

宁六路 史上最“牛”的一条路

全国首条一级公路当年是老牛拉车压出来的，“糖炒栗子”炒成的

挤在一条条现代化公路中,宁六公路实在不起眼,如果把时间向前推30年,它可是当之无愧的“大哥大”——中国第一条一级汽车专用公路。目前全国蛛网般密布的高等级公路都是以它为“母本”的。“没有先例可借鉴,也没有先进的施工机械,我们用最原始的施工方式,比如没有压路机,就把老牛拉上去压路,没有沥青搅拌器,就现场人工拌。”全程参与施工的沈祥浩戏称,这条路可以说是像“糖炒栗子”一样炒出来的。

造价每公里120万“吓死人”

宁六公路起自泰山新村,止于六合城南,全长24.712公里。别小瞧这么短距离,沈祥浩说,当年,江北仅有一条10米多宽的路,过了泰山新村后,浦淮公路(浦口-淮阴)仅7米多宽。南京到六合,有时能走半天,“两车一交会,只要出一点点事,整条路就会堵死。说真的,当时主城到六合,就像出远门一样。”

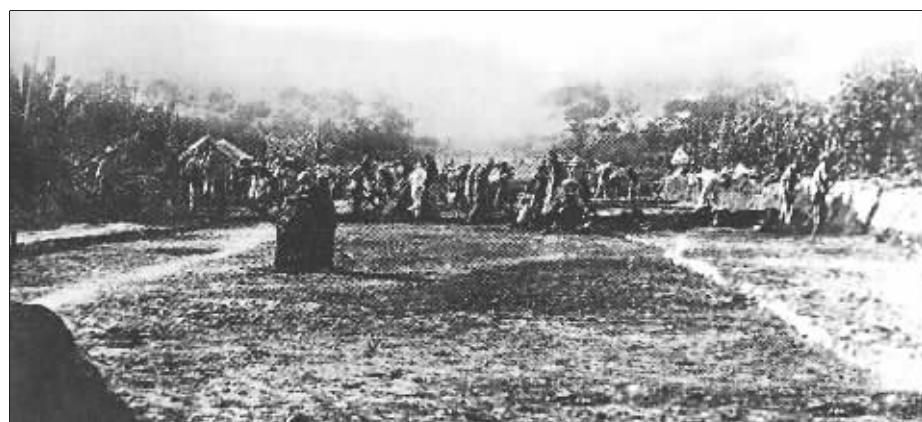
宁六公路于1976年11月开建,那时工人月工资只有30多块钱,但是这条不到25公里的公路投资却高达2941万元,平均每公里造价达到近120万元。

“当时,全国没有等级这么高的公路,基本都在二级以下,建一公里路花个十万二十万,就像顺口溜里说的,‘两边一个点,中间画条线,农民挑土方,碾子碾几遍’,这路就成了。宁六公路每公里投入了100多万,这个数字很吓人!”

石子拌沥青像糖炒栗子

如今施工往往担心扰民,但是宁六公路建设时没有这种顾虑,工地上静悄悄的,没有隆隆作响的设备,只有人。“多的时候,会有2000多人在现场,相当壮观。”扬铁锹、挥洋镐,就这样折腾出了名扬全国的公路,沈祥浩这样形容当时的建设者,“远看像要饭的,近看像拾破烂的,仔细一看是修路的。”

不仅施工设备匮乏,就连建路材料也要“找米下锅”,比如石料,拉到什么就什么,很不规范。沈祥浩称,沥青也是,有山东胜利炼油厂的下脚料沥青、南京炼油厂的氧化沥青,用得最多的是很毒的煤沥青,“当



由于缺少施工机械,只能用“人海战术” (资料照片)



这就是所谓的“糖炒栗子”法 (资料照片)

首次采用分隔带

宁六公路有一个最大的创新,那就是公路划道了,路中央启用了隔离带。30年前,国内没有汽车专用道,任何一条路上都是汽车、牛车、马车和行人混行,“混合交通,就是一条路,没有任何划分线,车靠右行驶全凭自觉。宁六公路在路中间设了1.5米宽的分隔带,两边路面各划成两个道,双向四车道,让汽车按上行、下行分道行驶,旁边还有0.75米的路肩。”沈祥浩称,

这个设计相当超前,成功地把混合交通分离成汽车专用车道,并用线划分出了超车道、行车道和停车道。后来,交通部制定全国一级公路建设标准,就是以宁六公路为参照的,一直沿用至今。

自宁六公路后,中国公路迎来了一个又一个春天,目前南京公路已实现县县通高速,宁沪、宁芜、宁高、宁合、雍六等高速公路总里程已达220公里,居全国同类城市前茅。

通讯员 王宁宪
快报记者 毛丽萍



铺沥青只能一勺一勺地洒 (资料照片)

“东方VIP狂购夜”——年度回馈经典献礼

12月4日至7日,东方商城第13届冬季VIP狂购夜准时上演,本次活动是全年中商场和供应商对VIP和广大顾客的最大力度的一次回馈,都是柜台当季的全部货品参加活动,而且这次活动一改往年傍晚开始,而是从早上10:00持续到晚上的24:00,四天不间断。

全馆商品8折或以下基础上,满250抵50,满400

抵120,满800抵300,多买多抵,不封顶。此外,刷招行东方联名卡、金葵花卡满1000元加赠50元现金券,刷其他招行卡满1000元加赠15元现金券。商城一至三楼消费满2000元还可获赠兰蔻水分精华5ML、水分缘晚霜5ML、梦魅香水5ML的定制小礼盒。一楼GUCCI、CELINE、EMPORIO ARMANI持VIP卡双倍积分,FENDI

部分7折特惠,iBLUES 6至8折,POLO RALPH LAUREN满800抵200。

为配合狂购盛宴,更是推出了免费的同城快递服务,顾客在商城内所购商品可享受免费隔日快递到家业务(包括江苏、安徽、浙江)。

普柏琳公司联手东方商城推出2008年首次珠宝展示活动。本次展会最为神秘、稀有、美丽的“镇展之宝”恰是



一颗203ct的变石,变石,又名“亚历山大石”,传说于1832年发现于乌拉尔山脉托卡瓦加TOKAWAJA矿山,它具有奇特的变色现象,白天在阳光下呈绿色,晚上在烛光下则呈红色。除203ct的变石外,本次展会极为抢眼的还有星线完美、颜色纯正的69.5ct星光蓝宝石、光华夺目的彩色钻石等。

冬季嘉年华满199送200

临近岁末,苏宁银河百货新举动频频出手:冬季嘉年华满199送200本周四正式启动,苏宁银河百货、苏宁电器积分全线互兑。

满199送200,年度巅峰让利

苏宁银河冬季嘉年华活动从12月4日起延续至14日,满199送200活动持续进行11天。苏宁银河参与活动的商品均以当季货品为主,品牌参与度高达80%以上,是货真价实的让利。另外此次

苏宁银河在货品配比上确保每款新品每日均有不同额度的配比,让每位消费者都能购买到称心如意的产品。运动品牌换购狂欢活动满118元抵20元/138元抵20元运动品牌券。活动期间,刷广发卡满900元即可获赠德基或者华纳电影兑换券一张。

化妆品全明星阵容同台竞技
资生堂满100减20独秀群芳
冬季正值美白保湿的旺季,各大知名品牌的应季新品

苏宁银河岁末回馈终极让利

已经全面上柜。其中最受瞩目的明星产品当属资生堂“百优美肤焕颜”套装,活动期间,资生堂特别推出了满100减20的活动力度。化妆品区的其他成员也纷纷推出满200抵32、满400抵64、满600抵120的活动。11日至16日期间,BURBERRY香水特别推出新品限量版伦敦男士、女士岁末馈赠,BURBERRY小熊礼盒套装、BURBERRY化妆包、身体乳、

美甲套装等……

广场特卖汇 淘宝好去处

苏宁银河的广场特卖会已经获得广大市民的认可,精致而又实惠的特卖会商品越发受到消费者的欢迎。苏宁银河将抓紧本年度最后两个温暖的周末,为消费者呈上一道丰盛的淘宝大餐。届时,将有一大批知名品牌与大家零距离接触:高尼奥、奥力凯精品男装150元起,VE、古塔斯应季冬款3折起……

请广大读者尽快订阅2009年度《现代快报》

2009年元月1日起《现代快报》调整为每份1元,全年订阅价360元/份。欢迎广大读者抓紧时间订阅2009年度《现代快报》。邮发代号:27-67

《现代快报》订阅热线:96060

| 站点名称 | 电话 | 地 址 | 站点名称 | 电话 | 地 址 |
|------|----------|----------------------|------|----------|-----------------|
| 大方巷 | 83476850 | 鼓楼四条巷40号102室 | 龙江 | 88217029 | 芳草园14号101 |
| 瑞金路 | 84621887 | 解放路68号金鑫园小区2幢1单元201室 | (河西) | 85405277 | 花园路78号1幢西4单元107 |
| 杨将军巷 | 83215513 | 青石街40号106室 | 晓庄 | 85630373 | 安怀村101号 |
| 长虹 | 52450301 | 邓府山村1幢120室 | 小市 | 58817919 | 姜家园48号负102室 |
| (雨花) | | | 热河南路 | 52136345 | 北沿路166-4号 |
| 海福巷 | 84231837 | 中和桥5号 | 江 宁 | 52120337 | 江宁开发区通淮街159-1号 |
| 南 湖 | 88452745 | 南湖艺苑村40号10幢108 | 江宁新区 | | |
| 长乐路 | 52300463 | 五福街53号 | | | |

各邮政营业网点均可订阅。市区各邮政投递部还可为您提供上门订阅服务。南京邮政局报刊订阅热线:11185 88554963

| 单位 | 联系电话 | 单位 | 联系电话 | 单位 | 联系电话 | 单位 | 联系电话 | 单位 | 联系电话 |
|------|----------|------|----------|-----|----------|-----|----------|-----|----------|
| 夫子庙 | 52328700 | 山西路 | 85503214 | 中央门 | 85512286 | 新街口 | 84701782 | 鼓楼 | 83798449 |
| 太平路 | | 吉林 | 83310690 | 吉祥庵 | | 梅山 | 86702108 | 浮桥 | 84522393 |
| 萨家湾 | | 北京西路 | | 雨花台 | 82422842 | 西善桥 | | 苜蓿园 | 84853547 |
| 挹江门 | 83400797 | | | 中山陵 | 84302464 | 板仓 | 85422614 | 明故宫 | 84803742 |
| 长江大桥 | | | | 马群 | | 亮化门 | 85561877 | 汉中门 | 86613675 |
| 水西门 | 86624851 | | | | | | | 江东门 | 86616668 |