

就业难?“有备”不难!创业难?“就近”不难!



目前就业形势严峻 新华社图片

就业

[她的故事]

物流专科生
四家抢着要

湖南女孩梁艳青三年前刚进江苏经贸职业技术学院,就被老师迎头“泼了一盆冷水”:专科生要有危机感,才能和本科生竞争。牢牢记住了老师的话,梁艳青所在物流管理专业同班40多人认认真真学习、准备了三年。现在,这个湖南女孩已经坐进了天地坤鹏航空物流有限责任公司的市场部,开始工作前的实习。

“我们班同学都挺牛的,不少人自己学的自考本科都快毕业了,我是团支书,自然不能落后,助理物流师证、驾照、英语四级、计算机证书,样样都不少。”梁艳青在课余时间既要打工锻炼自己,还得把班级的事情管起来,再加上要考证,进校后就没有闲下来的时候。

从进校就做收银,梁艳青准备了两年,她对自己能力心里有底了,找份好工作,她开始有了自信。可又听说经济环境不太好,梁艳青的心里有些打鼓。究竟情况如何?小姑娘上网一搜,把南京大大小小的物流公司都摸了个透。这还不够,她对几家特别感兴趣的还自己到实地去考察了一番,天地坤鹏公司就是其中一家。“当时去这家公司,正好碰到一位经理,我就问了问在学校学物流和实际做物流的差异,聊得很开心。”没想到,很快,这家公司就来学校招人了,而且负责招聘的就是这位经理,自然,梁艳青被公司相中了。

“一共有四家单位准备录用我。”梁艳青还同时被一家乳业公司、一家国际大超市和一个大型连锁店看中,给出的岗位包括策划、文员、店长助理。但考虑到专业对口,她最后选择了物流公司。

[点评]

提前探路
有备而来

前程无忧南京公司市场部主管王娴说,梁艳青从大一就开始做准备了。而她本人从刚进校时就做收银,可以看出这方面的沟通表达能力肯定锻炼得不错,在后来面试中表达会比较流利,不紧张,更自然。而且她很用心地去找工作,考了不少证,成绩也比较好。特别是能主动去相关单位一家一家地做交流,这让她对物流工作有了更深的了解,也让单位了解了她,再见面就是老朋友了。王娴说,梁艳青暑期探路的方法可以借鉴,非常新颖。这样用心的学生,找工作就不会太难。

快报记者 谢静娴 黄艳

创业

[他的故事]

卖卖烤地瓜
月入5000元

正当应届毕业生忙着四处投简历、找工作时,山东经济学院2005级旅游管理专业学生邵立成自己创业当上了老板。短短一个月,他把卖烤地瓜的生意做得很火。他说,这个生意虽然不大,但足以养活自己,大学生就業其实路就在脚下。

日前,记者来到位于山东经济学院对面小街上的“地瓜坊”,邵立成和一位来帮忙的同学正在忙着招呼顾客。小店面积虽然只有十几平方米,却很有文化味,墙壁上张贴着“地瓜的来源”、“地瓜对人体的益处”等彩色海报。与一般烤地瓜不同的是,邵立成用的是紫砂缸烤地瓜,还试着烤土豆、芋头和苹果,为了环保和卫生,采用无烟木炭而不是传统的蜂窝煤。他对记者说,从上大四开始就忙着找工作,先后向十几家单位投递过简历,但有的石沉大海,有的双方在待遇上没谈拢。今年下半年,金融危机使得原本就很严峻的就业形势雪上加霜,在多次求职无果后,他想干脆自己创业。

邵立成决定自己做老板,没有向父母要钱,甚至没有跟父母打招呼,他向同学、朋友借了4万元,又加上自己平时打工积攒的1万多元,算是凑齐了开店的本钱。他先在老家青岛“试水”,生意不错,又到济南几个大学周边考察,最后在自己学校对面的商业街上开了一家小店。11月20日,“地瓜坊”正式开张。

邵立成说,开张一个多月来,他体会到了创业的艰难和乐趣。除了要创新品种,还要搞促销、做宣传,后来看到考研的同学没时间买饭,他又开始送“外卖”。由于他做事用心,生意很红火,开张第一个月,纯利润就达到5000多元。

[点评]

“就近”创业
成功率较高

记者在采访中了解到,面对就业难的形势,有创业想法的大学生增多。专家建议,大学生创业是解决就业问题的一个有效渠道,但应该事先做好几门“功课”,做到“有备而来”。

部分高校教师建议,大学生应该慎重选择创业方向,低风险、花费少、与自己专业相近的项目更容易取得成功。他们认为,很多大学生创业只是一时突发奇想,没有进行充分的市场分析,走了很多弯路,甚至认为年轻没有什么不可以,觉得输得起。他们的创业生涯开始得快,结束得也快。所以,大学生创业应该做的第一件事是实现创业风险最小化而不是利润最大化。

据新华社

江苏推出创业新政带动就业 合伙或独资零门槛 自住房也可开公司

当就业越来越难的时候,有没有想过创业呢?12月30日,省政府新闻发言人肖泉向媒体介绍,江苏将力争用3年左右时间,在全省实现新增23万劳动者创业并带动社会就业160万人的目标。

记者从一系列扶持举措中看到,眼下正是创业的大好时机。江苏将分年度实施《江苏省创业带动就业计划》,2009年实现新增5万人创业,带动30万人就业;2010年实现新增8万人创业,带动50万人就业;2011年实现新增10万人创业,带动80万人就业。

创业门槛大降,家庭住所可用于创业经营

没钱能不能做“老板”?答案是“能”,创业门槛明显降低。本省城乡劳动者申请个体工商户、合伙企业、独资企业登记,不受出资数额限制;对共同出资开办注册资本在10万元以下的科技型、节能环保型有限责任公司,首期出资额达到3万元即可登记;投资设立其他类型有限责任公司,允许在2年内分期注入资金,首期注入资本放宽到注册资本总额的20%;对工商登记时非主要条件欠缺、同时承诺在一定时间内完善相关事项的初次创业者,工商部门给予指导,并提供便利。其次,“租房难、房租贵”等问题也将得到缓解。在符合法律法规规定的条件下,允许创业者将家庭住所、租借房、临时商业用房等作为创业经营场所。

合法批准的公共用地可作为创业者从事个体经营的场所。

为减轻创业者的负担,相关税费也将减免。本省登记失业人员、残疾人、军队退役人员,以及毕业2年以内的大中专(技)毕业生从事个体经营的,按有关规定,自其在工商部门首次注册登记之日起3年内,免收管理类、登记类和证照类等有关行政事业性收费。对合法从事小商小贩等个体经营的自我雇佣者,除国家另有规定外,免于工商登记,同时根据国家有关规定享受税费减免。

记者另外还从省物价局了解到,明年将进一步清理涉企收费,减轻企业负担。

低保户创业符合条件的,“待遇”可保留

对就业困难人员从事个体经营或灵活就业且符合规定条件的,将给予社会保险补贴。对符合领取失业保险金条件的本省失业人员从事个体经营、领取营业执照的,可按规定一次性领取其应该享受的失业保险金。

对吸纳本省就业困难人员就业并签订1年以上期限劳动合同的新办企业或个体工商户等各类自主创业实体(国家限制行业除外),可按符合社会保险补贴要求的实际招用人数给予社会保险补贴。本省享受城乡低保待遇人员申领工商营业执照后正常营业、收入基本稳定的,且家庭人均收入在当地低保标准1.5倍以下的,可在一定期限内保留其享受最低生活保障待遇,具体期限由各地政府确定。

强化资金支持,3年培训10万人

为形成激励机制,江苏还将进一步强化资金支持。统筹安排创业投资引导基金,逐步增加就业专项资金,并在就业资金中统筹安排创业投资引导基金;加大信贷支持力度,增加小额担保贷款担保基金规模,提高贷款额度,降低反担保门槛,对就业困难人员、城镇登记失业人员、复员转业退役军人、大中专(技)毕业生和进城创业被征地农民个人创业新发放小额担保贷款的额度上限提高到5万元,规模较大的可提高到10万元;发放创业租金补贴,对进驻创业孵化基地的初次创业人员或实体,生产或服务运营正常的,可在一定期限内给予租金补贴或优惠。

为提高创业能力,江苏将进一步抓好创业培训和相关服务。从2009年起,3年内全省每年组织实施10万人次创业培训;完善服务体系,提供优质服务,加强创业载体建设,健全创业服务机构,广泛征集发布创业项目,省劳动保障厅负责定期组织开展“创业项目发布(推介)日”活动;加强组织领导,落实工作责任,扎实开展创业型城市建设活动,省将定期对各地国家级和省级创业型城市建设情况进行考核评估。

通讯员 苏振新
快报记者 郑春平 项凤华

应对金融危机,民营企业家建议——

企业不裁员还招聘,能否减免税?

“各家老总聚在一起你问我,我问你,开口第一句话就是:有没有受到影响?”在29日举行的全省非公有制经济代表人士座谈会上,省委副书记王国生与江苏近50位民企大佬座谈,谁能战胜危机、怎样战胜危机,每一位企业家与官员的话语中都透着凝重、急切,还有信心。

策略:把危机变成机遇

“明年苏宁计划再开200家店!”苏宁电器董事长张近东说,2008年苏宁仅电器一块的税收就突破了40亿元,其中江苏省内超过20亿元。明年的外部环境还会发生变化,要能够把挑战转变成机会,正是基于这样的决心,苏宁确定了2009年的发展目标,进一步开疆拓土,立足江苏发展,加大在省内的投入。

雨润集团董事局主席祝义材更加体会到挑战和机遇的“共存共生”。他用“皮之

不存毛将焉附”来形容经济危机对所有企业的影响,但这并不代表所有行业都将遭遇灭顶之灾,例如食品行业所受影响就相对较小,“无论经济好坏,吃穿用都是第一位需要保证的刚性需求。”收入减少,下餐馆的少了,下厨房的反而多了,祝义材说,2008年雨润集团预计销售370亿元,增幅20%,在中国500强企业中列第165位,在民企综合实力排名中列第5位。与此同时,钢材、煤炭、猪肉等原材料价格大幅下降,成为食品加工业的发展良机,“明年我们计划增加项目24个,都是民生项目,更进一步体现雨润的产业优势!”

社会责任:不裁员加招聘

“在这个非常时期,企业必须承担起应有的社会责任。”红豆集团总裁周海江说,政府保企业,我们企业也要千方百计保就业。11月中

旬,红豆就公开承诺不做经济性裁员,12月15日则代表无锡18家用工规模企业联合发出倡议,要变“减员增效”为“稳员增效”,引导员工与企业抱团取暖,“明年我们还计划招收3000名以上大学生!”

苏宁、雨润等企业也同样列出了各自的招聘计划。苏宁董事长张近东说,苏宁在全国的员工近12万人,预计明年全年还将从社会及应届生中引进36000人,尤其是大学生,以及海外归来的特殊人才;雨润董事局主席祝义材说,2009年将继续“扩招”,除了继续招聘应届大学生外,还将招聘社会成熟人才,为他们提供1000个就业岗位……

呼吁:请政府“拉一把”!

在积极应对的同时,不少民营企业家也发出了“请政府拉一把”的呼吁。在座的民营企业家们希望政府能

在融资、减免税等方面,再拉一把企业。首先是“融资难”。恒力集团总裁陈建华说,依靠中小企业直接与银行挂钩难度很大,如果政府能多多出面引导中小企业与银行对接,将会创造更多的融资机会。长兴集团董事长汤燕雯说,银行现行的贷款发放评审系统使得民企尤其是中小企业的贷款门槛大大提高,“希望政府能牵头统筹,希望银行能够恢复贷款的常态。”

其次,国家和省市政府近来出台了多项政策措施优化环境,减轻企业负担,企业家们纷纷提出,这些措施关键在于增强操作性,并跟踪监督它们落实到位。同时,对于“同舟共济”不裁员的企业,可以出台相应的鼓励措施,例如,对那些不裁员或继续吸纳新就业人员的企业,能否在税费方面给予一定的减免?

快报记者 郑春平