

# 省钱省心

## 不到1年 百度推广让业绩不断翻倍



南京七田右脑潜能科技开发有限公司是一家专业从事0-18岁青少年右脑潜能开发的教育培训机构,2003年在南京成立总部,截止到目前,七田右脑公司仅在全国发展了20多家分支机构。

从去年年中至今,在不到1年的时间里,七田右脑迅速在全国发展到140多家加盟商,这傲人的销售成绩背后,有何营销秘诀?

“完全是百度推广的功劳,让我们公司的业务和品牌迅速在全国遍地开花。”南京七田右脑公司总经理骆靖评价道。

和大多数企业一样,骆靖最初对于企业传统的营销方式感到苦恼,“开销很大,但效果却不是很明显,造成客户和投资人对我们的理解

也很有限。”

就这样,每三个月,骆靖才会迎来1至2个客户,公司也始终不咸不淡地生存着。

事情的转机出现在去年,“百度南京代理公司的营销顾问主动找到我们,介绍了搜索营销和百度推广。说实话,我对这个东西不了解,所以一直在应付人家。”

谁知道对方并没有因此而打退堂鼓,而是不断地帮助骆靖做分析,“想想自己本来每个月就是要做营销推广的,但效果一直不是很好,网络推广虽然我不懂,但也可以尝试一下,一个月也就四五千块钱,先做一两个月看看,效果不好就不做。”

抱着试试看的想法,骆靖在百度搜索营销平台上仅仅提交了两三个关键词,就开始了一段神奇的搜索营销

之旅。

让骆靖惊讶的事情很快发生了,“在那一两个月时间里,我们的电话咨询量明显增加了,网站点击率也提高了不少,不少人看到我们的网站案例后,与那些案例中的学生和家取得了联系,在确信我们的是货真价实后,上门主动来找我们要求加盟的人也逐渐多了起来。”

“很快,加盟的单子就下来了。”初尝甜头的骆靖又很快与百度的营销专家共同研究,并依据后者提供的分析报告,商讨出30多个关键词,以便让客户更加方便地寻找他们。从20多家加盟商到140多家,他只用了10个月时间。

“这个业绩,翻了好多倍啊。”骆靖也因此而与百度达成长期合作的协议,“每隔一段时间,百度都会向我提供一份分析报告,并指出哪些关键词可能对我有效,而哪些是可以从原名单中摒弃的,我会根据报告的实际不断优化。”

除了业绩的不断增长,百度也帮助骆靖节省大量的营销成本,原本用于传统推广方式的费用

被削减,“以前开销蛮大的,现在我只专注做百度的推广,其他的都停掉了,算下来这一年的营销费用也节约了2/3。而且还很省心,以前从设计到里面的一字一句,都要自己动脑筋去想,而现在则完全不需要。”

照着这样的合作模式发展下去,骆靖对未来十分乐观,“今年10月,我准备再推出专门针对白领提升记忆力的培训班,到时当然也要做百度推广。我相信,不出三年,我们开设500家分部是不成问题的。”

### 延伸阅读

搜索引擎为人们带来了最便捷获取信息的能力,人们需要查找信息,只要在搜索框里输入关键词,就能准确地找到所需要的信息。百度正是凭借这种精准、定向的搜索引擎技术,成为用户需求和商业信息的最佳匹配方式,从而帮助企业提高营销效能、精准捕捉商机。



## 2009经营与管理创新年度峰会 即将在蓉举行

最具倾听价值的管理盛会——“2009经营与管理创新峰会”即将于月底在成都举办,“重塑企业核心能力”成为本届峰会的主题。届时,将有1500多位有影响力的企业家和CEO、CIO、CFO、政府领导以及专家、学者和媒体共聚蓉城,就如何在国际金融危机和国内促内需、保增长、调结构的产业振兴环境下寻求企业转型升级之路展开广泛探讨。

知名经济学家樊纲、希望集团总裁刘永好、大连万达集团股份有限公司董事长王健林、用友公司董事长兼总裁王文京、IBM大中华区首席执行官钱钱大群、《中国企业家》杂志社社长刘东华等业界翘楚将与各界人士一道共话重塑企业核心能力,分享企业信息化成功经验。

今天,中国企业面临着更为复杂和多变的竞争环境。生产要素中天然的“价值洼地”正在被

填平,人力成本增加、土地成本增加、环保成本增加,这些曾经不可思议的低廉要素似乎一夜之间就驶入了上升通道。建立在过往成本优势基础上的经营管理经验已经无法带领今天的中国企业走出困境。

用友公司董事长兼总裁王文京表示,在中国企业重塑核心能力、转型升级的过程中,信息化已经被证明是行之有效的管理利器,依然具有强大的“赋能”力量,那些善于利用信息技术在管理和运营上创新的中国企业能够更快地适应新的经济环境,并能够提前为经济恢复,加速发展做准备。



## “你好,色彩。” IXUS 伊克萨之夜盛情绽放

2009年8月20日晚,佳能(中国)有限公司在上海浦东世纪公园举办“IXUS 伊克萨之夜”烟花大会,数千名佳能忠实用户应邀到场,在璀璨烟花中共同见证了佳能IXUS 伊克萨“你好,色彩”。秋季新品面世。佳能公司影像信息消费产品事业本部副部长真荣田雅也先生、佳能(中国)有限公司总裁小泽秀树先生等多位佳能高层,以及产品形象代言人莫文蔚小姐也出席活动,与现场观众一起度过了这个影像嘉年华。

烟花大会现场每发布一款IXUS伊克萨相机“你好,色彩”。新品,夜空中就会绽放相同颜色的烟花,倒影落在湖面上,人在其中仿佛置身于色彩的海洋。

现场观众还可以第一时间试用全线新品,包括具有24mm超广角和“晶炫II”触摸液晶屏的

伊克萨IXUS 200 IS,佳能最薄的28mm广角相机伊克萨IXUS 120 IS,及首次采用双降噪系统的博秀G系列旗舰机型博秀PowerShot G11,具有手控操作功能的博秀S系列新一代旗舰机型博秀PowerShot S90,以及超强变焦博秀SX系列博秀PowerShot SX20 IS、博秀PowerShot SX120 IS等新款数码相机,同时还有首次运用“语音指南”功能的小型照片打印机炫飞SELPHY ES40,让用户真正体会到佳能全新产品的“才色俱佳”。

自今年春季佳能推出“你好,色彩”概念,就引领了一股强劲的色彩时尚风潮,为佳能品牌注入了年轻时尚的全新活力。此次借“IXUS伊克萨之夜”烟花大会推出的秋季新品,颜色更加沉稳,更具有都市白领的独特气质。



## 励志照亮人生 创业改变命运

创业需要好的项目,创业需要好的方法,2009年下半年中国移动和商务部联合推出的国家爱·创业中国行活动将帮你找准创业项目,助你实现创业梦想!

活动期间,将在全国范围内精选各类优秀创业项目,在手机商界业务中发布,

手机商界会员可通过手机短信、彩信、WAP上网等多种方式获取创业项目的详细资料及报名方式。活动每月提供三重大奖。

本月重点介绍创业项目城市麦客和美香阁香薰护肤项目。

参与方式: 移动用户编

辑短信TA发送到10658032 开通商务专刊彩信半年套餐(如果手机不支持彩信可编辑短信DB发送到10658032 开通致富资讯短信全年套餐),成为手机商界会员后,即可了解创业项目详情,并可报名参加创业活动获取创业项目的详细资料或与创业

指导人员进行一对一的沟通。更有机会获得价值2万元的创业扶持!

资费提醒: 活动期间一次性支付15元即可获得价值30元的商务专刊彩信半年服务或价值36元的致富资讯短信全年服务。(本活动只适用中国移动手机用户)

中国移动通信 CHINA MOBILE

对我来讲, 原则=没原则, 便宜不占白不占, 打折才能打动我。

加入12580联盟商户 吃喝玩乐, 尽享折扣更快乐!

折扣实惠不用卡, 畅享优惠有专家! 只要你成为12580联盟商户会员, 即可获得餐饮、娱乐、文化等行业“优选+优惠”的消费资讯和及时折扣。联盟会员更可以通过WEB、WAP、彩信、12580语音等多种途径获取到最新联盟商户信息。

**畅享折扣——千家劲爆折扣**  
12580联盟会员可在餐饮、娱乐、休闲等行业数千商家商户享受优惠, 更有麦当劳、大众书局等知名商户优惠。

**丰富资讯——多渠道获取热点资讯**  
联盟会员可以通过12580会员服务热线、WAP网站、WEB网站、彩信、声讯等多种渠道获取折扣信息。

**会员U币——畅享无限**  
联盟会员可通过消费认证、参与活动获得会员U币, U币可兑换实物、消费券、参与活动的资格。

**便捷服务——转账预订**  
会员仅需拨打统一服务热线12580即可转账多家商户, 会员消费现场通过电话认证还可获得U币积分。

● 入会条件: 江苏省地区移动客户  
● 入会方式: 1. 拨打12580  
2. 营业厅、网上营业厅

如需获取更多资讯, 请拨打12580或手机登录 <http://wap.12580777.com>

12580 一键客服热线  
客服热线: 10086 www.ja.chinamobile.com  
中国移动通信集团江苏有限公司