

小升初招生还早,不少家长忙择校,还拿激将法忽悠学校

你不跟我签,别人抢着签呢

“我们每天都能接到不少电话,有的家长直接就说,某某学校要我孩子签约,但我们想上你这儿,你要是不跟我们签,别的学校抢着要呢!”玄武外国语学校董事长孙菊生近来频频接到这样的电话,把他都弄迷糊了,往年三四月份才启动的招生工作怎么今年这么早?没想到一打听才知道,原来是家长想出激将法来忽悠学校。

招办预计提前一月开张

“真是奇怪,你看2008年还没过完呢,2009年要入学的学生家长就打来了电话。”南京第三初级中学一位负责人说,电话天天都有,从10月份就开始了,有时一天五六个,有时一天七八个,因为现在学校并没有常设招办,家长查到哪个号码就打哪个,校长室、年级办公室都天天接电话。“我们现在政策根本没定,往年都要到3月份才开始出台政策,而且我们公办学校,扩招也非常有限。”这位负责人表示,昨天他刚刚劝了一位住在郊区的家长不要让孩子跑远路择校,但家长说,不要学校操心,他们会负责接送,只要求学校把孩子的名字记下来,到时候招生信息出来了,一

定要打个电话通知。

“没办法,我们的招办要提前一个月开张了。”一所名牌民办中学的副校长说,学校并没有常设招生办公室,而是在招生季节抽调学校的中层或是相关老师,兼职做招生工作,一般是3月份开张,但今年由于家长打来的电话实在太多,已经干扰了各部门的正常工作,学校不得不安排在2月份开始设立招办,专门接待家长。

记者了解到,不少学校都决定提前一个月启动计划外招生或自主招生部分的登记、咨询。

简历能做五六十页

“我儿子的班主任通知我,要赶紧给小孩做简历,把获奖证书什么的复印出来,用文件夹装订好。”市民金先生说,儿子成绩比较好,班主任动员他考南外,还让他不要担心,考不上南外会为他争取区内一所名牌初中的扩招计划。“我们也没办法,老师还给我家小孩建议了几个辅导班,我们上了一部分,其他实在来不及,就推掉了。”金先生说,他算是不太配合的家长。但也有些家长不仅让孩子上满负荷的辅导班,还逢竞赛必报。“听说他的简

历能做五六十页,一本要花好几十块,做了不少本。”这位优秀生的家长表示,现在先探探路,多投几家学校,然后再选择一所最满意的。

不少家长都说,也不知道是谁先带的头,听说已经有家长在准备小升初的事儿了,其他家长也跟着上,惟恐落后于人。

“80%证书都是没用的”

“家长动不动拿来几十页的证书给我们看,可翻一翻,80%都是我们不认的,只有四五页因为含金量高反倒能起作用。”一位名校负责人说,学校看学生的条件并不是看学生的简历有多漂亮、有多厚,而是看能起作用的有多少。比如五六年级的全优生,区里评的优秀,教育部门认可的比赛,或是口碑比较好的活动,学校心里有一杆秤,哪类孩子进校后发展得好,可能就会在下面招生时把这类孩子作为重点对象。“现在辅导班都喜欢搞一个自己的竞赛,有些家长不明白,以为证书越多越好,就争着去上去考,结果花钱花时间,最后发现其实是废纸一堆。”一位中学老师说,每年都能碰到这样懊恼的家长。 快报记者 黄艳

【相关新闻】

10个孩子 只有一个适合学奥数 教育人士:逼学会导致厌学

快报讯(记者 黄艳)“现在很多名牌中学把奥数学得怎么样当作评判孩子的标准,可能会让一些孩子从此讨厌数学!”昨天,江苏省首届小学数学特级教师论坛在南通附小举行,江苏在职的100位小学数学特级教师来了70多位。

“看到别人都上辅导班,也不管自己的孩子是不是适合,总是想跟风送进去。”南通附小校长、著名数学特级教师阎勤不赞成家长们都把孩子送进奥数班,因为这样可能造成孩子讨厌数学。

阎勤说,其实学奥数对于一些基础好,数学学得很不错的孩子来说,让他们有机会拓展、延伸,会让他们更加自信,更能发展自己的能力。但对一些数学都学得不太理想的孩子来说,课外训练只会让他们失去信心。“这种厌学可能影响到课堂上。”

苏州工业园区第二实验小学老师徐斌从小就是一个学奥数的高手,但他从不强迫学生学奥数。以他多年的经验看,10个孩子中只有一个适合学奥数。

五星十年店庆启动“岁末大降价” 65英寸液晶猛降40000元

快报讯(记者 程亮)昨天,对五星电器而言是一个重大的节日——公司成立10周年,对消费者而言也是一个收获惊喜的日子。这一天,五星宣布从本周六起全国170家卖场将启动为期两周的“岁末大降价”。五星电器将联合众多厂家向南京市场投放10万台特价平板彩电,各种规格应有尽有,而且绝大多数型号的平板实行“不限量销售”,同时打破特价家电限量销售行规的还有热水器等产品。

全品类的“五星特价”产品中最具诱惑力的是平板彩电和热水器。包括国内外一线知名品牌在内的平板彩电,积极配合五星的“岁末大降价”行动;著名品牌冰洗产品和空调也一同搭乘五星“岁末大降

价”快车,为广大消费者送上最高达2000元让利的新年贺礼。这些实惠五星将以“五星特价”的形式全部送给消费者,如,国产32英寸液晶市场价3990元,五星特价2490元;国产42英寸液晶市场价5990元,五星特惠价4490元;国产52英寸液晶市场价12990元,五星特价9990元;合资32英寸液晶市场价5990元,五星特价3990元;合资65英寸液晶市场价79800元,五星特价39800元。32英寸等离子多款市场价3990元,五星特价2790元;42英寸等离子一款市场价5990元,五星特价3990元等。此外,手机、数码等品类也有众多厂家以五折的特价答谢广大消费者。

宁安城铁2012年建成通车 到马鞍山只要一根烟工夫

快报讯(记者 毛丽萍)昨天,南京至安庆的城际铁路正式开工,这是继合宁、京沪高铁、沪宁城际之后江苏第四条开工建设的高速铁路。其设计速度为每小时200公里,预留时速250公里。2012年建成后,从南京南站发车,抵达邻省的马鞍山市将只需短短15分钟,至安庆则从原来的5.5小时缩短至1.5小时。

据介绍,南京至安庆城际铁路全长250公里,江苏境内30公里,走向基本平行于长江。宁安城际铁路全线设车站11座,分别为南京南、江宁南、马鞍山东、当涂东、芜湖、弋江、繁昌西、铜陵东、马衙、池州、安庆,预留新钟鸣、宴塘两个车站,江宁将新建一座新的火车站,叫江宁南站。在安庆、池州间新建长江铁路大桥,同步实施芜湖枢纽、安庆地区配套工程。工程投资估算总额257.02亿元,由铁道部与江苏省、安徽省共同出资建设,工

期4年半。记者了解到,宁安城际铁路建成后,城际列车全日开行时段为早上6点至深夜12点,规划运输能力为日发送旅客列车125对,最小行车间隔时间为4分钟,平均行车间隔时间约一刻钟。

与此同时,“十一五”至2020年期间,全省规划新建铁路里程2035公里,形成“三纵六横”的铁路网布局。根据江苏铁路发展的基本思路和战略方针,江苏铁路要实现3个突破:电气化铁路,高速铁路,城际轨道交通;形成3条超亿吨运力的对外通道:沪汉蓉、京沪、陇海;未来格局12条铁路:京沪高速铁路、沪宁城际铁路、南京至杭州城际铁路、南京至安庆城际铁路、常州—江阴—常熟—苏州至嘉兴城际铁路、合肥至南京铁路、上海至南通铁路、宿州至淮安铁路、连盐(淮)铁路、淮安至扬州至镇江铁路、沿江铁路和徐州至菏泽铁路。



圣诞老人累了

昨天,新街口正洪街上十个圣诞老人扎堆坐在台阶上休息,引起路人的好奇。圣诞节将至,许多商家都在打“圣诞牌”,可还未过节,圣诞老人就有点累了。

快报记者 赵杰 摄

二手房营业税仍按5年征收

“我一早就来问了,结果营业税的政策在南京还没有正式执行,还得等等。”营业税征收期限从5年改为2年的新规出台后,昨天不少市民来到华侨路产权交易市场咨询。不过,税收部门表示,由于目前尚未接到操作细则,针对二手房买卖的营业税依然按照5年期限的老办法执行。

昨天上午,在华侨路产权交易市场三楼,不少市民都在咨询营业税5年改2年的政

策有没有执行。市民吴女士说,自己刚在房产中介看中玄武区一套70多平方米的二手房,涉及的税费由买家吴女士承担。按照新政策,吴女士可以省三四万元,本来商定当天就过户,一问才知道,新政策还没实施,只能再等等了。

南京地税征收窗口工作人员答复记者说,目前没有接到“5年改2年”的通知,因此针对二手房的营业税,依然要按照老政策执行,征收时点仍然

按上次产权证办理时间(完税凭证时间)计算,期限为5年。

业内人士表示,营业税时点的调整“释放”了不少期限在2—5年之间的二手房房源。按照今年11个月全市30000多套的总成交量来估算,这次营业税政策调整至少释放了3000套以上的二手房房源。

“受营业税调整的影响,一些满2年的二手房挂牌量激增。”365地产家居网置业频道总监单伟说,截止到18

日17点,网站个人房源挂牌量达到410套,较16日的300套,17日的285套均有大幅增长,其中多以一些之前买了多套房的投资者为主,有想乘机尽快“出货”的感觉。

房源多了,营业税的钱也省了,买房人怎么想?最近一直在看二手房的李先生说,“我还要等等看看”,他觉得总体房价在下行,用不着因为一个政策出台而贸然出手。

快报记者 尹晓波

宁丹路明年清明不再挤

快报讯(通讯员 四月华 记者 毛丽萍)昨天上午,宁丹路二期拓宽改造工程正式开工建设,总投资达2.11亿元,其中建安费6100万元,拆迁征地费1.5亿元。雨花台区交通局局长徐江华表示,“此项工程要延续到明年清明节后才能竣工,但请南京市区扫墓的二十五万市民放心,我们会全力确保通行。”

据介绍,这条道路是雨花台区连接江宁区的重要通道,

也是南京市民清明节去雨花台区的天王寺、隐龙寺、岱山公墓、普觉寺、西天寺扫墓的必经之路,每年从三月份开始这条道路就非常拥挤,省、市、区三级人大代表和政协委员多次提议,要求对这条道路进行拓宽改造。改造工程起点位于大定坊岔路口,终点位于雨花台区和江宁区交界处,全长3.8公里,双向六车道,道路等级为一级公路,按城市化标准设计。

30天价保 最高降幅60% 国美“低价”总爆发 决胜08年

本周末,国美22周年大庆将上演“收官大典”,为期近一个月的大型促销活动也将被推至最高峰。为了答谢石城消费者,打造年末最大优惠力度的购物狂欢盛宴。南京国美集结全部优势资源,在本周末集中投放到全市各大门店,以“30天差价补偿”和“最高降幅60%”的年度登顶力度,普惠金陵消费者。

据悉,为了打造国美22周年“收官大典”,南京国美集结大批优势资源,并再度追加巨额促销资源,总让利高达亿元,通过直降、返券、赠礼、

抽奖等多种方式,将优惠扎扎实实地送到消费者手中。

30天价保 60%降幅 50万台特价机周末集结“总惠攻”

此外,南京国美为了在这个周末集中将巨额实惠放出去,同时为“低价”惠民做出保障,首次在诚久保障“19天差价补偿”的基础上,将“价保”期限延长至30天。消费者在购买商品30天内,如果发现差价,即给予补偿。

而据南京国美采购部负责人介绍,南京国美借助全国网络平台,调集50万台特价商品,

2200多款新品,在这个周末以最高降幅60%的罕见调价力度,让利金陵消费者总价值近亿。

在全部十大品类的让利阵营中,国美彩电依然保持“领头羊”的地位,以年度“最低”的折扣和削价,震撼登场;此外,随着即将到来的寒潮和降温,南京国美的放矢,重点加强对取暖家电的备货,如取暖器、热水器、冷暖空调等都备足了货源,并以折扣过半的整体让利幅度,吸引消费者的关注;同时,冰箱、洗衣机、厨卫家电、3C数码,小家电等各品类均发出诱人的“放价”通知,以集

体“跳水”盛大气势,营造狂热的“购物天堂”,发动岁末最猛烈的“价格决战”。

中国移动鼎力支持 国美新街口手机充500得1500

国美电器与中国移动近期再度合作,在本周末,联合献礼。中国移动全球通用用户在12月20日、21日前往国美新街口店为移动手机充值500元话费,即可获得国美1500元的购物券,享受超值礼遇。

此次,国美新街口店与中国移动合作,推出的“套餐礼包”相当诱人,并且除了低廉的价

格,国美新街口店还为现场购物的消费者组织更多精彩、实惠、好玩的活动。消费者在购物的同时,参与现场抽奖活动,即有机会赢取32英寸液晶、笔记本电脑、电磁炉、小冰箱、碟机等各类丰富实用、价值不等的奖品。

此外,老总签售、会员专享赢取09年《现代快报》、购物满520元送120元礼品、累计购物返元现金等更多活动,定能让消费者在享受低价的基础上,再得实惠,惊喜不间断!

30差价补偿 买贵国美赔

为了给本周末国美22周

年庆“收官大典”活动,全面保“价”护航,南京国美启动专项价保服务,在原本国美诚久保障“19天差价补偿”的基础上,将价格保障期延长至30天。30天内消费者如果在国美买家电贵了,国美赔偿差价。

如今,家电行业竞争日趋白热化,商品的同质性明显,价格差异也越来越小,更多的商家开始在服务上下功夫,针对消费者“买错、买贵”的担心,国美特别推出“差价补偿”服务,让消费者“放心地买,买完再比,有差就补”。