

南京市装饰行业协会会长朱炳生—— 2009年,创新至上



祝《现代快报》“居家”版面
成为家装市场的有力伙伴。
谢谢!

之间进行,还要在家装公司与家装公司之间、家装公司与工厂之间、家装公司与开发商之间进行。”朱炳生表示,加强与材料商的合作,可以减少流通环节,减小仓储量,降低运输和营销成本,从而让利消费者。加强与工厂的合作,通过贴牌、连锁等方式生产门、地板、家具等,有助于提高家装公司工厂化水平,提高效率。与开发商的合作,则表现在精装修房方面,根据国家相关政策,2009年经济适用房、解困房、廉租房数量会增加,家装公司可以考虑为这些房屋进行低价格装修。此外,家装公司还可以加强与空调、油烟机、灶具、洗衣机等电器品牌的合作,为消费者提供更多增值服务。

日历匆匆翻过了2008年最后一页,当大家都在忙着盘点过往展望未来的时候,我们也请来了南京市装饰行业协会会长朱炳生,针对南京家装市场进行一番总结与预测。

朱炳生指出,在2009年,南京家装市场的竞争会更加激烈、残酷,在这样的市场环境下,家装企业更应该积极创新,挖掘自己的核心竞争力。

“要进一步进行资源整合,这种资源整合不光要在家装公司与材料商

之间进行,还要在家装公司与家装公司之间、家装公司与工厂之间、家装公司与开发商之间进行。”朱炳生表示,加强与材料商的合作,可以减少流通环节,减小仓储量,降低运输和营销成本,从而让利消费者。加强与工厂的合作,通过贴牌、连锁等方式生产门、地板、家具等,有助于提高家装公司工厂化水平,提高效率。与开发商的合作,则表现在精装修房方面,根据国家相关政策,2009年经济适用房、解困房、廉租房数量会增加,家装公司可以考虑为这些房屋进行低价格装修。此外,家装公司还可以加强与空调、油烟机、灶具、洗衣机等电器品牌的合作,为消费者提供更多增值服务。

朱炳生认为,2009年的市场竞争对于家装市场的规范与进步应该是大有好处,品牌企业可

以从中寻找商机。“2009年,约有1000万平方米房屋竣工,这些房屋的业主想要什么,家装公司必须要搞清楚,这样就能找准主攻方向。”

针对新形势下的家装市场,家装公司要尝试改变原有的营销策略。展会、推介会,消费者对这些已经不感兴趣了,家装企业需要根据消费者的消费心理大胆创新,要更实际,更有特色。有条件的家装企业,也可以大胆实施“走出去”的战略,到二三线城市开拓更广阔的经营空间,不可固守城堡。

“经营者也要对明年的市场做好充分的思想准备,可以利用这样的机会加强学习,借机提高自身的道德素养、技术水平、文化底蕴,在市场回暖后取得更好的成绩。”

快报记者 王燕



南京市装饰行业管理办公室
书记张基波为快报居家欣然题词

祝愿现代快报居家版发挥
舆论监督和导向作用,促进南京装饰
行业健康发展。

南京市装饰行业管理办公室
张基波
2009年3月

装修结束成了“专家”

吴阿姨今年已经49岁了,在白下区住了十多年。今年,吴阿姨对自己的老房子再次装修,历时半年之久,吴阿姨也从一个对装修一无所知的门外汉成长为半个“专家”。

由于十几年前第一次装修还没流行起装修公司,吴阿姨家的装修找的就是认识的施工队,别提,效果还不错。这次吴阿姨也照旧,托亲戚朋友找了个“游击队”就开始了装修。吴阿姨说,结果这个“游击队”按照要求做的柜子、桌子质量跟她的基本要求差之千里,如今看来,《居家》上一再强调装修要找正规的装修公司绝非小题大做。



虽然有了教训,但是吴阿姨也有了不小的收获,成了半个“专家”。吴阿姨说,现在她看到正在装修的亲戚朋友,总会不厌其烦地提供经验和教训,最后还少不了来一句,“装修就要多看看《居家》,找正规的公司总没错。”

装修也是一种期待

2007年,张小姐和男友从外地来到南京打拼。从找工作到租房子,那一年,张小姐的生活马不停蹄,可以用“辛苦”来形容。如今终于苦尽甘来,小两口结了婚,在江宁买了房子,今年春天,房子就要拿到手了。

“从租房子那一刻开始等买房子,从买房子那一刻开始等拿房子,从拿房子那一刻开始等装修,从装修完了那一刻开始等幸福。”从签下购房合同那一刻起,张小姐就开始了漫长的等待,但是她觉得这一切都是值得的。

从今年下半年开始,张小姐就提前进入了“装修”的角色,经常买些装修的杂志对照户型图琢磨,连看快报也关注起了以前不重视的《居家》周刊;以前爱逛商场的她,现在的



周末都奉献给了卖场,小两口经常一边比较价格,一边想象着未来的家,过得不亦乐乎。

由于夫妻俩都是工薪阶层,张小姐心中自然有个“小算盘”,“经常听同事们说装修材料要参加团购,希望明年《居家》能推出一些性价比高、价廉物美的团购,我们先提前预订参加。”

快报记者 袁阳

挑高、跃层、大户型装修专家 老房、二手房装修翘楚

隆重吹响跨年度家装“集结号”

冬季大户型家装专家开讲 指点迷津

欢迎广大家装业主报名参与“挑高、跃层、阁楼大户型跨年度装修专家工作室”专家讲座,深入讲解:

- 1、挑高、跃层、阁楼等户型跨年度装修的注意事项,如何设计、布局?如何巧妙利用空间,制造设计亮点?
- 2、什么样的楼梯更符合您家的装修风格?楼梯选择的注意事项?
- 3、选择什么样的槽钢做龙骨安全可靠?如何做到美观实用?施工过程应注意哪些?
- 4、怎样布局显得大气?你家适合什么样的风格?选择地板、地砖、卫生洁具等材料要注意哪些?……

老房、二手房重装 新年新气象

老房、二手房装修本身即具有一定的技术难度和专业性,一般的小公司很难把老房、二手房装修到位;而一般规模比较大的装饰公司又觉得二手房、老房装修利润很薄,难度系数又大,不肯装修。

梦飞装饰是《现代快报》六大诚信品牌公司,急业主所急,想业主之所想。4年来,老房、二手房装修施工200多套,不仅练就了一支过硬的设计施工队伍,攻克了一个又一个的技术难关,在老房、二手房装修设计方面,风格独树一帜、令人耳目一新、匠心独具,同时也积累了丰富的跨年度家装的施工经验。巧妙的布局与材料的精心选择搭配,总能营造出出众的设计亮点,为家增添几分温馨与典雅……

欢迎对设计要求较高,对老房、二手房装修有疑虑的业主上门听课、咨询,带房型图的业主提供免费设计、出方案。



梦飞装饰
专业专注 创新服务

■公司地址:南京白下区太平南路1号新世纪广场B幢1205室

■网 址: www.njmengfei.com

■服务热线: 84651489 84651485(传真)