

银行要排队、停车场要排队、买票要排队……没几天就过年了，大家都在忙，“排队”自然成了节前的一大“壮观”。记者兵分几路，走访了一些以往排队现象严重的场所发现，大多数人对排队已司空见惯，心态很坦然，但有一些人却显得焦躁不安，甚至做出一些过激举动。对此，心理专家提醒广大市民，调整好心态避免“年终焦虑症”，别再自己给自己添堵了。

■本组撰文:快报记者 张星 李彦 顾元森 张波 马晶晶 史丽君  
■图片摄影:快报记者 波波 唐伟超



中央商场地下停车场门口，车辆有序排队

# 年前到处都排队

**镜头一 停车场:200米开了20多分钟,还没挤进去**



人物:颜女士  
地点:中央商场停车场  
排队时长:约半个小时

开着面包车载着一车货物,沿淮海路一路前行,颜女士送货的目的地是中央商场。因为有柜台在商场内,临近春节生意格外好,这可忙坏了颜女士,几乎每天都得送货。但最近她头疼的就是停车位,近半个月,中央商场的地下停车场几乎天天爆满。“每次最少排个半小时,这都是快的了!”

昨天下午4点12分,颜女士从淮海路拐进中央商场那条路,只见眼前的车队好长啊。购

物的人群熙熙攘攘,车辆从两个路口不断向停车场涌来。“哎,只能等了。”她焦急地看着时间。

车队像蚂蚁一样缓慢前行,10分钟后才前行了100多米。颜女士实在等不下去,开始了她的后备计划。“我们天天来的,都知道得想办法了。”颜女士说着,立即通知同事赶来,几人打开车门,动作麻利地卸货,几分钟后,车内被清空。这时,前面的车子才开出10米左右。

“这样多好,既不耽误时间,又能完成任务。”颜女士介绍,“对付”停车位,他们送货时一车会有两个司机。如果停车场难进,他们便会把车子停在路边。一人帮忙卸货、送货,可能会更加方便。

**镜头三 超市:人很多,排队的倒不多**



人物:老李  
地点:城东-汉中门  
排队时长:两个多小时

**路上:20分钟路程 花了两个多小时**

昨天上午8点多,老李开车去上班。以往他只要20分钟就能赶到单位。但昨天他却开了两个多小时,到堵车。而在路上,他因为和一辆出租车抢道,大吵起来,要不是行人拉开,他们就打了起来。到了单位后,他还是怒火冲天,烦躁不安,又因工作上的一点小事,和同事吵了一架。

到了中午,老李的心情还是烦躁。开车出门时,看到别人开得慢,他就会生气地骂上几句。家人打他的电话,他也是火药味十足。

和老李类似,徐女士也遇到了同样的情绪。她帮亲戚去买火车票,连续几天都没有买到,心情很糟糕。后来,她又排队买票,因为前面的人移动慢了,她竟然急得骂了一声“有病啊”,双方因此吵了起来,结果还是耽误了买票。

**镜头二 银行:排了22分钟,比想象中好一些**



人物:陈雪  
地点:招行南京分行营业部  
排队时长:22分钟

昨天下午3点钟左右,25岁的陈雪一走进银行大厅,就准备到取款机前取号排队。这时前台工作人员迎上来问她:“您准备办理什么业务?”“我要汇款。”“5万元以下存款取款可以在12号窗口直接排队,这样会快一些。”

在工作人员的指引下,陈雪走到了12号窗口处,可她看了一眼窗口前的队伍,脸上掠过

一丝焦急的神情,因为窗口前已经排起了长队,陈雪数了一下,排在她前面的有12个人。

“看来又要排一阵子了,到年关了,我就知道到银行肯定会排队,有心理准备,呵呵。”陈雪告诉记者,“我准备汇2000块钱给爸妈,24日坐车回家,这样在路上我就不用带太多现金了。”

陈雪是连云港赣榆人,去年刚刚从老家辞职来到南京闯荡,在一家通讯设备销售公司工作近一年时间了。“爸妈总是担心我一个人在外面过得不好,让我有钱留着自己用。可我毕业已经3年了,平时给他

业绩少了不少,但上半年工作还算不错,“我们是小公司,以前都没有什么年终奖的,但今年老板体贴我们,每人给我们包了三四千红包。”

“血拼”后,父子俩一人推着一辆满载的购物车,来收银台结账。“奇怪,超市里挤满了人,怎么倒没什么人排队?”孙至林奇怪极了,往常周末时,结账的队伍往往排得老长,但这次,他面前只有3位顾客。孙至林脚胀了一下,“哇,所有收银台都开了,难怪结账快。”趁着排队的工夫,孙至林大体数了一下,超市竟然一下子开了50多个收银台,每个收银台前最多不超过5人。

5分钟后,轮到了孙至林,一结账,16484元,“年货基本全买,就等着回去过年啦。”

新春未到,南京整形美容市场却是一片繁荣,以香港影视巨星周海媚为首的海内外影视明星纷至沓来,慕名到南医大友谊医院美容,港澳台及东南亚宾客也是络绎不绝,甚至还出现京沪穗和浙江过来的“美容团购”队伍;由于韩国著名专家新春期间集体挥师南京,韩国出现从未有过的“空巢”现象,更有韩国本土求美者一路追随前来,据“2009南京·首尔国际整形美容节”组委会秘书处透露,改脸形、隆鼻、丰胸、除皱、激光美容是今年新春整形美容的大热点。

# 韩国整形兵团新春进驻南京

中韩首次合作举办  
高端整形美容盛会



南医大友谊医院拥有12位长驻韩国整形专家,并得到韩国整形界的高度关注(图为韩国国家电视台报道电视画面)



凭借过硬技术与良好口碑,南医大友谊医院成为香港影视巨星周海媚等众多名人指定终生免费美容机构(安在旭摄)

筹备已久并得到中韩两国整形界高度关注的“2009南京·首尔国际整形节”日前盛大开幕,作为中国方面唯一主办方的南医大友谊医院负责人表示,此次整形节由南医大友谊医院和韩国最大整形美容机构BK-东洋整形外科医院合作举办,得到大韩整形外科协会以及国内有关部门的共同支持,影响力自然不同一般,韩国方面极为重视,除了和南医大友谊医院长期签约的十位韩国整形专家悉数前来,大韩整形协会还分别组织了在面部轮廓、五官整形、丰胸、吸脂塑身、激光美容方面的数一数二的技术权威作为韩国技术的最高代表,前来看整形美容节助阵。

韩国整形美容专家  
在南京集体过新春

南医大友谊医院的韩国专家助理介绍,中韩两国一衣带水,有着很近的文化渊源,春节也是韩国最重要的节日之一,可是为了传播韩国先进的整形美容文化,也为了照顾平日没有闲暇时间,只能利用

节日找韩国专家为自己“美容充电”的广大求美顾客,今年新春期间,该院的韩国专家全部放弃回国和亲人团聚的机会,坚持留守在南京,包括大年三十和初一到初七,他们都会在医院里,接待中国以及专程从韩国赶来的求美者。

南京将迎来史上韩  
国整形美容最高峰

新春韩国专家整形  
价格再创全国新低

据悉,面对季节的市场利好环境,南医大友谊医院的收费不涨反降,并推出了“整形零收费、幸运游韩国”的节日

优惠方案,对韩国专家整形价格进行了反向调整,启动“韩国专家整形最低价”让利方案,并宣布所有整形美容收费标准下调10%至20%,个别收费标准甚至达到了50%的让利,之所以下向调价格,实施韩国专家整形最低价,主要是南医大友谊医院目前在国内韩式整形龙头地位已无可撼动,为制止少数“韩式整形”机构新春期间天价收费标准,医院毅然决定下调价格,打破“韩式整形”通向普通求美者的天堑。

在2008年中国医疗整形美容机构评比中,南医大友谊医院综合实力位居前三强,逐步发展为中国整形美容航母,并形成了以金柱翰、朴相根、洪性范等12位长驻

相关链接:  
从南京启航的中  
国整形美容航母

# 心情烦躁请做几次深呼吸

**镜头四 超市:人很多,排队的倒不多**



人物:孙至林  
地点:瑞金路金润发超市  
排队时长:5分钟

超市里人山人海,业绩少了不少,但上半年工作还算不错,“我们是小公司,以前都没有什么年终奖的,但今年老板体贴我们,每人给我们包了三四千红包。”

超市里到处张灯结彩,人头攒动,“年味越来越重了,看着就喜庆。”在瑞金路附近一家大超市里,市民孙至林和12岁的儿子站在糖果柜台前商量买哪样糖,他们的面前已放着满满一购物车的商品。

挑好糖后,父子俩又推着购物车去买饼干,“这一车应该有大几百了吧?”记者问。孙至林笑了笑,“已经一千多啦,我已经把老板给我的红包用了快一半了。”孙至林是做外贸工作的,下半年受金融危机的影响,

如何调整心态避免

“年终焦虑症”呢?

首先,要让自己具有超脱的心态,

面对年岁尾尾发生的事情,

不能沉浸或停留在后悔与

自责之中,要积极向上,及

时跳出其情绪漩涡。

其次,要用客观求实的态

度衡量自己,重新设计和定

位个人的职业方向与目标规

划时,目标要客观求实,

不要攀高和过于注重物质及短

期利益。

最后,学会在寻求人生乐

趣中消除焦虑情绪,

争取得到朋友的安慰

和帮助。

记者昨天在南京脑科医院采访时了解到,因为排队引发的“心病”明显增多,最明显的就是烦躁易怒。

“一到过年的时候,这样的情况就开始多了起来。”南京脑科医院医学心理科副主任医师陈建国说,这类人具有普遍的性格特点,即高度神经质、情感高度不稳定、情绪自控能力差,短时间内遇到问题容易爆发、应对能力差等,他们占人群的1%-3%。年底道路难走、买东西排队等诱因,会刺激个体的烦躁易怒情绪,并进而影响到他们的行为,自控能力差者,很容易

做出冲动的事情来。

陈建国说,这些情况虽

然不能达到心理疾病的程

度,但属明显的情绪障

碍。对于这样的情绪,应

该及时进行疏导,否则长期积

累下来,就容易加剧心理症

状,严重者可以诱发心理疾

病。遇到堵车、排队等情

况时,目标要客观求实,

不要攀高和过于注重物

质及短期利益。

最后,学会在寻求人生乐

趣中消除焦虑情绪,

争取得到朋友的安慰

和帮助。

■市场扫描

忙不过来 超市收银员配“助理”

现在,大家都忙着置办年货。超市里、农贸市场里、家电卖场里,甚至是网络上,到处是购置年货的人,商家们也用折扣和优惠牢牢吸引住老百姓。

超市:收银员还配了“助理”  
因为生意太好,超市也难免有些手忙脚乱。因此,苏宁增加了厂家工作人员的人数,保证超市的服务。与此同时,每一个收银员都经过专业的培训,一方面是加快收银速度,一方面是增强辨认假币的能力。

网购:每天卖出百万件年货  
根据淘宝和艾瑞咨询联合发布数据,有超过六成的网民选择网上采购年货,淘宝上的年货销售在上周达到最高,平均每天销售百万件年货商品,每天年货交易额超过5000万,坚果炒货、乳制品和巧克力是今年年货销量前三名。

百颗巨钻一天卖出 10 余颗

临近岁末,当前投资市场低迷,楼市寒气依旧,股市低位震荡,但高品质钻石和黄金却脱颖而出,成为投资市场一大热点。记者日前在千年翠钻南京湖南路店了解到,开业当天,百颗巨钻便售出了10余颗,而每颗巨钻最低售价为2万多元。

据了解,春节期间钻石消费将依然以婚戒为主,约占钻石整体消费的60%,其次是投资占30%。各大珠宝商“瞅准”时

机,不断让利促销,吸引市民购买。昨天,千年翠钻为庆祝南京五店盛装揭幕,利用香港“钻石总会任事理事”的特殊身份,直接从钻石总会配送了近百颗克拉钻。据悉,因为缩短了中间流通环节降低成本,1克拉的裸钻价格低至2万多元。

据了解,春节期间钻石消费将依然以婚戒为主,约占钻石整体消费的60%,其次是投资占30%。各大珠宝商“瞅准”时

# 过年啦,送给老爸老妈一个长寿秘诀

时,被消费协会评为“消费者信得过产品”。

**非传统蜂胶,不寻常效果**

中科院生物研究所研制的蜂胶养生宝区别于其他传统型蜂胶制品,究其原因,有以下几点:

(一)纯天然 蜂胶养生宝的养蜂基地胶源植物丰富,空气、水源纯净无污染,这就保证了蜂胶养生宝原料的纯天然,服用起来也更加安全。

(二)健康处方 “蜂胶养生宝”是根据中老年人生理特点,专为中老年人制造的。蜂胶养生宝高效浓缩,被中老年人誉为“健康处方”。

提醒:蜂胶养生宝不仅仅是蜂胶,它是科学组方,是一个无法仿制的配方(每100克中含总黄酮4300mg,10-羟基-α-癸烯酸:1100mg)所以效果好。

(三)生产通过 GMP 蜂胶养生宝拥有一流的培植基地和现代化的生产线,率先通过 GMP 国际认证,确保生产管理与国际接轨。

(四)价格合理 蜂胶养生宝是中科院生物研究所的科研产品,其前期研发经费由国家承担,不需要分摊在每一件产品上,所以价格合理。

(五)效果实在 “蜂胶养生宝”上市十年来,销售量越来越大。“蜂胶养生宝”功效明显,很多中老年朋友在服用后,心脑血管、糖尿病和免疫力等都有了显著的改善。

(六)脱铅技术 蜂胶养生宝是中科院生物研究所的科学家历经六年的科研攻关,专为中老年人开发研制的,在研制过程中,攻克了“脱铅”技术难关,且获得了国家卫生部的批准,品质得到保障,方可长期服用,服用时间越长,效果越好。

专家建议:无论您选用哪种蜂胶,配合中科院生物研究所科学家研制的“绿芝生命元”同时服用,效果更好。

过年,中老年人 10 大好消息

值此“蜂胶养生宝畅销 10 周年”盛大酬