

闻香识『君威』

解剖上海通用全新一代中高档私人动感座驾(上)

求,成就了瘦身后的新君威。其顶部线条从B柱开始迅速向下伸展,与车尾行李舱盖融为一体,并巧妙地在“臀尖”处形成一道弧形扰流翼。看上去,后座的顶部空间不如目前主流的中高级车来得宽敞。但是,这款运动轿跑的目标客户,年龄多在40岁以下,如果是三口之家,想必后座非孩子莫属,空间困感自然迎刃而解。流线造型带来的是目前国内中高级车所能达到的最低风阻系数0.27,为降低油耗、提升高速稳定性和行车宁静性奠定了基础——这是后话,我会另文详述。至于大多数中年人偏爱的宽大舒适和四平八稳,则交由君威来担当了。

要说新君威给我的第一个美好印象,其实是进入车内那一刻我的鼻子告诉我的。

香,淡香。后来,同事有机会乘坐了新君威,也证实了我的嗅觉没问题。

我想,那也许是车内的真皮散发出来的吧。除了淡淡的幽香,再也嗅不到一丝其他异味,可以说明新君威的用料经得起环保人士的苛求。

内饰也是我喜欢的,布局风格据说源自“别克未来”概念车的360度环抱一体式设计。撇开高深的设计理论不谈,前舱的线条和质感,让我联想到了一张弓——北京奥运会上将韩国人射落马下的张娟娟手中的那张弓,而中控台就在引弦之处,总之充满了张力,完全契合运动型轿跑车的风格。

生物学家有个“理论”,情侣之间的相互吸引,首先来自视觉——所谓一见钟情,其次来自嗅觉——所谓闻香识女人。新君威给我的第一印象相当不错,但能否成为大众情人,还得摸摸它的脾气性格才能下结论。



常青 图/文



同事要买一款20万元左右的车,问我欧宝怎么样。我说:20万元可买不到欧宝,不过巧了,有一款“国产欧宝”非常适合你,那就是——新君威。

同事一脸疑惑:君威?就是那个屁股大大的家伙?不喜欢。错!我说,新君威脱胎换骨,与“丰乳肥臀”的老君威已完全不是一个概念。

正好,这两天有机会试驾了2.4顶级版新君威,于是,我把我的第一感受原原本本地灌输给了同事。

说新君威是“国产欧宝”,是因为它与在欧洲同步上市的欧宝 Insignia 出自同一平台,甚至,两者在外观上具有95%以上的相似度——除了LOGO不同,就剩下进气格栅不同了——欧宝 Insignia 的进气格栅是横向的,而新君威则是纵向的,直瀑式格栅原汁原味地继承了别克家族的DNA。

外形不必多说,没有哪款轿车的造型能让所有消费者满意。但我必须强调的是,对年轻化和运动型轿跑车的诉

于无声处

江苏文华英菲尼迪新展厅印象



江苏文华英菲尼迪新展厅落成并且试营业了。前两天,在一个细雨迷蒙的下午,我应邀造访了这个宁南大道旁的新景观。

董事长宣董一脸笑意地迎了上来。在这个车市的冬季,试营业3天,文华英菲尼迪就卖出了5台车,他说不笑都不行。

进入展厅,我不免有点讶异:这是我心目中传统的4S店展厅吗?我怎么觉得我来到了一个高档的会所,一个充满艺术氛围的沙龙呢?

一块贯穿展厅的客户休息区,将硕大的展厅一分为二,6台英菲尼迪不同型号的车辆分布在两旁——只有它们确信无疑地告诉我,这是4S店,是卖车的地方。

宣董仿佛读懂了我的讶异。他说,这种布局,在南京的豪华车4S店里是独树一帜的,将休息区放在中间,传递着客户是主体,是中心的理念。

“你注意了吗?休息区上方没有空调出风口,冬天你吹

不到热风却能感受到温暖,夏天避开冷气却能享受到清凉,这些都是我们追求的细节。”宣董说。

细节——细节决定成败。宣董接下来一一指点的“细节”,让我对英菲尼迪在中国市场的异军突起有了感性认识。

软膜天花——让灯光轻柔地挥洒在展厅的每一个角落,也让你被柔光包裹的同时,忘记了窗外阴霾的天空;天然石材——所有用到的石材都是远赴福建精挑细选的“洞石”,一种布满微孔的石材,吸音、透气,为的是营造自然的氛围;甚至,连室内一盆盆绿意盎然的植物也一律没有阔叶的,为的是与英菲尼迪“一线绘生未来”的品牌理念相吻合,一根线条概括全部本就是英菲尼迪的造型设计风格。

而展厅内张挂的印象派油画和茶几上摆放的手工咖啡具,早已成为英菲尼迪展厅的统一符号了。“我们为客人提供的咖啡可不是速溶的,都是用咖啡豆现场磨制。除了咖

啡,还提供纯果汁、茶和矿泉水——不是纯净水哦。”宣董不无自豪。

还有,自动门的开启速度被有意识地调慢了,为的是体现一种不疾不徐的优雅;接修处特意设了一溜单间,为的是让客户在维修保养车辆时也能体验到尊贵的感觉——这也是独一份;保安会穿着统一的呢大衣、配耳麦、戴白手套,不仅引导你停车入位,还会为你打开车门——宣董说,文华英菲尼迪的保安是向客人展示的第一张名片。

一切的一切,都是为了延伸英菲尼迪的品牌内涵——简约、人性、品位和优雅的豪华。于无声处,文华英菲尼迪要你听到的不是惊雷,而是随风潜入夜的淅淅喜雨。

对来年的市场走向,宣董的态度则十分阳光:“英菲尼迪产品线宽,能满足消费者的不同需求。中高级车暴利时代终结后,经过一段时期的调整,中国车市将迎来豪华车消费的井喷。” 常青 图/文

吹响09车市开春的号角!
——以人为本,勇于创新,打通成功路,传递信任您双臂之力!
电话:025-85087749

会龙海狮加长型14座
厦门金龙旅行车有限公司
Xiamen Golden Dragon Bus Co., Ltd.
经销商:南京越旅 025-52626178 13776677779

北京现代
Drive your way™

元旦购车欢乐惠
新春免费检测预约中……

北京现代汽车朗驰苏昊4S店
地址:南京市新晋大道2号(原庄广场) 销售热线:025-85331111
大厂卫蓝店销售电话:025-57799316 服务电话:025-85391636

吉利汽车
吉利十年真情回报
换购吉利远景/自由舰 享受超值大礼
还有机会赢取30g纯金吉利金牛

摩托换汽车
远景最高优惠6000元,自由舰1.5L自动挡特价:48800元

南京联润吉利4S店 地址:大明路166号 电话:52632179

双环汽车 隆重上市
二手车置换“0”首付
就可以开回家了!

年终岁末,特大优惠正在进行中……
www.yihaicar.com

经销商:南京亿海汽车销售服务有限公司
地址:南京市秦淮区大明路145号 电话:52622193 52622194 13805172293

TOYOTA
店庆2周年 欢乐献大礼
——服务比阳光更暖

买车送大礼,更有机会获得重赏大礼!

1. 全年车型价格促销
2. 特价车型拍卖
3. 二手车置换,送全年车辆保养
4. 抽奖,服务抽取多重大奖

店头系列活动火热进行中……

南京明驰丰田汽车销售服务有限公司
地址:南京市江宁区岔路口宏运大道1468号(中驰汽车园内)
电话:025-52153111 52159111

皇冠 锐志 卡罗拉 花冠 威驰 普锐斯 兰德路路泽 普拉多 柯斯达

跃然新生
丁时代来临 全新1.8T飞跃上市

两驱09款GPS蓝牙版
快速办理按揭及置换

华泰现代·南京万帮4S店
地址:南京市大明路129号 销售热线:025-5263 3818 139 139 23338 服务热线:025-5264 5588