

# 找爱华装饰做装修的五大理由

上周六,爱华装饰的大型公益家装课堂人头攒动。爱华装饰总经理顾爱华告诉记者:“这天我们这来了100多户业主,周日来的人数虽然少了一些,也超过100户,两场活动都很成功。”“那你们一共签了多少单呢?”记者问。顾爱华表示,他们并没有签单。“我们举办大型公益课堂,就是为了向消费者介绍家装知识的,并不是以签单为目的,我们的模式跟其他家装公司不同。消费者先听我们的家装课堂,然后再去市场上比较,最终他们会得出结论,爱华装饰到底好不好。”顾爱华告诉记者,他们有很多其他家装公司没有的优势,比如有大型后厂、不分包不转包的班组制、月月举办家装公益课堂,等等,这些优势是聪明的消费者经过比较后很容易得出的结论,也是他们选择爱华装饰的理由。

## No.1 每月两次家装公益课堂

很多消费者最早接触爱华装饰,都是通过爱华装饰的大型公益家装课堂。由于公益家装课堂的实用性很强,而且是公益的,不以签单为目的,所以消费者都听得很起劲,并因此对爱华装饰产生了良好的印象。“听顾总讲课,觉得顾总很实在,能跟我们讲很多家装中的猫腻。这让我觉得爱华这个企业也是值得信赖的。”某位刚听过爱华公益课堂的业主张先生告诉记者。

对此,顾爱华表示:“我是从最低层做起的,从十几岁就开始做装修,水电、瓦木、油漆我样样精通。什么样的材料让我看一下就能辨别真伪,谁也骗不了我,所以我有足够的经验可以跟消费者分享。”由于想听课的业主特别多,所以爱华装饰每个月都要举办两次家装公益课堂。

顾爱华告诉记者,不如此,他还会凭经验视察工地,为消费者做监理。“有些项目

经理、工人动不动就找理由停工,要挟客户,如果你不懂行就会被唬住。我是这方面的专家,没事就到工地上转转,检查他们是否按规范操作,所以他们都不敢骗我!我不但自己懂行,还要求公司的中层干部、监理、工程部人员都要懂行、是专家,这样才能保证每个工程不出问题。”

## No.2 班组制工程绝不转分包

在南京,绝大多数家装公司采用的模式是项目经理负责制,就是公司把工程接下来之后提取30%—50%管理费即转包给项目经理。这些经理并不是公司的固定员工,只是带着几名水电瓦木油漆工人,一般的工程他们会再从中间赚取10%—15%的利润,这样的模式导致工程质量无法保证。

而爱华装饰不设项目经理,决不把工程转包给工头,这样做虽然工作量加大,工作更加繁琐,但是工程质量永远控制在公司手里。对此,顾爱华先生感慨地说:“家装是一

门技术活,生手根本做不好,我们的工人都是经过严格培训,经考核合格才能上岗的,很多工人都是老技术工人,跟随爱华干了十几年,技术扎实、经验丰富。”由于工人全部都是经过严格培训的固定工人,爱华的工程不但质量有保证,而且材料质量也有保证,不会出现偷工减料、以次充好的现象。

## No.3 大规模后厂一站式装修

“很多消费者选择我们,还因为看了我们的大型工厂。”顾爱华告诉记者,就在记者到他办公室之前,南京工程学院的一位老师在他办公室聊天刚出来。“他对我们的服务非常满意。他说他最初选择我们就因为我们工厂,橱柜和木门都是自己生产的,出了什么问题,要找到我们就可以全部解决了。”顾爱华说。

据悉,八年前,爱华装饰就建立了大型加工后厂,木门、门套、衣柜、橱柜等产品都在后厂制作,统一打磨、喷漆。这样

既提高了工作效率、节约成本,同时提高了产品档次,保证了质量。通过大型机械、液压设备生产出来的产品,工艺更加精美,可与专业厂家媲美。

去年,爱华装饰还推出了实木家具,并在市场上拥有了不少拥趸。据了解,在爱华装修的90%以上客户都会选择爱华的橱柜和家具。

## No.4 拥有大型材料配送中心

据悉,为了进一步控制材料的质量,爱华装饰早在五年前就在沧波门后厂建立了大型材料配送中心,工程上所有的材料(包括螺丝钉、胶水、水泥、木工板、油漆、五金等)都由公司材料部统一采购入库,再由班组长来申请领用,这样可进一步保护客户的利益。爱华装饰的用料都是大批量从厂家采购的,可以得到更加实惠的价格,同时质量和环保能有效保证,不会出问题。爱华工程所施用的都是市场上最优等的、最环保的材料,而且最大限度让利给客户。

## No.5 监管制度严格质量无忧

家装工程涉及水、电、瓦、木、油漆等几十个工种,运用数千种材料,每个环节都很繁琐,没有系统的管理是绝对做不好的。爱华装饰自成立以来,始终不渝把施工质量放在首位,建立了一整套规范的系统制度。

记者在爱华装饰采访时,看到了爱华装饰刚于3月4日颁布的工程监理职责及管理条例,其中明确规定了监理的职责,并对因监理监管不力造成的工程质量问题等制定了严格的惩罚措施。顾爱华表示,这样才能确保每个监理都能认真负责地把工作做到位,才能杜绝质量漏洞。

“再好的制度还在于是否有效执行。”顾爱华说,为此,他长期坚持每周3到5次下工地,带头检查工程质量,发现工程上问题,他会耐心地向工人讲解。为此,工程部监理的巡检也不敢怠慢,不间断抽查、复核,不放过每一个细节。

### ■特别提醒

你可以通过如下方式找到爱华装饰:

公司总部:  
成贤街57号3楼  
电话:025-84409004  
84407815

华尚设计工作室:  
新街口天丰大酒店9楼  
电话:025-84721130  
84721131

新模范马路营业部:  
新模范马路9号  
电话:025-83412163

江宁营业部:  
东山街道东新南路  
207号  
电话:025-52284303

橱柜专卖店:  
鼓楼厚载巷48号-2  
电话:025-83350023  
83246559

溧水营业部:  
交通路33号(大苏果  
正对面)  
电话:025-56223466  
56223477  
本版撰文 快报记者 王燕

RSUN 弘阳集团企业成员

华东MALL·红太阳家居



名典磁砖  
MEDIAN CERAMIC TILE  
中国厨卫百强企业

3.15 瓷片全场4.5折 抛光砖全场4折  
(注:特价商品除外)

A1馆2019 电话:57033128

3.15

[上午9:00-11:00]

十大陶瓷 卫浴  
总代理品牌  
现场发售

诚征苏皖各地经销商

BOHUA® 博华陶瓷

诚邀工程商战略联盟



广东省名牌产品 中国陶瓷行业名牌

A3馆2015 电话:58401012

电话:025-68822799 地址:南京大桥北路48号

乘坐159W、131W、鼓扬线、盐浦线、盐高线到红太阳装饰城站下,136、151、132中六线到长途北站下向前100米即可

●详情见店堂公告

www.redsun.com.cn