

# 全国家电下乡2009上半年成绩单

2009年早已过半,普惠广大农村市场的“家电下乡”政策让不瘟不火的农村家电市场发生了质的飞跃,从产品、品牌到服务,“家电下乡”的半年小结交上了一份怎样的成绩单?

## 现象一

冰箱销售额突破100亿,微波炉电磁炉销售额不足2万

下乡家电遭遇冰火两重天  
近日,全国家电下乡信息管理系统公布了2009年1-6月份家电下乡销售统计,统计结果显示,今年上半年全国家电下乡的电器共销售961.01万台,销售金额达162.29亿元,排名前三名的家电品类为:冰箱、彩电、洗衣机。其中冰箱品类全国销量达542万台,累计销售额为111.14亿元,占总销售额的比重为68.5%,成为家电下乡最受欢迎产品。其次分别为彩电品类全国销量为184.9万台,累计销售额为22.2亿元;洗衣机品类全国统计销量为152.8万台,累计销售额为16.4亿元。

相比前三类产品的热销,空调在农村市场销售情况略显滞后,全国统计销量为24万台,累计销售额为6亿元,不过,包括热水器、微波炉、电磁炉等产品的销售量就令人大跌眼镜了,热水器方面,全国销售出3.1万台,金额勉强达3000万元。电磁炉和微波炉合计销售金额不足2万元。

## 【思考】

从“两极分”折射农村家电消费“真面目”

其实自打家电踏上“下乡路”以来,冰箱的销量就一直领先以绝对优势独领风骚,尽管在5月国家对部分家电品类做了最高限价的上

调,但丝毫没有动摇冰箱的销量霸主地位,在上半年的这份成绩单里,甚至出现了冰箱过百亿元、电磁炉、微波炉不足2万元的惊人差距!两极分化的背后可以见得怎样的农村家电消费现状?

从家电四大家冰箱、彩电、洗衣机、空调的销量来看,空调以绝对的差距垫底,从产品特征来看,空调属于享受型家电品类,农村的房屋结构以及气温条件都和城市有很大区别,空调在农村的使用率并不高,但空调的使用成本却不低,而冰箱的实用性则强得多,农民购买家电的动机还远远没到“享受型”级别。至于在所有品类中销量垫底的电磁炉和微波炉,除了下乡时间较晚等客观因素外,其意在提升生活品质和功能特质也决定了它们在农村市场的接受程度不会太高。可以说,下乡家电的两极分化或多或少可以折射出农村家电市场的一些真实状况:“按需购买”仍是农村家电消费的绝对主导,各品类厂家更应该根据实际情况“按需下乡”才会达成有效的销售推广。

## 现象二

销售均价提升156元!

截至6月26日,家电下乡6月份的日均销售额达1.99亿元,均价达1927.14元,较5月份当月销售均价上升约155.72元。销售额大幅上涨的同时,销售均价也在提升,什么促成了这种提升?

在采访中,不少品牌销

售人员告诉记者,均价提升的最直接因素是下乡产品价格上限的上调,比如幅度最大的彩电,从2000元一下子调到3500元,很多平板产品全部划到了下乡范畴,这对农村家电市场来说绝对是个刺激,尤其在江苏这种收入相对偏高的地区,变化尤为明显。海信、TCL、创维、康佳等国产彩电品牌相关销售人员纷纷透露,价格上限的上调让26英寸上下的液晶电视成了目前江苏省下乡产品中热销的产品段,可以说仅这个产品段的销量就可以占到彩电总销量的一半以上!这无形中提升了整体的销售均价。

## 【思考】

均价提升意味着消费升级?

海信南京分公司总经理何先进和记者说了个让他很意外的现象,海信在南京禄口的专卖店陈列的样品几乎都是平板电视,仅开业当天,一天就卖出去了20多台液晶电视,何总表示,我们准备了10台特价机,没想到20多台的销量中特价机仅占到2台!应该可以大胆地说农村家电消费,尤其是彩电消费,已步入更新换代的阶段。对于冰箱、彩电、洗衣机这些大家电,在农村市场有良好的需求基础,均价的上涨的确可以不同程度地证明消费在升级,但对于空调、微波炉、电磁炉这样的“享受型”“品质型”家电来说,恐怕还远远谈不上升级换代。

快报记者 王多



### 国美新街口店重装开业 12店“家电运动会”同日开幕 今年8月8日

## 且看“新妆国美”

去年的8月8日,北京奥运会举世瞩目;今年8月8日,“新妆国美”无疑成了南京城里的最大焦点。红白黑的经典组合,让处于绝对市中心的“新国美”吸引了众多南京市民的驻足观看,新妆国美会给南京市民带来怎样的惊喜?

## 过亿新妆 3天特惠

据国美介绍,此次新街口店外立面改造投入过亿资源,聘请了香港著名设计团队精心打造。全新的国美标识将传达更为大气、激越的国美形象,进一步提升了家电“店王”的品牌形象。

而经过前期大规模的改造建设,新街口店在卖场功能和环境上再次得到大幅提升。新卖场将为消费者提供更加全面的服务保证。8日起(本周六),新街口店将开展为期3天开业特价专场。包括海尔、美的、夏普、索尼、三星、戴尔、松下、西门子、格兰仕、创维、长虹、海信、TCL、康佳等近千家家电巨头,将联合新街口店送出多重特价活动。同时,针对空调、电脑、数码、手机等需求旺盛的商品,新街口店将重点突出价格优势并提供更大力度的服务保障,比如针对空调,最高降幅将突破45%,同时给予节能空调国家政策基础上的“三重补贴”,并开通“即买即送即安装”服

务;针对电脑、手机、数码3C商品,国美在保证提供技术支持的基础上,还随礼送出大量实用配件。

同时,国美也借道新街口店力推一批新近上市的热销和畅销型号的机型,并通过国美自身优势政策,获取更多的厂家让利。

## 8000万让利 “家电运动会”有看头

8月8日,南京国美“家电运动会”也将在南京12家国美门店激情开幕。南京国美拿出8000万巨资让利消费者,掀起整个8月新一轮家电让利竞赛潮。

据悉,此次“家电运动会”将持续整整一个月,10大品类、8000万件特价商品全部让利销售。其中,空调、风扇、3C类商品将形成核心“竞价团”,向市场低价发起全面进攻。大量特惠机、各品类特价商品,多时段的特价抢购等众多酬宾活动,将使整个石城家电价格全面下调至少20%。同时在整个8月份期间,组织开展多场门店自主营销活动和让利专场活动。全市12家门店将会在活动期间,调配大量赠品和礼品机,组织开展买赠、献礼、抽奖等各类礼送活动,让消费者在国美度过一个“实惠”、“好玩”、“热闹”、“美妙”的家电“运动会”。

南京泰思特鼓楼校区 华东第一家

## 北大青鸟09年招生

咨询热线:400-888-6020

**软件测试“新”专业**

- 国家工信部将软件测试工程师列为紧缺人才。
- 国内高校尚未正式开设软件测试专业,就业前景广阔。
- 软件行业学习无专业背景要求。
- 从事软件测试工作,无性别歧视。
- 北大青鸟青鸟学院,通过教育部备案,教学质量与名校接轨。
- 入学即签订100%推荐就业协议。

**实现人生“薪”起点**

- 人才缺口30万,轻松入门,就业竞争小。
- 薪资起点高,以稀为贵,月薪3000-4000元/月。
- 薪资涨幅大,工作二至三年,年薪可达8-10万。
- 就业起点为大中型企业,福利待遇好,发展空间大。
- 掌握企业核心技术,求职、跳槽有资本。
- 300余家合作企业,稳固就业渠道,实现高薪就业。

咨询热线:400-888-6020 025-83240831  
 详情点击:www.js-bttesting.com  
 校区地址:南京市中山北路26号新厦国际大厦14层(地铁鼓楼站4A出口)

## 江苏电大直属学院 秋季开放本、专科招生

教学点	专业	地址	电话	教学点	专业	地址	电话
直属学院	本科:法学/机械设计制造及其自动化/行政管理/工商管理/土木工程/会计学/教育管理	江东北路399号	86265510	直属学院	本科:会计学/工商管理/行政管理	新街口大香炉30号(24中内)	84469442 13913951910
	专科:会计学/工商管理/建筑施工与管理*/行政管理			河海大学教学点	本科:行政管理/工商管理/工商管理/行政管理	河海大学河海馆625室	83720004 13305168248
学院	本科:工商管理/土木工程/机械设计及其自动化	新街口华联商厦友谊宾馆18楼东面	86682652 85151015	钟山进修学院	本科:土木工程/行政管理/法学/行政管理/建筑施工管理*/工程造价*/工商管理/工商管理	中山北路202号(省科技馆215室)	83425296
	专科:建筑施工与管理*/行政管理/工程造价*/数控技术*/工商管理/						

报名咨询电话:86265510、86265408、86265511、86265421  
 说明:\*为课程开放专科,具有初中以上学历者均可报名

普林斯顿国际外语 PRINCETON INTERNATIONAL FOREIGN LANGUAGE

· 纯正美国本土英语 · 绝对美国母语发音  
 · 纯正英文口语授课 · 中教辅助提分授课

## 成人职业英语 | 中小学英语提分加口语 | 小语种培训

公司地址:南京市广州路5号君临国际2栋1505室 www.cesprinceton.com 电话:51861101 51861102

## 09年二级建造师《协议过关班》热招

--主讲人:权威专家、教材主编、京城名师

新教材、新考点、新题型、画龙点睛解难题  
 析梳理、剖考点、新思路、命题预测稳过关

8月8日9:00-12:00《相关法规》免费公开课 座位有限 请电话预约

上课地址:南京东南大学榴园宾馆多功能厅

友情提醒:我校一级建造师、造价工程师《保证协议过关班》热招。

金陵万国 83350701、83350709、83220953、83220963

## 国家财务总监资格考 江苏三期班开始报名

为了培养一批具有战略思维的高层次财务管理人才,国家人力资源和社会保障部、剑桥大学国际考试委员会,开展了财务总监资格考工作。该项认证已在全国30多个省市全面展开,上海、浙江、湖北、山东、河北、辽宁、河南都已开展6期以上。

该课程将从财务决策与控制、国际融资与投资、企业并购、重组与公司价值评估等多个角度,提升财务掌控、资本运营、投融资运作等现代财务战略能力。北京大学、中央财大、北京普华永道、国家会计学院等京城名师亲赴宁授课。

自08年9月以来江苏已成功举办两期财务总监班培养了近100名来自省内各大企事业单位的高管。前瞻、系统、实用的课程和优秀的师资,赢得了学员的广泛认同和赞誉。江苏三期班正在接受报名,将于09年10月份开课,各企事业单位财务高管可报名参加学习。

财务总监资格证书属于国家认可的国际一级职业资格证书,在北京、河北、辽宁等地区,获得该证书学员退休养老金可获得每月80-200元补贴。在山东等省份省属企业在招聘财务总监时已将其列入必备条件之一。

江苏报名地址:南京航天管理干部学院培训中心102室(瞻园路126号)  
 咨询电话:025-52200650 52200382 网址:www.njcfco.org