

月销 8000 台

# CR-V 稳居霸主地位



价值在SUV市场上居于首位。

好的产品必须要有好的服务支撑,东风Honda深知其要义,他们通过全国234家东风Honda特约店的网络渠道,全面提升CSI/SSI,使CR-V车主们感到,不仅选择了一款好车,同时更享受到“专业技术,用心服务”的BOS服务理念,赢得更超值的服务。

面对仍然火爆的销售局面,东风Honda目前采取多种形式感恩社会,回馈车主。据了解,东风Honda正在加速产能建设,调整产品结构,3~4月份每月增加CR-V产量1000台,以满足消费者尽快提车的需求。同时,全方位在特约店同步开展感恩20万CR-V用户的“感恩有您,共享新‘礼’程”活动,其间,消费者来店、试驾即可获赠礼品,购车可以获得CR-V车模,并有机会参加内蒙古环保之旅,以表达对用户的诚挚谢意。

有信息显示,截至3月底,CR-V单月销量8479台,再次创下CR-V单月销量纪录,并打破中国SUV市场单月最高销量纪录!

CR-V自从2004年投放中国,以一种其全新的概念开拓SUV市场,长期位居中高档SUV市场销量冠军。2007年4月,全新改款的新世代CR-V上市,更加势不可挡,月均销量超过7000台;至2月中旬,总销量超越20万台,稳居SUV市场霸主地位,无人能敌。

业界人士评价,对于CR-V,小众车型赢得大众所爱,充分说明CR-V对行业具有独特贡献和示范作用,如CR-V激活了SUV市场,使得SUV市场成为近几年增长最快的领域之一,由此,很多企业纷纷导入SUV,特别是都市型SUV;其次,CR-V以其独特魅力领跑SUV市场,并成为SUV领域的标杆。

屡屡刷新月销纪录,短时间内超越20万台的销量,CR-V堪称创造销售神话。分析其原因,相关人士认为,主

要是CR-V的商品力、品牌力和营销力。

作为一款小众车型,CR-V拥有“销量第一、节油第一、安全第一、质量第一、产品魅力第一”五个NO.1的良好口碑;作为产品综合实力的体现,不仅SUV领域,就是整个汽车产品领域,能同时达到CR-V五个NO.1综合实力的,也仅CR-V。

在产品综合实力体现的同时,CR-V的品牌价值也迅速提升,据AC尼尔森2008年品牌调研显示,CR-V的品牌

## 97%的车主认为思域值得一买

当一些商家刚从2008年低迷的车市挣扎出来,正为如何应对2009年未知的车市而感到不知所措时,一项调查数据让东风本田江苏宝铁龙运通店对2009年的销售信心十足。

据了解,2009年春节前后,宝铁龙运通店工作人员加班加点在为客户送去新春祝福的同时,更是将一份对品牌及服务满意度的调查问卷送到了客户手中,客户在问卷中不仅对东风本田思域的各项性能进行了点评,更对宝铁龙运通店的服务给出了高度肯定。97%的高认同票不仅仅是给了宝铁龙运通全体员工包了一个大大的新年“红包”,更是在新年开头鼓足了员工的士气。在调查问卷中不乏一些新的思域车主,这些新车主给了新思域很高的评价。俗话说新年新气象,新思域是抢了个好兆头,赶在了2009年春节前带着全新的“装备”跟广大车迷见面的。思域自上市以来一直销售火爆,甚至车市淡季的2008年销售势头仍然不减,新思域上市以来好评如潮引起不小的骚动,就连新思域的车主评价爱车也变得精炼,“买了新思域以后跟我朋友老

款思域一比较才发现我的小弟外观更硬朗、内饰更炫、操控更便捷、驾驶起来更安全、对环境更环保”。张先生在接受运通店工作人员的问卷调查时仅仅用了五个“更”字诠释了新思域受捧的原因及好的产品受青睐的必然。

“好马配好鞍”,这句话用到汽车4S店再合适不过了,尤其用到东风本田宝铁龙运通店。东风本田思域为大众所认可的家庭用车加上运通店周到人性化的服务,97%这个数据就不足为怪了。据宝铁龙运通店负责人介绍,运通店虽然赶不上大明路各家店的人气,但是销量、售后服务比大明路上任何一家4S店都优秀。正是因为地处偏僻才要付出比其他店更多的努力。在桥北开店不容易,在柳州北路2号这个不为人知的地方开店也不容易,在偏僻的地方一开就是5年更不容易。但是宝铁龙运通店坚信有好的产品、好的团队、好的硬件设施、好的服务质量,好的口碑,再开一个5年甚至更多的5年都可以。作为南京地区首家东风本田4S店,宝铁龙运通店有信心得到客户100%的满意问卷。



## 感恩有您 共享新“礼”程

HONDA  
The Power of Dreams

超越  
200,000



超越20万, CR-V感恩在心!

蓝天、白云、绿草地,东风Honda以感恩之心诚邀您参加内蒙古环保之旅。3月2日至4月18日,东风Honda全国特约店同步展开感恩系列活动。期间,来店、购车即有好礼相赠,购车更有机会参加内蒙古环保之旅;同时,为感谢CR-V用户,我们特别准备多重答谢礼,欢迎您莅临特约店咨询详情。

活动最终解释权归东风Honda所有



CR-V 纵横人生超凡享受

东风本田汽车有限公司 客服热线:800-880-9899 400-880-6622

www.wdhac.com.cn 精彩一点抢先看 东风 HONDA

东风本田汽车宝铁龙运通特约销售服务店

地址:浦口区柳州北路2号(过长江大桥直行第三个红绿灯左拐100米)

销售电话:025-58622333 58490999

东风本田汽车恒通特约销售服务店

地址:南京市雨花台区宁南大道32号

销售电话:025-58066999 58066998