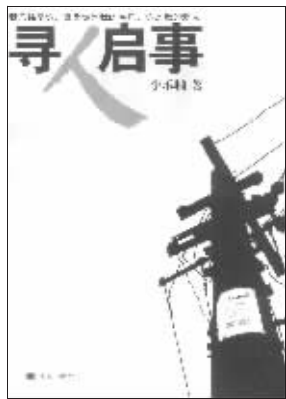


庄亦归出手阔绰,一下付给我 20 万定金

5



李承鹏 著
万卷出版公司友情推荐

[内容简介]

掘得第一桶金后,李可乐和他的四个朋友开了一家寻人公司。一次,他们刊登的寻人启事被一个空姐看到了,而她们要找的那个人恰巧就在空姐服务的那个航班上。空姐打来电话,就此认识了李可乐。接下来,李可乐就一直为了公事和女人忙碌。在经历一连串的都市历险后,李可乐修炼成一名英雄。

[上期回顾]

我曾经发过誓,要找个空姐当女朋友,不仅因为空姐长得漂亮,更因为她们的职业让男人想入非非,所以我决定缠上青青了。她似乎也有点喜欢我,居然提出要给我的员工朱亚当送结婚礼物。当然,礼物最后是我掏的钱,她还顺带买了一个GUCCI包包。

都市传奇

我见到了传说中的船王

庄亦归比我想象的干巴很多,坐在红木太师椅上,像只随便扔上去的坐垫,四周寂静,坐垫说:你有啥把握帮我找到儿子孙子?一口纯正的四川话。

我背心发凉,说:要找人,先找手鐲。

坐垫半天没吱声,让人给我端了杯茶来,我壮了胆,说:那手鐲很特别,我正找文物单位配合,顺藤摸瓜……

坐垫说:这么多年过去了,藤还在,瓜却被别人摸走了怎么办,年轻人,想当然。

我低头轻轻地说:灯火公司正好和老三届知青组织有合作关系,年初帮他们找到过当年失踪的女知青,所以这次他们答应尽快联系到当初在梨花街片区的红卫兵头头,排查老兄弟们,当年是哪一拨在梨花街抄家……

坐垫打断我:你要多少钱。

我说:定金,10万定金,外加一些打点费用。

坐垫说:我给你20万定金,前提是你得给我找到手鐲的线索,否则你得赔我两倍也就是40万。他不断咳嗽,肺都要咳穿了一样,旁边有个叫玛丽莎的助理赶紧递上一瓶龟苓膏,他扁着快没牙的嘴嚼了几口,说:最近龟苓膏手艺越来越差了,简直像毒药,毒药。皱着眉头让人赶紧拿走,又断断续续说:同意你就在合同上签字,不同意现在你就走,你该晓得,我不想要你的钱,而要你用心去找我庄亦归的骨肉,年轻人,嘴上没毛,办事不牢。

这坐垫那么老了,还盛气凌人,我觉得庄亦归这个名字其实更应该叫庄老龟,于是抬头对他

说:庄老龟,我保证让你们龟老子龟儿子龟孙子实现大团圆,这叫“龟心似见”这叫“龟根结底”这叫“万源龟宗”,哈哈。

当然,刚才那句绝对是幻觉,我没这么大胆量,更不会这么没智商,我喜欢钱,所以这是受钱的气而不是受人的气,只不过每当我受气之时,就会及时幻想,比如跳起来打得他满地找牙,比如说骑在他头上拉屎,比如说命令他趴在地下舔我的脚趾,还让他用普通话上海话广东话四川话湖北河南话分别叫我叫三声爷爷。

这样的幻想神清气爽,没有成本,对方还不知道,哈,高兴。

丹凤眼是寻亲协调员

签字时突然有点犹豫不决,一方面是因为我的手这段时间扎了好多刺,疼得要命,另一方面是,要真找不到手鐲的线索就亏20万,不,40万,这对灯火来讲是笔天文数字,不过当时脑子里浮现出富贵险中求的句子,还浮现出青青和她心爱的包包,心一横,签下“李可乐”三个字。也许真有幻觉,我签字时,听到庄亦归微微冷笑了一声,不知为何,在干巴巴坐垫老龟儿子面前,我很无助。

正要告辞,房门开了,庄亦归的助理带进来一拨人,虽然在庄亦归面前齐齐假装低调,但在我的面前,还是忍不住摆出三山五岳的架势。才知道他们都是这次寻亲行动的参与单位,有民政、台办、地方志研究所、街道办事处、公安,民间的倒是只有灯火这一家,怪不得他们都少林、武当得很,就连那个地方志研究所的同志,也尽量让自己显得很崆峒。

我觉得其中一个女孩子面熟,听庄亦归介绍这是康警司,

是负责协调这次寻亲各方面关系的协调员。这才想起正是那次追尾的女警察,康红。想不到山转水转,竟和这丹凤眼狭路相逢了,虽然这协调员并无实权管我,但我还是对她微笑。

她冷着脸不理我,开始介绍最近寻亲的进展,说58年了确实一时难以找到可靠线索,所以更需要各方面通力配合,不能各自为政,消耗资源,更不能不守规则盲目行动,免得彼此之间发生擦刮追尾事件,这是内耗……说到这里,她丹凤眼狠狠地瞪了我一眼。

我觉得她大可不必这样,这叫公报私仇,你那警车是铁屁股,我那奔奔是塑料脑壳,我追你的尾那是鸡蛋碰石头,或者耗子上想猫,过把瘾就死……这时那崆峒派的就大咧咧问我我是哪几的,我说是灯火,他挠着头,灯火?这是什么背景。我叹了一口气,没有啥背景,民间的。崆峒派的很失望,摇摇头走了。

别人有的是背景,而我只有背影。一时间竟有些气短,那个手鐲,这对我而言已是倒计时的手表,或者手铐,但我李可乐必须雄起,就像那句广告语说的,nothing is possible——没有什么不可能,我英语极差,不知为什么总觉得它有时候也可以翻译成,没有事情是不可能的。

20万第二天上午就到了卡上,我像刚加了血的魔兽战士,四处发招,让朱亚当去找文物总店的同学,让刘一本去联络民政部门,让杜丘去找那帮老知青,让毕敬负责公安局的内线并制定出更详细的流程。而我,回家喂狗。每当大战来临之际,我就要回家和我的狗儿呆在一起,从和它的聊天中得到灵感,很多次事实证明,它总能给我带来好运气。

我亲爱的贝克汉姆

我有一条狗,名曰贝克汉姆。坦白从宽,买这样一条金毛狗和取这样一个狗名,纯属为了让我看上去更像城里人一点。它花了3000元,再加上项圈、不锈钢狗笼、饮水嘴、毛刷,又花了一千多,免得彼此之间发生擦刮追尾事件,这是内耗……说到这里,她丹凤眼狠狠地瞪了我一眼。

我觉得她大可不必这样,这叫公报私仇,你那警车是铁屁股,我那奔奔是塑料脑壳,我追你的尾那是鸡蛋碰石头,或者耗子上想猫,过把瘾就死……这时那崆峒派的就大咧咧问我我是哪几的,我说是灯火,他挠着头,灯火?这是什么背景。我叹了一口气,没有啥背景,民间的。崆峒派的很失望,摇摇头走了。

别人有的是背景,而我只有背影。一时间竟有些气短,那个手鐲,这对我而言已是倒计时的手表,或者手铐,但我李可乐必须雄起,就像那句广告语说的,nothing is possible——没有什么不可能,我英语极差,不知为什么总觉得它有时候也可以翻译成,没有事情是不可能的。

20万第二天上午就到了卡上,我像刚加了血的魔兽战士,四处发招,让朱亚当去找文物总店的同学,让刘一本去联络民政部门,让杜丘去找那帮老知青,让毕敬负责公安局的内线并制定出更详细的流程。而我,回家喂狗。每当大战来临之际,我就要回家和我的狗儿呆在一起,从和它的聊天中得到灵感,很多次事实证明,它总能给我带来好运气。

都能找回家,有一回,它甚至带回来一条小母猫……这让我崩溃,生怕哪天晚上打开门后,它后面跟着一群杂交的狗猫,或者猫狗,高兴地叫我舅公。

这个联想让我不寒而栗,终于打消了清理门户的念头。被迫与它继续过着不伦不类的生活,习惯成自然,倒也不失安稳。

此狗真的诡异,养过狗的人都知道,六七点钟下班回家先喂狗食,然后它就要出去遛遛,因为狗吃食后要拉屎,可我的狗不是,我六七点钟下班回家不用喂食也要外出遛遛,因为它要吃屎。它从不跟院里的狗打交道,别的狗叫唤而来叫唤而去时,它却咧着嘴紧盯树根下是否有耗子出没,它喜欢翻找垃圾桶,身手矫健地在垃圾桶跳上跳下时,其实很像一只野猫,而不是狗。

它甚至不喜欢母狗,第一个发情期到来之际,竟然爱上了院里一只长得三迷五道的母猫,天天跟在它后面,那可猫并不爱它,有次急了用爪子扇了它一耳光,挠出几道血丝,晚上它疼得呜呜睡不着,第二天又颠颠地跟在那只绝情的母猫后面……

我尝试教会它一些基本外交技巧,比如在地下打个滚,比如和客人握个手,比如坐下来、直立,好让它某种程度上去像条城里狗,可这些对它很难,无论我在地下怎么摸爬滚打苦苦示范,它只是弱智地看着,最后的结果成了,我已经可以熟练掌握各种狗类的技巧了,它还在定定地看着我,不明真相的群众看了,倒像它在训练我。于是我恼怒地追打它,它就迅雷不及掩耳之势钻到床下来,唯留屁股在外面。

经年以后,一事无成,唯余叹息。

实习生小售觉得自己爱上了这个行业

9



苍翠香调 著
中国商业出版社友情推荐

[内容简介]

顶级化妆品公司的靓丽女人们,真实残酷的生存斗争,职场、情场、名利场,八个故事,N种人生。一样的处境,不一样的处理方式,从土匪张与优雅张的不同应对中体察管理的艺术。经销商 VS 经销商?公司 VS 经销商?平铺直叙中揭示工作的本质——你究竟为谁工作?细节无处不在,三个实习生有不同的结局。

[上期回顾]

乔治辞职了,接替他的是爱奴,爱奴一上来的任务就是着手调整代理商,首当其冲便是重庆、成都的柜台。重庆的代理商孙平是乔治的朋友,孙平接到乔治的通知,知道爱奴过来的结果是要换掉他这个代理商。于是开始给爱奴使绊子,爱奴没办法对付,上司又派了一个叫洛瑞的同事来帮她,很快孙平就被他们用借刀杀人的手法给换掉了。

职场谋略

实习生的任务

每年,公司都会来一批实习生,他们有的是匆匆的过客,也有可能是未来的新鲜血液,分散在各个部门做兼职,按理说每个部门的职能不同,工作的内容也不同,但是对实习生们来说,他们的任务好像就是贴发票、复印兼跑腿。

所以中午吃饭的时候,几个人坐在一起抱怨,财务部实习生姑且叫小财,天天九点钟往桌前一坐,唯一的任务就是开始看堆成小山一样的发票,一是看发票上的两章是否盖齐;二是看发票金额与报销金额是否一样;三是看出租车的发票时间是否与公司规定一致。如果不是看兼职比较容易,被公司留下转正,有几个名校生能接受这种折磨?销售部的小售跟小财握了握手,说:“兄弟你是天天核对发票,我是天天给那帮销售贴发票,我现在晚上做梦的梦话都是开发票,我老娘半夜吓了一跳,还以为我不是在公司实习,而是跑到火车站做黄牛去了。”

两人转头一起看着在培训部实习的小培,小培叹了口气:“你们别看着我,我发票虽然贴得没有你们多,但也就是一复印小妹,兼订外卖。”三人开始你一言我一语,担心自己根本学不到什么或者不能留下。

小售和小培两人是女生,话题还要多些,吃着吃着,小售问小培:“我们要不要去买点衣服啊,今天被人暗示,指我们穿得太休闲,大学生生气了,说周一到周四,还是要穿得正式些。”

小培有点羡慕:“谁提醒你呀,我这边的人,都不太跟我说话的。”

小售说:“带我的销售助理

珍妮,我觉得她人挺好的。”

小培点点头:“我也觉得她人很和气的。”

小售:“那我们说好了啊,周六上午10点淮海百盛碰头?”

小培:“哦。”

小培从小在弄堂长大,知道自己相貌平常,所以自小对打扮就不上心,无论是亲朋聚会还是面试企业,都穿得黑乎乎用橡皮绳随意一绑,几件平常不过的衣服,显得格外静谧。倒有几分像飘逸笔下的人物,只是这年代早不流行。

周六,小培跟小售约在百盛,同来的还有另一个女孩,是小售的表姐,在一家律师事务所已经打杂一年多了,跟过来帮两个小女生参考的。

一天血拼下来,脚都走软了,表姐嚷嚷着叫请客吃饭。小培晚上回家一算,衣服一件没买,六百块钱没有了。

周一小售打扮一新到了公司,烫了发,化了妆,问小培如何,小培是个老实孩子,回答道:“眉毛不对称。”小售叹了口气,说你不知道,就这样的,还是我牺牲了一小时睡眠画的呢。

小售看小培穿的还是老样子,皱眉:“周六那套G2000的西装,我叫你买下,你心疼钱不买,我不是没有提醒你啊,你老这样,往小里说是不注意个人形象,往大里讲那是与公司的氛围格格不入,融入不了这个团队。”

小售决心要留下

晚上大学同学聚会,同寝室的姐妹知道小售是在化妆品公司实习,羡慕得不得了,受最近当红电影《穿Parada的女魔头》的影响,她们格外注意小售的穿着,一见面就哇开了,说:到底在奢侈品公司不一样,小售整个叫一改头换面,你们公司是不是还教化

呀?是不是有免费的化妆品啊?可不可以帮我买打折货呀?

小售一时眼花缭乱,应接不暇,不过还是不假思索地回了一句:“没有啦,化妆品公司属FMCG(快速消费品),不是奢侈品嘛。”

又引来一阵惊呼。说:小售你现在说话真职业,假洋鬼子的腔调都出来了。

在同学的羡慕中,小售觉得自己突然找到了自尊心的满足点,似乎有点开始明白为什么说化妆品公司的女人爱名牌比较虚荣。在大多数人的眼中,物质不就是别人衡量你是否成功的标准吗?

小售第二天特意在公司的会客区,认真地参观了整面墙的产品陈列,每个产品的瓶身都在探射灯的璀璨光芒下夺目耀眼,她突然觉得自己真的爱上了这个美丽的行业,爱上了公司空气中鲜花与咖啡交织的香味,爱上了整洁而忙碌的办公室,甚至爱上了茶水间冰箱里免费供应的酸奶和水果。她决心要留下。

小售的实习工作是跟随在销售助理珍妮后面做一些辅助性的工作,这个工作真正可谓是在打杂中的打杂,但是决心留下来后,小售开始对珍妮对身边人付出如劳模般的热心,她首先做到的就是在珍妮来之前而先到,在珍妮走之后而后回。起码在态度上要给人留下勤勤恳恳的印象,并对周边只要向她开口寻求帮助的人来者不拒,哪怕是让她早上给顺路带份葱油饼做早餐。

小售的积极与主动很快有越来越多的人纷沓而来,小售在忙碌中找到工作的满足,在8小时之内,一有休息的空隙她甚至就会有种不休息的愧疚感。公司所在的写字楼里有个食堂,伙食尚可,价格便宜。之前

几个实习生总喜欢一起扎堆去食堂解决中饭,细心的小售发现其实吃中饭也是交际别人的一个很好的契机,就积极地走出实习生的队伍加入珍妮和米奇的饭搭子中,忍受着又贵又不怎么样的商务套餐,迎合着可能自己插不上嘴的话题。日子长了,小售不仅大致知道两人的爱好,还知道了一个很重要的信息,公司的培训部要留下一个实习生做培训助理。

小售对这个职位非常有想法,起码这个是她知道的公司确切在实习生中挑人的唯一职位,虽然小培现在在培训部实习,占据地利与近水楼台,但是人和才是最重要的。

小售开始笼络人心

小售的重心开始慢慢向米奇那边倾斜,她的思路很清楚,正攀主子比如培训经理,她现在连攀不了这个高枝,外围的合纵连横一样重要,只有在同事中树立口碑,打好广泛的群众基础,方才能站稳脚跟。所以没事老往培训部跑,随身携带零食、芒果干、鱿鱼丝,甚至洗干净切好装在乐扣里的水果,不过培训部的一干女人们却是公司出了名的“不食人间烟火”——为了减肥,只见她们中饭只吃色拉或者索性就是一杯黑咖啡,小售的“食诱”一招,似乎作用不大。但是小售不泄气,盯紧米奇,有事没事就来请教。

米奇奇怪地问珍妮说:“你的小跟班,怎么变成我的小跟班了?”珍妮笑:“看到小售就想起当年的我,也挺不容易的,听说她为了上班置装费就用了几千块呢。”

米奇吐了吐舌头:“现在的小朋友真奢侈呀,我当年什么也不懂就这么过来了。”然后笑,

“她比小培活络多了,小培更像你,单纯的孩子。”

米奇最近迷上了 Agnes B,吃完中饭有事没事总拉着珍妮去梅龙镇看包,尤爱一款可以塞很多东西的大开口包。要不是珍妮拉着早就一冲动刷了卡,小售查到 Agnes B 的价格日本还要便宜过香港,于是偷偷记下货号、颜色,托自己在日本的妈妈买了个,UPS 寄回国。然后 MSN 问米奇,我妈妈给我买了个 Agnes B,我想二手转了,你要不?

瞌睡时捡到个枕头,哪有那么好的事情,米奇想了半天,来了句:呃,这不大好,你自己留着吧。

小售急了:“我不是送给你啊,只是这款包我看你正好喜欢,我又用不着,原价卖给你好了。对我来说,闲置换点零花钱用用呢。”

米奇想想,那也行,不过不要钱我可不要啊。

小售说,当然啦,发票都在,一毛钱都不让,哈哈。

这款包在上海的售价是1880,而在日本退完5%的税,约合人民币713,小售连发票带外包装都交给了米奇,收了米奇750元,把米奇差点给乐死,得人心好,米奇也知道要等价交换些什么。想了想,开始指导起小售穿衣打扮。

进入职场的新人呢,千万别小看自己的形象,大家天性都喜欢看俊男美女,有先天的优势固然讨巧,后天的补救也是来得及的。

小售听着听着有点心不在焉,对小售现在而言,打扮和爱情这两个话题都不如职场生存来得有吸引力,刚从学校走出来的闯劲,让她极度渴望着在工作中找到出人头地的道路。

她眨了眨眼睛,问米奇:“这是对培训师的要求吗?”