

百米知“马”力体验“三好车” 长安马自达汽车运动会火热报名中

9月5日,由长安马自达主办、在15个城市进行的“魔·行天下 2009 Zoom-Zoom 汽车运动会”将走进南京绿博园。



汽车运动会主要由四个操控竞技游戏组成,分别为“转圈投篮”、“补给上甘岭”、“乒乓飞车”和“五星移库”。每个操控游戏都带有一定的“任务”,以团队协作的形式和成绩决定名次和奖品。参加者可以通过起步、换挡、加速、转向、刹车制动等环节体验试驾车型的操控特点,这里的“马”力是指 Mazda3、Mazda2 劲翔、Mazda2 的综合实力,在操控上,Mazda2 和 Mazda2 劲翔灵活灵动,Mazda3 则更为精准稳重。以 Mazda2 劲翔为例,在“0米”时,可以感受这款车宽敞的空间、良好的视野以及发动机的静音效果、高品质音响和精致工艺;1-5米时

感受起步的敏捷、油门的精准和转向的灵活;5-80米重点是体验换挡平顺、提速快、空调强劲、方向盘沉稳、驾控随心的特点;80-90米则是体验制动的灵敏;最后的90-99米,体验精确的转向。

为迎接国庆60周年,南京天和首次在汽车运动会上推出马自达2特别优惠,马自达2

1.3L 原价 83800 元,现只要加 60 元即可升级 6 大配置。一、原 1.3L 的发动机升级为 1.5L 的发动机;二、原 175 的铁轮毂升级为 185 的铝合金轮毂;三、4 声道音响升级为 6 声道;四、在原配置上加装原厂马自达尾翼;五、升级方向盘音量控制键;六、升级真皮方向盘。报名热线:025-52641899。

2009 年国内车险市场完成转型 电话投保与传统渠道开始并驾齐驱

当前,电话车险已经成为了一个和传统代理渠道并驾齐驱的投保方式。短短两年时间,其市场扩展范围之广,车主接受程度之快,令平安等企业始料未及。这些变化,集中体现在了 2009 年车险电销业务的井喷式发展。

2009 年 3 月,持照观望多时的人保、太保开始发力电销市场。纷纷设立电销运营中心,在全国展开了电话车险的业务运营。除了产险三大巨头全部

进入电话车险领域之外,许多中小保险公司也纷纷在全国各地报批经营电销资格。众多保险公司地加入,让国内车险行业迈进了新旧交替的变革中。

进入 2009 年以后,市场竞争也出现了明显的变化:之前,只有平安大力发展电话车险,而竞争的本质也是电销模式与传统模式的竞争,因为价格的优势,电销优势比较明显。而当前几乎所有主流保险公司都开始开展电话车险业务,大家在

价格优势基本持平的前提下,服务的竞争就显得尤为重要。

2009 年,平安电话车险在全国各地推出了诸多特色服务,受到车主的认可,对电话车险业务的开展起到了巨大的促进作用,这些服务包括:面对全国推出了“万元以下三天赔付”。并统一了配送队伍的服装和标志;北京推出了五环内非保险事故免费道路救援;上海推出了代步车服务;广州则推出了“电销大管家”服务等。 沈宁

一周车事

朗驰奥迪举办二手车拍卖会

8月29日、30日,由一汽-大众奥迪特许经营商——南京朗驰奥迪主办的二手车拍卖会活动在苏奥奥迪 AAA 二手车展厅举行。本次拍卖会接待近 80 余名竞买人约 150 位客户。活动共聚集各种主流品牌车辆 90 余辆,现场直接成功成交了 10 辆。奥迪 3A 是英文 Audi Approved Automobile 缩写,意为“奥迪认证轿车”。它是依照奥迪全球统一的二手车业务国际化标准管理,在中国打造的顶级高档二手车品牌。连续 4 年二手车业务排名全国三甲的南京朗驰奥迪,服务内容包括免费二手车检测、评估,二手车收购,二手车认证,二手车销售,以旧换新,以旧换旧,售后服务,备件销售等,并在近期引入了二手车消费信贷等业务。

长城“酷熊爱心之旅”冒雨捐助助学

8月30日,长城汽车南京乾通 4S 店联合南京酷熊车友俱乐部冒雨赴六合区马集镇小学捐助助学。本次活动行车路线往返约 200 公里,全程包括市区公路、长江大桥、土路等各种路况,狂风暴雨让酷熊俱乐部的车友们在休闲放松的同时体会到酷熊稳定的性能、安全随心的操控。数十位车友经过 2 小时行

驶,到达南京市六合区马集镇小学,向小朋友们捐赠了文具、食品等价值数千元的物品,乾通 4S 店总经理更是现场捐献 1000 元现金。校领导代表全校师生向南京乾通汽车贸易公司与酷熊车友会回赠锦旗以示谢意。

在南京宁宝感受温情七夕

8月26日是中国传统节日七夕节,在这一天,南京宁宝/南京凡德给车主们准备了温暖的爱心回馈。当天进厂维修保养结账的客户,都获得了一百元时代的金券;当天交车的客户也获赠了两瓶统耐保(燃油添加剂),还有各种优惠和惊喜都让当天来到店里的客户感受到了南京宁宝/南京凡德的细致关怀。七夕当天,针对前来试乘试驾的客户以及当天交车的客户也均有意外惊喜,客户觉得七夕来取车是个值得纪念的日子,南京宁宝/南京凡德的服务也让他们十分满意。

沃尔沃发起“尊贵服务”秋季攻势

沃尔沃汽车将于今年 9 月 15 日至 10 月 25 日推出主题为“秋意浓”的全国统一客户服务关怀活动,在活动期间,沃尔沃汽车原有车主及购买沃尔沃的消费者都将享受到多项沃尔沃为广大车主提供的安全豪华服务体验,内容包括,

“1 天 1 元,延长的沃尔沃道路救援服务”、“免费整车 26 项安全检查和专业电瓶检测”和“原装附件产品全线八五折优惠”等一系列服务措施。

李孝利超级 FANS 可免费试驾 i30

北京现代 i30 将于 9 月 9 日上市,为配合新车发布,从即日起至 9 月 9 日,北京现代分别在新浪、搜狐、淘宝三家网站开展“寻找李孝利的超级 FANS”、“找‘茬’李孝利”和“李孝利 i30 MV 服饰淘宝首拍”三项活动,凡参加活动的网友均有机会赢取精彩大奖,获得一等奖的网友更可获得 100 天免费试驾 i30 的机会。i30 上市会现场,i30 广告模特、来自韩国的百变天后李孝利与台湾音乐天王潘玮柏将共同亮相。

黄金排量高峰论坛在京举行

8月24日,乘用车市场发展暨中国黄金排量汽车高峰论坛在京举行。此次高峰论坛主题为“走节能环保·造精品车”,作为中国制造小排量车型的元老级企业代表,与会的专家学者、行业领导共同分享了昌河汽车在小排量车型领域的发展经验,企业发言人系统介绍了昌河未来小排量车发展规划,体现了企业应有的社会责任,也赢得在场业界专家的认同。

金秋购车惠 宁枫长城对话车展

宁枫长城在 9 月 5、6 日南京奥体中心东厅举办的“百家名店金秋感恩”活动中,参展的有长城哈弗 H3、酷熊等车型,活动现场购车意向的消费者皆可领取宁枫长城 4S 店总经理、销售部经理、售后服务经理一万名感谢卡,凭感谢卡可享受宁枫长城 4S 店优惠政策,购车更加从容不迫。为使购车人买到合适车型,宁枫长城特别推出试驾活动:活动现场,您尽可在工作人员陪同下进行试驾,真实感受爱车的驾驶感觉,购车一试用,买车不再后悔。活动现场购车,宁枫长城 4S 店不仅试驾有礼,订车也有好礼相送。除此以外,现场在宁枫长城购车客户均可获得由主办方送出的价值 300 元精美订车礼一份。

厦门金龙联合汽车工业有限公司 传承经典 卓越品质 XMQ6128Y (53+1+1座) 江苏省金客汽车贸易有限公司 地址:南京市花园路17号(长途汽车东站旁) 热线:025-85471190 85282606

JAC 同悦 美好·爱·生活 五星底盘 中国风尚 江苏瑞沃汽车贸易有限公司 地址:南京市大明路168号 销售热线:025-52626666 售后服务电话:025-52655131

值得信赖的万帮 最会买车人的首选车型 万帮爱丽舍 万帮爱丽舍团购月 年内买车谷底价 加送4000元装潢大礼包 日期:9月5日-9月6日 万帮东风雪铁龙(4S) 地址:南京市大明路168号 销售热线:025-52626666 52626666 13813862820

万帮新爱丽舍——最懂车人的首选车型

用“新经典”来形容新万帮爱丽舍恰如其分,在保留了老款经典元素的基础上,对于新市外观和配置作了相应的调整。自上市之日起以其良好的市场口碑,过硬的产品质量,经济的燃油性获得了广大车主的好评,被称为:“最懂车人的首选车型!” 万帮新爱丽舍推出三年免息0利率0利息0手续费贷款业务,另赠送精美装潢大礼包,欢迎广大客户前来看车!南京大明路168号南京万帮东风雪铁龙4S店 销售热线:52626666 52626666

跃进汽车集团江苏机电销售有限公司 同步欧洲 科技领航 全新PowerDaily宝迪商务 南京依维柯“快运王”上市! 最低仅售 9.99万元/辆 依维柯城南专营店 地址:南京市卡子门大街2号 电话:025-52443692 52443693

MG上市2周年庆典

全系列巨幅优惠酬宾

4006700521 南京绅华-MG名爵旗舰店 南京玄武区红山路90号

首付低至13800元 月供最低 27.6元 免息贷款同步进行中 买雪佛兰 更多实惠尽在朗驰昌润雪佛兰 96069 朗驰昌润雪佛兰4S店 地址:南京市光华路石门坎联合村141号(17,25,81,90,93,99海福巷东边) Http://www.langchi.cc 销售热线:025-84279388 84279335 大厂汽车网:025-57789569 特约维修电话:025-84279351