

# 面对面装饰承诺“百日保价”

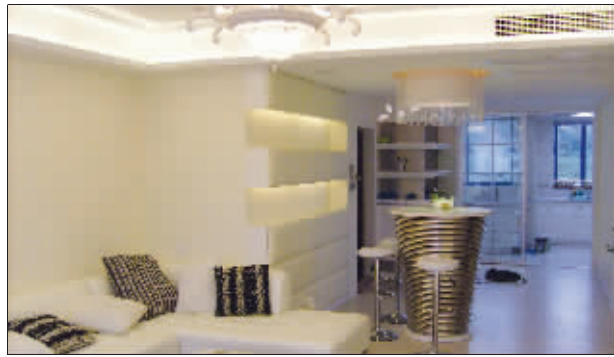
“房价都降了,装修价格会不会也降啊?”近期,不少刚刚拿房准备装修的消费者提出了这样的疑问。面对已经推出大幅让利征集跨年度工程的家装公司,一些消费者仍然犹豫不定:万一材料价格也降了呢?为了打消这部分消费者的顾虑,面对面装饰作出了“百日保价”的承诺。

“从签单之日起百日内,如果消费者所选材料价格下调,面对面将无条件退还差价;如果所用材料价格上涨,面对面仍将坚持原有合同价格为消费者装修直至工程结束。”面对面装饰总经理童铭告诉记者。据悉,面对面装饰之所以作出了“百日保价”承诺,是针对近期上门客户很多,但实际签单客户不多的现状所推出的举措。童铭告诉记者,自从面对面装饰推出了“标准化设计”以来,吸引了不少近期拿房的业主上门领取标准化设计方案。这些客户都有装修需求,而且面对面的标准化设计方案也很感兴趣,只是出于对材料降价的担心,没有签单。

童铭说,为了打消消费者的顾虑,降低他们的消费风险,面对面才作出了“百日保价”的承诺,“多退,少不补”。“虽然也有风险,不过这是基于我们多年来的经验所作出的判断。”童铭指出,春节一过就到了装修旺季,装修需求会一下子释放,往年装修材料的价格都会小幅上扬。他认为,尽管整个经济形势不容乐观,但这样的市场规律不会轻易被打破,所以他们愿意向消费者承诺。

王燕

童铭说,为了打消消费者的顾虑,降低他们的消费风险,面对面才作出了“百日保价”的承诺,“多退,少不补”。“虽然也有风险,不过这是基于我们多年来的经验所作出的判断。”童铭指出,春节一过就到了装修旺季,装修需求会一下子释放,往年装修材料的价格都会小幅上扬。他认为,尽管整个经济形势不容乐观,但这样的市场规律不会轻易被打破,所以他们愿意向消费者承诺。



面对面装饰设计作品

# 志邦全新亮相红星美凯龙卡子门店

12月6日,红星卡子门店盛大开业,作为第一批进驻的商家,志邦厨柜也即将开门迎客,并将精心打造一场团购会。

据志邦厨柜的负责人郑后权介绍,志邦厨柜在红星卡子门店的店面有300多平方米,是继江东门金盛装饰城后打造的又一个全新的形象展厅。据了解,志邦厨柜新建的总面积50000平方米厂区近期也投入生产。“志邦厨柜的订单虽然不断增加,但是不会影响到产品质量、交货周期和服务。这次新工厂的投入生产,也为产品的工艺、质量等奠定了更加坚实的基础和保障。”

为庆祝红星卡子门店开业,志邦厨柜的这次专场团购会优惠力度惊人,并推出了“双重返现”活动,即当天预定交金的客户不仅可以享受到预定环节的返现,还可以享受到签单环节的返现。此外,当天预定并即将拿房的客户都免费送小陈验房。袁阳

袁阳

# 金盛国际家居“年终成本销售”

从12月6日开始,位于江东门的南京金盛国际家居广场将举行盛大的岁末促销活动。在12月6日至12月21日期间,全场购买家具满2000元直接返现400~1000元。另外,当日购买家具满2000元即可凭售货(交款)凭证在收银台抽奖一次,百分之百中奖,最高可送4999元。

除了大规模返现活动以外,金盛江东门建材广场还独家买断部分特供商品,推出特别惊爆价格,在双休日期间举行限时限量特卖。其中原价688元/卷的品牌墙纸仅售48元/卷;原价109元/㎡的高档复合地板仅售49元/㎡;原价231元/㎡的高档多层实木地板仅售88元/㎡;原价468元/㎡的移门衣柜买断专供价仅为198元/㎡。

# 易居空间360°全新演绎跨年度工程

“整体的3年质保,终身免工费维修,水电的质保长达5年”、“6小时快速绿色服务通道”、“预算报价0误差,报价更透明、合理”。易居空间装饰的360°全景体验式设计令很多消费者心动不已。在年底将至、跨年度工程风行之际,易居空间又将于12月7日在国药大厦8楼360°全景体验馆举办“跨年度样板工程预定会”,

升级360°概念,全新演绎跨年度工程,同时为准备装修的市民们送上一份入冬大礼。

据了解,面对跨年度工程,易居空间准备了四大礼包豪情馈赠:第一重,迎宾礼1000元,直接抵360°全景体验设计费;第二重,协作礼4000元,包含3000元工程款减免和1000元橱柜券。“这个活动是针对装

修款达到2.5万元以上的客户。装修款达到2.5万元以上,每满990加送100元工程款,多满多送。”第三重,超值放送礼,涵盖了瓷砖、地板、洁具等十余种知名品牌主材,易居会为消费者进行现金贴补,最低贴补10%~15%。第四重,竣工礼,可免费赠送跨年度工程业主10万元家财险+免费保洁1次。

# 如何确保装修不超支?

读者孙女士问:我经常听周围的朋友抱怨装修起来钱总是不够,超出预算很多。最近我要装修了,请问如何才能控制预算不超支。

专家解答:装修前,家装公司会提供设计图纸、工程预算等,要逐项客观地进行审核。首先要看图纸是否准确,因为图纸中的具体尺寸、材料及工艺等会直接影响报价。其次,要检查工程项目是否齐全,要根据具体的装修需求逐一查看,避免漏项。第三,要求家装公司把装修所用材料和工艺具体写明。很多公司只针对一般情况甚至较低档的材料工艺报价,如果在装修时改为好一些的,就要加钱,这就容易造成超支。

另外,关于主材,在购买时应提前计算好用料数量,尽量精确,以免余料太多,造成浪费。在装修设计 and 各类主材已定的情况下,尽量不要频繁修改、提升档次,避免在不知不觉中超支。

参与热线  
如果您有疑问,可以拨打84783628,我们将随时为您解答。

本期主持 快报记者 王燕



# 爱诺法赛欲使“必杀招”

将在12月13日举行的“爱诺法赛冬季恋歌2008”上,向来让人感觉优雅而浪漫的爱诺法赛地板,将使出“必杀招”——5000㎡的强化地板和仿实木地板以低至49元/㎡的价格惠顾全城。

据爱诺法赛南京总部负责人介绍,一方面爱诺法赛刚刚荣获“行业放心消费品牌”称号,举办这次活动就是为了庆祝这份殊荣,让更多的人享受到选择超凡品牌所带来的喜悦。另一方面,此次“爱诺法赛冬季恋歌2008”,无论从品牌的构成实力,还是产品花色体系上来说,都将是本年度最后一

次盛大活动。要在这场盛会中展现爱诺法赛地板独特品牌魅力,主办方增加投入,七大系列,近百种花色任消费者挑选,可以真切感受到爱诺法赛的关爱与承诺。欲了解更多活动详情,可致电025-86551558咨询。

据悉,除了低至49元/㎡的必杀招外,12月13日爱诺法赛还将准备精美礼品相送,更有香甜醇厚的浓情星巴克咖啡可以品尝。按照这位负责人的说法,他们将全心全力让爱诺法赛地板成为本月南京地板界一颗璀璨亮丽、光彩夺目的圣诞明珠。

陈勇民

RSUN 红太阳家居·迈皋桥店

REDSUN HOME DECO

08年末返现 快乐扮家  
11月29日—12月3日 精彩呈现

◎购物满2000元,赠现金礼券100元  
◎购物满4000元,赠现金礼券200元  
◎购物满6000元,赠现金礼券300元  
◎购物满8000元,赠现金礼券400元  
◎购物满10000元,赠现金礼券500元

仅限总服务台当日刷卡消费,最高赠送500元额度。工艺品现金券,即日起至12月3日期间,成交价后直接抵扣现金使用

# 满2000送100

3楼 RSUN 红太阳家居·迈皋桥店 秋冬地板盛宴

更多优惠信息请见店堂公告

**李洋地板卖场 B3031/B3035**  
2008年度(第三届)地板消费节  
1. 全场六大系列产品在7.8折基础上再享减价10%起10  
2. 复合地板45元/㎡起(实木地板128元/㎡起,实木多层地板138元/㎡起)  
3. 实木地板满5000元送现金券,再送精美5000元礼品一份(以户为单位)  
4. 本次活动仅限800户,3000名

**生活家·巴洛克 B3048**  
暖冬2008 好礼送到家  
1. 全场8折(特价商品除外)  
2. 购买实木一送一(限地板安装区)  
3. 凡在两天内下单及全款客户赠送毛毯一条(加厚长40厘米)  
4. 巴洛克手板(2款)限量发售 298元/㎡(1910/120/15)

**圣象地板 A3029**  
满3000元送现金60元  
满5000元送现金150元  
满8000元送现金320元  
满10000元送现金500元(最高500元)  
二厂直供单 原价129元/㎡ 现价119元/㎡

**惠尔地板 A3026**  
本店赠送精美礼品  
送单客户均可参加现场抽奖  
(100%中奖)

**12月VIP回馈月 系列活动即将呈现**  
“VIP100秒抢送,抢到就归你”  
“年末积分兑换”  
“液晶电视大礼”等您来拿!  
马上加入! 025 + 8553 8007

RSUN 红太阳家居·迈皋桥店  
电话: 025-85538007 ● 地址: 南京市迈皋桥五路1-2号(晚庄广场向东400米)  
邮编: 211112, 22, 26, 182号 营业时间: 上午9:00-18:00 下午14:00-18:00

华东MALL·红太阳家居  
电话: 025-68822798 ● 地址: 南京市大桥北路49号  
营业时间: 10:00-18:00 双休日 照常营业 节假日 营业时间另议 地址: 188 190 192 中央商场对面楼下(即100米)

www.redsun.com.cn