

改革开放成就江苏移动十大优势之四

从“分秒必争”到“畅所欲言”
移动通信资费走向寻常百姓

“现在手机打电话真是不用看时间了,有多少话就聊多久!接电话免费,打电话算下来也就1毛多1分钟!没那个必要!”如今在南京街头询问手机通话还要不要掐时间,准会得到这样的回答。

从1992年两万元的移动电话入网费,到2001年的免费入网、从早期平均每分钟0.6元双向收取的本地通话费,到目前平均每分钟0.2元的本地单向收费,移动通信资费持续下调;从本地接听部分免费到“本地接听全免”;从个别套餐的漫游费优惠到全面下调漫游通话费,随着手机资费从最初的高高在上到现在“白菜价”,手机也一步步完成了从奢侈品到“大众消费品”的演变。人们通信消费的转变又为资费的进一步调整提供了条件。

资费渐降
手机通话不必“掐时间”

上世纪最后几年,使用手机的用户还是少数,而且每天必须带三样东西:手机、呼机、钱包。不少手机用户手机平时不开机,有人寻呼自己的时候,就打开手机回拨电话。当时,无论接电话还是打电话,每分钟平均0.6元。直到本世纪最初几年,小心控制着每次通话时间,一直是多数“手机族”的使用习惯。

而如今,手机资费进一步降低,移动通信消费也日益普及,人们用手机打电话,再也不用“分秒必争”了。

目前,江苏移动旗下有三大品牌、各品牌还有多种层次的套餐供用户选择。比如,长途、漫游较多、月消费在百元以上的用户,可以选择全球通套餐、全球通奥运88系列套餐或者全球通商旅卡,全国范围内通话均有优惠,国内通话一口价最低至0.25元/分钟,被叫免费范围扩大到全国。

新业务使用较多的年轻一族则可选择动感任我行、动感校园行,市话0.2元/分钟,本地被叫免费,还有短信套餐、音乐套餐、网聊套餐等多种个性化专属套餐可选择;广大城乡用户均可选择实惠和便捷的神州行轻松卡和神州行家园卡,市话0.2元/分钟,农村区域0.15元/分钟,本地被叫免费。

早晨8点30分,王俊准时来到公司,他是江苏张家港保税区一家外贸公司的老板。打开电脑和邮箱,他就看到了一条好消息:一位澳大利亚客户已于昨晚签下一笔采购订单。王俊整理着一叠合同复印件,他说,这个月几乎每天都能成交一笔新订单。

“从5月4日到现在,我们每天都在往工厂下单,谈价格。从5月份到今天为止,我们做了72万美金的订单。”

“单向”到漫游 试行优惠已“敞开通话”全面铺开

如果说打电话人们不必再掐时间的话,那么现在,在本地接听电话的用户,更是可以完全敞开通话了。

对于此前几年用户呼声一直较高的手机“单向收费”,最早雏形出现在2005年,从那年开始,江苏移动推出一系列本地免费接听500分钟来电的各色套餐供用户选择。

到2007年4月1日,江苏移动正式推出“本地被叫全免”的单向收费套餐,此后,省内各地各品牌平稳推进,到2007年8月,三大品牌全面实施本地“单向收费”。

从今年年初以来,移动通信领域备受消费者关注的则是漫游通话费的取消。

温馨沟通 移动消费日益普及

除了各种类型的品牌套餐可供用户选择,江苏移动的资费设置还充分体现了人性化的温馨氛围。

如为家庭量身定做资费超级便宜的“移动之家”,在家庭周边打市话1毛,打长途只要两毛,接听全免费,没有月租费。值得一提的还有“亲情号码组合”,亲人、朋友之间组合成一组亲情号码,只要符合一定的消费要求,互相之间就可以免费畅谈500分钟之多。

今年以来,在精简冗余资费套餐、方便用户的同时,江苏

就在2006年,王俊下岗后很迷茫,在网上漫无目的四处撒网两个月后,王俊想起,自己有一个免费的Alibaba.com账号,为什么不试试呢?虽然免费账号只能展示5个产品,每天发布的信息量也有限,但让王俊意外的是,竟然有国外客户跟他联系了!

一个柜的无纺布、一个柜的PE手套,还有一个柜的条形帽。通过免费账号,王俊用两个月时间就接到了第一笔订单。

事实上,江苏移动在国家政策统一松动之前,就已经开始通过部分套餐的调整来降低用户漫游费的支出。2007年5月1日,江苏移动特别“定向漫游套餐”,用户在指定区域内漫游,包含漫游费和长途费在内,接打电话均只要0.5元/分钟。

2007年下半年,在漫游费成为移动通信领域关注话题之前,江苏移动再次在全国率先推出“12593”国内漫游优惠业务,用户交纳1元的月功能费,在大陆地区漫游时拨打长途,只要加拨12593,用户支付的全部费用,全球通只要0.39元/分钟,动感地带0.49元/分钟,神州行0.59元/分钟。以神州行用户为例,原来漫游时

移动还推出了一种“资费理财”的服务,让用户可自助优选品牌资费套餐,用户在网营业厅的资费导购系统中输入自己通话方面的基本情况,如所在城市、年龄、通话习惯,系统将给出用户使用品牌及资费套餐方面的建议,供用户参考。

而伴随移动基本资费下降、本地接听全免到漫游费的取消,江苏移动用户增速也在不断加快。

江苏省第一部模拟移动电话开通于1992年,经过10年发展,到了2003年初,江苏

拨打漫游地以外的长途,资费标准是0.8元/分钟的漫游费加上0.07元/6秒的长途费,相当于1.5元/分钟,相比之下费用最高下降了60%。

2008年3月1日起,江苏移动开始执行原信息产业部统一制订的国内漫游通话费上限标准,标准资费方案用户和新入网用户开始执行主叫每分钟0.6元,被叫每分钟0.4元的漫游费上限新标准。4月1日,包括老用户的所有用户开始执行新标准,第一时间使漫游费的下降惠及到绝大多数用户。

如今,所有江苏移动用户的手机资费,均以主叫每分钟0.6元,被叫每分钟0.4元为上限,漫游通话成本大大降低。

移动客户总数突破1000万,2006年客户总数突破2000万,此后经过一年半的发展,江苏移动客户规模从2000万增长到3000万。到今年初,与五年前相比,江苏移动的客户规模扩大了两倍,用户数占江苏省总人口的近半数,运营收入也增长一倍以上,企业综合实力在持续增强。



下岗老板再创业,两年赚到2000万

他看到了希望:“一个人忙不过来,我马上招了财务、单证、业务员回来。到7月份的时候,我们已经接到了30多万美金的订单,就是通过阿里巴巴免费账号。”

2007年8月,王俊投入几块钱成为阿里巴巴“中国供应商”会员。随着生意越做越大,他把公司从居民楼搬进了

写字楼,并买了整整一层办公室。搬离自己曾艰苦创业过的狭小居民楼时,王俊感慨万千:“我的公司靠7万块钱起家,发展到现在,有80%的客户来自阿里巴巴,这是一个事实。网络贸易给我带来的利润明显可见,可以具体到我去年买了一套房,今年换了一部车,包括办公室的租金、人员薪水等等开

带着你的“好点子”
一起“创业”

随着大学毕业生人数日益增多,“毕业等于失业”的观念愈演愈烈。难道多年的寒窗苦读就这样付之东流?由华夏银行、江宁科学园管委会大学城、联想集团、支付宝、中国传媒大学南广学院共同协办的“华夏创智青年创业骑士团”主题周活动正在火热进行中,目前参加该系列活动的大学生朋友非常踊跃,报名“创意大赛”的同学更是费尽心机欲拿出他们最好的创业想法。

2008年是应届大学毕业生最多的一年,加上全球经济危机侵袭,就业形势异常严峻。很多在校大学生也感受到了压力。业内人士表示,联想集团适时提出“零风险助大学生网上开店创业”的想法,正适合于业余时间充裕但没有经济实力、创业经验的在校大学生,它可以让在校大学生提前感受到创业的艰辛与快乐。

有权威调查统计,2007年网上购物成功交易594亿元,人均消费1080元,比2006年增长90.4%。可见,方便快捷的网购越来越受到消费者的欢迎。而联想集团正是看中了这块适合大学生创业的平台。“网上开店虽然省去了店面房租的投入,但还是需要一笔进货资金。这对没有经济收入的大学生来说也是一个很大的负担。”联想集团市场推广总监刘先生

说:“有了联想的协助同学们就可以完全解除这项后顾之忧。你只需在网上开店,卖出任何一件商品都会由联想公司为你直接发货,省去了你投入资金囤积货物。”

据了解,对有创业激情

的在校大学生,联想集团将会提供众多时尚、物美价廉的产品。外形奇特的中国古钱币闪存盘、2008年奥运会吉祥物福娃闪存盘、“当猫爱上狗”系列情侣闪存盘,热销的奥运系列、指纹系列移动硬盘,ideapad Y430主流14英寸宽屏娱乐笔记本,ideapad S9/S10多彩时尚笔记本,灌篮高手、福娃系列鼠标、耳机、音响等众多商品。只要您有激情创业,这些商品都将助您挖掘人生的第一桶金。

参与方式:

1. 登录江苏都市网IT频道(<http://itnews.js.cn>)下载报名表,发送至lenovo.action@163.com。

2. 或将报名表寄至“南京市广州路188号苏宁环球大厦1309室市场推广处”,信封注明“创业大赛”字样,并请随信附上您的营销策划案,告诉我们您的想法和创意!

奖项设置:

由联想集团、现代快报、江苏都市网组成专家组,将从网店中评选出:最佳销售奖、最佳网店布置奖、最佳营销奖。

每个奖项均设一等奖1名,奖品为联想S10笔记本电脑一台,价值3999元;

二等奖2名,奖品为联想数码随便听P500一个,价值499元;

三等奖3名,奖品为联想音箱S1000-A各一对,价值118元。

报名时间:即日起至2008年12月15日

咨询热线:025-86983740、025-86983742

快报记者 徐勇

全球通 GoTone

“积”动人心的时刻
——全球通积分计划全面升级

户外用品(美国) 厨房用品(意大利) 奥运特许产品 小家电 数码产品(日本) 新奇特产品(韩国公仔) 皮具箱包

我能

精彩好礼,总让人心动,全球通客户积分享厚礼,中国移动为您精心准备了多款精美礼品,尊享倍至,“积”动人心!

兑换话费:您可通过拨打10086、拨打12580、短信营业厅或登录<http://www.js.chinamobile.com>兑换话费。

兑换服务:您可前往归属地全球通积分商城通过积分兑换各类服务。

兑换实物礼品:您可登录中国移动积分商城<http://ji.chinamobile.com>选择心仪的礼品。

兑换手机终端:您可前往各地10086兑换手机终端和配件。

积分查询:您可登录中国移动江苏公司网站、拨打10086-1-6自助语音、拨打12580进行积分查询。

友情提示:2008年积分有效期将于2008年12月31日到期,请尽快选择兑换。

中国移动通信 CHINA MOBILE

金牌服务 10086

客服热线:10086 www.js.chinamobile.com