

老公不能生育 老公公要“代劳”

伤心女子流浪南京,想要自食其力,不再依靠男人

前晚8点多,来自无锡的晓箏(化名)拎着两个旅行包,脸色憔悴,一路跌跌撞撞地来到韶山路派出所,向民警求助。热心民警安排她在派出所留宿了一夜,昨天早上,把她送到了安德门劳务市场。

第一段婚姻:公公要和她生孩子

通过聊天,民警了解到,25岁的晓箏感情经历异常坎坷。

晓箏是一名无锡农村的女孩,性格传统。2005年,经媒人介绍,晓箏认识了邻村小伙阿杨(化名)。阿杨长得不错,身高有一米八,就是有些木讷。晓箏感觉两人之间差距挺大,一开始有些抗拒,可阿杨的父亲老杨(化名)对晓箏颇有好感,极力撮合。就这样,晓箏和阿杨展开了恋情。

很快,两人结婚了。婚后晓箏发现,在杨家,什么事都是公公老杨说了算,婆婆和丈夫没有任何话语权。

结婚一年多,晓箏的肚子

始终没见大,这可急坏了杨家人。有一天,老杨带着阿杨到医院检查,医生诊断说,阿杨没有生育能力!这事在农村可不太光彩,老杨便和晓箏商量,为了杨家人的面子,让晓箏到外面和另外一个男人怀一个,就当是阿杨的孩子。晓箏不同意:“我既然嫁给了他,无论他怎么样,我都不会背叛他的,最多我和他领养一个孩子。”老杨没有做声。

又过了一个月,老杨突然把晓箏喊到自己的房间里,一边抽烟,一边吞吞吐吐地对晓箏说:“媳妇,我儿子现在不能生,你说怎么办呢?”晓箏默默无言。老杨突然抬起头说:“要不,我跟你生一个吧,好歹生下来也是杨家的种!”

“这不是乱伦吗?”晓箏

惊得目瞪口呆,断然拒绝。老杨也没有勉强她。

不过从那以后,晓箏的心里便多了一个疙瘩,只要看见公公,就觉得不舒服。而丈夫知道自己没有生育能力后,也自暴自弃,对晓箏更不如先前体贴。晓箏觉得在这个家庭生活太痛苦,2008年年初,她向阿杨提出离婚。阿杨没有挽留,同意了。

第二段感情:为5000块钱闹翻了

单身的晓箏如同重获自由,年轻貌美的她很快得到生意人阿强的追求,两人同居了。阿强是一家建筑公司的老板,但他并不太擅长做生意。和晓箏相识后,生意愈发惨淡。为了公司,阿强几乎赔上了所有的家当,晓箏也把自己多年

的积蓄全给了阿强。

今年春节时,晓箏的母亲生了一场大病,晓箏想向阿强借5000元给母亲治疗,可阿强冷漠地拒绝了。晓箏和阿强大吵一架后,决定分手。

离开了阿强,晓箏决定离开无锡这个伤心地。前天,她揣着仅剩的一百多元钱来到南京,然而,看着熙熙攘攘的人流,她更加感到孤独彷徨,“我现在无法再去信赖任何人,只能找民警来帮帮我。”晓箏流着泪说。

晓箏说,她想在南京找一份工作,自食其力,不要再像以前那样依靠男人。昨天一大早,派出所民警将她送到了安德门劳务市场。

(王先生爆料奖100元) 快报记者 解璐

宁信“老同事”不信老伴 50000元被骗,只能自认倒霉

快报讯(记者 马晶晶) 尽管老伴怀疑这是一场骗局,全力劝阻,但市民王先生还是相信了“老同事”的话,赶到银行取出五万元,亲手交给了对方。等“老同事”消失不见时,王先生这才懊恼不已。

昨天中午12点半,市民王先生路过中山东路与长白街路口时,一名男子上前套近乎:“哎,我们10年前在一个公司工作过,你怎么都不认得我?我姓刘,你还想起来啦?”王先生已经年过半百,10年前的事情,哪还记得清楚。见男子如此热情,王先生就和他在路边攀谈起来,聊了10多分钟,一名穿着西服,操着福建口音的男子前来问路,自称要去收购邮票,“那个地方啊,我知道,我带你去。”刘某热情地带着福建男子前往,还邀请王先生一同前往。

左转转,转了很多弯后,三人来到一栋楼房下。这时,楼上下来一名男子,自称姓杨,带着400枚猴年邮票。福建男子与杨某在楼道里验起了货,王先生与“老同事”刘某就在旁边看着,最终双方谈好价格,1600元一张,约好下午4点到附近一家酒店交易。谈妥后,福建男子还礼貌地向王先生表示感谢,然后离开了现场。

这时,刘某突然提出:

“我1200元一张,立即付钱,行不行?”卖邮票的杨某一听:“你也要买?那当然给你便宜了,大家都是南京人,当然可以优惠了,你赶紧去取钱吧。”接着,刘某借口去取钱,让王先生与杨某继续聊。10分钟不到,刘某提了一袋现金出现了,还给王先生看了看,愁眉苦脸地说:“老同事啊,还差50000元,要不你帮我凑点,咱们赚钱大家分。”

听说有钱赚,王先生立即打车回到朝天宫附近的家,取定期存折取钱。“老伴觉得有问题,她说报纸电视上有很多类似的骗局,但我不知道怎么想的,就是坚持要取钱。”王先生说,为此老两口差点还吵了起来,老伴拗不过他,无奈之下,陪着他一起取了钱,又一起打车到现场。

这时,刘某和邮票主人杨某还都等候在现场,王先生赶紧将50000元交给“老同事”刘某,刘某将这些钱一起交给杨某。杨某走后,刘某拿着400张邮票和王先生夫妻俩一起走出小区大门,突然加速,消失不见。

王先生连追几步,哪还有“老同事”的踪影,这才赶紧报警。

目前,警方正通过附近的监控调查此事。

(钱先生爆料奖60元)

利用自己100%的回头率

两个小巨人街头“卖身”做广告

快报讯(记者 马晶晶) 一个2米26,一个2米12,两个小伙子往街头一站,回头率绝对100%。正是利用自己的“特长”,两个小伙子打算将自己的身体“出租”,做人体广告,您说新鲜不新鲜?

提起这两个小伙子,南京市民可能并不陌生。2米26的那个叫张梦永,2米12的叫秦为超,快报曾经报道过他俩的“双塔组合”。昨天下午两点,两“巨人”出现在山西路上,穿着定制的白色礼服,戴着高高的白色礼帽,再配上酷酷的墨镜,所经之处立刻被围得水泄不通。“哇,你有姚明高么?”“你们的腿是真的假的啊?”“这么大腿,是真的么?”围观的市民们提出千奇百怪的问题,两个小伙子耐心地一一解答。

“人体招租是干什么的?”市民看到小伙子的白色礼服上,有四个红色的大字——人体招租。“我们走在路上,回头率很高,这本身就是一个资源。”张梦永告诉记者,经过公司策划,决定将他

们的身体作为载体,来登载广告,“可以将身体分为各大板块,招租广告。”

张梦永指着袖口和裤脚上的黑色竖条条给围观市民看:“看这种竖条条,你能想到什么?”“花纹?”“就是衣服的装饰吧?”大家纷纷猜测。而小张的答案让人大吃一惊:“这是商品条形码,这样才能显示出我们招租的意义。”

对于出租人体,小伙子说,他们刚开始也有心理斗争,但想到这也是实现人生价值的办法,心里才坦然了很多。

小张和小秦背后的老板是职业策划人胡旨。“我们刚在山西路绕了一圈,已经接到了不少商家的咨询电话。”胡旨说,初步想法是希望能够采取一种无底价竞拍的方式,来拍卖“人体载体”,目前咨询电话不少,但真正拍板的还没有。

这样的广告,真有商家敢做吗?胡旨笑了笑:“即使达不到效果,但能让大家记得他们,这也是很好的事情。”



两个“高人一等”的小伙 快报记者 唐伟超 摄

苏宁环球500元消费券送你购春装

继杭州、成都发放消费券后,南京发出了乡村旅游消费券。“要发消费券,就快点发啊,我还有很多东西要买呢”,一项网络调查中49%以上的参与调查者有这样的呼声。苏宁环球购物中心从3月10日起,开始派

发春装消费券,100元及50元面额的消费券,500元为一套。

据苏宁环球的相关负责人介绍,此次的消费券派发不局限于苏宁环球的会员,只要凭个人身份证即可至客服中心领取总额为500元的春装

消费券。商场的数百个知名品牌服饰,数千款当季新品全部参与其中。以最大程度的让利为原则,购物中心百大品牌皆可使用100元面额的消费券,每200元即可使用1张,可累计使用。50元面额的消费券

则供运动休闲、化妆品类别的商品每满300元使用一张。此次苏宁环球购物中心试水“春装消费券”是随到随领,一直到3月底有效,20天内预计总让利幅度在千万以上。

婷婷

变频空调发展新契机,美的空调踌躇满志

由美的空调参与起草的中国版变频控制器通用部分将在2011年内制定完成,其中《家用和类似用途变频控制器术语标准》作为最早完成的第一份标准将在2009年编制完成。

据了解,虽然变频家电早在上世纪80年代就出现,并在日本等国家推广普及,但针对变频家电的重要组成部分变频控制器,无论是国际还是国内,目前均没有相关标准。08年12月4日,国家家用自动控制技术标准化技术委员会变频控制器分技术委员会成立大会暨第一次委员会议召开,美的作为标准起草单位参加了会议。参加启动大会的还有中国电器科学研究院院长陈伟升等来自全国的嘉宾,代表80人。在本次会

议上,各委员单位经讨论确定,中国版变频控制器通用部分包括《家用和类似用途变频控制器术语标准》、《家用和类似用途变频控制器通用性能要求》和《家用和类似用途变频控制器试验方法》三项标准,将于2011年内制定完成,其中《家用和类似用途变频控制器术语标准》将于2009年完成。

作为国内直流变频空调的倡导者和领导者,美的空调在08年度在直流变频领域的大动作频频引人注目。9月1日全国24场新品上市新闻发布会,高密度的广告覆盖,出口日本100直流变频下线,零部件采购大单签订等等。

在这样一个变频发展重大利好消息面前,美的如何看待,

又有什么举措呢?为此,笔者走访了美的家用空调技术副总裁吴文新。

吴文新副总裁表示,这一标准的制定标志着中国变频控制器产业及相关产品将进入技术标准时代,对于促进变频空调行业的规范发展也具有非常重要的意义。

在目前的变频空调行业中,180°正弦波直流变频才是真正的先进的变频技术,其应用性、可靠性及效率均为最高,且能耗更低,但部分厂家混淆视听,长期打擦边球推广技术含量很低、实际并无变频效果的初级变频产品,扭曲了整个行业的发展方向,美的作为中国版变频控制器的参与起草单位,不仅自身将保证生产的变频空调全部采用

180°正弦波直流变频技术,还将大力推动180°正弦波直流变频技术成为行业标准配置,使得每一位消费者都能享受到国际最先进的变频空调产品。

对于在此契机下,美的变频空调下一步的发展思路,吴总也介绍说,当前在美的、大金、松下等众多国际名牌的推动下,直流变频空调在中国市场取得了飞跃性的进展。08年度,消费者主动关注和选择变频空调非常踊跃。变频空调在中国的进一步发展,需要厂家在品质和服务方面能够给消费者提供更强的信心和更实在的利益。09年,美的直流变频空调将继续聚焦于“品质”,在品质和服务方面,还会有的动作,继续引领中国变频空调行业的发展。

大巴抢客 车主“血拼”

快报讯(记者 孙玉春) 昨天下午1点多,在凤台南路南河大桥附近,两辆开往安徽的大巴车因为拉客源发生冲突,双方大打出手,乘客也因此滞留了很长时间。

记者赶到事发现场时,车辆已经离开。目击者称,此事是由一辆从下关开往安徽贵池的大巴引发的,当时这辆车没有从正常线路走,而是拐到凤台南路上拉客,因为这里有很多往安徽的乘客。不料,正好碰到了这条线路的“主人”——中华门客运站发出的贵池线大巴。

目击者称,当时中华门客运站的大巴车主非常气愤,立即上前与对方争吵,由

于两边互不相让,随即就发生殴斗,“当时两边都拿起了钢管,有四个人互相在打,看得我们都呆了!”目击者说,直到那名中华门客运站的车主头部被打得鲜血直流,双方还没有停止的意思。后来,派出所民警到场才制止了这场冲突。

事发后,两边车主被带到派出所继续处理,为了不耽误旅客行程,车辆被暂时放行了。不过记者从相关客运站了解到,按照不许站外带客的规定,两辆车其实都违规了,而他们这一打,只是暴露了长期站外带客的事实。目前此事仍在继续处理中。

(张先生爆料奖60元)

每次作案都记录 不给民警添麻烦

快报讯(通讯员 德友 蔚健 记者 田雪亭) 每次作案后,两名窃贼都会详细做好盗窃记录,被抓到后,竟称是为了方便民警讯问。近日,长航警方将两名小偷抓获归案,破获盗窃案件近10起。

今年1月4日凌晨3时许,正在收购站里睡觉的李强父子被一阵敲门声惊醒,打开门,两名男子带着一三轮车电缆套件站在门口,其中一中年男子冷冰冰地说,车上所有东西都是从船厂偷来的,“你要是敢举报,出来后果你们全家!”心惊胆颤的李强父子以每斤1元的价格收下这些东西。此后,两名男子又先后7次前来变卖价值数万元的物品。

正当两名小偷将船厂仓库当成提款机大肆盗窃时,2

月14日,船厂仓库管理员在清点仓库物品时,发现物品明显缺少,立即报警。接警后,长航警方通过侦查守候,于次日凌晨将正在盗窃的嫌疑人顾某当场抓获,现场缴获三轮车和被盗船用电缆套12块,而另一名男子则趁机逃跑。经多方跟踪调查,昨天,另一名盗窃嫌疑人李某在南京光华门处落网。

经查,李某和顾某是在光华门工地打工时认识的,2008年两人在工地上合伙偷盗时被派出所拘留了15天。年后两人继续盗窃,接连作案8次。最好笑的是,每次作案的时间地点以及成果,两人均在本子上记得清清楚楚。对此,李某的解释是:迟早都会被抓,记下来,省得民警审讯麻烦。