

(紧接 B33 版)

以上这些都是评选的硬杠杠,据其介绍,一级资质物业不用参加年检,每年相关部门会从网上监控该物业的经营管理情况,有没有重大投诉情况等。记者还了解到,一级资质物业与物业收费高低无关,也就是说,资质高并不代表可以高收费。张家宁认为,虽然面积、人员等条件并不难达到,但一级资质的不足就是与真正的管理水平脱节。

**向建设部投诉——  
不符资质的物业可被降级**

8月13日,南京市房产政务网上公开通报批评,被批评的两家物业分别为长兴物业和百市物业,被批评的主要原因是,“在近期开展的迎接‘全国文明城市公共服务指数测评’工作中,这两家物业存在卫生状况差、绿地杂草多、车辆停放乱等诸多管理问题。督查组多次下发整改通知始终处于消极状态,整改不力。在随后的市城管办督查组的

检查中,上述问题依然存在,损害了我市物业管理行业的形象。现给予通报批评,并在企业诚信档案中予以记录,同时取消其参加物业管理投标活动及申报市优、省优、国家示范项目的资格两年。”

南京市物管办相关人士透露,这次通报批评里就有一家是一级资质物业,“有些一级资质的物业公司仗着归建设部管理,无视地方规定,对南京市来说,对他们惩戒力度很有限。”

一级资质物业服务不到位该不该降级?带着疑惑记者拨通了住宅和城乡建设部房地产司的电话,相关人士建议业主,“如果你所住的小区是一级物业在服务,而他们确实服务不到位,业主随时都可以向所在省的建设厅进行举报,或者直接向建设部进行投诉,接到投诉之后,相关部门一定会跟踪调查情况是否属实,物管企业是否存在违规违法行为,一旦事实无误证据确凿,无论是南京本地的物业还是全国性物业都会遭到降级处理,这毫无疑问!”快报记者 费婕

#### ■延伸阅读

### 南京一级资质物业还不少

在南京,一级资质物业到底有多少?记者对此多了些调查——

曾服务于翠岛花城的长兴物业是南京较早的国家一级资质物业。还有江鸿物业、新鸿运物业、紫竹物业、爱涛物业、永和物业、金鹰物业、栖霞物业、安居物业、青和物业等。去年,仁恒物业也获得了国家一级资质。一些全国性

的一级资质物业公司也扎根南京,比如融侨物业、招商局物业、保利物业、莲花物业等。比如,招商局物业管理的项目有君临国际,南京国际金融中心,保利物业管理的写字楼有民防大厦,高档小区有天正湖滨以及苏宁银河天启花园,莲花物业管理的项目有亚东国际公寓、朗诗熙园、翠屏国际城等。

## 别被开发商的叫价给唬住 “金九”疯狂不了

最新数据显示,8月房价比今年1月上涨了18%。而且不难发现,近期南京不少新房源报价也在齐声喊涨,似乎“金九”房价将继续大幅上涨已成定局。事实上,记者从前期的实际成交价来看,房价并非如开发商喊得那么高。业内人士指出,近两个月,南京将有数十个楼盘的大批新房源集中上市,8月成交量已开始下滑。开发商喊高价营造了紧张气氛,实则也有试水市场的意味,对此,购房者却不一定买账。

### 新房源齐声喊涨

“9月1日起上调800元/平方米。”近期,城南雅居乐花园频繁打出涨价广告。记者致电售楼处了解到,其价格已上调到均价1.5—1.6万元/平方米,调价的房源是其一期实景现房的最后一部分,为190平方米和270平方米的大户型。开发商相关负责人表示,这些房源位置和楼层更好,调价是从房源本身价值的角度出发。

城中长江路九号前一批房源价格还是2.5万元/平方米,新一批房源居然喊价3万元/平方米,涨幅高达5000元

/平方米。“这是我们最后一栋,面积更大,位置更好,只有101套。”售楼处人员一再强调这批房源的特殊性。

城中凯润金城等一批精装修酒店式公寓报价2.65万元/平方米,江北明发滨江新城一线江景房报价7000元/平方米,时光印象四期目前报价9000元/平方米,先锋青年公寓也表示新一批房源价格将继续上调……此外,长发学府路项目和南京国际广场也传出了单价三到四万元的高价。似乎新房源一入市,就将引来一阵涨价潮。

### 实际成交价有差距

房价会不会真如开发商喊的那样高呢?南京网上房地产统计数据显示,只有部分楼盘的实际成交价能达到其报价。以城中、河西两大板块8月12日至8月18日房价为例,当时城中一楼盘有房源喊到了28000元/平米,而城中实际成交均价只有14680元/m<sup>2</sup>;河西多家楼盘喊价15000元/平方米以上,而河西实际成交均价只有10945元/平方米。易居中国相关人员透露:“价格虽然喊得高,但实际上有价无市成交不足,对片区价格水平并没有起到太大影响。”

### 别被涨价吓唬买房

“当前的房价走势已经演变成开发商和购房者的一场心理博弈。”业内人士分析,即使个别楼盘房价冲高

也不代表整体房价水平的大幅提升,何况其报价中还存在水分。近期南京一报价1.6万元/平方米的楼盘,8月实际成交价不到1.4万元/平方米。开发商之所以喊涨价,一方面是为了试探购房者的反应,争取利益最大化;另一方面也是一种惯用的恐慌式营销方式。所以,提醒购房者切莫因此而恐慌性购房。

与此同时,据网上房地产数据显示,近三周全市商品住宅的成交面积分别为19.6万平方米、20.6万平方米和22.0万平方米,而认购面积分别为22.7万平方米、18.3万平方米和16.4万平方米,成交量不断上涨,认购量呈现下滑之势。

网尚机构分析认为,当前认购量的不断萎缩将可能引起后市成交增长乏力,原因主要有:一是9月南京将有57家左右楼盘新推房源,巨大的供应量使得购房者选房空间更宽裕,前期房源紧缺形势下“急迫性购房”将转向“选择性比较购房”,购房周期将在一定程度上拉长;二是随着不少楼盘的再度热销,房价增速加快,对房价极其敏感的刚性需求部分受到限制,同时近期一系列的政策“从紧”信号,也让购房者期待能有更多的调控政策出台以稳定甚至回调房价。在以上两个因素的合力作用下,9月楼市出现“疯狂”的可能性不大。

快报记者 文涛 费婕

## 钟山美庐

“收藏·家”引关注

8月29日下午由业主发起并承办的私家藏品展在钟山美庐如期举行,应邀前来的收藏家马未都对钟山美庐赞不绝口,并有意购买此类别墅作为收藏。此次活动以“收藏·家”为主题,展览荟萃了部分业主传及个人收藏精品。

马未都介绍了中国各年代的盛世与收藏。民国建筑设计、构造、风格兼容中外、融会南北,堪称西风东渐特定历史时期中外建筑艺术的缩影。南京作为民国之都和民国建筑的大本营,钟山又被称为南京的母亲山。钟山美庐以其钟山得天独厚的地理位置和民国原汁原味的建筑风格,被专家称作最“南京”的别墅。

园区内,超80%的绿化率和120多种植物构建林荫大道,确保四季有花、四季有景;柱亭、园雕、花台、景墙、溪谷、叠水、瀑布、涌泉等营造着曲径通幽的意境园林。回形纹、围合庭院、坡屋顶、老虎窗、青砖汉瓦、中式灰、西洋红等民国元素无处不在,佛家莲花座、拴马桩、古井圈等收藏品随处可见,马未都感叹只身在此山中。

据了解,钟山美庐的物业服务由高力国际鼎力担纲。从室内清洁、家具保养、定期通风、花园打理到日常生活用品配送、家政保姆推荐、专车接送服务,从宴会安排服务、旅游计划安排服务、医疗健康服务,到园艺培植服务、宠物护理寄养服务等个性化服务,无不体现着周到和尊贵。如此豪宅、如此管家,怪不得钟山美庐能成为收藏界的新宠。

南大师生钟爱什么样的楼盘?他们渴望的社区生活是什么样的?随着南大搬入仙东,“仙东第一盘”给出答案——

## 仙林·新街坊引爆“南大效应”

收官在即,两大户型重磅优惠,最低9.3折,部分房源3939元/m<sup>2</sup>

### 投资亦可,养老亦可 教授首选复式五房

今年7月,当南大浦口校区正式搬入仙林时,很多人看到的是仙林大学城影响力因此更胜一筹,仙东地区因此得以快速发展,而仙林·新街坊这个距离南大最近的楼盘却从中看到难得的售房机会!

这两个月的成交情况亦证明了这一点,据新街坊案场经理介绍,南大没有搬来之前,该项目以大城东地区的客户为主,投资属性强烈,而南大迁入以后,南大老师在这里置业的越发增多,尤其是8月中旬,新街坊推出特惠,一些学生家长甚至也赶紧买进一套。

新街坊,南大旋风正越吹越劲!

### 投资亦可,改善亦可 老师选择一楼美宅

相关人士曾说,大学老师选房有自己的独特需求,其一,是买一套距离自己授课的大学不远、交通便利、环境优美的房子;其二,户型走两个极端,小户型和大户型颇受青睐;其三,亲切、自然、随意的社区风格,能在教育岗位上辛苦工作的教师们带来工作之余放松、闲适的感觉。

刘老师的置业标准和专家观点如出一辙,她是大户型需求者,她看中新街坊正是距离合适、户型优越、社区环境清新,不过,她除了这些共性之外还要加上一条符合孩子的需要。

原来刘老师有一个三岁的孩子,现在置业在考虑自身需求的同时,还要考虑到孩子能玩的空间,她最终选定一楼135m<sup>2</sup>户型,“这个户型‘主卧+儿童房+客房+阳光房’的设计很对我胃口,父母有自己的房间,我们能有自己的书房,而且赠送30m<sup>2</sup>的私家庭院,也有孩子畅快玩耍的地方。”

### 投资亦可,自住亦可 大学新生同步成房主

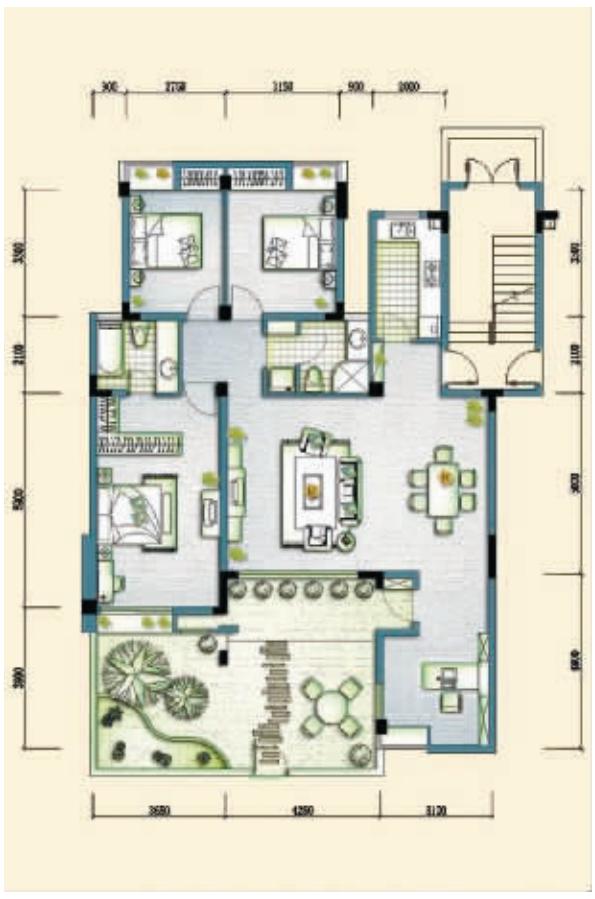
新街坊的产品魅力不仅

吸引了南大老师,更吸引了南大的学生,一些还在读大二、大三的同学,父母已迫不及待地帮着其在新街坊置业了,其中最让人吃惊的是竟然还有刚入学的大学生,其父母也以孩子的名字购买了新街坊的房子。

陆同学来自江西南昌,今年刚刚考上南大,就读地点正是南大仙林校区,父母为了了解学校情况,提前半个月来宁,在看到新街坊特价房源后,觉得可以同步买房,“南昌那边单价四千元的房子都很少,南京这里的房子才四千出头,太值得购买了,又是现房,简单装修一下,孩子节假日就可以过来住了,父母亲戚来看望他,也无需再住宾馆。”

陆爸爸说,他更看好这里的投资价值,即便四年之后小孩不在南京工作,南大边上的这套房子、现在售价这么便宜,以后肯定大有赚头,“这是送给孩子的开学礼物,也是送给他的毕业大礼。”

据悉,陆爸爸最后并没有选择特惠的两种户型,而是选择了116m<sup>2</sup>的房源,三房格局,总价不高,日后也更方便出手。



电话 85726388 85726488

地址 南京仙林大道与七乡河交界处