



采访各个企业的就业明星,给我留下印象最深的就是她们自信而满足的笑容。她们有的是大学毕业,几年前带着一份无奈进入了美容行业;有的是误打误撞,稀里糊涂就成了一名美容师;有的从小就立志当一名美容师;还有的曾经很多次想过放弃……但现在,她们脸上的笑容告诉我,她们很幸福。这种“幸福”不只是因为从事美发美容挣了很多钱,在南京买车、买房,更是一种自我价值的体现。

本版撰文 快报记者 史丽君 见习记者 曾蕾

### 蒋笑春:从平凡的大学生到出众的春姑娘

两年前,在新街口上班的蒋笑春卖掉了位于江宁的房子,将新房搬到了市区。不久后,公司给她配了一辆汽车。她终于不需要每天挤一个多小时的公交车上下班。当回想起当初作为大学毕业生,进入美容行业的那份无奈、困惑,蒋笑春自己都不禁会笑出来,“美好的生活让我庆幸自己当初的选择没有错!”

#### 从大学生到王春美容师

出生于医生世家的蒋笑春,11年前是江苏省第一届医学美容大学学历的毕业生。“因为爸爸哥哥都在医院工作,说实话,我从来没有想过自己会去美容院!”那时候,生活美容还只是刚起步阶段,美容院都是些街面的小店,而“医学美容”对于正规医院来说,仅仅局限在“整形烧伤”的类别里。毕业找工作时,蒋笑春一心想找一份体面又轻松的工作,但大专学历根本无法进入医院的正式编制,即使进了医院,也只能是一名临时工。巧的是,1998年正逢王春美容院在当时的南京开设了



现任江苏王春美容实业有限公司副总经理

一间最大规模的美容连锁分店,曾在王春实习过的蒋笑春带着一丝无奈走进了王春,成为了一名王春的美容师!

#### 从理想走入现实

刚工作的头两年,是蒋笑春最“难熬”的日子。理想与现实完全格格不入——作为一个大学生,每天和其他初、高中生一样重复不停地做皮肤护理。加上当时社会对美容行业存在种种偏见,蒋笑春心里满是问号:“我上了这么多年学就只

能做一个美容师?”可能是看出蒋笑春的“苗头”不对,王春立即找她谈心,“你应该明白自己的优势所在!在医院里你这样的大专生可能毫无优势可言,可在美容院,你可以说是鹤立鸡群。”一番交流下来,蒋笑春发现王春一直在考验自己。第二年,王春美容院在新街口开设第二家连锁分店,蒋笑春被委以重任,成为技术主管,蒋笑春突然意识到,“这不正是我所期盼的机遇吗?”从美容师到主管,蒋笑春一点点学习店面管理,继而成长为王春美容实业有限公司副总经理,现在想来,蒋笑春十分感谢刚开始为客人服务的那段时间,“我的基础就是那时打牢的!”

当然,事业的成功也换来了丰厚的回报。蒋笑春大大改善了自己和家人的生活。刚结婚时,她只能在江宁买房,每天上下班挤公交车;现在,不仅将房子换到了市区,而且每天还可以开着公司配的汽车上下班,“美好的生活让我庆幸自己当初的选择没有错!”

# 就业明星“现身说法” 美容师美发师 很有幸福感

### 王静雯:走进美发行业的女大学生

5月的一天,王静雯正坐在门店统计当月的员工考核,一眼瞥见大学时代的同学走进了华仔。如果是从前,王静雯可能会悄悄地走开,但是那天她自信地迎了上去,坦然地告诉同学她现在是华仔中山路旗舰店的主管。



现任华仔发型股份有限公司中山路旗舰店主管

一个初出茅庐的大学生来到了华仔,公司内部的好多人都怀疑她会不会眼高手低。王静雯在心里暗暗和自己较劲“我一定要成为华仔旗舰店的主管!”在人事部门工作一段时间后,她向总经理要求下到门店,从华仔最小门店的主管开始做起。

虽然是一个小门店,但毕竟也是管理工作,刚入门的王静雯一度很迷茫,王静雯的年轻和青涩让她看起来没有威信力。“有时候员工不听我管,我就会偷偷躲起来哭,觉得很委屈。”赵德华看出王静雯的困境后,找到她“谈心”,“管理工作是最锻炼人的,它能让你快速地成长,这是你在别的行业要用很长时间才能体会到的。”王静雯开始沉下心来学习,利用业余时间看很多管理类书,并用心地观察每一个员工,对症下药,针对不同员工采用不同的管理办法。

半年后,门店在王静雯的管理下业绩不断提升,因工作表现优异,赵总提升王静雯为中山路旗舰店的主管。如今,王静雯已经成为了公司的小股东,在南京买房买车,成为一名地道的南京人!

虽然美容行业并没有对学历提出要求,但上大学一直是丁琴心中未圆的梦,工作不久,丁琴开始上夜大攻读大专文

### 丁琴:美好生活只能用自己的双手创造

1982年,丁琴出生于江苏仪征农村的一个贫困家庭。因家里无法承担她和弟弟两人的学费,所以16岁的丁琴在上完初中后便被辍学来到南京打工。学历低、没背景、年纪小,要想在南京这样的城市立足,对丁琴来说并非易事。



现任美的世界营运总监

#### 成长,像海绵一样学习

一次偶然的机会,丁琴走进了美容行业,在美的世界开始了自己的第一份工作。刚开始,丁琴没有任何工作经验,在一个陌生的城市面对一个陌生的工作领域,她觉得非常迷茫,不知从何下手。“总经理谢璞若手把手地教我手法,甚至把见客户要说的活话写下来给我练习”。经过整整6个月的学习,丁琴终于进入了美的世界美容技师的行列。获得初步认同后,丁琴的目标逐渐清晰起来:在美的世界干出成绩来,在南京买房买车,成为一名地道的南京人!

虽然美容行业并没有对学历提出要求,但上大学一直是丁琴心中未圆的梦,工作不久,丁琴开始上夜大攻读大专文

训机会:2001年6月到苏州毛戈平形象中心进修高级彩妆班;2002年1月到苏州接受台湾陈安之老师“亚洲首届魔鬼训练营”;2002年4月台湾陈安之老师“NAC心理学”及“成功学”;2003年参加“十项技能”——职业经理人管理能力训练……通过公司组织的一系列培训,丁琴得到了全面的提升,也让她更加认同了公司理念,朝着目标不顾一切地前进。

凭着优秀的业绩与出色的管理能力,丁琴于1999年8月升任技术店长,1999年10月任分店经理。2003年兼学校副校长。2007年被任命为美的世界营运总监。一路走来,丁琴似乎太过顺利,但是只有她自己知道这背后的艰辛与付出。如今,丁琴成为南京人的梦想已经变成了现实,结婚、生小孩、抓事业,一件事情也没落下,用认真和执着演绎着自己的精彩人生。现在的丁琴再也不是当年刚走出农村的小女孩了,而是一个肩负着更多使命的领导,也是一位慈祥的母亲,善解人意的妻子,在美的世界,丁琴改变了自己的人生轨迹,寻找到了她的成功。

### 陈红艳:一封求助信和一个电话



现任朝晖美容院加盟店经理

1999年,一则关于程朝晖资助塔吉克斯坦留学生的新闻在电视台播出后不久,程朝晖收到了一封来自南京农业大学的信。写信的女孩说道,刚考上大学的她因家庭贫困,生活捉襟见肘,希望程朝晖能给她提供一个工作的机会,可以暑期或者夜间打工补贴家用。程朝晖看了后很快地发出了回信,并邀请女孩来到办公室谈谈。临时的急事使程朝晖没有见到这个女孩,她嘱咐办公室主任交代女孩,现在要以学业为重,可以等大学毕业后再来这里工作,并留下500块钱作为资助。

2007年6月,一个要求加盟的电话打到了朝晖美容院的总部,没有任何考察,也没有太多考虑,三天时间内就办好了所有手续准备开店,速度快得让人惊讶。这个要求加盟的人正是当年写求助信的女孩——陈红艳。回忆起当年的求助信,陈红艳感慨万千,“当时也是抱着试一试的想法给她写了信,没有想到她会这么迅速并低调地给予了帮助,她的博爱和善良深深地感动了我。”

大学毕业后,电子机械专业毕业的陈红艳在一家医药厂做销售。期间几度离开南京,不管在哪里,她始终热切地关注朝晖美容院的发展,也同样关注程朝晖

的生活。“她的事业经历了哪些发展,遭遇什么挫折,包括她的生活我都密切关注。因为我把她当做生命中的贵人、恩人。”2005年,陈红艳回到南京后,第一件事就是给程朝晖写信,作为白翎,她以自己的亲身体会出发,向程朝晖建议应该做哪些改革才能更好地吸引白翎。“但是信没有发出去,因为我毕竟是外行,怕写得不专业。”其实在此之前,她曾多次给程朝晖写信,对她的成功表示祝贺,遭遇挫折时给她鼓励,“都没有发出去,没有勇气。”

2007年,陈红艳用努力和坚持在南京闯出了一片天,有一个幸福的家庭,这时候,她开始考虑自己曾经的梦想,“一直都希望能加入朝晖美容院,刚毕业时不自信,觉得自己什么都不

会。但是现在有经济能力了,就和老公考虑做加盟。”虽然从来没有涉足过这个行业,也没有过相关的经营经历,但是老公非常支持陈红艳的决定,“我和老公是大学同学,他知道我的故事,也知道我对程朝晖的感情。”陈红艳这么做,也是希望用自己的实际行动报答程朝晖,“我想告诉她,她做的善事是有人记住的,而且能得到回报。”

## 百年丽人

# 祝贺百年丽人美容院

## —— 瑞金路时尚馆乔迁之喜

从1999年的创业到2009年的今天,那一个看似平常的日子,百年丽人走过了非同寻常的10年,伴着您真诚的鼓励与支持,在瞬息万变的社会浪潮中,百年丽人美容院厚积薄发,曾经的朝气蓬勃,换来今天的硕果累累,背负着您那殷切的目光,让我们深深懂得,追求永无止境,事业未有穷期,今天的喜悦是昨天的努力,今天的汗水是明天的收获,未来的路还很长,即使前途坎坷艰难,我们依然拼搏进取,我们依然创新前行,我们永不言败!我们再创辉煌,因为有您百年丽人更精彩,百年丽人美容总监蒋素玲率全体员工衷心感谢您……

# 10年庆典 感恩回馈

<b>999元 感恩卡</b>		<b>9999元 尊荣卡</b>	
享有	香薰玫瑰面护 12次	960元	
	头部经络刮痧 12次	640元	
	眼部淋巴引流 12次	1200元	
	乐视敦滴水成膜 12次	900元	
			48次 8600元
			24次 4080元
			24次 4000元
			12次 3600元

庆典期间 脱毛、洗眉、文绣、全线六折优惠酬宾 (截止8月10日)

新街口店: 南京·淮海路36号7楼全层	美丽热线: 025-84461232	瑞金路店: 南京·瑞金路50号	美丽热线: 025-84600829
湖南路店: 南京·云南北路87号	美丽热线: 025-83206069	三牌楼店: 南京·三牌楼大街143-1号	美丽热线: 025-83531258
白下路店: 南京·白下路233号	美丽热线: 025-84458736	光华路店: 南京·光华路116号	美丽热线: 025-82224118

## 夏季美丽大转身

### 做清爽俏佳人

——2009暑期整形美容流行榜

- TOP1 韩式眼部精微整形 ✓  
方案: 韩式双眼皮, 自然仿真双眼皮, 小眼开大  
效果: 术后痕迹清晰流畅, 形态自然美丽, 持久逼真
- TOP2 韩式3D综合隆鼻 ✓  
方案: 鼻尖塑形, 鼻尖缩小, 鼻梁垫高, 鼻孔修复  
效果: 强调整体设计, 鼻型玲珑秀挺, 俏丽自然
- TOP3 精致脸型雕塑 ✓  
方案: 隆下巴, 颧骨降低, 磨下颏骨, 颧部填充, 唇形改造  
效果: 精细唯美, 以获得圆润的轮廓或精巧的瓜子脸
- TOP4 面部年轻化管理 ✓  
方案: 非手术无痕除皱, 三层筋膜祛眼袋, 取除松弛矫正  
效果: 除皱、紧致, 整体提升一步到位, 期间恢复年轻
- TOP5 特色皮肤美容 ✓  
方案: 祛斑、祛疤、祛痣、祛痣、祛痣、冰点脱毛  
效果: 彻底祛除各类皮肤问题, “斑”走光, 还您洁净肌肤
- TOP6 S动感曲线缔造 ✓  
方案: 韩式精微雕塑丰胸, 多维聚能溶脂瘦身, 中医针灸减肥  
效果: 360°整体塑形, 精准定位S曲线, 轻松拥有好身材

自然仿真双眼皮 特价 888元 韩式精微整形丰胸 特价 3800元  
韩式3D综合隆鼻 特价 1888元 多维聚能溶脂瘦身 特价 970元/部位  
SFR冰点无痛脱毛 特价 880元起 中医针灸减肥 特价 570元/疗程

84502266 84514666

新协和整形美容

地址: 南京新协和医院四楼(新街口程阁老巷20号)  
QQ咨询: 805299355 网址: www.jsjy120.com (8:00-20:00)

# 针灸减肥

(无痛) 免费体验 无须任何费用

——正宗的针灸减肥登陆南京! 来自中国中医科学院的权威针灸专家, 有比较才有鉴别, 有鉴别才有正确选择!

真正的中医针灸减肥必须是: **针灸科目**

(1) 无痛。  
(2) 无药化, 既不需要服用也不需要涂抹任何药物辅助治疗。  
(3) 不需要节食挨饿。  
(4) 不需要运动配合, 更不需要仪器辅助治疗。  
(5) 不需要推拿按摩。  
(6) 针灸治疗的第一次体重就会下降2-5斤。

减肥, 纤体(细腰、收腹、提臀、瘦腿), 面部美容(瘦脸、除皱、除痘、祛斑、取痣、祛黑眼圈、祛眼袋), 增高、增肥、丰胸、减胸、提胸、近视治疗、哮喘、不孕症、中风偏瘫、痛风(口眼歪斜)、治疗狐臭、失眠, 忧郁症。

## 全国知名医疗减肥机构

### 红森林减肥中心是南京市唯一的一家真正只靠针灸就能成功减肥的专业医疗减肥机构。不需要任何辅助治疗, 顾客就可以花最少的钱达到最满意的效果。

一疗程可减10—80斤, 先减肥后交费, 无效不收费!

## 红森林专业减肥

【20年的临床经验】 上百万人的成功案例

地址: 南京市白下区新街口户部街33号天之都大厦2912号  
电话: 68670329 85196953  
http://b1110967.xici.net QQ: 294465037