

潘石屹也开始悲观，这就靠谱了

今日视点

说到开发商中的“猪坚强”们，除了屡屡放炮的任志强之外，潘石屹可算是最能来事的一个了。但现在，屡次宣称不降价的潘石屹也扛不住了。

2月5日的《北京晨报》报道说，对于牛年的中国楼市，SOHO中国董事长潘石屹给出了一个悲观的看法：楼市下滑的大势已经形成，2009年中国的房地产市场仍会比较低迷。报道中还提到，自从去年年初抛出“百日巨变论”之后，潘石屹对楼市的判断日趋谨慎。

一直号召开发商们不降价的潘石屹转了风向，这其实

在是个大新闻。还记得去年下半年的时候，在楼市一片低迷的情况下，潘石屹竟然宣布其旗下的SOHO项目不仅不降价，还要逆势涨价。虽然后来有记者暗访发现，潘石屹的SOHO项目其实不仅没涨价，反而还在变相降价。但潘石屹的嘴依然很硬，一直把自己打扮成一个楼市的看多派，时间一长，他和任志强俨然已是“拒不降价开发商”的代言人。如今潘石屹不再信心爆棚，转而发表悲观言论，看似突然，实则必然——潘石屹的态度转了风向，恰恰是最近一系列指向明确的楼市事件影响所致。

脉络其实很清楚：去年12月下旬，国办发出的《关于促

进房地产市场健康发展的若干意见》明确要求开发商以合理价格促销。意见下发后不久，北京市市长郭金龙就表示“政府不为高房价托市”。随后，上海市委书记俞正声则连声感叹：上海的房价太高了，老百姓买不起。而在北京和上海之前，深圳和广州两地的市长都已经表达过政府不救市的意思。除了几个房价标杆城市的主政者相继表示不托市之外，建设部部长也明确表示：地方政府不得再越权救市。

一路看下来，信号已经再明显不过了：开发商们不要再指望政府为高房价托底，在政府给出包括契税减免等各种

优惠之外，开发商们赶紧抛弃坚守暴利的幻想，尽快配合政府降价自救，才是王道。高房价下的楼市回暖，只是镜花水月；指望中国楼市重回暴利时代，更是痴心妄想。

潘石屹是个聪明人，看到风向变了，他的口风也立马跟着变了。带头大哥的脑子清醒过来了，带头降价也是一眼就能看见的事。但愿跟在他后面的“猪坚强”也能读懂潘石屹这个凄凄惨惨的转身，赶紧捋起袖子，从“楼市下滑大势已经形成”中走上浴火重生之路，否则的话，错过了降价自救的最佳时机，后悔药可没地方去买。

(本报评论员 赵勇)

“购房退税假新闻”谁傻谁天真？

热点纵论

针对近日有媒体报道购房退税政策被国务院紧急叫停一事，重庆市政府新闻办主任周波表示，该政策并未被叫停，并且会继续按照既定程序执行。此前“国务院叫停重庆购房退税政策”的媒体报道，纯属“记者的断章取义和无中生有”。

(2月5日《每日经济新闻》)

假新闻时时有，这则假新闻却假得有些怪异。1月19日，国家财政部和税务总局联合下发了《关于坚决制止越权减免税加强依法治税工作的通知》，要求各级财税部门不得在税法明确授予的管理权限之外，擅自更改、调整、变更国家税法和税收政策。在此语境之下，地方购房退税政策被叫停堪称合情又合理，孰料最终迎来的仍旧是一场“辟谣”。更为怪异的是，面对外界各种猜测与质

疑，无论媒体假新闻还是地方政府辟谣，财税部门都选择了“不予置评”。

既然已经发文强调“不许越权救市”，那么地方擅自出台购房退税政策是否合法，就必须有一个说法：要么给出地方购房退税政策合法的理由，要么宣布废止有关“制止越权减免税”的文件。共识是显而易见的，这就是：法律没有授予地方政府自行减免个税的权力，这是一种明显的越权行为。因此，叫停购房退税如果是一则假新闻，那么错误的决不只是是一家媒体，而是大多数人对法律精神的理解。

无论如何，一则原本建立在大众共识基础上的“真新闻”，被“辟谣”成了无中生有的“假新闻”，非常值得我们深思——如果不是辟谣者造谣，则只能是对法律理解拥有共识的人们连同他们的法律信仰，本身都很傻很天真。(舒圣祥)

黑车与出租车有时像亲兄弟

中国日记之童大焕专栏

不少地方都在一轮一轮地整治黑车，认为黑车在跟正规出租车抢生意。但今年春节回家，我却发现我的故乡小县，黑车与正规的士却亲如兄弟形同一家！

我们每年回家都是直接从城里打车到37公里外的乡下，并留下司机电话，回城时再请他来接我们。这次来接我们的车没有出租车标志，租金则比下乡时贵了10%，这在以前是没有遇到过的。原来是正规出租车供不应求，出租车司机就联系了多位下家，自己忙不过来时就直接派活给他们。我原以为这只是春节期间的应急之策，但来接我的小伙子告诉我，他们平时也靠

这样关系专门跑出租。

我的故乡是个小县，城区10万人左右，出租车配额常年维持在50辆。淡季时有时一天跑不到100元，旺季时则严重供不应求。尤其是每年春节期间，更是僧多粥少。市场需求激发了的哥的创造才能，司机们自发成为一个个“一人公司”，下面联系着数量不等、未经审批的营运车辆。至于他们之间如何分成，我没有关心，因为这并不重要，重要的是这种黑车与正规出租车之间的鱼水关系耐人寻味。

配额制度一旦满足不了市场需要，市场就会自发生出各种各样的补充形式，它事实上宣告了出租车传统计划配额模式的失败。这种计划配额模式，除了制造一个以行政配

额为纽带的特权食利阶层之外，在正规牌照的出租车和黑车之间，也形成了以信息为纽带的新食利形式。正规牌照的出租车司机通过出售、转让客源获得租金；黑车则以这种方式向正规牌照出租车购买“配额”。黑车与正规牌照的出租车亲如兄弟，最大和最终的受害者是乘客。他们承担着双重风险：一是“信息租金”最终可能以涨价的形式转嫁给消费者；二是他们还必须为此承担着出租车司机的道德风险，即乘客的安全风险。在一个以资格准入为标志的成熟、公平、公正、公开的出租车管理制度下，出租车司机必定是一个个熟练的、严格遵守交通法规、事故率低的老司机，因

为资格准入会给司机设定相应标准，这样的标准足以在大多数情况下保障司机和乘客的安全。但在配额不足的情况下，正规牌照的出租车司机联系的“下家”司机，未经资格审核，其技术水平和道德水平（主要表现为是否严格遵守交通法规）如何，并不取决于统一的公开的资格标准，而取决于司机本人的内在道德约束。如果其道德约束强些，乘客也就安全一些；如果道德要求低些，或者市场供不应求的程度再高一些，他们就有可能降格以求，乘客们的安全风险就加大。所以说，唯有取消出租车配额制度，代之以公开平等的资格准入制度，才有最大、最平衡的出租车市场供应和安全。

(作者系资深时事评论员)

刺激消费需要麦当劳式降价

热点纵论

为响应刺激消费、拉动内需的政策，麦当劳中国公司近日推出一系列降价幅度达32.6%的优惠套餐。无独有偶，肯德基也推出了幅度达20%的优惠活动。

(2月5日《新华网》)

金融危机肆虐，居民收入骤减，市场人气下跌，麦当劳肯德基降价拉拢消费者，是刺激消费的应有之义。按说，随着石油、钢材、粮食、大豆等初级原料产品的持续跌价，终端消费品价格早该逐步下降。然而，预计中的降价风并没如两年前的涨价潮一样此起彼伏，许多商品价格仍然高高在上。当初为方便面、食用油、石油等商品涨价摇旗呐喊的行业协会、学者专家和一些政府官员们，似乎都去度假拜年了，避而不谈成本下降以后，终端消费品价格也该

随行就市，与“国际接轨”。

涨价容易降价难，如今，面对严峻的经济形势，许多企业和行业并不是主动降价以求自救，而是大张旗鼓地向政府要政策要补贴，希望政府输血，这实在是让人冒火的事。

刺激消费，不是政府一家的事，不仅需要政府出钱出力出政策，还要企业认清形势放弃暴利，让商品价格恢复到消费者可接受的区间，否则的话，消费不振，到头来倒霉的还是企业。

虽说多数商品的定价权掌握在企业手中，不能用行政命令强迫降价，但物价部门可以帮助企业分析市场形势，鼓励企业让利，与国家拉动内需的宏观政策形成合力，共同促进市场回暖。同时，可以发挥麦当劳肯德基等行业巨头的风向标作用，号召有责任感的龙头企业，发挥“带头大哥”的示范作用，带头降价以求，刺激民众消费。(陈健)

Cartier

经典爱异彩，挚挚爱芳名