

掏1万包你通过公务员面试?

江苏省2009年的公务员5476个职位面试将在5月16日、17日进行。记者发现,南京各培训公司今年都拿出天价培训班作为“主打”,而且还打出“先舍才有得”的旗号,“6天6夜,魔鬼式训练,1万元,包你捧上‘金饭碗’,考不上全额退款!”对于已经入围面试,离“端公家饭碗”仅剩临门一脚的考生来说,这样的广告确实很有诱惑力。但一个不能不考虑的问题是:昂贵的学费是否真的物有所值?

天价“协议班” 每个职位仅招1人

公务员笔试成绩刚刚出来,南京各公考培训机构就已经投入热火朝天的“战斗”。有意思的是,往年的突击班、集训班、普通班都不见踪影,清一色改为天价“协议班”。

何为“协议班”?就是培训者与培训单位签订一份协议。在协议上会这样注明:如果没有通过面试,则退还相应费用;如果成功通过面试,费用不退。

在成贤街的某培训中心,工作人员向记者推荐6天6夜的万元协议班,“报名费是一万元,其中包括资料费、培训费、住宿费,我们还送你‘面试红宝书’。”记者问如果最后没考过,能不能退款,对方回答说,“如果面试考第一,但综

合成绩不是第一,退7000元;如果面试成绩不是第一,综合成绩也非第一,退还8000元!”

随后,记者来到新街口一家培训中心。

“现在预约报名有没有什么优惠啊?”一位考生问道。“没有优惠。你报考的职位一共招几人?”“只招一个人。”“那你现在赶紧预约吧。要知道,凡是只招一人的职位,我们培训班对于该职位也只招收一人,你现在报名了,我们底下就不会再收该职位的考生了。”

“为什么一个职位只招一人呢?”记者有点不明白。工作人员解释道,“很简单,如果我们把一个职位进面试的三名考生都招进来,那岂不是‘窝里斗’了吗?3个人只有1人能最后出线,我们宁愿重点培养1人,这样还能提高命中率呢!”

考生认为若能通过 这钱就花得值

1万元的培训费,对于很多应届毕业生来说无疑是个大数目。南大研究生小贺一听说培训费用要1万元,心里也很犹豫,“我家是农村的,我读研究生的费用都是贷款的,现在哪里去借这笔钱呢!”

不过,也有考生认为,在决定自己命运的时刻必须“舍得”,不少考生家长在花钱培训的问题上,想法也出奇一致:“你想想,前面已经花了这么多精力,如今一条腿已经进来了,如果花一万元能把另一条腿搬进来,那我就觉得值!”

封闭式魔鬼训练 其实就是让人敢说话

那么,究竟怎么个魔鬼法,

能保证让考生一举夺冠呢?

丁铭两年前花8000元参加了当时南京刚刚出现的面试协议班。“其实,这些培训班并没有广告中所宣称的‘秘密武器’。”丁铭说,当时他们几十个人被拉到江北的一个宾馆,每天的生活就是吃饭、睡觉、上课。上课的内容就是天天模仿面试场景,围绕社会热点问题进行演练。这样的培训就是强化你的口才,就是在几天内让你胆子变得更大,敢说话。

人事厅从来没有 公务员考试辅导专家

针对近期社会上出现的公务员面试“包过”情况,江苏省人事厅有关负责人表示,他们不指定教材和辅导用书,也不委托任何单位进行公务员招考培训,省人事考试中心从

来就没有所谓的“公务员考试辅导专家”。那么,公务员考试培训的蛋糕到底有多大?该负责人给记者算了一笔账,以2009年江苏省公务员招考为例,5476个职位,按照1:3的比例,将有1.5万名考生进入面试。以10%的考生参加培训,培训费按1万元收取计算,培训班最初可以收到报名费1500万。按往年情况,培训班的通过率能达到60%,培训班可以稳获900万。

如果一个培训班只招收50个学员,最后仅两人过关,那么至少两名考生的费用2万元就能让他们赚了,因为聘请老师的费用大概在5000~8000元。也就是说,他们仅用6天的时间至少可以赚到12000元。

快报记者 都怡文 项凤华

携手十大品牌联合降价 40%

苏宁空调本周提前启动五一降价攻势

近日从苏宁获悉,厂商前期联动降价30%的调节行为,促使苏宁渠道内空调销售大幅增长。面对即将来临的空调旺季促销,整合五一黄金周促销力度,从本周末开始,苏宁再度联手十大空调厂商发起空调降价策略,而最高降幅40%的大手笔力度最为惹眼。

五一提前放“价”,空调厂商联动再让利40% 本周末开始,松下、惠而

浦、三菱重工、美的、海尔、志高、海信、科龙、奥克斯、春兰等国内外知名品牌为代表的空调工厂,再次火线助阵,联合祭起降价大旗,形成涵盖了90%市场主流品牌在内的全新降价联盟,借道苏宁提前启动五一空调降价攻势,而最高降幅40%。

苏宁根据空调销售数据及消费者需求,从本周开始向南京消费者推出一系列性价比高的空调产品。

30亿采购大单、6000万促销让利,苏宁成本价空调集中入市

据悉,苏宁已经向松下、惠而浦、三菱重工、美的、海尔、志高、海信、科龙、奥克斯、春兰等多个空调工厂,一口气批下了30亿空调的采购大单。本周末开始,苏宁专项定制空调将全线到货,并将以最新成本价集中入市,苏宁携手十大品牌联合发力,全线下拉空调终端零售价格。

从苏宁了解到,从本周末开始,将集中释放十大品牌近10万台空调,涵盖1P-2P主流型号,其中惠而浦将在本周末苏宁开始的让利期间,直接降价30%,其正1.5P的一款挂机将以2199元的节日促销价格海量供应;志高空调将以直接降幅30%的力度集中入市;美的品牌,在苏宁门店同样展开购满1000元即直降300元的促销活动;奥克斯主销

型号将直降1000元;最值得关注的是,苏宁空调全场价格最低的一款1P冷暖挂机将跌破1000元,1.5P空调则跌破1700元,2P空调重新回到3000元关口之内。据悉,本批次近10万台空调,平均跌幅与往年相比,主销型号有近300-1000元的跌幅空间。

业内人士分析,面对09年内需市场强大的需求潜力,以成本定价、以渠道抢市

场,依托像苏宁这种以稳健著称的全国连锁家电零售企业,是各大空调工厂集中选择的合作方式。

苏宁方面称,09空调旺季市场已经启动,从本周末开始,十大空调品牌联合渠道提前发力五一市场,为旺季启动注入强心剂的同时,也将真正拉动09空调的内需市场,2009空调旺季市场已经全线拉开大幕。

闫弋



苏宁新街口店惠聚领先的力量,本周全线放量提前启动五一“价”日!

“惠”聚中华第一店

——苏宁新街口店

“五一”提前放价 实力 实在 实惠

4.25-4.27 全城共享

全场家电最高降幅 **40%**

超长价保

4月25日-27日,在苏宁各店购空调、彩电、冰箱、洗衣机、厨卫、音响等指定品牌,30天内全程价保,如遇“苏宁本店降价、厂家销售价格下浮、市场价格下调”造成的商品价格下调,差价全额返还(以发票金额为准)。(特价机不参加,详见店堂海报)

苏宁电器,更值得信赖!

您生活中的电器专家

服务热线:4008-365-365 全国监督热线:025-85616666

网上商城 网购地址:www.suning.cn 网购热线:4008-198-198