



## 花絮1

## 10秒钟生产一台洗衣机!



一走进洗衣机工厂的生产基地，营员就被LG生产规模的浩大以及生产线上线下的整齐划一震住了。据生产部负责人宗华介绍，南京的LG洗衣机生产线一共有四条，三条是普通产品线，一条是专门的高端产品线，囊括了波轮和滚筒两类产品，每条生产线上不仅肩负着生产的任务，还配备了噪音检测、漏水检测以及2小时一次的开箱检测环节，所有检测都与生产同时进行。

在波轮洗衣机的生产线上，一个异常光亮的强光区非常显眼，据介绍这个强光区是专门用来检测洗衣机外观的，比如在生产过程中形成的划痕、光泽度的损伤等。

可别小看了这仅有的4条生产线，它们每年的产量可达到250万台！平均每10秒钟就可以产出一台LG洗衣机！

## 花絮2

## 受尽“折磨”才能出厂



厂房对面就是LG洗衣机的品质认证实验室，这里主要负责新机型的研发测试以及生产线上量产洗衣机的日常检测，这里细致周全的检测工序让营员们见识到了LG洗衣机的真正内功。

## 花絮3

## 营员热议“深度游”

2个小时的深度游，让营员们兴奋不已，家住广州路的张女士告诉记者：太震撼了，只有亲临现场才能真的感受到一台洗衣机的品质所在。

汪女士和同事一起结伴而来，她本身就是LG洗衣机用户，

她坦言，之前在卖场里买下LG洗衣机全凭导购员的三寸之舌，加上LG外观确实吸引人，这次深度游之后，我对LG这个品牌有了真切的感受，这种信任度比卖场里导购员的滔滔不绝有说服力得多。

# 10秒钟生产一台洗衣机

LG 洗衣机工厂深度游，很『深』很震撼

## 本周六，挺进杭州老板基地！

杭州老板电器生产基地将成为本报家电大本营“工厂深度游”的第二站，请参游的读者注意出发时间和地点！

时间：本周六（4月18日）早上6:30

地点：新街口苏宁大厦门口

从终端制造商迈向内容营运商

## 创维主攻3C融合进军产业两端

日前，创维集团在深圳举办2009年大型新品展示会，同时隆重发布了全国首款能上网点播并下载电影的创维网络酷开电视，并宣布创维酷开网（www.coocaa.com）正式成为该系列电视的内容运营商。

在这次展示的创维新品中，3C融合的趋势已经非常显著。其中，创维网络酷开电视是创维集团今年刚刚研发的能够上网观看及下载电影的网络电视，共有三大系列，涵盖32英寸至65英寸，是创维的高端产品形象之一，分布在H264/1080P区展示。该系

列电视内置了3000首歌曲，具有K歌功能；配备了三种图像提升技术，能够有效改善网络电影画质。而创维LED09系列彩电是基于VII第二代数字引擎构建、创新采用LED靓彩背光源、嵌入式120Hz双屏智慧芯片，实现电视上网、3G酷影、无线WIFI、无线地面数字接收等功能的新一代LED背光液晶电视。该系列电视的主要型号为47英寸和55英寸，是创维高端彩电形象之一。创维的目标是，将酷开系列电视通过创新和功能提升，以3C融合的深化延续其旺盛的市场竞争力。在展示融合3C功

能的新品同时，创维高调宣布创维酷开网（www.coocaa.com）正式成为该系列电视的内容运营商。从此，即便没有接入有线电视、连接机顶盒等产品，消费者也能够在电视上享受各种热门影视等精彩节目了。

创维酷开网作为国内最专业的家电内容运营商，与其他运营商相比略有不同，它更多地专注于家电内容服务，成功地将成熟的互联网内容安全移植至电视上，跨平台地为创维电视用户提供丰富的人性化内容服务。

快报记者 沙辰

海尔“寻鲜”仍在行动！

## 42天！新鲜指数等你挑战！

几类产品的消费者均可参与；  
寻鲜方式：拨打96060，详细提供购买产品的类别型号、购买日期、产品发票号、产品生产日期，以及真实个人资料和有效联系方式。

敬请关注4月23日“第3期海尔寻鲜活动”！

### 第3期寻鲜

寻鲜时间：

4月18日~22日

寻鲜对象：

凡在4月18日、19日两天中，购买了任何家电品牌的电冰箱、洗衣机、空调、彩电、热水器五大类产品中的一类或更新的指数等你来挑战！

“家电下乡”认知度仅6成？

## 产品、宣传、服务 下乡路上齐步走

2009年2月1日启动的江苏省“家电下乡”，到今天已有2个多月，然而记者在采访中了解到，目前农村消费者对家电下乡政策的认知度仍然较低，据有关调查显示，全国有39.2%的用户还没听说过该政策，35.6%的农村消费者则对家电下乡的具体细节不清楚。此外，家电产品的维修问题，是目前农村消费者最为关注的焦点，他们大都对此表示担忧。

市场需求量很大  
政策认知度很低

以电冰箱为例，这是下乡的家电产品中颇受农村消费者欢迎的产品类别，目前在农村的普及率并不高，蕴含着可观的市场潜力，有业内人士表示，全国农村家庭约2.1亿户，目前冰箱保有量仅为20%左右，则有1.6亿户家庭需要购买冰箱。预计在家电下乡实施4年内实

现冰箱保有量增长超过30%，将出现4800万台的农村冰箱市场容量。

然而政府出台的“可享受13%政府补贴”的家电下乡政策，在农村消费者中的知名度竟然仅有6成！很多用户并不知道这样的利好政策已来到农村，至于申请补贴的具体流程就更不清楚。可以说，宣传力度的不到位，成了目前家电下乡惠民政策得不到最大限度落实的最大障碍。

产品、宣传、服务  
要一起下乡

众多国产家电品牌带着多款家电产品已纷纷中标下乡，这自然会加大其品牌在三四级市场的开拓速度，然而单单产品大批下乡是远远不够的，宣传和服务跟不上，家电消费等于只完成了一半。

4月10日，美的冰箱推出的首批家电下乡“心连心推广站”来到了扬州市宝应县的夏

集镇，这是全国的第四站、江苏省的第一站，分为镇级推广和村级推广两层网点，将政策宣传、售后服务随着“美的”产品一并带进了农村。在推广现场，记者看到很多农村消费者前来咨询，美的销售人员不仅要介绍产品信息，更多的时间是在向农村消费者解释“13%的政府补贴”，此外，记者发现现场提及率最高的问题还是“冰箱坏了咋办？找谁？”美的南京公司负责人段振威告诉记者，家电下乡让大批的家电产品涌进了农村，美的推出的“心连心推广站”并不是用来销售美的产品，而是针对相当比例的农村消费者对家电下乡政策不了解、对产品售后服务有顾虑的现状，通过深入覆盖与贴身服务，将有效化解家电下乡的认知短板，撬动农村市场的“冻土层”，宣传和服务的跟进对于下乡的家电品牌来说，是眼下更为迫切的事情。快报记者 王多

**SHARP**

**AQUOS**

## 高科技倍速液晶家族，呈现非凡精彩



雅、凸现卓越的王者气质。使用夏普专用的挂壁件，享受更为自由的摆放模式，厚度仅为8.1cm<sup>\*</sup>的超薄机身的RX1系列改变了生活中人们对大画面的概念，无论是65英寸、52英寸还是46英寸均可成为现代家居客厅中的艺术佳品，彰显家居主人与众不同的尊贵品味。

### GE50A、GX50A次世代主力亮相

该二款同样由世界著名设计大师喜多俊之先生原创设计，采用夏普经典外观，体现出的高雅艺术元素和独特的气质，让现代家居更具艺术气息。此外二款系列均搭载了先进的倍速液晶驱动技术，全方位改善了动态画面的清晰表现，减少了拖尾现象，特别为体育爱好者观赏精彩比赛提供无与伦比的清晰画面。

家庭影院是人们享受家庭生活的理想方式，GE50A、GX50A正是为了满足广大影迷实现在家观赏大片的娱乐享受，在音质上特别采用了独特的立体声音响系统设计，结合先进的SRS TruSurround XT技术、Bass Enhancer技术和AUDYSSEY EQ音响修正系统，令音色更细腻，更具震撼力。配合1080P/24P技术，以每秒24帧数的电影般播放模式（在HDMI下支持1080P/24Hz）为您带来真正的影院效果，特别是52英寸大画面更具震撼视觉效果。从此观看高清电影再也不用拘泥于电脑屏幕，也无需抽空去影院，您只是倚在沙发上享受就足够了。

GE50A系列与GX50A系列均使用了时尚典雅的亚光黑色边框设计，配合一体式音箱设计，沉稳大气。二款的不同之处是GE50A的音箱外观为豪华双层设计，GX50A则是简洁的单层。

4月上旬开始至5月初，夏普公司正在郑州、重庆、武汉、西安、长沙、兰州、洛阳、宜昌共8个城市举行AQUOS液晶电视全国卡车巡回展，将品质出众的产品带到更多消费者身边，届时您可亲自体验夏普液晶电视带来的影音效果。

\*机身后端处为8.1cm，机型收窄52RX1、46RX1