

# 商业消费周刊 Biz

◎以专家的眼光诠释商业动态

## 十一黄金周 我的非常期待

### 填“消费倾向调查问卷”，赢神秘礼物

上周开始,本刊联手都市圈圈网 www.dsqq.cn 发布了《十一黄金周消费倾向调查问卷》。一周来,编辑部接到了近百名读者的问卷回复,本周,调查问卷再次发布,供更多的读者晒晒自己黄金周的假日安排。8天时间,如何安排这个史上最长的非常假期?快来填调查问卷吧!还有神秘礼物等你来领。

“7天加1天,尽管只是比以往多了一天,但这种赶巧的安排却非常令人值得期待。”小白领曾小姐早早就盘算起十一的8天时间里的安排了:“荷包收紧了近几个月,就为等到十一的时候商家活动力度大出手,组合好对话,平时买一件的花销完全可以搞定两件。”在曾小姐看来,十一这样的长假就是一解购物瘾的绝佳时机。和曾小姐一样,不少消费者都拨响了黄金周的如意算盘,在新街口某写字楼工作的吴先生同样是一腔的期待:

“十月份我就要结婚了,集中购买肯定更划算一些。黄金周正赶上秋装换季,商家没有道理不打折促销的,按照以往的经验,这个时段的折扣在全年中都是比较低的,尤其是电器,我打算把结婚要买的东西一次性搞定。”

假日制度调整之后,十一黄金周的商业价值仅次于春节,尤其是处于夏秋之交的这样一个时机,秋装上市引导的爆发销售将给南京商业带来足够的活力。对此,商家们早已是望眼欲穿。中央商场常务副总阎永平表示,经过了八月份的调整以及九月份的准备,十一黄金周必然将迎来一波消费高潮,“现代的商业,研究消费者的消费心理已变得十分必要,投其所好、适加引导,才能得到顾客青睐。”因此,消费者在黄金周期间的消费倾向也成为了商家们关心的信息。

本周,本刊联手都市圈圈网 www.dsqq.cn 继续发布《十一黄金周消费倾向调查问卷》,通过为期两周的读者调查,提前掌握黄金周消费信息,为读者和商家做好信息对接。本月底,本刊将公布调查结果,并在填写调查问卷的读者中抽取若干名幸运读者,派送神秘礼物。

快报记者 黄建军

姓名: \_\_\_\_\_ 性别: \_\_\_\_\_ 年龄: \_\_\_\_\_  
月薪收入: \_\_\_\_\_ 手机号码: \_\_\_\_\_

基本资料

参与方式

1. 剪下本刊调查问卷,填写后邮寄至南京市洪武北路 55 号置地广场 0606 现代快报商业消费专刊部,邮编: 210005  
2. 登录都市圈圈网 www.dsqq.cn,点击链接: http://vote.dsqq.cn/html/vote\_702.html,在线作答

#### 《十一黄金周消费倾向调查问卷》

1. 这个黄金周,您打算怎样安排时间? \_\_\_\_\_  
 ①宅在家  ②外出旅游  ③购物  ④社交休闲  ⑤其他
2. 一般情况下,您的月平均收入中,用来进行消费的份额占多少? \_\_\_\_\_  
 ① 10% 以下  ② 10%-20%  ③ 20%-30%  ④ 30% 以上
3. 你是否会因为十一黄金周这个长假的到来而集中消费? \_\_\_\_\_  
 ① 会  ② 不会  ③ 看情况
4. 如打算在此期间消费,您打算用于购物的时间计划为 \_\_\_\_\_  
 ① 1 天  ② 2 天  ③ 3 天  ④ 3 天以上
5. 您的购物时间会安排在黄金周假期的什么时段? \_\_\_\_\_  
 ① 前几天  ② 中间  ③ 后几天  ④ 随意安排
6. 您的购物花费预期计划是多少? \_\_\_\_\_  
 ① 500 元  ② 500-1000 元  ③ 1000-2000 元  ④ 2000 元以上
7. 您认为商家对您购买行为的影响最大的是? (多选) \_\_\_\_\_  
 ① 促销力度  ② 营业员服务  ③ 品牌结构  ④ 新款上市  ⑤ VIP 活动  
 ⑥ 环境
8. 对商家采取的促销手段,您比较倾向于哪一种或几种形式? (多选) \_\_\_\_\_  
 ① 明折明扣  ② 满百送券  ③ 满百减  ④ 积分奖励  ⑤ 品牌独家活动  ⑥ 专场促销  
 ⑦ 其他
9. 您会在哪个地区的商业场所消费? \_\_\_\_\_  
 ① 新街口  ② 山西路  ③ 中央门  ④ 河西  ⑤ 夫子庙
10. 您会主要选择哪种消费方式? \_\_\_\_\_  
 ① 刷卡  ② 现金  ③ 看情况
11. 您对黄金周期间商家的消费环境改善有哪些建议? (可多选) \_\_\_\_\_  
 ① 多点车位  ② 增加餐饮休闲  ③ 增加导购  ④ 人流疏导  ⑤ 其他



时尚新 红星 良缘



活动时间: 2009.9.18 — 9.20

为期 3 天

会师井冈山 600 送红色之旅



刷卡银联联名卡  
满 600 元的前 100 名可参与抽奖

旅行日期: 10.04-10.07, 四天三晚,  
飞机往返入住四星级酒店等 每日 5 番红色之旅 双人行

内衣/男装/男鞋/床用 满 400 送 150

女鞋 满 300 送 150

镶嵌珠宝 满 400 减 200

  
5 折

新款秋装 满 400 送 100



满 400 元加 20 元换购 69 元月饼礼盒  
VIP 满 5000 分抵扣  
凭 2000 分兑 69 元月饼礼盒  
满 6000 分兑 199 元月饼礼盒

HR 极致之美眼部肌底精华乳全  
国首发, 独家购物赠礼,  
9.19-9.20 VIP 3 倍积分



单日单笔全额刷江苏银行信用卡满  
400 元送 50 元礼券  
礼券全场通用, 每卡每日送一次

VIP 服务升级

凭 VIP 卡即可在收银台兑积分返利