

# 一江山岛之战,可能成台湾海峡最后的战役

2



李翔著  
中信出版社友情推荐

## 【内容简介】

本书选取1949年新中国成立以来,60年风雨兼程中形成的60个深具历史社会意义的地标,回顾了这些历史记号凝固、升华的过程,勾画出共和国蜿蜒前进的足迹,以及坎坷中仍昂首奋进的历程。

60年,意味着一个甲子结束,新中国历史的首卷已然付梓;60年,也意味着另一个甲子的开始,一轴新卷正徐徐拉开。

## 【上期回顾】

在1949年发生了众多变动的诸多地方中,南京总统府由于它的特殊地位而具有了标志性意义。1949年南京总统府被渡江而来的人民解放军占领。因为南京总统府作为国民政府办公地点的特殊意义,它成为此后60年的一个发端地标。一个旧的时代被埋葬,一个新的时代开始。

## 热点关注

1955年的一江山岛登陆之战在台湾问题、中美关系和中国军队现代化作战上都有标志性意义。

一江山岛位于浙江海门椒江口台湾东南方,南距大陈岛11公里,北距头门山岛8公里,东北距高岛12公里,西南距琅机山20公里,西北距海门35公里,分南江和北江两岛。在中华人民共和国建国初期,占据台湾的国民党认为,大陈岛是“台湾的北大门”,而一江山岛则是“北大门的门户”。

由于国民党军队不断以海岛作为跳板骚扰大陆沿海地区,同时也由于台湾问题一直是中国政府迫切想要解决的领土问题,中国军队在1955年发起了一江山岛战役。

1955年1月17日晚,张爱萍几乎一整夜没合眼。

从3年前他被调任为第三野战军暨华东军区参谋长开始,这位身经百战的开国将军就在谋划攻打台湾海峡大陈列岛之事。由于朝鲜战争牵涉大量兵力,中国不宜再开始一场新的攻坚战,另外,攻打大陈列岛必定会涉及美国的反应和态度,所以计划一推再推。

但这个问题必须解决。在张爱萍到任之前,退居台湾的蒋介石就已经开始利用华东沿海星罗棋布的岛屿,空袭和登陆骚扰大陆沿海地区。蒋介石的空军仅仅在1950年就曾经多次轰炸上海、南京和杭州。在张爱萍到任之前不久,1952年1月28日,金门的国民党军队登陆湄洲岛,抓走居民300多人。

42岁的新任华东军区参谋长张爱萍提出的解决方法是,登岛作战,“单纯防范不是办法,要坚决夺占沿海敌占岛屿,把他们赶到海峡的另一边”。“卧榻之侧,岂容他人鼾睡。”他后来回忆时说。

在国民党针对大陆的海峡部署中,最关键的两个犄角是,北边正对着浙江的大陈列岛,以及南面正对着福建的金门岛。

抢过海峡,登陆小岛,攻占它并占有它的难度究竟有多大?1949年10月24日至28日,中国人民解放军第10兵团28军攻打金门,结果由于轻敌和准备不足,登陆部队3个多团9000多人全军覆没。第10兵团司令,同样身经百战的叶飞总结说,最重要的教训是国民党军队有完备的空军和海军,而中国人民解放军当时在空中没有空军掩护,海上也没有海军支持。跨过海峡登陆作战,不仅需要陆军的攻坚,更需要海空三军的协调作战。而张爱萍本人,正是新中国第一支人民海军部队的组建者。

在大陈列岛的登陆作战方案中,究竟先攻哪个岛,也是经过慎重选择的。大陈岛是整个大陈列岛台方攻防体系的核心,如果攻下大陈岛,其他岛屿自然唾手可得,但是大陈岛防御完备,而且距离大陆又远,解放军难以形成对登陆军队的有效支持。

作为大陈列岛门户的一江山岛成为最理想的选择。当时的台湾“国防部部长”俞大维曾经说,“一江不保,大陈难守”。距离大陆较近的一江山岛又在大陆岸炮的火力攻击范围内。因此,一举夺取一江山岛,从而造成威胁,进而进攻大

陈,成为作战方案的最佳选择。

为了选择登陆地点,张爱萍对着航拍照片一张一张翻来覆去地看,最终选择了西北角的两个突出地段。

接下来就是时间的选择。一旦时间确定,也就确定了攻打一江山岛,从而攻占整个大陈列岛的方案。但是在台湾海峡的任何一场军事行动都牵一发而动全身。中国共产党的任何举动都需要考虑到美国的反应。没有人希望引发两个大国之间的对抗,尽管它们已经隐秘地在朝鲜战争中掰过手腕。

首任国防部部长彭德怀在请示过毛泽东之后,对华东军区和张爱萍的答复是:关于发动一江山岛登陆战时间的问题,应积极准备,只要准备好了,确有把握就发起进攻。

## 二

张爱萍和华东军区选择的时间是1955年1月18日,根据收集到的20多年的气象资料,1月17日、18日、19日的风、浪、潮汐都适宜海空作战,在1月19日后天气可能转坏,因此建议在17日做好一切准备,18日发起攻击,19日结束战斗。

但是总参谋部仍然建议推迟攻击。张爱萍情急之下直接打电话给总参部副总参谋长陈赓。陈赓问张爱萍:“你有绝对把握吗?”

张爱萍回答说:“把握肯定有,只要美军不介入,但‘绝对’两个字不好说。”

陈赓和总参部总参谋长粟裕于是迅速报告给正在中南海参加政治局会议的彭德怀,彭德怀对毛泽东报告了华东军区建议在1月18日登陆攻打一江

山岛。毛泽东征询了周恩来、朱德、刘少奇的意见之后,授权彭德怀下决定。彭德怀当即表示,要“相信前线指挥员”,“我们都是打过仗的,按爱萍的意见办,战斗照原计划进行!”

可是去视察海岸前线的张爱萍内心却忐忑不安。一路上狂风呼啸,16日晚上集结起来准备参与作战的船只在风浪中摇晃,互相碰撞。一直到17日晚上,海上风仍然很大。张爱萍半夜打电话到空军气象科问天气情况,气象科的答复是,这是短时大风,即将结束。

“等到半夜还是那么大的风浪,我想没有希望了,与其眼巴巴地盼着,不如睡觉。回到下面帐篷里,可怎么也睡不着。也许是困了,不知什么时候一下子睡过去了。猛地一睁眼,天放亮了,心里一惊,就往外跑。”张爱萍回忆说。

他是要跑到外面去看天气,看还有没有风。

当天的天气预报说:1955年1月18日,大陈岛海域云量0~3,云高3500米,风向中午前北至西北,午后转东风,风速3~4米/秒,能见度10公里以上。登陆战从早上8点整开始,飞机轰鸣着开始了第一次空中袭击。彭德怀说:“告诉张爱萍,给我杀鸡用牛刀!”

中午时分,炮兵群开始炮击一江山岛,几乎同时,登陆部队乘坐的船只启航。接下来,海军部队和空军部队对一江山岛进行轮番的火力攻击。直到下午3时,步兵两个团在海军、空军的配合下全部登陆,然后迅速占领了有利地形。

占领一江山岛迅速引发了台湾方面和美国的强烈反应。美军在菲律宾、台湾海峡和日

本的三支舰队迅速向大陈岛集结,美军第7舰队司令普莱德说:“目前对大陈岛的任何进攻,都将被美国解释为干涉第7舰队的任务。这种干涉可能遭到美国方面的报复。”

但是在私底下,美方鼓励台湾军方从大陈岛撤出,国务卿杜勒斯打电话给苏联外长莫洛托夫,请求苏方出面缓和中方的攻击态势。

而国民党方面则由蒋经国亲自到大陈岛组织名为“金刚计划”的撤退行动。9天之内,台方从大陈岛上撤走全部军民33000多人,由美国提供运载舰船。

2月12日,大陆军队登陆大陈岛。随后几天内,大陈列岛全部被解放军攻占。一江山岛一役,得到了大陈岛不战而胜的效果,这可能也是彭德怀让张爱萍杀鸡用牛刀想要取得的结果。

登陆一江山岛的战役一直没有得到大规模的宣扬。但是这场战役的意义却在一个有限的范围内得到了热烈议论。毫无疑问,它首先换来了台湾海峡的宁静,至少是表面上的宁静。国民党军队对大陆无休止的骚扰随着大陈列岛被逐个攻占而停止。它也显示了中国人民解放军在1949年之后开始建设的空军和海军的攻击能力,以及三军协同作战的能力。

更为重要的是,台湾海峡的军事主动权开始转移到大陆一方,台湾和大陆进入相峙阶段。大陆忌惮于美国的卷入而慎重考虑军事攻击台湾,相对于一江山岛而言,那是一个庞大得多的三军协同作战计划;而台方也开始收敛,不再频频进犯大陆沿海地区。

# 同事之间的相处的确是一门艺术

7



绝望沧海著  
中国友谊出版公司友情推荐

## 【内容简介】

身处破产、失业、恐慌的全球金融危机时代,我们如何准备才能度过职场的寒冬?《一个外企女白领的日记》分为两部分,一部分为日记,一部分为答网友问。内容涉及作者在日常工作中积累的工作技巧、注意事项、人际关系处理、工作细节的把握等等。问答内容涉及面广,职场问题和感情人生问题应有尽有,问得精辟,答得详细。

## 【上期回顾】

所谓职业,无非是将自己变成一个聪明的勤快人。从22岁大学毕业到26岁这四年,不是你做了什么,重要的是你在工作中养成了什么样的良好的工作习惯。每个人都有每个人的生活方式,就算不赞同至少我们要懂得尊重。可是,我也知道这不是一件容易的事情。那么退一步来说,就算不尊重,至少也不要太鄙夷,更退一步地说,就算鄙夷,至少不要说出来。

## 白领丽人

### 五元的故事

希望大家用心来体会文中的含义,想想自己是不是常遇见这种想说又碍于面子不好意思说的情境……

有一位影视界的朋友告诉我一个生活小插曲……

某次录像后她打电话叫了无线电出租车回家,下车时计费表上显示的是一百八十元,她拿出两百元给司机,司机默默地收了。以台北市的计费标准,表上加十五元等于车费,她稍微等了一下,以为司机会找五元给她,但司机一点动静也没有,她想,算了,才五元嘛,就迈开脚下车了。

关上车门的那一刹那,她才恍然想起自己是叫无线电台的,按规矩需再加叫车费十元,是她还欠司机五元才对。于是她又敲敲前车窗,赶紧把五元再递给司机。司机冷冷地摇下前车窗来说:“哼,亏你想了,不然我还以为,连你这样一个名人,也贪我五块钱的小便宜!”

虽然误会化解了,但我这个朋友心里老大不舒服,她说:“他为什么不直接告诉我,我少给了他五元呢?”

在日常生活中微不足道的五元,在这儿给了我们一个启示:是不是有些时候,我们像那个司机一样,无声地在忍耐着某个人的行为。而事实上,我们的沉默反而误解那个无辜的人,让他根本不知道哪里得罪了你?你心里因为这样不舒服,他的名誉也因而受损。

为什么你不用说出口呢?很多类似这种“五块钱”的问题,影响了我们的友谊、爱情、品质、人际关系,甚至人的情感……婆婆嫌媳妇洗的碗不干净,怕变成坏婆婆,隐忍不说,自行把媳妇洗过的碗再洗

一遍,媳妇当然老大不高兴。

觉得媳妇烧的菜不合自己胃口,硬把每餐揽来自己弄,背地里又感到自己好委屈。

办公室亦然,你虽然喜欢助人,但别人搞不清楚你“助人”的尺度为何,常提出你认为过分的要求,你默默做了,却咬牙切齿在心里,在别的同事面前对他表示不屑。忍,不一定是美德。

除非你忍了就忘了,但有几人能够呢?

我们想吃亏了事,不愿表达自己的看法,但在无意间,以成见伤害了彼此的关系,或无辜者的名誉。

“不知者无罪”,如果对方并不知道他哪里得罪你,你的忍耐只会造成他受损而已。忍耐人的时候,脸色通常很难好看,如果你忍耐的对象是与自己很亲密的人,他的情绪和你们的关系,一定受损得更厉害!

### 管理的实践

相对很闲的时候开始有时间去考虑管理的问题。

A是新进职员,能力平平,态度尚可,小事还行,大事交代她一次,成事不足败事有余,弄得我已经怕了。单独谈话吓坏了她,于是闲聊为主,什么都说不出来,自己需要什么样的培训,什么样的支持通通说不上来。真是觉得很遗憾,人的知识其实是一个圆,你知道的只是这个圆的面积,不知道的是圆外面的世界,你知道的越多,不知道的也才越多。而她的圆显然很小,因为知道的少,所以不知道的也少。这样的人生是幸福还是不幸?我没有资格去帮她定义。

B是资深员工,因为资深也比较难管理,更新他的观念已经很难,灌输新的知识就难上加难。资历深了,态度就欠佳。门

槛精了,能偷懒的就绝不动手,工作态度首先有问题,沟通和工作方式也欠佳。闲聊对她是绝对不适用的,于是换作正式小房间交流。指出错误和改进方式,她点头称是,说多谢我指出来,不然她自己还没觉得多重要。改不改就只能以观后效,但身为领导,我已经尽责了。

C是考核期员工,按理是最该求表现的,结果总觉得她有很多不足,我交代的事情是优先办理了,但不可能每天交代给她工作内容,她应该自己找事去做而不是去八卦聊天。看了她若干眼,忽然觉得不想再说什么了,机会虽然是别人给的,但自己至少要知道争取和把握,否则何必浪费我的时间精力?虽然这些天是没有什么事,但至少要知道隐蔽些休息,不要在领导面前明目张胆,毕竟官放火和百姓点灯还是有区别的。

D也是资深员工,他就非常拎得清,借口出去办事,一天都没看见。这样的人其实多多益善,因为他已经能自己管理自己到很好。

### 提升的几率

最主要的条件是所处的环境有这样的机会。比如说上面的主管离职多出来的空缺,或者是新增加的事业部或者其他部门,需要人去领衔。这主要指头衔,当然职位升了,收入总是会相应增长的。

如果没有这样的客观机会,员工又表现得很好,最多也就是在薪金上能有些表示,不排除个别大公司会用事业留人,为其创造发展的空间,但这毕竟是少数。这些都是从公司主观说的,要公司主动给员工什么,即使是表现卓越的员工,也是比较少的,从员工角度说,付出了自然希望

被肯定,无论是物质或者精神都需要。如果得不到就会失望,要么默默离开,要么找公司谈,一个优秀的员工,诚恳地去谈这些想法,一般公司都会认真考虑的。

### 事业和家庭很难平衡

每个人都有自己的优点,就算是很白痴的人,也有自己的闪光点,比如他很和蔼,很好相处。每个人身上都有值得别人学习的东西,只是你能不能观察到而已。

事业和家庭往往是很难平衡的,两全其美有时候是一个梦,而不是可以实现的理想。人在某一个时期,可能真的只能有一个侧重点,要不是事业,要不是生活,要选一样的同时也就是放弃了另外一样,就算你拖延着不作任何实际的选择,实际上也等于是作了选择。只是这样混沌的状态反而使得两个方面都没办法顺利发展。太想两全反而容易一事无成。

人比动物高级的地方就是能应变,永远知道在什么样的情境下作出什么样的反应。所谓趋利避害,每个人都不希望工作量上升和收入不成比例,每个人都有自己的黄金分割点,在这个点上,收入和付出是成最大比例的。过了这个点,如何应对要看自己了,没有人能够帮你决定什么,把工作更多地安排给下面的人,或者是培植一个得力的助手,都是化解之道。如果有更好的机会,当然也不会拒绝。

### 灰色地带

很小的一件事:一个供应商的发票总是开得有点问题,于是叫采购去跟对方好好谈谈,告诉他底线让他去谈,采购是唯唯诺诺地答应了,但一直不去办,每问一次拖一次。其实是一件小

事。于是去盯采购,终于他说要今天去谈。我说好,我跟你一起去,他答好。其实,这种事谁都知道,与供应商搞好关系是采购的命脉,他又怎么会愿意带一个还算精明的财务过去呢?

说我要去的时候本来是无所谓的,他找理由不肯我也没关系,真的带我过去做得很漂亮也无所谓。今天一早到办公室,他说要拿点资料,然后人就不见了,我立刻知道他什么想法了,觉得好笑,很简单的事情我没必要跟过去的,实在是可以放他一马的,可是我拨了电话给他,问他在哪里,半开玩笑地说老板要我一起去看着他。他笑,不自然,说有点事出去了,五分钟内马上回来载我一起去。

我不喜欢这么玩心机,但是你玩得这么低级,我还是会陪你。你要是找个理由大家也可以心照不宣,我还是可以顺便给你这个人情。可是现在这样就让我很不爽,于是简单收拾了下了手机下楼等他。没到楼下,他的电话追过来,讲了很多理由,无非是路远,可能今天会很晚回来,供应商的厂在乡下不好玩之类。我自然知道他是什么意思,别人既然已经低声下气,我自然知道顺水推舟给他这个人情,于是说,想起来自己还有事要处理,让他自己去吧。然后就听到对方掩饰不住地欢呼喜悦,说领导放心,保证完成任务什么的。

同事之间的相处的确是一门艺术,纯粹的共事关系不够,还需要私人的交流,但把同事当很好的朋友,有时候遇到利益冲突可能又会很吃亏。最好的可能还是保持君子之交,我敬你一尺,我敬你一丈,大家井水不犯河水地共事,保护自己利益的同时也不要太侵害别人的利益。