

万帮全国最佳六连冠

万帮现代新加坡载誉而归

万帮2008全国零售第一,万帮人性化服务理念第一

近日,参加北京现代年会的万帮车业相关领导从新加坡凯旋而归。2009年北京现代年会中万帮再次独揽多项大奖:万帮获北京现代全国最佳特约店、万帮刘伟全国十佳销售经理、万帮销量华东区第一。同时,万帮进入北京现代三千辆俱乐部及高层俱乐部、销售综合排名进入全国前三甲。也就是在这过去的一年,万帮诞生了第3万名幸运车主,万帮辉煌的今天离不开3万名车主对万帮的信任和支持。

万帮服务先峰行业标杆

作为最早进驻大明路国际汽车街的万帮,通过八年不断的努力和发展,如今万帮已经成为大明路的金招牌,如同磁场一样吸引着无数的客户慕名前往大明路看车、来万帮买车。那是因为万帮拥有南京最旺的人气、最佳的销售业绩、最完善的全程关爱服务理念、最舒适的购车环境、最具创造性的营销氛围和南京最大的车友俱乐部。

打江山易,守江山难",万帮自2002年创业以来,始终秉承"准则"做事,从不马虎。在万帮内部,每周小评,每月大评,半年小考,年终大考,年年如此。上到老总,下到普通员工,考核与收入挂钩,使万帮车业服务意识、质量意识、诚实可信度,长久以来在南京车界有口皆碑,让同行"敬",让对手"畏"。

万帮悦动称霸中级车市

悦动自上市以来连续过万的销量见证了产品的实力与品质。自从购置税新政策出台后,可说是引起了南京小排量车市的销售热潮。在众多的中排量车型中,悦动以其出色的性价比和1.6L黄金排量成了南京车市的宠儿。

悦动搭载了经过全新调校的发动机:提升发动机动力性的同时,也



提高了燃料的利用率,从而降低了油耗和排放,万帮悦动1.6GL MT和1.6GL AT的百公里综合路况的油耗分别是6.7L和7.1L,在同级车型中是当之无愧的节油先锋。可以说,悦动的每一项改进,都敏锐地抓住了中级车市场的脉搏,适时地满足了消费者心理需求的转变,成为今年中级车的典范。

万帮领翔实力科技中国情愫

领翔肩负了提升韩系车的重担。领翔甫一问世,即来势汹汹,这从价格可见一斑。最低价格为15.58万元,打破了此前主流中高级车的最低价。而在配置上,领翔以科技为卖点,全中文界面的DVD电子导航系统采用一体式设计,集合了丰富的多媒体功能,以及全中文数字地图、蓝牙免提系统等功能;同时,车内还设计了AUX/USB/ipod等外接端口,配置Infinity豪华音响。而在外形上,领翔继承了"中国情愫",北现在车型研发过程中,除了耗资巨资对中国消费者的需求进行了多次的定量定性研究外,还邀请多位清华美院教授

前往韩国参加车型设计评审。

万帮途胜经典SUV

作为兼顾越野和城市两种风格的SUV车型,途胜的经济实用性表现突出。2.0车型装备DOHC CVVT发动机,顶置双凸轮轴提升车型的运动性能,增加驾驶中的平稳性,连续可变气门正时系统调整气门的开闭时间,让燃料燃烧更充分,动力输出也更强劲。

与其它城市SUV不同,途胜采用了"适时智能驱动系统",可以让驾驶员根据路况条件,自由选择"四驱"或"两驱"试驾。这样的变换调控,可以降低驾车的总体燃油消耗,更显现其经济性。途胜的整车设计不仅时尚,各个细节还体现出设计者对城市SUV实用性的把握。途胜的后窗玻璃采用独立开启式,取放物品非常方便。折叠潜藏式后座椅可改变车内空间布局,增大物品存放空间、方便出行,深受年轻人的喜爱。09款途胜还拥有集导航/DVD/倒车影像系统于一身的综合可视系统,使得驾驶员操控更加便利。

万帮不断创新 提供优质服务

自从8年前万帮在大明路建起第一家现代4S店至今,笔者几乎每一次去万帮现代店的店堂,都能看到人山人海,客户会感慨:这哪像是金融危机啊,买车的人这么多。是的,如果恰逢双休日,人气则更旺。如今仅万帮现代一家店在南京市的客户保有已逾3万户,万帮车友俱乐部会员也已经达到2万余人,并且成为南京市最大的现代车友俱乐部。

为什么客户都会选择在万帮买车?靠的就是不断创新服务理念:"两大超市三个中心便民化服务","旧车独家延长索赔期","12项免费服务,6项提醒服务,12项特色服务"等一系列的贴心服务陆续的推出奠定了万帮的高人气。

三大银行鼎力支持万帮车贷

为了能够降低购车门槛,满足客户的多种需求,万帮独家牵手三家银行,提供便捷快速车贷。即日起,凡在万帮购买现代车的消费者,如需要贷款,不仅能在浦发银行、招商银行办理,还可以到民生银行办理,目前与第四家银行建设银行开展合作业务正在紧锣密鼓的洽谈中。所有购买万帮现代车的消费者可以享受三大银行带来的丰富产品,可以参加:真诚相贷、"车购易"、"购车通"等活动,而且"零利率、无抵押、零手续费";免抵押、免担保等环节;相比汽车金融公司利率更低,在最短的时间内让客户实现新车开回家的愿望。(最终解释权归万帮所有)

万帮08完美收官 09再创辉煌

万帮1月销售再创历史新高,新车交付突破500辆赢得牛年开门红。我们的事业就是这样不断进取、逐步积累的过程。大进取

大收获、小进取小收获,不进取没收获,在赢得客户的同时,万帮将提高服务水平和质量,继续增加对新老客户客户的联谊活动,每月将继续组织客户自驾游、网球赛、高尔夫赛、足球赛等活动,可以说是精彩纷呈好戏连台。

2009年,随着燃油税的实施,和新的车辆购置税政策出台,经济型轿车的发展势头将更加猛烈,这对于万帮来说,将是一个新的发展机会,同时也面临更多的挑战。在车市整体增长趋势的大背景下,万帮向管理要效益,练好内功,进一步完善产品和服务,将有效提升品牌影响力,竭力在未来走得更稳、更快。

尽管新的一年,我们无法预测经济危机退去的节奏,但是,庞大的内需和中国改革开放积累的成就是中国汽车能够继续成长的最坚实的基础,这预示着2009年必将成为万帮莫大的机遇与严峻的挑战并存的一年,万帮将抢抓机遇,再创辉煌!



快·乐·途·途·途
依维柯城市南专卖店 南京市卡子门大街2-5号 52443692 52443693

南京重汽汽车贸易有限公司4S店
斯太尔、斯太尔王、豪沃、豪沃A7、客车、配件、销售!
地址:南京市玄武区蒋王庙街287号(珍珠口) 电话:85470308 85470238 13913636588

豪气冠云天
重卡领袖,成就事业辉煌

金龙客车
国III大吨位解放系列客车隆重上市!
四川6缸机 上牌10吨 长6.75米
江苏中瑞汽车销售服务有限公司 展厅地址:红山路50号(曹后村车站) 电话:025-85408271 13851999111

中国客车专家 精造之处 专业之道
传承国车品质 再创金龙传奇
大金龙全新力作XMQ6122(55座) 震撼登场
提供15-55座全系列金龙客车 面向企业和个人办理银行按揭
二手车车特价销售 汽车租赁:85400141

南京景山重汽4S店 电话:025-52103719 13115039998 传真:025-52103719
地址:南京市江宁经济技术开发区天元中路111号 服务电话:025-52121824

迎新春 吉利熊猫献礼
来店购吉利熊猫均赠送2次保养+1000元装潢
更多安全 更多爱
南京联润吉利熊猫4s店 地址:大明路166号 电话:52632179

牛年更奔放
长安奔奔1.0L全系35900元起售
1.3L全系赠送全年交强险+车船税
长安奔奔4年或10万公里长限保修
买长安到大有 江苏江宁区人皆知
城南4S店 宁南大道42号 销售热线:58066600 58066601 服务热线:58066611
城北4S店 幕府东路181号 销售热线:85280678 85280677 服务热线:85280791

畅享生活
中华骏捷Wagon 上市
南京联骏汽车销售有限公司 地址:南京市雨花台区宁南大道6号 销售热线:025-52442011 52422540 13813911914

发动机升级 增值不涨价
二手车置换"0"首付 就可以开回家了!
AMT 手动自动挡
快乐在独行
经销商:南京亿海汽车销售服务有限公司
地址:南京市秦淮区大明路145号 电话:52622193 52622194 13805172293