

石林家乐家 为女性创业者搭平台

由南京市雨花台区妇联、雨花台区劳动和社会保障局、南京市雨花台区文化局和石林家乐家广场主办的“赢在雨花——家乐家杯女性创业计划大赛”日前正式启动。家乐家提供合计257.2平方米的铺面，交由参赛者在画廊、家饰百货和书吧、顾客饮食中心以及休闲茶吧4个项目中任选其一撰写创业计划书，金奖获得者将享有竞赛项目1年经营权（如果1年实现赢利并增加1个以上就业，租金可再次享受第二年减免）。

大赛参赛对象为：户籍在雨花台区，且有创业愿望和创业技能的失业待业女性、失地女农民；住雨花台区两年以上，且有创业愿望和创业技能的外来女性；驻宁高校女大学生；驻区企业员工家属；驻区部队军嫂等。作为本次大赛的主办方，家乐家也为失业女性提供了不少再就业岗位。

上周，家乐家举办了第九届地板节，引起了广泛的关注，不少前期关注过家乐家的客户均表示，此次活动是实实在在的好地板卖特惠价，因此在短

短两天假期里，有4000多人光顾家乐家地板节下单抢购，也有不少客户错过了享受优惠价格的机会。活动结束后短短几天之内，家乐家依然接到了众多的咨询电话，希望能享受到优惠价格，因此，家乐家负责人表示，本周末将由“地板发展基金”追加50万贴补，继续上周高达12%的现金贴补和汽车大奖、每个定单送600元建材抵用券等精彩活动，让上周错过机会的顾客能够再次享用本次地板节最后的贴补机会。童 婷婷

多家专卖店及20多家旗舰店，还拥有工程、家装、超市和电子商务等立体营销网络，产品远销东南亚、欧美等国家和地区。马可波罗瓷砖连续5年获中国最具价值500强企业，2008年品牌价值达18.72亿。

马可波罗瓷砖不断推陈出新

引领中西装饰文化、不断推陈出新的马可波罗瓷砖，先后开发出仿古地砖、内墙瓷片、丽晶石、抛光砖、e石代、1295、唯美壁饰、中国印象、阳光石、木化石等系列产品。近年，随着生产线的不断延伸，马可波罗又开发出瓷质波光

砖、瓷质抛光砖、瓷质亚光砖产品，并且还最早提出建筑陶瓷时装化和建筑陶瓷艺术化的概念。马可波罗品牌诞生于1996年底，是目前国内建筑陶瓷最早品牌化的建材品牌，不仅在国内建立了1000

快报家装直通车欢迎乘坐

本周快报样板房直通车继续为广大装修业主提供贴心服务，需要学习家装知识武装自己的业主请拨打报名热线。

为确保上车有位，请提前电话报名预约:85881977

本活动由金牛管业独家冠名。

具体发车时间及地点如下：
1.华侨路申银万国证券大门口 8:30
2.山西路青春剧场前16路公交车站(布料城对面) 8:45
3.长乐路好又多超市对面(箍桶巷口) 8:30
4.南京报业大厦门口(龙

蟠中路223号金润发西对面) 8:40
5.张府园3号地铁出口右走苏果超市旁(80、82路公交车站) 8:50
6.龙江小区金润发正门入口处 8:40
7.水西门原建邺区政府门口 9:00

丹麦风情三岁庆生回馈消费者

SALE 提前预交100元可抵用500元

“全家人都比较喜欢丹麦风情产品的款式和风格，听说他们近期有一周年庆的活动，上周日，在丹麦风情红豆专卖店预交了100元意向金，但他们的折扣还没公布，不知他们这次的优惠力度到底有多大？”日前，市民叶先生向《居家》记者打听此事。最后得到了企业肯定的答复。这次的折扣肯定要比平时优惠很多。据介绍，为感谢三年来南京广大消费者的关爱，丹麦风情衣柜定于9月12日—13日店庆期间，推出多项特惠活动。

丹麦风情南京公司负责人石海峰告诉记者，即日起丹麦风情衣柜全面促销200名新老客户，提前到各展厅预交100元意向金，活动当天订购享受完优惠政策后最高可抵500元现金使用，像市民叶先生这样客户可以直接享受“100元抵500元现金用”。除此之外，还有提前预交100元意向金的消费者还可参与抽奖赢取千元免单大奖（仅限使用一个地址）。9月12日—13日，丹麦风情移门及配套产品将会以超低价销售。要低于平时折扣很多；推出的两款特惠套餐系列产品，最低一款仅6.6折。衣柜送配件，如满两千元送500元。另外，在活动期间下订单的客户，每户赠送精美的月饼一盒。

丹麦风情为何有如此大手笔来回报广大消费者？石海峰说，丹麦风情作为当前中国最受高端用户追捧的少数衣柜品牌之一，继此前取得了“最能代表25周年深圳形象的名片”的荣誉称号后，近日又摘下“中国行业优秀品牌”的桂冠。据介绍，在成绩面前，丹麦风情没有迷失方向，而是一如既往脚踏实地探索品牌发展之路，并保持强劲的增长势头。石海峰说，去年深航总部占地3.5万平方米的大型现代化一期生产基地建成并投产；今年二期工程也举行了奠基仪式，从今年7月份开始，丹麦风情正式登陆CCTV-2，展开全国市场大战略，使企业进入了一个全新的发展时期。同时，丹麦风情不但壮大组织内部人员的培养和选拔，还不断引进行业内高级管理人

才和技术骨干，为公司的发展注入新鲜血液，在生产管理上，丹麦风情陆续从国外引进大批一流的生产设备，从硬件方面提升产品的生产效率和专业化水平；另一方面也不断规范产品生产流程，从流程控制上提升产品生产的规范性和质量水平。在销售管理上，丹麦风情注重一线人员销售技能的提升，更注重售前、售中、售后服务水平的提升，为丹麦风情品牌注入更多的品质价值。石海峰透露，有这样强大的后台，再经过五年的拼搏，丹麦风情在南京市场份额预计将突破5000万元大关。

撰文 陈勇民

■ 活动站点：

活动时间：2009年9月12日—13日

活动地点

城南地区：红星美凯龙卡子门店北厅负一楼 8619、8620# 电话：025-82266579
河西地区：金盛国际家居江东门店3楼B3号 电话：025-68879662
城北地区：红太阳家居迈皋桥店4楼A区4051-4052# 电话：025-85538723



抛清季 全场2折起 一件不留

永隆家居 奥体店 全场商品不计成本 全场售清

活动时间 2009.9.5-2009.9.30

永隆家居 YONGLONG FURNITURE

奥体店
抛清

全场2折起
一件不留

永隆家居 奥体店 全场商品不计成本 全场售清

卡子门店
试营业

重装升级成功
9月中旬试营业

永隆家居 卡子门店 重装升级
9月中旬试营业，给您带来更多精彩

龙蟠店

热力促销

红九月
火热促销持续
进行中...

永隆家居 龙蟠店 更多特价商品敬请期待。
更多实惠和惊喜...



床头柜
1.5米床
市场价: 2180元
永隆价
980 元

床头柜
1.5米床
市场价: 2360元
永隆价
1130 元



床头柜
1.5米床
市场价: 2380元
永隆价
980 元

床头柜
1.5米床
市场价: 2400元
永隆价
1180 元



床头柜
1.8米床
市场价: 21800元
永隆价
980 元

床头柜
1.8米床
市场价: 21800元
永隆价
980 元



床头柜
1.5米床
市场价: 4980元
永隆价
2780 元

床头柜
1.5米床
市场价: 4980元
永隆价
3999 元



床头柜
1.8米床
市场价: 4980元
永隆价
2980 元

床头柜
1.8米床
市场价: 4980元
永隆价
3880 元

活动详情详见店堂公告 活动最终解释权归永隆家居所有

第一连锁店 永隆家居河西店

江东中路168号奥体中心旁

025-88408888

公交线路 41/57/85/86/109/306路兴隆路下

第二连锁店 永隆家居卡子门店 宁溧路266号麦德龙超市旁 025-52428888

公交线路 南金线/27/86/101/102/103/14路双龙街西站下。下车往回走

第三连锁店 永隆家居龙蟠中路店 龙蟠中路158号山水大酒店旁 025-86984333

公交线路 南金线/40/58/91/93路21世纪广场站下

更多信息请浏览: WWW.NJYL88.COM

免费热线电话 400 886 1001

友情提醒 买家具 务必货比三家！