

# 烟花爆竹开卖“大单”不断

令人担忧的是,烟花禁上的士公交还有很多人不知道

烟花爆竹昨天开卖,火爆程度令人咋舌。虽然受金融危机影响,市民“吝啬”起来,但买起烟花爆竹来毫不手软,销售点上千元的“大单子”不少。不过记者在采访中了解到,有些市民对于购买、燃放烟花爆竹的一些“禁忌”还并不十分清楚。



警方来到销售点进行安全检查 通讯员 李志刚 快报记者 唐伟超 摄

## 顾客排长队买烟花

去年南京的烟花爆竹卖得很火,10多天里销售了670万元,今年南京市供销部门已经备齐了6大类189个品种共800多万元的货源。昨天是销售第一天,下午4点多,记者来到金润发丹凤街店看到,烟花爆竹的销售棚单独搭设在超市外面的广场上,五六个销售人员忙个不停,顾客也排起了长队,还有几个工作人员一直往销售棚里补货。

“给我拿两个3000响的鞭炮,再来……”市民宋先生一口气选了500多元的烟花爆竹,“一年就这一回啊,当然要买个够啦!”超市工作人员表示,像宋先生这样的市民还不算买得多的,昨天该销售点最大的一笔是2000多元的。

还有一笔团购的单子,一个顾客中午过来,买了1万多元的烟花爆竹,要超市分成14份,备好货后下午他再来拿。而位于城区中心位置的苏果超市解放路店截至下午5点左右,大约销售了烟花爆竹6000~7000元。有关人士表示,烟花爆竹真正的销售旺季还没有到来,目前购买烟花爆竹的还是以普通家庭为主,大部分都是给放寒假的孩子们购买的。

## 烟花禁上的士很多人不知

“哎,这里有买烟花爆竹的,我们一起买好了回去吧。”家住仁恒翠竹园的吴女士和丈夫正好来金润发丹凤街店买年货,已经拎了很多东西。“你买了这么多东西怎么回去呢?”记者问道,吴女士说,“打车

啊,20多分钟就到了。”当记者告诉她,携带烟花爆竹不能乘坐公共交通工具,打车也很可能会被司机拒载时,吴女士一脸的惊讶,“我确实不知道,那不买了吧,到家门口的超市去买。”记者采访发现,像吴女士这样不知道这项规定的市民还有很多。

警方提醒,携带烟花爆竹不能乘坐公共交通工具,也不能乘坐出租车,市民可选择通过步行、自行车以及私家车等方式携带。根据有关规定,对携带烟花爆竹搭乘公共交通工具的除由公安部门没收外,还要处以200元以上1000元以下的罚款。

南京市禁放办提醒市民,购买、燃放烟花爆竹都要安全第一,另外在禁禁时间里,希望市民本着方便他人、方便自己

的原则,在规定的地点、时间里燃放,不要“破戒”。

## 私运烟花被拘5天

警方有关负责人介绍,因为今年的销售网点比往年少了,为了方便群众购买,所以在销售时间上提前了一天,由往年的在除夕前两天开始销售,改为在除夕前三天开始销售,也就是从昨天开始。同时,警方也加大了力度,查处不少违规销售存储烟花爆竹案件。1月18日,沿江公安分局民警在宁连高速南京收费站对一辆苏M1DX2面包车进行检查时,当场查获无证违法运载的10箱烟花爆竹,其中“大地红”30挂、圆形礼花14只、方形礼花9只。经查,车主朱某从盐城购买了一批烟花爆竹准备运至江宁,销售牟利,沿江公安分局依据《治安管理处罚法》,对嫌疑人朱某处以行政拘留5日的处罚。1月11日,玄武公安分局新街口派出所所在清查行动中,在唱经楼西街7号某高层居民楼内,查获37箱烟花爆竹。经查,该批烟花系户主姚某在外地购买,悄悄藏匿家中,欲在春节期间销售牟利。

据悉,2008年12月份以来,执法人员已经取缔非法销售、储存窝点40余个,查处非法运输烟花爆竹案件5起,收缴非法劣质烟花爆竹602箱,教育制止违规燃放烟花爆竹行为15起。

通讯员 公治 快报记者 陈英 田雪亭

## 看一看瞧一瞧 过年什么东西最好卖

要过年了,每个人身上都是一身喜气,大街上到处都是手里提着大包小包的市民。我们仔细瞧瞧,其实购物袋里装的不外乎几样东西:过年的新衣、好吃的好喝的、漂亮的黄金首饰……当然,除此之外,近来汽车销量也火了一把。记者昨天一番调查,看看过年前究竟什么东西最畅销。

### 女鞋

平均一分钟卖一双

热销指数:★★★★★

记者昨天下午在新百、中央、大洋百货等商场看到,百丽、千百度、FED、康莉等品牌专柜前都聚集了不少人。据了解,部分知名度较高的品牌,一天销售额达到30万元,并不是难事,如果按照每双鞋子400元计算,就是750双,即便是一分钟成交一双,也得花12.5个小时。

在百货商店能和鞋类抗衡的,就只有女装了。像新百、中央这样规模较大的商场,如果当天销售额达到1000万,那么其中有三五百万都是女装贡献的。

### 黄金

一个店一天卖10公斤

热销指数:★★★★

春节消费中,黄金是不得不提的。宝庆银楼的董事长徐巍告诉记者,“这两天,宝庆银楼太平南路这一个店,一天销售的黄金就达到10公斤左右,这还不算宝庆在新百、中央等各个商场的专柜和其他专卖店。”徐巍说,看到这么好的销售,公司面对春节也下了血本备货,“考虑到元宵节、情人节还会有一波消费高潮,因此我们为春节备货300公斤,当然这其中大部分还是春节时候消费的。”

江苏省工商联黄金珠宝商会的相关负责人夏德时说:“钟山珠宝园里很多黄金珠宝批发商都断货了,近期批发量大。”

### 酒类

一个店一天卖上千瓶酒

热销指数:★★★★

在苏果超市清凉门店,酒类产品被放在了十分显眼的位置;沃尔玛、家乐福等超市,酒

类商品也走上了促销货架,打上了醒目的标签。

苏果超市一位相关负责人介绍:“在客流量较大的清凉门店,白酒、红酒等酒类商品一天能做到700~800单生意,每单生意也不止一瓶,所以一天的销量能达到上千瓶。”与此同时,今年各个品牌的酒都放低身价,长城干红去年是140元/瓶左右,今年变成了120元左右,就连以往动不动就断货的茅台、五粮液,今年也降低身价,搞起了促销,有的送礼品、有的送话费。

### 香肠

一天灌掉5吨多猪肉

热销指数:★★★★★

一家超市的相关负责人告诉记者,干货、炒货的销量特别大,但由于有散装、有包装,所以难以统计,不过像旺旺大礼包这样的商品总是特别受欢迎,“一个卖场一天能把5000袋全部卖空,还有消费者来问什么时候能补货。”

此外,香肠、腊肉等商品从上个月开始就一路热卖。在苏果超市阅江广场店可以现场灌香肠。据了解,从腊月初八开始,现场灌香肠就颇受欢迎,因为可以现场选择猪肉、现场制作,老百姓也放心。所以,最好的时候,一天的销售额达到11万~12万元,按照时下的猪肉价格计算,一天要卖5吨多猪肉。

### 汽车

有个经销商一周卖300辆

热销指数:★★★★★

今年1月20日至12月31日购置1.6升及以下排量乘用车,暂减按5%的税率征收购置税。如果买一辆10万元1.6升车可省4200多块。因此,近期的车市也是异常火爆。

吉利汽车的一位工作人员告诉记者,“吉利近日市场上终端销售日均超千辆,有家经销商一周卖出近300辆吉利汽车,其中80%是1.3L排量的‘自由舰’。”

南京雨天天车业旗下代理众多品牌的汽车,该公司负责人告诉记者,“比亚迪一个店一天有时候能卖20~30辆,以前不过三五辆。”

快报记者 张波

## 油价降了,乘公交能便宜点吗

刷一次卡“亏”7毛多,只有财政补贴多票价才会下降

油价逐步下降,公交车跑起来“轻松”多了。不过,公交票价今年不会因此下调。记者昨日了解到,由于近年来公交增加的投入及运营成本尚待消化,只有在政府财政补贴力度进一步加大的情况下,市民乘公交才可能再便宜些。

南京普通公交车票价为每人每次1元,使用IC卡的话,则为成人0.80元,学生0.40元。“这样的收费标准,远远低于实际运行成本。”在本月举行的市两会上,有政协委员提出,现行公交价格与价值严重背离,导致企业年年亏损,需要政府进一步加大补贴力度。

据其提供的数据,2008年南京公交实际的人次运输成本为1.52元/人次,也就是说,在扣除政府补贴的情况下,如果刷IC卡的话,每一位成人乘

客、学生乘客企业分别要“亏”0.72元、1.12元。

对每人每次1.52元的成本数据,南京市物价局称,2008年该局未组织公交成本监审,所以暂未得出这一年的确切数据,不过根据2007年该局对公交行业进行的成本监审显示,当年公交人次运输成本接近1.10元/人次,如果扣除财政补贴因素,则接近1.30元/人次。

“我们在监审中发现,空调公交车是挣钱的,普通公交车是亏损的。”物价部门说,因为空调车票价是普通车两倍,所以基本可以有盈利。

为了改善公交车车况及服务,让公交企业能“赚钱”,近年来南京“上马”空调车的速度明显加快。2008年南京又有1200辆新型豪华空调公交车

上路,目前南京70%的公交车完成更新换代,剩下的30%将在今明两年全部到位,也以豪华空调公交车为主,这就意味着,今后南京的普通公交车将会逐渐消失。

尽管主管部门通过春秋两季票价来调节空调车的票价,但是乘客总体负担仍因空调车的快速增加而上升,一些人大代表及政协委员呼吁,应该增加普通公交车的投放量。

此外,空调车价格比普通车每辆要贵30万元左右,这也加大了公交企业及财政的负担。“十一五”期间,市政府在原先补贴不变的基础上,每年再拿出1亿元发展公共交通,主要就是用于车辆更新、场站建设等公交基础设施的改善,可是政府补贴15万元/辆,剩余的还是要企

业自行筹措承担。有政协委员表示,“公交行业都是通过高额的贷款在完成政府车辆更新的任务。”

“要想解决上述这些问题,只有依赖政府加大财政补贴。”目前,对公交企业2008年的财政补贴总额尚未最终确定,业内人士称,在“公交优先”政策的引导下,全国各地公交票价不涨反降,南京也因此停止了上调公交票价的计划。不过,是否降价,则完全要看公交行业自身的挖潜以及财政补贴情况。

今年,南京市物价局将根据省级部门的统一部署,对公交行业实行成本监审。监审得出的数据,将作为政府对公交行业实行补贴的重要参考依据。

快报记者 郑春平

## 寒潮来袭,苏宁双管齐下保障市民温暖过节

日前,江苏省气象台发布寒潮警报,除夕期间,南京将迎来14年最冷天气。为满足春节期间南京市民的购物需求,让市民温暖过春节,苏宁将通过价格让利和服务升级来推动取暖电器的销售,并且推出了春节前及春节中的服务举措,全城23家门店春节期间将依然营业。苏宁的春节促销活动也已经出台,促销升级带来全面优惠。

### 寒潮来袭,苏宁服务一如既往

春节期间,为能让消费者正常购物,满足顾客购买取暖家电过节的需求,苏宁全城23家店面都将开门营业,市民仍

可享受和平时一样的服务。苏宁新街口店、商茂广场店、山西路店等旗舰店更是推出多项春节特别服务,如购物免费停车、店面全程导购核价等,而在南京周边地区门店,苏宁不但调整营业时间,而且在产品上也加大了年货家电的备货,保证乡镇消费者能够买到称心的电器。而在物流、售后、客服方面,苏宁也将保证服务的及时性和质量,苏宁的快速送装将让消费者第一时间用上所购家电,而如果消费者春节期间有任何问题,均可拨打苏宁24小时服务热线进行咨询。

取暖电器为让利核心,苏

### 宁全品促销迎春节

苏宁以取暖类电器为让利核心,全城23家门店联合互动,以新街口店、商茂广场店、山西路店三个旗舰店为主场,共同推出全品类让利盛宴,掀起春节家电让利狂潮。空调产品将有200~1800元的让利,大金、松下、惠而浦、夏普、美的、海尔、格力、奥克斯、志高、科龙等品牌均有大幅让利;购买取暖小电器除了价格上的优惠外,还赠送各种超值礼品,同时,每买十台还可当场再送一。截止到春节结束,至苏宁购买彩电、空调、冰箱等产品,满1000元,即可优惠350元,满

3000元,即可优惠700元。在苏宁新街口店、商茂广场店及山西路店购物,还获赠新年大红包,礼品分别为价值500元的南京慕美SPA生活馆免费体验券及价值252元的南京主流媒体09年年卡一张。同时,还可参加抽奖赢取HP笔记本电脑。

彩电产品也是春节让利的重点,购平板彩电可享受买一送一的优惠,节前在苏宁购买指定型号彩电,均可获赠29英寸名牌彩电;购买32英寸以上指定平板彩电,均可获赠名牌音响一套;购买42英寸以上指定液晶彩电,均可获赠名牌液晶一台。



小金桔太好卖,商家备货忙 快报记者 赵杰 摄

## 国际大牌纷纷亮出5折

春节越来越近了,街头喜气洋洋的节日气氛也越来越浓烈,一年中最重要的购物高峰也随之而来。各商场轰轰烈烈的打折,就连国际大牌也不甘寂寞。BURBERRY、VERSACE、BALLY等也纷纷亮出新折扣。

记者从德基广场了解到,以往大牌只在圣诞节期间推出力度比较大的折扣,而今年春节,大牌们也“入乡随俗”,上

演折扣盛宴。像BURBERRY、VERSACE、BALLY、COACH、Max&Co、CK等纷纷亮起5折,其中还有不少品牌能享受折上折或小礼品的赠送,部分高档服装销售同比上涨了二三成。另悉,德基广场“春华盛放”公益环保活动即将开始。德基特别设计了一款环保袋,1月26日起,凡在德基广场购物的VIP客户均可获赠一只环保袋。快报记者 史丽君