

livingroom 客厅还是起居室

英文中的 livingroom 到底该翻译成客厅还是起居室？从长久以来中国人对 livingroom 的设计来看，人们多半将之翻译成“客厅”。而根据宜家日前最新发布的 2009 年宣传主题“客厅，多点生活”，livingroom 将反客为主，更多的以“起居室”的身份亮相，要为满足主人更多的生活需求而存在，成为人们享受居家生活、展现自我个性的场所。

超过七成人想改变客厅

在最新的一项全球范围内针对客厅的调查中，宜家发现在中国看电视、与家人相聚是人们最常在客厅里做的事。但依然有 72% 的人坦言自己虽然在客厅花了不少装饰装修费用，平时在客厅待的时间却并不长，很多消费者表示希望在客厅有更多有趣的生活。76% 的被访者称有改造客厅的意愿，但对自己进行客厅改造不够自信。

记者在南京市场也进行了一番调查，由于 1997 年以前的房屋，在布局设计上本身就淡化了 livingroom 的存在，居住者大多将之设计成了饭

厅。而 2000 年左右的房屋虽然有了 livingroom 的设计，但由于居住者大多将之当作客厅，所以在设计上，也更注重装饰性而忽视了实用性。一位夏阿姨在接受记者采访时说：“当时只顾着面子好看，储存空间不够，而且房屋棱角很多，现在家里有了小孙子，发现需要改造的地方太多了。”记者总结发现，最令人头疼的就是如何合理利用空间、优化储物方案。另外，人们也需要让灯光、布艺、装饰物发挥最大作用的好点子。

宜家为你提供解决方案

如何才能让客厅也成为



主人的地盘？新任宜家中国区销售总监朱昌来女士表示，客厅是全家人每天聚在一起最多时间的地方，秉承“为大众创造更美好的生活”的一贯理念，在 2009 年，宜家将帮助更多消费者在客厅中添加乐趣，给大家舒适和个性化的生活。

宜家认为，很多人对客厅不满意的主要原因是固定思路的束缚。宜家倡导人们从更多考虑客人眼光转变为大胆展现自家风格；从模仿别人到从自身爱好、需求和特点出发设计属于自己的客厅；从依赖别人帮助到自己用心动脑动手来打造。

快报记者 王燕

■互动参与

你提要求 《居家》帮你设计

你家的客厅是不是也需要改造呢？你对你现有的收纳空间满意吗？需要多一些浪漫的色彩、温馨的灯光、精巧的饰品吗？把你的需求告诉我们，《居家》将联合宜家帮你设计。

报名热线：96060
咨询热线：
84783628、84783564

石林家居两店联动大促销

上周末，一场以“赤壁之战”为名的联动促销让石林家居连锁占尽了风头。活动如愿达到了商场拉动销售、刺激消费的目的，销售情况超过了十一黄金周。

促销盘点 战绩不俗

“赤壁之战”的促销内容包括：买家具满 2000 元返 1000 元，建材满 2000 返 200 元；全城征集 80 名幸运顾客，免费赠送 800 元现金券；现场游戏环节，赠送微波炉、取暖器、电影票、手电筒等产品。家乐家的买断特惠活动也吸引了大量的顾客，199 元就能买到原价近 3000 元的儿童床具，280 就能买到原价 2000 多的双人床，让消费者觉得分外惊喜。据统计，石林家乐家上周末成交量总计 700 多单，销售额达到前几个周末的 3 倍左右。

两店联动 本周继续

在圣诞来临之际，石林光华门和家乐家广场继续打出联动

牌，将于 12 月 13 日（本周六）入盛推出“告别 2008·‘家’入 2009——岁末感恩特卖会”。活动中，将有价值数万元的优质品牌商品 0 元起拍（卖），加价档位从 10 元至 50 元不等，知名主持人沈力群将现场主持拍卖，为消费者助阵。同时两家商场还将在活动当天举行“家具满 2000 立减 1000 现金”“全场建材累计购物满 2000 元，加送价值 100 元礼品券 1 张”的特惠活动。

针对此次特卖活动，两家商场各自精心组织了一大批具有品牌知名度和美誉度的产品。

“光华门广场的实木家具直销中心，本身就具有直销、实惠的价格优势，此次又推出家具满 2000 减 1000 的优惠，对消费者来说，是不得错过的好时机。”家乐家广场的陶瓷卫浴旗舰店和维也纳实木家具馆，同样推出大幅度优惠。据悉，此次特卖会上还将在现场征集团购成员，享受历史最低折扣。

快报记者 童婷婷

锦华将办跨年度工程签单会

施工品质提升不加价，全面重新诠释跨年度工程带来的实际意义；第一时间和 2008 年全国优秀家装设计师面对面接触……12 月 14 日，锦华装饰 2009 年跨年度工程签单会将在天丰大酒店举办，现场签单可以享受设计费（包括全国优秀设计师）、管理费双重优惠。

在锦华装饰集团总经理堂杰看来，跨年度工程，不只是扩大市场份额、年底冲刺的手段。“我们的跨年度工程签单会将给消费者带来的除了实惠，还有施工品质提升所带来的放心家装的升级。”

水电路是施工工艺的改进

金盛和燕路软体家具广场

满 2000 反 800 再送 5000 元

2008 年 11 月 29 日—12 月 28 日

满 2000 返 800 元

1

活动期间，顾客在我商场消费满 2000 元直降 800 元，满 4000 元直降 1600 元，以此类推，满 10000 元直降 4000 元（封顶）。

2

名品家具 9 元、99 元…抢个“够”

名品家具现场限量抢购。

3

周周免单 周周奖

11.8~12.28，凡在金盛和燕路软体家具广场消费满 1000 元（不累计）的消费者可凭当日单张统一收银票面领取抽奖券一张。参加每周日下午 16:00 举办的抽奖活动（15:30 开始投抽奖券）。

奖项	金额	数量 / 项
一等奖	4000 元现金	1 名
二等奖	500 元现金券	3 名
三等奖	100 元现金券	10 名
普奖	雨伞一把	若干名

具体活动详情请见店内公告！

抢购时间：12 月 13 日上午 (10:30~11:00)



琅居生活 1F-01 L-161# 沙发
原价：2980 元
抢购价：999 元 (限 3 套)



格林兰 1F-23 1024# 木质餐柜
原价：1744 元
抢购价：299 元 (限 3 套)



新苏鞋柜 1F-16 502#
原价：527 元
抢购价：99 元 (限 6 件)

抢购时间：12 月 14 日上午 (10:30~11:00)



双虎家私 3F-07 XDC006# 单床 (1.9*2m)
原价：2280 元
抢购价：499 元 (限 3 套)



格林兰 1F-23 201# 木质书桌
原价：1606 元
抢购价：299 元 (限 3 套)



琅居生活 1F-05 折叠茶几
原价：70 元
抢购价：9 元 (限 6 套)