

凤台南路快速化改造“上桥下地”，北通奥体南连东山

从赛虹桥上绕城公路仅3分钟

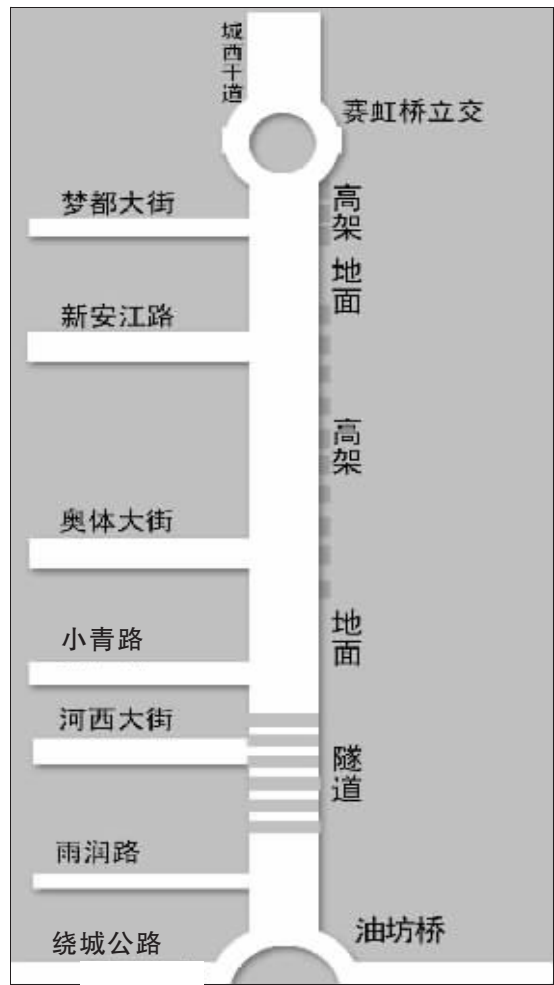
本报讯(见习记者 李蓓起)定淮门大街快速化改造、纬七路西延、宁溧路快速化改造、凤台南路快速化改造……今年，南京市将对内环多条放射性道路进行快速化改造，其中凤台南路这个节点改造最为迫切。

据了解，目前凤台南路主要有四处交通节点，分别在新安江路交叉口、河西大街交叉口以及雨润路向凤台南路、宁芜公路和绕城公路的分流点，通过快速化改造，

能够避开这四处交通节点。在南京多条快速路中，凤台南路的快速化改造无疑是最复杂的，不仅包括了1座高架桥、1条隧道，还有1座匝道桥和跨河桥建设，以及全线2.85公里地面道路的拓宽改造。该项目的具体改造方案为，建一段双向6车道、长780米的高架桥跨过新安江路及奥体大街路口，经过一段地面交织段后，以一条100米长，双向六车道的隧道下穿河西大街。而在宁芜公路路口，则是通过匝道桥跨过，与绕城公路油坊桥立交相接，设计单向双车道，长约425米。另外，结合凤台南路的快速化改造，还将在南河上建一座宽约30米的跨河桥。而全线2.85公里的地面道路将拓宽至48-50米，设10或12条车道。

通过高架和隧道，能够消除设在新安江路、小青路、河西大街、雨润路的四个红绿灯。由于小青路和凤台南路是地面交织，所以以后经过小青路路口的车辆要从河西大街路口掉头绕行。消除红绿灯后，从赛虹桥至绕城公路只需要3分钟左右的车程，比现在减少了约7分钟。而凤台南路快速化改造完及南河跨河大桥建成后，河西的居民就可以往东走，通过南河桥上凤台南路，然后走城西干道进入主城区。

而对于东山地区来说，它也提供了一个除宁溧路之外可供选择的快速通道。“以后坐快速列车从铁路南站下，有两个路线可以选择，可以走宁溧路，也可以走凤台南路。”



商业速递

苏宁今年在南京再开10家

本报讯 今年，苏宁将在南京大区至少新开10家店面，在全国新开超过200家店面！日前，苏宁电器在全国2009年度工作规划与部署会议上，确定了苏宁电器集团今年的整体规划，作为苏宁电器总部直属管理地区的南京，依据总部的发展规划，苏宁南京大区在绝对优势的基础上，确定了今年南京大区的规划，率先完成年度工作部署。预计到2009年底店面总数超过1050家，冲刺1100家的连锁目标。

作为苏宁连锁发展的核心区域，苏宁南京大区今年继续加快店面的建设，将至少新开10家店面，完成市场空白区域的布局，在整个南京市场中形成旗舰群效应，而在镇江、扬州、泰州三个分公司，则主要加强旗舰店的建设。

据苏宁电器南京大区总经理陶京海介绍，在服务上，苏宁依托第三代物流基地——雨花物流基地，进一步提升物流配送能力，配送的区域扩大到南京周边的马鞍山、句容、仪征等城市，最远的配送距离将达180公里。苏宁也将进一步加快售后服务网点的建设，健全大区级客户服务中心、地区级客户服务部及城市客服专员的客户服务网络架构，提升服务水平。

陶京海说，今年苏宁在南京的市场份额将在目前的基础上再提高10%，全面锁定家电市场，实现行业的绝对领跑。(晓丁)

富迪入驻江苏 招兵数百人

本报讯(记者 史丽君)上周六，南京人民大会堂门口人潮涌动，一对特地从浦口赶来的夫妇告诉记者：“今年工作不好找，好多地方不要人。听朋友说，今天一家国际直销公司开业，我们赶来看看能不能找到机会。”据悉，富迪健康科技有限公司前日正式入驻江苏。业内人士分析认为，金融危机下失业人数增多，直销行业能有效缓解部分就业问题。

记者了解到，作为最早在中国市场开始经营的直销企业之一，美国富佑集团旗下的富迪公司主打养生保健、护肤美容等系列产品，于2006年10月获得“直销经营许可证”，也是继雅芳之后，全国第二家获得直销许可证的外资转型企业。目前，刚开业的富迪公司已完成了第一批直销人员的培训工作，培训人数达几百人。记者了解到，随着业务的扩展，富迪还将继续招聘直销人员。

从特殊寒假作业看“父母心”——8%家长鼓励孩子大学谈恋爱

本报讯(通讯员 葛玲 游鹏 记者 谢静娟)“有合适的姑娘，不要错过”、“早点儿谈个女朋友”、“女朋友要好看，要懂事，不一定要有钱”……最近，南京理工大学机械工程学院的辅导员游鹏老师在整理学生们寒假作业时，发现了一些家长的“小要求”。

这份特殊的寒假作业是学生向家长要的三句“压岁言”，而学生也要对“压岁言”谈一点感想。在刚刚过去的寒假，机械工程学院大一15个班级的582名学生完成了这份特殊的寒假作业。

学院从中随机抽取了200份“压岁言”进行样本分析。结果显示，进入大学了，家长们再也不想中学阶段“谈爱色变”了，相反，部分家长还鼓励孩子，在空闲之余，不要错过谈恋爱的机会。8%的家长希望孩子在大学期间可以谈一个男(女)朋友。

记者昨天采访了部分家长

发现，支持孩子恋爱的家长，多半是担心自己的孩子将来到了婚嫁年龄还迟迟不能解决“终身大事”。

“总比将来成了‘剩男’、‘剩女’好吧。”家长林先生脱口说出了两个时髦词，他说，女儿也在读大学，如果女儿谈恋爱，他也会投上赞成票。他身边就有几个朋友的女儿都快30岁了，到现在都没成家。就是因为上大学里没谈对象，毕业后又接着考研。等硕士毕业了，岁数也不小了，而且学历又比较高，高不成低不就的。

而来自无锡的张女士表示，她对儿子的大学恋情基本默认了。“只要两个人合适，不要影响学习，家长也没什么反对意见。”张女士说。

此外，180名家长在“压岁言”中提到关注孩子学习情况的，占总人数的90%。108名家长提到希望孩子健康平安，占总数的54%。值得注意的是，保持快乐的心情也是家长在“压岁言”中提及较多的。

小升初误入怪圈，舍近求远选名校和民校 家门口的公办校要打翻身仗

本报讯(记者 黄艳)昨天虽然下雨，但众多“小升初”学生家长挤进新街口的一条小巷，到这里参加24中(南京五中实验初中)家长开放日活动，感受一下中学老师的授课方式，看看自己的孩子适不适合。令很多家长难以置信的是，家门口不起眼的学区公办校竟然这么好，而且还能省下数万元的择校费。

“不给小孩择校我总觉得面子上过不去，同事朋友问起来不太好看，好像不舍得给小孩花钱似的。”家长张女士说，带着女儿找学校都快疯了，小孩成绩不错，校外奖项有几个，但都不是一等奖，就是捧着钱去找传统名校，人家也不给机会。

张女士说，女儿的学区是24中，可住在附近五六年了，也不晓得这所学校到底怎么样。一介绍，以前生源不佳的情况下都能考到白下区公办校的前三名，如果生源好肯定更不得了，而且成绩好还能直升五中高中。

也有相当多的学区外学生来到了咨询现场，不仅是白下区西片的学生，还有慕名而来的外区生。“很多家长都是‘脚踩几只船’，登记了多家学校。”一位负责登记的老师说，家长们不少都存在攀比心理，认为孩子穿上名校的校服有面子，但通过听课、向老师咨询，又觉得公办学校的确不错，有

些犹豫。

记者在现场看到，作为24中的紧密合作学校，南京五中的校长、老师都来帮着24中做宣传，原来，五中很多的老师会到24中来帮助教学，学校现在有三分之一的学生都能考上五中。

南京市“小升初”多年来采取的是划学区免费直升的政策，这些学校往往都是离家最近的，而且现在初中阶段义务教育的杂费、书费都免了，上一年学只要花几百元。但“小升初”却被很多家长称为最折磨人的事，为了给孩子择校做准备，从小学一二年级就开始上辅导班，“小升初”时还要花上一笔钱，如果上民办校，费用更高。

为什么家门口的学校就不吃香？记者了解到，并非这些学校的教学质量不高，不少公办校近年来突飞猛进，不仅中考成绩了得，而且还有很多特色，比如小班化、分层次教学等等，孩子不用倒几趟车在家门口就能享受优质教育。但与名校和民校相比，普通公办校的信息普遍不太通畅，不少家长甚至用自己小时候这所学校的教学质量来做标尺，根本不了解真实情况，以至于花大量费用舍近求远找学上。记者了解到，为了应对屡屡被名校和民校抢去生源的状况，不少有特色的公办校都准备在近期公开进行咨询活动，留住学区生，吸引外区生。

单日认购量冲到358套，开发商乘势促销 “牛盘”凯迪拉克接你看房

本报讯(记者 尹晓波)南京楼市有了爬升的迹象，商品住房每天的销售量不断增多，上周六甚至达到了358套的认购量。开发商仿佛看到了光明前景，纷纷推出特价房吸引人气，有的开发商甚至用凯迪拉克做看房车。

官方网站“南京网上房地产”数据显示，2月1日~21日，南京市商品住房认购1500套、成交2313套，其中江北的天华硅谷庄园(446套)、天润城(326套)、大华·锦绣华城(201套)占据了前三名位置。而上周六达到春节后的最高点，当日认购量冲到358套，而昨天(截止到20时)的认购量也达到了267套。

楼市认购和成交量不断攀高给了开发商些许的信心，一些楼盘不断推出小批量的特价房，拉拢人气。

“4406元/平方米起售。”江宁某楼盘去年以4600元/平方米的成本价起售后，双休日又打出最新的起售价，称90平米的两房43万元起，142平米的四房62.4万元起并送入户花园。不过记者了解到，该楼盘仅仅是针对部分房源推出的几套特价房，并不是全面降价，目前该楼盘售价依然在4800元/平方米左右。江宁的百家湖某楼盘推出18日~25日购买指定房源，可享受4.78万~9.28万的特别优惠；城北某楼盘推出5套多层的特价房，面积为113平方

米，售价为7100元/平方米，便宜了1100元一平米……

记者随机了解了5家楼盘，几乎家家都在推特价房，但套数都不多，售楼员无一例外表示“就几套房子，楼层主要是一楼二楼或顶楼的”。“搞了几套位置欠佳的特价房源做做促销，吸引人气。”河西一家楼盘的营销总监私下表示，通过少量房源低价“诱惑”，了解他们的心理价位，也是一个市场摸底的方式，下一步再看市场风向而定。

另外，昨天虹桥中心楼盘在赚取买房人眼球上下足了功夫，找了辆凯迪拉克轿车作为看房专车，同时也“吓坏”了不少看房市民。

南京地下铁道有限责任公司

招聘公告

南京地下铁道有限责任公司根据运营工作需要，拟招聘专业调度、设施设备维护检修及列车司机等岗位人员若干名，欢迎适合岗位要求、专业对口、有志于从事地铁运营工作的人员报名应聘。

我们将遵循公开、公平、公正、竞争、择优的原则做好招聘工作，具体招聘专业及条件详见南京地铁网站：www.nj-dt.com，欢迎登录并踊跃报名(报名截止日期：2009年3月6日)。

二〇〇九年二月二十三日

门店装修招标公告

上海锐力健身装备有限公司是国内最大的体育用品专业零售公司之一，经销NIKE;ADIDAS;KAPPA;REEBOK等世界知名运动及运动休闲品牌。现全国范围内拥有一十一家全资子公司，拥有900家连锁专卖店，从业人员超过6000人。现由于业务增长需要，对南京地区品牌零售店铺装修工程进行公开招标。诚邀有零售店铺装修经验的工程公司进行合作。有意者请携公司的各种资质，快递至我司。

公司地址：上海市淮海东路68号淮云大厦11楼 邮编：200021 (谢绝来访)
收件人：胡小姐 联系电话：021-63266969转1115
详情可登录：www.rls.com.cn查询

备注：所有资料将由本公司备份，不再返还。