

# 车票送上门 大学生非卧铺不要

南京火车站很为难:别太挑剔了,不然到时连站票都难买

昨天上午,南京火车站朱心煜副站长来到南大鼓楼校区,给大学生送票上门。朱心煜表示,今年春运高校预计送票量将高达25万张,创历史新高,比去年增加20%。但是遗憾的是,有的学生只要卧铺票不要坐票。

## 条件苛刻非卧铺不坐

拿到火车票,不少大学生都喜笑颜开。南京火车站负责人表示,由于预定的放假日期较早,南大学生票订票成功率达90%,只有东北、西北、云南等少数方向的需求难以满足。

记者在现场注意到,部分学生代表拿到同学们预订的火车票后仍愁眉不展。环境学院07级硕士研究生石昕就拿着一叠票在登记表上核对、打钩,不时叹息。他们班26人订票,只拿到了14张票,其余都没有。“不是没票,是有票他们不要。”石昕说,没订到票的同学多半是往重庆、哈尔滨等方向的,都是要求太高,指定要硬卧,坐票都不考虑。这让火车站



彭同学拿到了同学们预订的34张火车票 快报记者 顾炜 摄

工作人员为了难,这些地区火车票本身就很紧,卧铺票更加有限,非卧铺不要的要求根本无法满足。

与石昕相似,女生小仲也在犯难,记者看到她手中的订票单上,近20名同学中只有2人表示没有卧铺票时可以接受坐票。

## 大学生不图省钱图舒服

这么多大学生非卧铺不坐,让朱心煜很无奈:“现在条件好

了,大学生对车票的要求更苛刻,虽然学生购硬卧票没有任何优惠,可不少人根本不在乎,但卧铺票毕竟数量很有限,而且不少车非南京始发,给南京的车票计划就更少了。如果非卧铺不可,到时候很可能连坐票甚至站票都买不到,那就走不成了。”南大校园中心的王主任也表示,每年都有部分大学生走不了,留在学校过年,买不到合适的车票就是一大原因。

朱心煜告诉记者,目前火

车站预售期只有4天,元旦后也只有10天预售期,可对大学生预订却加长到18天,动车组也不例外。2009年1月14日—16日将迎来高校放假的高峰,16日将有26所高校集中放假,学生返乡的压力可想而知。他们一方面与高校协商尽可能错开放假时间,另一方面根据预订票的情况向路局申请加挂车厢,满足乘客需求。

## 建议放宽条件多些选项

南京站相关负责人对此建议,将订票选项多填几个,多一个选择就多一次机会。订票条件也尽量放宽一些,学生票预订期限长,如果学校送票上门都订不到合适的,那么到任何预售窗口就更难买到合适的票了。此外,还可以在出行时间上提前或推后,以增加订票的成功率。如果实在不行,还可以分段转乘,不过人可能会更加辛苦。有关人士提醒,订票宜早不宜迟,另外可一次订好返程票,避免春节后为买票再烦一次神。

快报记者 鲍铭东

## 明年拟增5条公交专用道

快报讯(记者 田雪亭)记者昨日从相关部门获悉,南京明年计划增加5条总长约20公里的公交车专用道。

据了解,公交车专用道让广大私家车主有些“烦”,因为他们经常会“误闯”。交管部门表示,有公交车专用道的路口,上方和路面都添设了

“公交车专用道”的字样,以提醒广大车主。此外,还用黄线与正常道路区分开。为了进一步提醒广大车主,相关部门还计划在路面铺设减速带。交管部门称,对公交车随意占用社会车辆车道,他们将加大非现场处罚力度,一旦发现,将会对司机处罚100元。

## 婚礼花艺师 有钱都难找

快报讯(记者 都怡文 通讯员 胡晓东)高级婚礼花艺师“打扮”一场婚礼就要2000元,你花钱还不一定能找到。婚礼花艺师岗位奇缺,南京目前仅有100多人。最近进入婚宴高峰期,花艺师也紧俏起来!

“南京婚礼花艺行业刚兴起,但优秀的花艺师并不多。”婚庆行业有关人士说,南京新人的婚庆花卉消费平均为2000元—3000元。国

家从今年起要求花艺师“持证上岗”,目前南京有证的花艺师只有约100人,缺口很大,花艺师可以为酒店、大型会议、婚礼现场布置花艺,月收入跟花卉设计技术挂钩,“普通花艺师在淡季一周就干周末两天,一场400元左右,月收入约2000多元,5月、10月旺季几乎每天都有场子。而优秀的花艺师布置一场婚礼就要2000元,平常月收入就可达上万元!”

燃油附加费下调,预售车票差价怎么退?

## 乘客上车时换票领差价

从元旦起,汽车票每百公里降1.5元,照此计算,省内线路每张票可下调1元到5元不等。目前,南京已有5000多名乘客提前购买了1月1日的车票,多付的钱怎么办?昨天,记者从市运管处获悉,这些旅客不用着急,乘车当日车站会提前用新票及差价交换他们手中的票。

## 今天就能买到降价票

江苏省物价局前天下发通知,从2009年1月1日起,我省公路客运将下调燃油附加费每人每公里0.015元,例如客运线路如果长300公里,那么客票将下调燃油附加费4块5毛钱。但记者昨天在南京中

央长途汽车站发现,这里预售的车票票价并未调整。

对此,南京公路客票联网售票中心工作人员解释,他们将加班修正班线情况,今天上午就能让旅客买到调整票价后的车票。

## 差价怎么退?

截至昨天中午11点半,已经有7600人提前购买了1月1日的车票,大约有一半的旅客可以享受到退的差价。那么差价怎么退?市运管处相关负责人表示,他们会简化程序,原则上各个车站各自负责,但客流量大的车站会提前把新票打出来,一张新票加上要退的差额,在乘客乘车时交换其手中原来的票,这样乘客就不用麻烦了。快报记者毛丽萍

## 南京外服澳洲优秀高中毕业生及家长 阿德雷德大学附属中学国际部官员 谈金榜题名在澳洲

### ●讲座内容:

- 1、澳洲优秀高中毕业生零距离接触
- 2、澳洲中学教育的特点
- 3、澳洲高考制度的解析
- 4、澳洲高考后签证换领的材料准备

●时间:2009年1月5日星期一下午14:30-17:30

●主讲人:澳洲优秀高中毕业生及家长代表

澳洲排名前50名中学阿德雷德大学附属中学国际部官员:Guanye Qu

●会议地点:南京市洪武北路139号工商银行玄武支行二楼贵宾理财中心

●主办单位:南京市外事服务有限公司

协办单位:阿德雷德大学附属中学 中国工商银行江苏省分行营业部

席位有限,敬请提前预约:025-84701392 025-84713598

## 选择南京外服澳洲留学中心 成就金榜题名的起点

- 曹同学:昆士兰大学建筑设计专业、莫那什大学航空专业双录取
- 钟同学:墨尔本大学建筑专业、莫那什大学商学专业双录取
- 陈同学:阿德莱得大学机械工程专业
- 苗同学:墨尔本大学商学专业、莫那什大学商学专业双录取
- 付同学:悉尼大学商学专业
- 谈同学:南澳政府公立TAFE酒店管理专业

南京市中山路81号华夏大厦1608 给您保姆式的贴身服务  
更多信息,请查询外服澳洲留学网:www.educentre.cn

## 强劲制热送温暖 科龙双高效空调发起贺岁大行动

冬至过后,新一轮寒流突袭全国,选购空调的消费者对制热强劲、节能水平高的科龙双高效空调情有独钟。随着元旦、春节的到来,科龙空调顺势在全国发起贺岁大行动,推出多项优惠措施,给选购双高效空调的消费者送去多重惊喜,空调市场再次掀起“双高效”热潮。

最近销售火爆的科龙空调VD系列,在制热效果方面的突出优势,尤其受到消费者的热捧。据了解,科龙VD系列空调拥有超强制热能力,与市场上相同制冷能效等级的产品相比,其制热能效水平要高出很多。且开启后,自动先将空调内部空气预热后再吹出,防止吹出凉风,有效预防感冒。在健康技术方面,运用了世界首创的全程独立清洁技术,实现空调室内机、室外机自动清洁,消除健康隐患。此外,这款空调还具有典雅印花时尚外观、极具人性化的设计,同时性价比极具竞争力,因此,该系列空调上市

至今持续受到了消费者高度关注。

科龙双高效空调在低温制热方面的优势,尤其受到消费者的关注。在没有集中供暖的长江流域,特别是华东区域,冬天用空调制热是最普遍采用的采暖方式。通常,空调在冬季制热时,如果室外温度低到0℃的时候,制热效率会衰减15-20%,到-10℃的时候,制热效率衰减达到30%以上。室外温度低于-10℃的时候,还会引起室外机结霜,影响制热效果甚至无法制热。这就是冬天空调制热效果差的原因。科龙双高效空调特别加入了改善制热效果的独特装置,在气温低的时候该装置就会启动,保证室内制热的效果,改善空调在寒冷气候下制热能力不足的问题。

同时,科龙双高效系列大多数产品能效水平都在国家一级以上,比一般空调省电30%以上,既有很好的舒适性,使用起来也更经济、更合算。

## 光芒厨卫 33 年厂庆 百万让利掀抢购热潮

2009年元旦来临之际,中国名牌企业光芒集团迎来了33周年厂庆,为了酬谢全国近百万光芒客户,光芒集团在元旦期间开展“产品直降千元,百万让利酬宾”活动,两件套产品最大降价达1460元,掀起我市厨卫产品抢购热潮。

据了解,光芒集团创建于1975年,至今已有33年历史。在上世纪90年代中期,光芒就赢得了“华东灶具王”的美誉。这次“百万让利酬宾”活动中,一批科技含量高、专利水平优、实用性强的灶具产品成为抢购热点。据光芒促销员介绍,一款2168X-4型号的灶具最受欢迎,

迎,拥有三环六段燃烧系统,一件灶具就拥有4项专利,可以实现烹、炒、烧、煮随意调节,被誉为“全能王”。此外,光芒联合同济大学、上海交大共同研发的时尚新品近吸式油烟机226-19和226-29也成为本次活动的主角。据了解,这两款产品不仅具有超强的吸力,其人性化的设计保证使用时不碰头、不挡视线,清洗十分方便。目前,光芒油烟机全部通过了“中国节能产品认证”、“中国环保产品认证”,光芒灶具荣获“中国名牌产品”。

据光芒南京公司负责人介绍,33年来,光芒产品走进百万

家庭,说明光芒产品深受老百姓的喜爱。为了答谢新老客户,光芒公司在33周年厂庆之际,实行百万让利大酬宾活动。在本次活动中原分别以3980元、1780元销售的油灶产品直降1280元,按4480元成套优惠价销售;原分别以2880元、1580元销售的油灶产品直降1460元,按3000元成套优惠价销售,历来优惠之最。同时,购买消毒柜产品的消费者还可享受100元优惠,并赠送精品礼品。

据悉,本次活动将在南京区域的苏宁、五星所有卖场及光芒专卖店同时开展,需要购买者可以到各卖场预定。(孙雷)

## 揽秀苑完美交付, 一个比承诺更好的绿城·南京玫瑰园

绿城·南京玫瑰园为绿城集团第三代别墅代表作品。项目位于南京市浦口区珍珠泉风景区内,占地面积约460亩,容积率为0.3。作为南京极为稀缺的纯独栋城市别墅区,绿城·南京玫瑰园兼备山水、林、泉、高尔夫等稀有资源。项目一期揽秀苑已于2008年12月27日完美交付。

安定美好的生活从这里开始

“比我们想象的好”,业主陈女士带来了她的全家来体验这个美好的时刻,尤其庭院,比合同里承诺的还要好!据悉,在交付之前,绿城又对每一

个精装庭院追加了10万元的投入,以高于承诺的标准,移栽名贵树种等,打造真正意义上的“完美之居”。

“工程方面我信赖绿城,看看他们以前做过的东西就知道了”,作为一个绿城老业主的王先生如是说,“不仅仅是外墙、门窗一些外在的东西,建材、水管、弱电等看不到的地方才是关键”,本身就是做工程方面的他对这方面很有经验,“很难想像几年之后,系统老旧,出现供水变质、中水变味等无法容忍的局面,而绿城在这方面做得一直很好。”