

## 刘筱“爱上”常进宇的真相



乔云华 著  
新华出版社友情推荐

## [内容简介]

少年犯是如何一步一步地走进高墙里的?少年犯在走进高墙的路上究竟闯了多少“红灯”?少年犯的犯罪对在校学生有什么教训和启示?

2004年10月,新华社记者乔云华在受命完成河北省国税局原局长李真贪污受贿案采访并撰写《地狱门前——与李真刑前对话实录》一书后,便在国家有关部门的大力支持下,深入各地,研究案例,探寻少年犯罪的原因、对策。

## [上期回顾]

因为怀疑刘筱爱上了班里另外一个男同学,醋意大发的汤章把她骗到家中,强奸了她,又杀死了她。

但是,在看守所里,当汤章看过刘筱留下的日记后,才发现这是个残酷的误会……

## 纪实文学

刘筱的日记仍在继续——  
3月16日

天哪!我的同学常进宇得了白血病。白血病就是血癌,号称绝症中的绝症!

他住在妈妈护理的病房里。妈妈说他表现得相当坚强。

白血病人做“腰穿”是很痛苦的,得把身体“蜷”成虾米状,医生用长针从背后的脊椎间扎进去,抽出液体……针扎进去后,病人的身体不能动,免得针移位触及旁边的神经……这是连医生都极不情愿做的。许多患者,不要说青少年,就连成人在内,往往得靠两个男大夫使劲按住,患者痛得哇哇大叫……妈妈说给常进宇做“腰穿”时,他没哭叫一声。等做完后一看,他把自己的嘴唇咬出了血……

3月17日  
常进宇一定要我为他的病保密,他不希望看到老师和同学们同情的眼光。我问常进宇为什么能这么坚强?

他说为了妈妈,为了减少妈妈的痛苦。他说,他爸爸是个副厅长,年初,到下面检查工作时,不幸遭遇车祸去世了。真是祸不单行,妈妈还没从这个悲痛中走出来,他又得了这病,妈妈痛苦得都要疯了……妈妈听说附近一座山上的寺院很“灵”,为了治好他的病,就从山脚一直磕到寺院里,那座山仅台阶就好几百级。到了寺院,妈妈的两个膝盖都烂了……

3月20日  
今天在医院,我见证了常进宇的坚强。

由于化疗药物的作用,常进宇已有两个星期没进食了。他的妈妈急得直哭。他说:“妈妈别哭了,我能吃了。”说完,他就把一块面包在水里泡了一泡放进了嘴里。我看他咽面包时,如同被刀割一样痛苦。

医生说,由于化疗,常进宇的

皮肤肿着,不能碰,一碰像针扎一样,里面也是这样,可以说他的消化系统从口腔、食管到整个肠胃都因受损肿着,进食时非常疼痛。

看他妈出去了,他悄声对我说:“我宁可自己受刀割,也不愿让妈妈的心再受刀割。”

而我呢?我没有得白血病,不需要为了妈妈,忍着疼痛把嘴唇咬破,忍着像刀割一样的痛苦咽食物……他们只要求我们能珍惜这黄金年华、好好学习。可就连,我都做不到!我还谈什么责任?

4月12日  
常进宇的状态真好!  
他说他一边接受化疗,一边等着做骨髓移植手术,“现在包括我妈妈在内的许多人忙着帮我找‘吻合’的骨髓。我在希望中活着,我的妈妈也就活在了希望中……”

我很想为他捐献骨髓,但妈妈说,我还不到成年,再者,血型不符,妈妈还想捐呢,血型也不符。我祈祷——为了常进宇能尽快找到“吻合”的骨髓。

6月1日  
终于找到了“吻合”的骨髓!常进宇说,他就像中了大奖一样激动,一夜都没睡着。

病房里也像过节一样,医生、护士个个脸上挂着笑容。所有的人都盼着这一天,这一天终于来了!

6月9日  
为常进宇骨髓移植的一切准备工作都做好了。

天有不测风云。今天妈妈回家后告诉我,常进宇的手术无法做了。我急着追问原因,妈妈说,那个捐献骨髓的人不知什么缘故改变了主意,不想捐献了。

啊?!不想捐献了?为什么?为什么?那是为什么呢?常进宇还不得崩溃?

6月10日  
常进宇一看到我,眼圈就红了。

“我不想死……我一直期盼着有个转机……我一直和这病斗争着,”他擦了一下眼泪,很平静地说:“说真心话,我真不想死……我常常在夜里惊醒,坐直身子,祈求苍天,别把我带走。我还想上大学,好好工作,回报妈妈,回报关心和帮助我的人。昨晚,我就梦到又走进教室里学习了。”

活着,上大学,工作,养活妈妈,这是常进宇的梦。然而,这个梦,在他却恐怕无法实现了。妈妈说,他的病情在迅速恶化,得救的希望已很渺茫。就是这样,我今天去看他时,他还在做数学学习题,因不能长时间坐着,只能佝偻着身子。

这是我命运里的一次闪电!这次闪电让我看到了我的生命,也让我更加懂得怎样珍惜自己的生命!

6月13日  
他打我了,以为我爱上了常进宇……他指责我曾扶起跌倒的常进宇,借给常进宇雨披……常进宇有病,他那段时间尽管复课了,但身体还很虚弱。他还指责我给常进宇补课。常进宇都病成那样了,还要学习,还做着大学的梦,谁能不为常进宇的坚强感动!我作为学习委员,给常进宇补课这不很正常吗!我很想告诉他真相,可我又答应要为常进宇的病保密。我担心他的嘴不把门,一旦泄露出去,常进宇就不再信任我了。常进宇现在多么需要一个值得信赖的朋友啊!

一想到他今天打我,我就想哭。可是这样僵持下去,也不是办法,我该如何给他解释呢?

6月14日  
今晚,妈妈回来,常进宇因为化疗,肺部出现大面积感染,要熬过明天恐怕很难。怎么?一个人说走就走?这么快?人走前,莫非还会有感觉?

昨天,我去看他时,他竟提到了死。他说:“我的身体越来越不行

了,恐怕等不到‘吻合’的骨髓出现了……现在我已不怕死,只怕妈妈的眼泪,怕我走时,妈妈呼天抢地地哭喊,怕我走后,妈妈无法忍受那种我无法形容的寂寞、悲伤。我要走了,我要笑着走,还想穿上妈妈为我买的那身红色的运动服——因这身运动服不合心意,当初我还与妈妈吵嘴……妈妈生我、养我不易,又给我治病,陪我度过这最后时光……我爱妈妈,我永远爱妈妈……我愿妈妈不要因为我的走太伤心……其实,走了也不错,那里不会再有痛苦和化疗了……不知那里有没有大学,要是有,我肯定还要考……”

你不能走!你走了,对不起我给你的课,对不起帮你抄写的课堂笔记,对不起我明天要放弃的决赛——市里举行青少年特长比赛,我在作文组、舞蹈组的预赛中都获得了第一名,老师和同学们期待我在决赛中捧回两个冠军,为学校争光。但我决定要放弃,妈妈也同意我放弃。妈妈说以后的比赛有的是,但生命对你——常进宇只有一次。尽管我一直在帮你,但妈妈却十分感谢你。她说,我从你身上学会了坚强,懂得了珍惜生命,懂得了什么是责任。等着我,明天一早我就赶到医院去看你……

刘筱走了,她还没来得及看常进宇就走了,她再也不会为如何跟汤章解释而困惑了。

殡仪馆的告别厅内,哀乐低回,刘筱长眠在鲜花丛中。在刘筱被汤章杀死后的第三天,200多名师生和她的亲友,包括常进宇的妈妈,胸佩白花,表情凝重,与刘筱做最后的告别。

悲伤的不仅是师生,还有殡仪馆的工人。他们看惯了依依告别亲人的场景,对于火化遗体已显麻木,然而,面对刘筱——这样一个年轻又美丽的生命的逝

去,他们的心也在隐隐作痛。告别仪式结束后,他们本来是应匆匆把遗体推进隔壁的焚化炉,而今天他们却有意放慢了动作。他们实在不忍心让这样一个美丽善良的女孩瞬间化成一缕青烟。他们慢慢地、慢慢地移着刘筱身边一束又一束鲜花……最后还是无奈地推动了刘筱的遗体……然而,就是刘筱这一“动”,妈妈却以为女儿活了。她疯了似的扑到女儿身上,哭喊着:“她活了!不能推她走!”

其实,在妈妈的心中,女儿一直没有死!

“筱筱……醒醒……咱们回家去……妈妈为你准备好早餐了……你吃完还得去上学。”妈妈跪着,抚摸着女儿的黑发,贴在她耳边轻轻地说着,求着……

“筱筱……醒醒……”妈妈急了,她开始哭着摇起女儿的遗体,试图把女儿摇醒:“筱筱……醒醒……筱筱……为什么妈妈哭你喊你都不应!”

这个场景揪扯着所有人的心。殡仪馆工人的眼圈也变红了,他们呆立在一边,不知所措。

“就让女儿走吧。”爸爸眼含热泪,双手颤抖着、掰着妈妈紧抓着女儿的手。但是,爸爸何尝愿意女儿走!

刘筱的遗体再次被推动了。这是刘筱在人间,不,也是在天地间的最后一刻。

看着载着刘筱遗体的车一点点地远离,爸爸心如刀绞,瘫倒在地。

告别厅内,爸爸请人书写的那副锥心泣血的挽联,刺人眼目,不忍卒读:

痛!痛!痛!痛无法踏破天庭舍生换女归;

恨!恨!恨!恨不能踢翻地狱拼死夺儿回。

那么,汤章在了解这一切后,将会有怎样的表现呢?

## 竞争对手巴望朱江洪和董明珠吵架



张力升 著  
中央编译出版社友情推荐

## [内容简介]

南京人董明珠,成了珠海格力电器股份有限公司总裁,中国乃至世界最大的空调企业掌门人。然而,鲜为人知的是,她在而立之年才离开家乡,艰难地涉足空调市场,这其中甘苦可谓一言难尽。如今,她跟我们的生活密切相关,全世界每六台空调中,有一台就是在她的领导下生产的。

## [上期回顾]

董明珠清醒地认识到,只有让格力的经销商赚钱,才能长治久安,双方共赢。在大多数家电巨头都走上了多元化的发展道路时候,董明珠的目标很明确,“我们就是要做空调业的老大,别无他求。”

## 商界小说

## 格力的奇迹:没有银行贷款

1996年11月,格力电器股票在深圳证券交易所成功上市,迎来了一个大发展时期。

真正的优秀投资者对企业价值的判断是看其真正的实力,看企业的产品在市场上是否具有竞争力,这才是真正的投资所取,而不是过度投机。格力电器的稳健表现自然难逃基金公司的法眼,很多公司将其作为重仓股持有。

董明珠从来不去关心格力股票的价格是多少,认为股价多少、股票市场的波动对自己没有意义,格力只要按照自己现在的这种理念去努力做下去,就不必太在意。格力能不能每年实现效益的增长,这是她最关注的。格力电器的原始股已经增值上百倍,她手上的股份一直摆着不动,因为她自认对金融投资没有感觉。

从1996年上市到2006年,十年间格力从资本市场募集了七亿元人民币的资金。与此同时,格力给予股东的累计分红高达十七亿,股东的回报翻了一番多。在全国1300多家上市公司中,唯有格力电器、伊利股份连续九年业绩持续增长。

格力的一个发展奇迹就是,没有银行贷款,而且在逆境下持续增长。格力有过向银行借钱的经历,但那已经是1995年以前的事情。2004年10月,格力收购了珠海凌达压缩机有限公司等四家企业,合并报表中有了1.16亿元的短期借款,然而与公司几十亿元的资产相比这些借款可以说是微不足

道,而且也不是银行借款。格力每当淡季的时候一下就能收到经销商打过来的数十亿元货款,可谓腰包撑得鼓鼓的。现在,格力还一直有好几个亿的资金存在银行里没有利用。

## 格力电器掌舵人朱江洪慧眼识明珠

朱江洪是地道的珠海人,1988年,人已中年的朱江洪从广西回到阔别18年的家乡珠海,出任濒临倒闭的冠雄塑胶有限公司总经理,一直到任格力电器董事长。他技术出身,身上有典型的传统知识分子的烙印:思想纯粹、行事简单,对权力、仕途不自觉保持着距离。他的办事准则是:“我只要做好格力电器,就是对领导工作最大的支持,并不在于请客吃饭、礼尚往来。”

董明珠是时任格力电器总经理的朱江洪一手提拔起来的,在外界董明珠的名气却要远大于朱江洪许多,因为董明珠是搞营销的,接触的人多,出头露面的机会也多。朱江洪不喜欢抛头露面,而且他很宽容,把展示自己的机会让给别人,自己则醉心于格力的技术创新和企业内部管理。于是朱江洪和董明珠内外分工,专业正好互补。董事长朱江洪运筹帷幄,善谋、善用人,总经理董明珠冲锋陷阵,善断、善开拓,两个人的能量在格力的舞台上正式交融,都为格力的发展做出了很大的贡献。

1992年秋天,埋头于技术研发的总经理朱江洪看到安徽的销售额为1600万,而富裕得多的江苏却只有300万,于是亲自到安徽、江苏考察。朱江洪先

到了安徽,他很快发现董明珠和大多数业务员不考虑公司利益、只想着自己怎样卖出不同,不仅有责任心和使命感,更难得的是还很有思想和悟性。

在从合肥赴南京的车上,朱江洪与董明珠谈了一路,董明珠一路上讲述自己的营销观念和对公司的建议,详细地向朱江洪介绍了自己的营销感悟。

当时朱江洪正雄心勃勃想成就一番事业,格力的产品质量不断提高,营销短板却变得越来越明显。从这时起,他便格外看重董明珠,一次次给她机会,而董明珠则每次都勇于接下大家都觉得棘手的项目,激发自己的潜能,用超过期望的业绩回报领导的赏识。

就在格力电器开始跻身国内一线品牌的时候,遭遇了1994年的集体辞职事件。朱江洪虽然痛心,但并没有刻意挽留离去的人。有能力的人固然难得,但只有那些能与领导者相互理解、欣赏和支持,具有责任心和使命感,能时刻抵御诱惑的人才能成为事业伙伴。从董明珠就任经营部长起,两人并肩作战十余年,一路风雨。正是因为他们共同的使命感和责任感,在国内几百家空调企业昙花一现时,缺乏体制优势的格力电器却成长为世界第一。

## 竞争对手巴望朱、董二人吵架

格力专业做空调得益于朱江洪对事业的专注精神。在格力空调坚持高端路线,坚持渠道整合的背后,朱江洪和他的技术团队成为了董明珠的坚强后盾。朱江洪甘于寂寞,一身臭汗,一

油污,像老黄牛一样没日没夜泡在车间,使格力电器技术水平不仅在国内首屈一指,而且多次打破美日企业对核心技术的垄断。10多年,仅他个人就拥有着160多项专利技术。

作为主管营销的领导,董明珠也高度推崇技术研发的重要性。企业的生产和销售同等重要,并且相辅相成,二者的关系只有协调得合理、和谐,企业才能良性运作。董明珠长期负责销售,感触最深的是,如果没有朱江洪主抓的产品质量做基础,打开了的市场也终会失去。销售工作做得好,营销策略和技巧不是成功的关键,最终原因仍然是产品质量。

朱江洪说:“我决不允许格力电器任何一个人拿消费者做试验品,我对格力空调的品质要求是100%放心。尽管业界和市场评价格力产品质量好,返修率仅为千分之二不到。海外仅为万分之二,几乎为零,但我必须亲自看一看才放心。不然,睡不着觉。”1994年,朱江洪到意大利考察格力出口空调,经销商说有用户反映有些问题,开动后有噪音。他赶到用户现场亲自开机检查,原来是出风口的泡沫胶只压贴了两头,中间虚贴,开动后哗哗作响。事虽小,但却严重影响格力空调的品牌声誉。朱江洪回国第一件事就颁布了总经理禁令12条,并以泡沫胶事件为突破口,严查细枝末节的产品质量。

朱江洪担任格力董事长后,直接管理的部门只有一个投资证券部,其他领域分别授予格力总裁董明珠以及其他几位副总裁和总裁助理。朱江洪

认为,管理一定要放手,格力已经有了全面的监督体系。他的任务是集中力量掌舵,使得格力电器不偏离轨道。

董明珠和朱江洪在事业上总能达成默契,如果说差别,只是彼此处理具体事情的方法不一样,董明珠脾气急,不大注重细节问题,会公开指责别人。朱江洪沉稳宽容,处理问题更照顾别人情绪,会在事后指出别人的错误,或是在没有人的时候狠狠地批评。

对这两个人,竞争对手们常说,朱江洪和董明珠要是吵架就好了,或者有一个生病就好了,或者有一个退休就好了。科龙电器前总裁王国端的总结是:“朱江洪遇到董明珠是朱的福气,董明珠遇到朱江洪是董的运气。”

董明珠也谈到了彼此的关系:“我希望有一天能超过朱总,我相信他也希望能超过他;但我还相信,朱总希望自己永远站得比我高,就像他现在是董事长我是总经理一样……格力要发展,离不开我们两人的精诚合作。说句稍微出格的话,如果不是我1994年回来帮忙整顿经营,格力不会有今天。从这一意义上讲,朱总也是幸运的,如果不认识我,将会是他的一大遗憾。”

2005年8月,朱江洪书写了一幅字:“献身企业忘自我,棋行天下女豪杰”,作为送给董明珠的生日贺礼。朱江洪对董明珠的简单评价是:第一,市场意识比较强,第二,管理意识比较强,第三,责任心比较强。有了这几个优点,完全具备以后掌管格力的条件,作为格力的接班人实至名归。