

80后女孩借日全食15天赚50万



谈起生意，朱炎笑得很开心

这几天，只要搭上日全食这根线，商家似乎只要坐着数钱就可以了。

家住浙江都市水乡的27岁姑娘朱炎已连续通宵四个晚上，她更夸张，忙得连数钱的时间都没有。

朱炎卖的东西有日全食观测镜、天文望远镜、天文观测护目镜……小的几元一件，大的上百、数千甚至上万元。7月以来，她每天的销售突破10万元，半个月累计销售额达160多万元。朱炎粗略算了一下，这些商品的平均利润约为30%，半个月时间，盈利50万元没问题。

朱炎之前的身份是江苏一所高职院校的老师，现在专职开网店。她常常用“网店一个月，教书好几年”来形容自己的财富增长。

日全食前夜突然关门拒绝再赚钱

朱炎在都市水乡租用的房子有100多平方米，里头堆满了各种大小不一的纸箱，走进就像进入了一个大货仓。

她开的是网店，店主名为COCOJO888，目前已雇用三名小工，他们就在这样的大货仓里办公。

朱炎守在电脑前，忙着跟网络客人沟通。另外一名高个男子守在电话机前，不停地跟着客人说着“对不起！实在对不起！没货了……”还有一名稍稍胖的男子直接坐在地上，专门负责打包、发货。另一张小桌子跟前，有个小姑娘埋头填写快递单。

这是朱炎网店日常运转的一种常态，几个人的分工分别是销售、客服和物流配送。

不过在21日，他们的角色全都变了，全部都投入到了客服工作中，朱炎为此还将网店里的近800种商品下架，不再接新单子，拒绝赚钱。

“前两天，我们向厂家订了3000多套日全食观测镜，货款全部提前付清。”朱炎说，在货源保证的前提下，她大胆地接受客户预订。哪晓得厂家后来因接到集团大订单而拒绝给她发货，她只好紧急向其他厂家再次调货，终于渡过难关。

可是，厂家断货的事情又发生了，而且这一次距日全食

观测的日子仅有一天。21日下午，在接受采访时朱炎仍是一脸的焦虑：“如果一切正常，我向厂家订的货在今天早上7点就到了，然后我再发货给客户。为了保险起见，我在前一天晚上10点还向厂家确认过。结果早上一起来，货没有收到，才晓得我们的货又被集团大客户的订单抢走了。”

朱炎说，她有两个选择，一是请客户申请退款，直接退货，这样可能造成的后果是顾客来不及买观测工具了，错过500年一遇的日全食；另一个选择，她向其他厂家紧急调货，然后再用当天就抵达的快递送到客户手中，当天抵达的快件费用少说也要20元，而普通快递只需5元。以一天200个快递的数量计算，仅快递费用就要多支出3000元。因为顾客收到的商品不一样，她还需要一一地作出解释，即便是客人一次就可以沟通理解的话，客服电话至少也要打200个……

朱炎选择了后者，因为她不想让她的顾客和日全食擦肩而过。为了专心打完这200个电话，朱炎还关了店门。

“实在对不起，如果你对新收到的商品不满意，可以选择退款，我会把钱退给你，东西就算是我送你的，希望以后照样照顾我的生意。”21日，朱炎说得最多的就是这句话。

结果，很多顾客都理解她，让她备受感动。

同一时间需要应付61个淘宝旺旺

朱炎的小店，主营双筒望远镜和天文望远镜。

时间往前推半年，她的小店生意很清淡，日销售额最多也就两三万元。

不过，两个月之前，因为日全食的消息传开，店里的日全食观测用具开始卖得俏起来了。朱炎心里很清楚，卖十几元钱一副的护目镜，终究是小本买卖，销量跑得再大，销售额也难以有什么突破。

朱炎想到了混搭销售。她开始主推价格在数百元左右的天文望远镜，然后建议客户配上两块观测日全食的小镜片。当然，这些小镜片，可免费赠送。

“要是没有日全食，观测镜和小镜片都是属于偏门产品，厂家往往用来赠送给学校或是团体客户。”朱炎透露，冷门的商品遇上热点事件，再打出免费赠送的旗号，效果出奇的好。

正是这个小小的创意，让朱炎的小店在淘宝网上300多家同行中脱颖而出。21日，在淘宝网的店铺搜索中，输入“望远镜”关键字，会跳出324家店铺，朱炎的小店就排名第二，信誉级别是一个皇冠，总好评13958个（截至21日19:40），好评率99.96%。她的店，上个星期在“户外/登山/野营/涉水”类别中支付宝交易额排名第九。

这一切，得益于日全食临

近的这半个月。小店的销量，朱炎用了“井喷”二字来形容——三个淘宝客服同时启动，三个人专门接订单，还是忙不过来。在朱炎的网店首页有一个截图，图片显示的是主客服在同一时间需要应付61个淘宝旺旺。

“有时我进1000副观测镜，一天就能成交500副。”朱炎指着满屋的货品说，这里头都是各种各样的天文仪器，要是在平时，用不着两天工夫，这些货马上就可以全部发完。混搭销售让朱炎的销售屡创新高，进入7月以来，每天都可突破10万元。

21日，朱炎粗略统计了一下，这大半个月的营业额算起来有160多万元了，所有商品的平均利润率约为30%，半个月时间，她进账50万元。

去年奥运，今年日全食，明年什么最热？

撇开这次日全食成就朱炎半个百万富翁的神话，去年她还创造了一个奥运神话。

“奥运年，人们热购望远镜，我的生意不比现在差。”朱炎保守地透露，去年一年，她的小店做了两三百万元的生意。

而在奥运年之前，她还是江苏一所高职院校的老师，教书是汽车专业。“在学校里教书，空闲时间很多，我有时一周只要上三堂课。”朱炎一心想着自己做点什么，但没有方向。2007年7月，她在送走了一个

班的毕业生后，在淘宝网上开了一个小店，把大量的闲置书籍挂了上去，顺便还帮一个朋友挂了一个闲置的望远镜。

“很奇怪，没有人来向我买书，但有很多人问我双筒望远镜的事情。”朱炎原本对望远镜没有什么兴趣，问得人多，她开始关注起望远镜来。“双筒望远镜和天文望远镜这些跟汽车很像，它们对生产要求很高，不容易造假，在厂家选择上还是容易的。”朱炎说，父母都是普通工人，有个弟弟还在上学，她没有做生意的门道，只是跟厂家联系得多了之后，她在价格谈判上就掌握了门道，知道怎么压价。

“我没有优势，一开始就是以低价来吸引顾客，哪怕不赚钱。”朱炎说，量上去了，她和厂家谈价就有了话语权，于是真正拥有了价格优势。就这样，朱炎一边教书，一边打理网店的小生意。奥运风卷起望远镜高峰时，她正好放暑假，于是全家人总动员，忙忙碌碌地大干了一场。那一年，她的小店营业额以数百万元计，让她下定决心专职当起了掌柜。

今年4月，她来到了杭州，理由很简单——杭州是个美丽而且又有商业气息的城市。

7月，她在杭州因为日全食而忙碌。

21日，她突然问：我时运好，前面有奥运会，现在又有日全食，那明年呢？明年什么东西最热？

据《每日商报》

母亲肺癌晚期 女儿坚强扛起家



背妈妈下88级台阶很艰难



黄滢推着妈妈去领药



女儿一口一口喂妈妈

深圳龙岗布吉老街莲花北巷。纵横交错的出租屋里到处都是做小买卖的吆喝声和麻将哗啦啦的嘈杂声，其中一条巷子5楼的一套出租屋里却安静得出奇。一位中年女子侧身躺在客厅的地板上昏睡，她已经处于肺癌晚期。她漂亮女儿在旁边不时地揉揉她的脸，逗她说话。

这位妈妈叫周宏，自从得知身患癌症后就要求捐献角膜。女儿叫黄滢，半年前是舞蹈老师，现在全职在家服侍妈妈。这个刚过20岁的女儿脸上还写满了孩子的稚气，然而她那单薄的身体必须承担一个家的重任。最近，记者多次探访这个危难家庭，真切地感受到了人间的母女亲情与大爱。

“你不要走得那么快，我还没结婚”

时间回到去年的8月28日那天，广州南方医院的姚医生把黄滢叫到办公室，告诉她，她妈妈周宏肺癌已经处于中晚期。黄滢记得，她听到消息后哭了两个小时，当她回到妈妈的病房后，女儿红肿的眼睛告诉了妈妈一切。当晚，妈妈拉着女儿的手下楼散步，黄滢边走边对妈妈说：“你不要走得那么快，我还没结婚。”妈妈说：“我也觉得没那么快，应该能等到你结婚。你要记住妈妈的话，将来要捐献妈妈的角膜。”

记者问黄滢，妈妈为什么想捐献角膜。黄滢说，两年前，妈妈看到过两条新闻，一是关于角膜捐献的，另外一条是关于一位少年盲人钢琴师的，当时她特别可惜那位钢琴师看不见，她希望像这样的艺术家能重见光明。

每到夜晚就很怕，害怕醒来时妈妈已离开

因为长期服用治疗肺癌的药物，周宏一直处于昏睡状态，长期的躺卧使得妈妈的背部和臀部长了褥疮。为了让妈妈舒服凉爽一点，黄滢把妈妈搬到了客厅，让她侧卧在铺了毛巾的地板上。

在母女两人的住所里，几乎到处摆放着周宏用过的，或

者正在服用的药物，屋子显得有些凌乱，最为干净的地方就是客厅的地板，因为这里是妈妈周宏吃喝拉撒睡的地方。

由于周宏的大部分时间都是在睡眠中度过的，女儿黄滢每天默默地为她煮粥、喂粥、换尿布、擦洗身子、梳头发、护理伤口。为了节省开支，黄滢大都是吃妈妈剩下的稀粥度日。尽管出租屋外面的世界无比嘈杂，在这个小小的空间里，黄滢安静地陪伴着母亲最后的时光。每到深夜的时候，她经常会从梦中惊醒，总会有一种错觉妈妈在呼唤自己。黄滢哭着说，她很怕，怕某一次从睡梦中醒来的时候妈妈离开了她。自从记事以来她一直都是和妈妈两人相依为命的。

那一夜的奔跑仿佛是一种宿命的启示

黄滢一边在照顾着妈妈，一边向我们介绍她和妈妈的故事。黄滢的讲述平静而朴实。

在黄滢很小的时候，爸爸和妈妈就离婚了。黄滢至今还记得，那时候爸爸有婚外情，爸爸经常在家和电话里争吵，那时候，黄滢很怕电话铃声响，就是现在，只要听到以前那种电话铃声她都会恐惧。有一次，爸爸跟妈妈吵得厉害，拿一把菜刀朝妈妈砍过去，妈妈头一偏，菜刀深深地砍在了木门上，妈妈赶紧抱着她逃离家门。多年以后的今天，黄滢还清楚地记

得，妈妈背着她在漆黑的夜里走啊走，最后她在妈妈的背上睡着了。那一夜的奔跑仿佛是一种宿命的启示，注定了她和妈妈两人要在这个世界上相依为命，为生存而奔波。

为了躲避爸爸的追赶，妈妈带着黄滢从老家广东仁化县辗转了很多地方，去过珠海，去过东莞，又回过老家。无论走到哪里，妈妈总是带着女儿。

向妈妈追加800元花费，妈妈卖了金项链

最后她们来到深圳布吉投奔舅舅讨生活。妈妈在布吉街头卖麻辣烫。那时候，黄滢还小，总是陪伴妈妈卖麻辣烫，在晚上11点以前，黄滢会在摊子上帮妈妈打个下手，洗洗青菜，而妈妈就一直在招呼客人。11点以后，黄滢先回出租屋睡觉，或者干脆就在妈妈的摊档睡觉，直到妈妈收摊了，才被摇醒回家。那时候家里一个月的收入有2000多元。

黄滢上学以后，妈妈辛苦挣来的钱基本都花在她读书和学习舞蹈上。妈妈说希望她长大后当个舞蹈老师，这样就不用再像她一样，生活没有着落。黄滢至今特别后悔在英德上幼师的时候花钱花得比较多，有一次她向妈妈追加800元花费的时候，妈妈把惟一的一条金项链也卖掉了。好不容易熬到黄滢出来工作了，在龙华一家艺术培训中心当起了舞蹈老师。可在这个

时候，妈妈倒下了。10个多月前，周宏因长时间咳嗽不见好转被检查出肺癌。

妈妈刚刚发现癌症的时候，黄滢在妈妈的存折上看到的数字是2700元。后来，黄滢在家里的沙发缝隙里发现了4000元的现金，她偷偷拿去给妈妈做了医疗费。她不敢告诉妈妈，因为如果妈妈知道，一定不会让她这么做的。这10个月下来，10年辛苦摆摊的收入被席卷一空，还背了亲戚朋友3.1万元的外债。

妈妈的病日益严重，黄滢开始时还可以出去上班，现在她必须时刻陪伴着妈妈，黄滢无奈辞掉了自己心爱的舞蹈培训的工作。现在母女两人的生活开销是靠妈妈的一位非常好心的朋友勉强接济维持的，每月资助她们母女1000多元。这些钱，除了交房租、水电之外，剩下的也就够她们喝粥了。

再苦再难我也要 让妈妈走得安详

至于治疗费用，她们根本无力承担。周宏至今还能维持生命，是靠一种捐赠药物，这种药物很有效果，但是非常昂贵，一片就要500元，周宏每天吃一片。由于家境实在太困难了，周宏的免费申请在两个月前得到批准。不过让母女两个非常为难的是，该种药物的领取窗口在广州，申领患者必须每月亲自上门一次，他们才肯给药。去广州，对于周宏母女两个来说都是异常痛苦和艰难的事情，她们每次都要把睡眼惺忪的妈妈从5楼背下来，然后坐的士去罗湖搭火车，到广州之后再坐的士去领药处。回来的时候同样要这么折腾。

现在的黄滢除了要照顾妈妈的身体之外，还要解决其他的困扰。房东知道周宏可能快不行了，前一段还催促她们赶快搬离，最近见母女两个实

在太可怜，就答应让她们继续住下去。黄滢希望把妈妈安排到医院的肿瘤专科里，接受最基本的医护照顾与治疗。但是深圳绝大多数的肿瘤专科医院资源很紧张，像周宏这种没有钱，也基本不用药的患者，医院也不愿意收治。黄滢也想过带着妈妈回仁化老家，可因为老家已经没有房屋了。说到这些，黄滢眼泪盈眶。黄滢告诉记者，她从没有想过要让妈妈露宿街头，再苦再难她也要扛着，让妈妈走得安详。这个看似脆弱的单薄女孩，在命运的沉重打击面前表现出特别的沉静与稳重。

女儿让妈妈哺育之苦得到应有回报

被这对苦命母女感动，记者多次前往布吉看望她们。在简陋的出租屋里，记者看到妈妈时常被女儿抱在怀里，反而变得像个女儿，每时每刻，黄滢都要哄着妈妈：“阿妈，喝水。哎呀！又咬牙，看你，说不要咬还咬，真不听话！”妈妈咬牙是因为癌细胞转移到脑部以后对大脑神经压迫造成的反应。

数天前，黄滢带着妈妈前往广州去申领化疗药物，记者眼看着黄滢背着妈妈步履蹒跚地下楼梯，妈妈比黄滢要高，靠在身上实在很勉强。黄滢要背着护手一步一步往下挪，5层楼，总共88级台阶，走了10多分钟。在罗湖火车站上了和谐号列车以后，黄滢小心翼翼地安顿着妈妈，妈妈的脸上时不时会露出一下被弄疼了的表情，女儿赶紧拍拍妈妈的脸。车上的旅客随之投来几瞥好奇的眼光，没有人知道她们的苦难，也没有人能领会她们母女之间的爱。记者隔着车窗玻璃目睹着这一切，孝顺女儿黄滢今天所做的一切，让苦命妈妈周宏10多年来的哺育之苦得到了应有的回报。

据《深圳晚报》