

周六冷清,周日热闹——

三月家装市场就像娃娃的脸

“今年的市场不会从3月份就开始走淡了吧?”周六上午,在锦华装饰2009家装设计文化节现场,锦华装饰集团总经理堂杰对记者说。当天,由东易日盛、龙发等南京知名家装企业主办的多场家装类活动都比较冷清。

周日,记者再到几个家装企业举办的活动现场走访时发现,人气较前一日已有明显增多。尽管如此,锦华、东易日盛、龙发、业之峰、亚光亚等家装企业相关负责人在接受记者采访时却大都表示,签单情况不甚理想。对于3月份的家装市场走势,几位负责人均表示不容乐观。

■记者观察

冷清

人流量一般,成交不咋的

“2月份的展会,这个时候我们已经到了快300户了,签单也有30多个呢。”周六上午11点左右,在锦华装饰家装设计文化节上,锦华装饰一位负责人对记者说。当时,已经有100多户业主来参加展会了,可是签单公示栏上却没有一条业主信息。锦华装饰集团总经理堂杰略显担心地说:“不会真如我们所预测的,今年家装市场从3月份开始就走淡吧?”他表示,受大的经济形势的影响,锦华对今年市场的估计并不乐观。

记者随后又采访了当天举办活动的东易日盛和龙发装饰的相关负责人,他们表示活动效果一般。“一天也就几十户来访,客户的比较心理很严重,大多数仍在观望。”

热闹

主题活动多,效果有好转

与周六相比,周日举办活动的家装企业数量更多。记者先后走访了亚光亚装饰周年庆活动、东易日盛整体家装体验活动、龙发装饰专属户型解析会、业之峰环保评估系统发布会暨全国签售促销会等几大活动。与周六相比,几场活动的人气旺了许多,签单也有所好转。特别是周日下午,业之峰、锦华都出现了排队交钱的场面。锦华装饰相关负责人告诉记者,这次文化节他们共签了91单,周日的签单量是周六的2倍多。“光是龚建波一个人,就签了4单。”这位负责人分析表示,周六前来逛展的很多业主都是第一次来访,所以签单不是很好。“虽说单子数量还可以,但明显感觉单值下降了。”下午在业之峰采访时,记者也发现很多到访的业主都找不到设计师接待。

■特别回顾

亚光亚3周年庆典开门就签单

3月8日,亚光亚装饰在其位于龙蟠中路316号的亚光亚模块家居馆举办了“16+1”周年庆特别活动。包括亚光亚模块家居馆、老史工作室、亚光亚金鹰店、亚光亚江北店在内的四家店同时推出了店庆优惠,让利消费者。

由于这次活动幅度特别大,很多已经与亚光亚设计师交谈过的业主在周日一大早就赶到公司与设计师签约。亚光亚装饰总经理周星宏告诉记者,他们早晨刚开门,就有一位别墅业主找他们签约。

周星宏在接受记者采访时表示,之所以推出这么大幅度的优惠,一来是因为店庆,要回馈对亚光亚装饰一直支持的业主,二来是因为他们对今年市场的预期不高。“我们做了市场调查,今年交付楼盘的数量虽然跟去年差不多,但其中有很多楼盘都没有卖光,也就是说实际市场需求量可

能比去年还低。所以,我们也希望通过促销吸引更多客户,提升我们的市场占有率。”周星宏告诉记者,周六、周日两天,亚光亚装饰共签了60个单。“考虑到还有很多交谈过的客户没有马上签单,我们会将店庆优惠推到3月底。消费者只要在3月31日之前签单,都可享受工程直接款10%让利、模块家居馆内所有主材在市场最低价基础上6%让利和管理费1%让利的三重优惠。”

业之峰环保评估系统受欢迎

3月8日,业之峰装饰在金陵饭店举行了环保评估系统新闻发布会暨全国签售促销会。环保评估系统这个崭新的概念和全国签售促销会这么大幅度的优惠,吸引了不少消费者前来光顾,约有20位业主现场交了定金。

据悉,业之峰此次推出的环保评估系统,就是在设计方案和装修报价确定以后,即

能科学地计算评估出各房间主要有害气体(甲醛、苯、TVOC)释放量的ERP管理系统。

北京业之峰装饰南京分公司总经理唐辉志介绍说,很多消费者都很关注装修环保,但由于在装修前很难预测装修结束后的环保性,而到装修结束发现环保不达标的时候再治理十分麻烦。“预评估系统能从源头上控制设计项目和装修材料的合理用量,做到真正意义上的环保设计和环保装修。”唐辉志告诉记者,通过预评估系统的公式计算,消费者可以在装修前就清楚地知道自己选择的装修材料会释放多少有害气体。如果整体排放量已超出国家标准,就要合理调整设计方案,更换材料或者减少使用量,在设计阶段杜绝环保超标的可能性。“有了预评估,再加上装修结束后的第三方检测,装修的环保性就更有保障了。”我们的环保不达标,全额退款的承诺也更有底气。”快报记者王燕



锦华装饰家装设计文化节现场

月星美家学堂开课了

上周末,月星家居逸仙桥店与卡子门店两店联动,推出“满2000送900”的大力度促销,并为广大女性呈现了一场精彩的装饰课堂。

当天,月星邀请了知名机构米兰软装馆的著名设计师坐镇逸仙桥店,专业讲解现代软装流行趋势和实用技巧,这是《月星美家学堂》的首次正式亮相。另外,活动期间凡是到南京月星家居购物的消费者,消费满2000元,即可在交款时直接立减现金800元;消费满4000元,即可立减现金1600元,以此类推。同时,在月星家居逸仙桥店参加立减现金活动的消费者,在获得极大实惠的同时,还可凭商场的收银凭证,满2000元即可领取100元的家乐乐超市券,多买多送。 童婷婷

华东MALL·红太阳家居推出终极促销

去年10月18日,华东MALL·红太阳家居整体开业,盛装一新的卖场硬件环境令人向往,而他们更是将众多建材省级总代理收归旗下,彻底打破了人们对于江北家居卖场的传统印象。

为了让更多的人体会到省级总代理带来的实惠,3月15日上午,华东MALL·红太阳家居将联合旗下10家陶瓷卫浴省级总代理,推出令人意想不到的让利促销。华东MALL还为广大消费者准备了另外两重惊喜,3月8日~3月28日,凭有效证件至华东MALL总服务台即可领取3000元消费券;全场购物满5000元,即送家庭保洁一次,并可参与半月一次的汽车、家电抽奖。 童婷婷

“最受欢迎高性价比企业” “2008年度最具品牌特色家装企业”

BSB 百圣百装饰

套餐专家,一切皆能解决

全国免费咨询热线: 10101010转南京装饰

¥28600
精装1个家

百圣百公司的包含水电工程的标准套餐一经推出立即在业界掀起轩然大波,同时纷纷通过各种途径打探286套餐运作方式。消费者更是趋之若鹜,每天前来公司的客户均在20户以上,每月开工量达到200户。

选择百圣百

即能享受天天3.15

百圣百套餐=诚信套餐

活动特别优惠

送巧太太厨房电器一套
(油烟机、灶具各一台,价值2200元)

备注: 仅限8月5日-15日交定金并在3月份签订装修合同的客户

套型	套餐价(元)	备注
一室一厅一厨一卫	20600	40m ²
二室一厅一厨一卫	24600	60m ²
二室两厅一厨一卫	26600	80m ²
100m ² 以上	286元/m ²	

主材表

- 1.洁具4件套 东姿、美洁斯、克拉斯、日生
- 2.厨卫墙地砖 格莱斯、奥米茄、皇诺、嘉俊
- 3.地板 法国胡博、老爷车、耀丽
- 4.橱柜 百圣百高档双饰面系列、翔事柜体
- 5.成品门/套 百圣百免漆工艺门和门套
- 6.五金 美标、高力德

辅材表

- 1.木工板: 绿胜 金福湘 2.集成材: 绿胜 金福湘 3.饰面板: 绿胜 金福湘 4.石膏板: 可耐福 5.PPR管: 金牛
- 6.电线: 远东 7.电视线: 山湖 8.电话网络线: 安普永兴 9.穿线管: 中财 10.水泥: 雨花、双猴
- 11.黄沙: 中粗河沙 12.乳胶: 宁扬302 13.环保胶: 宁扬901胶 14.油漆: 千色花 15.防水剂: 上海汇丽
- 16.乳胶漆: 立邦 17.滑石粉: 宁兰

套餐内容

- 1.洁具
 - 2.厨卫墙砖
 - 3.厨卫地砖
 - 4.阳台地砖
 - 5.瓷砖铺贴
 - 6.地板
 - 7.整体橱柜吊柜
 - 8.整体橱柜地柜
 - 9.人造石台面
 - 10.厨卫塑钢顶
 - 11.墙面漆
 - 12.卫生间防水
 - 13.成品门/套
 - 14.五金
 - 15.电路隐蔽工程
 - 16.水路改造
 - 17.水电安装
- 工程直接费
100m²以上按该户实际建筑面积乘以286元计算

**升级套餐即将
公开敬请期待**

百圣百郑重承诺预算=决算

报名电话: 83210896 10101010 转南京装饰

发车时间: 3月7日(周六)-3月8日(周日) 上午9:15 下午1:30

发车地点: 湖南路马台街70号(北京华联超市对面)

百圣百装饰营业部: 湖南路马台街70号(北京华联超市对面) 电话: 83210896 83218101
全国免费服务热线: 10101010转南京装饰