

北现力作i30南京上市

icon “新势力北京现代i30”9月19日在北京现代南京朗驰苏昊4S店和江苏万帮4S店同时上市。

i30作为北京现代今年最具分量的一款新车,这款在国外广受好评的两厢家用轿车也将填补北京现代在两厢家用轿车市场的空缺。作为一款专门为欧洲打造的紧凑两厢车,现代i30自然是现代公司位于德国的法兰克福设计中心设计,欧化的造型上显得优雅而时尚,同样也很符合国人的审美。i30外形设计时尚、活力、动感,被深深地印上了德系风格的烙印。简练的格栅和大嘴设计,却使i30前脸稳重大气。内饰上也渗透出德系车的严谨风格,用料讲究,做工精致。

i30最大优势就在于其宽敞的内部空间,2650mm的轴距为目前同级别车型最长轴距。并且搭载两款发动机,一



款是现代汽车全新开发的1.6γ(Gamma)发动机,另一款则是现代汽车成熟的2.0(Beta)发动机。1.6γ(Gamma)发动机作为现代汽车最新推出的发动机,采用CVVT连续可变气门正时技术,可实现发动机低速小负荷运转时(怠速状态)的稳定燃烧,低速大负荷运转时获得更大的扭矩,高速大负荷运转时提高

发动机工作效率。

北京现代i30有海蓝、嫣红、槟银、映灰、谧蓝、莹白、晶银及炫黑等8种颜色,凭借时尚动感的设计、宽大舒适的空间、出众的安全性能、高品质的内饰和精准的定位,相信i30将帮助北京现代开疆辟土,使北京现代在中级车市场的整体竞争力大幅提升。

付蕾

别克专享试驾会南京上演



9月19日,南京地区别克新君越、新君威专享试驾会在奥体中心东广场激情上演。本次活动由南京地区别克经销

商——江苏天泓、江苏华通、江苏康泓、江苏华通和盛联袂举办。

该活动为广大消费者提供了品牌体验的平台,左右弯连续绕桩、N型紧急变线、q、环形弯道测试、0-60km/h加速及急刹车等丰富的活动项目,得到现场驾乘者的热捧。

作为别克品牌“全球平台、欧美技术”的划时代产品,别克新一代君威从去年年底上市以来,凭借新锐动感的先锋设计、动感在握的精准操控、前瞻领先的安全科技、时尚潮流的科技配备等全方位

优势,已迅速成为市场热捧的畅销车型。

作为“创变格局的高级轿车”,别克全新一代君越以动领新潮的设计风格、高效澎湃的新生动力、静界独到的宁静舒适、从容领先的安全科技等四大突出优势,显露出“高级轿车”内涵下全面超越同级的产品力,率先跨越了中高级车与高级车的分界线,树立了中高档市场的全新标杆。无论是耳目一新的设计风格,还是同级车首次引入的V6 SI-DI缸内直喷发动机等都体现出高级轿车的风范。张颖

雷克萨斯 ES 350、ES 240抵宁

9月19日,LEXUS雷克萨斯ES 350及ES 240豪华轿车正式登陆南京江苏省中佳雷克萨斯授权经销商。此次上市共有ES 350尊贵版、ES 350豪华版、ES 240豪华版及ES 240典雅版4款车型,价格分别是651000元人民币,616000元人民币,468000元人民币及390000元人民币。

江苏省中佳雷克萨斯授权经销商总经理徐楠先生介绍说:“全新ES 350定位于35-45岁的成功人士,而全新ES 240的目标客户人群则为30-40岁的专业人士、公司中高层领导或企业主,全新ES能够为不同的消费需求提供多样化的选择,其精湛的制作工艺和卓越的产品品质,必将赢得南京市场及消



费者的赞誉。”

全新ES 350及ES 240秉承LEXUS雷克萨斯ES家族一贯的俊朗优雅风格,呈现低调简练而不失锋芒的视觉特征。ES 350搭载V形6缸顶置双凸轮轴带智能正时可变气门控制系统发动机,0-100公里/小时加速时间为10.4秒,最高时速为205公里/小时。

里/小时加速时间仅为7秒,最高时速达230公里/小时。而ES 240则搭载直列4缸顶置双凸轮轴带智能正时可变气门控制系统发动机,0-100公里/小时加速时间为10.4秒,最高时速为205公里/小时。沈宁

购买二手车学问多

诚新认证体验月主打信赖牌



9月17日,上海通用汽车“诚新认证体验月”活动在南京经销商的展厅内成功举办。据了解,在9月12日至10月12日期间,购买诚新认证车的

顾客可获得价值2000元的油卡及2次全车免费保养。

记者在活动现场看到,专业评估师通过绕车讲解方式向消费者传授了二手车检验技巧、事故车识别技巧、旧车价格评估方法以及诚新二手车置换业务33项检测标准的合理价格评估,全程演示评估检测表所涉及到的106项检测内容,让消费者能清楚了解一辆二手车是如何通过诚新二手车的严格检测。

上海通用汽车全国二手车

发展及运作管理经理陈燎原先生在接受本报专访时表示,此次举行“诚新认证体验月”活动,不仅向消费者展示“诚新二手车”在专业服务、诚信经营、规范化管理等方面的不懈追求,购车优惠和免费参加体验活动也是对一直关注和支持其发展的广大消费者的一次真情回馈,同时也希望通过邀请顾客全程体验“诚新二手车”科学、规范、严谨、透明的业务流程,让消费者对产品二手车建立其信心与信赖。张颖

朋友聚会——总有难以忘怀的故事

新君越用车日记

九月的阳光已经褪去了夏天的炎热,透过玻璃,在我们身上洒下斑驳的光影。在一个悠闲的午后,我和朋友们再次相聚。这家协会所私密而舒适,是我和几位老友多年来固定的会面场所。每隔一段时间,我们总会相约驱车来到这里畅谈一番,尽情释放平日的疲惫,盘点心灵的感悟。跟老友交谈时,心灵就如被一双温柔的手轻轻抚慰,令我享受到清谈的愉悦。

手持一杯红酒,话题可以从投资经到时尚话题,从政治到哲学……当然,汽车是男人必不可少的话题。男人对于汽车的狂热似乎是与生俱来的,就如女人看到合意的衣服、首饰就移不开视线一般。古代勇士征战沙场离不开胯下良驹,一辆品质性能出众的座驾是男人在现代社会中一张不可或缺的名片。

透过落地窗向外望去,我的

新君越正静静停靠在波光粼粼的湖边,优雅时尚的外形使它捕获了许多路人的目光。作为它的主人,一种骄傲顿时油然而生。细细想来,我们三个人目前都是南京较早一批购车的消费者。随着事业的不断上升,我们的座驾也逐渐“升级”。从捷达、桑塔纳2000、二手君威,宝马新3系、新奥迪A6L、别克新君越,小杨、老李和我都经历了人生的起伏及事业的跌宕。

“当年,我的律师事务所刚起步。出于业务需要,我买了辆捷达。”小杨回忆说,他当时的想法特别简单,皮实耐用是他唯一的要求。“做业务必须有辆车子,挤公交太浪费时间了。这辆车陪了我这么多年,其间从没出现过什么大毛病。”如今,小杨的座驾换成了一辆宝马



新3系。“现在业务做大了,车子自然得上档次。”

都说从一个人的座驾选择上,能够窥知他的真实个性。身为大学教授的老李选择的座驾也颇能彰显他的职业特征——新奥迪A6L。老李是南京本地人,“我的单位离家较远,当时存钱买了一辆桑塔纳2000。这辆车,我足足开了七年。”生性平和而又十分务实的老李这次换车几乎是毫不犹豫地选择了同样低调的新奥迪A6L。

窗外,华灯初上。临窗远眺,整个南京在夜色中绽放出夺目的美丽。在这繁华夜景的映衬下,我的新君越静静地接受着我们的凝视。顿时,一种身心空明的超然感受涌上心头。“你这台新君越外形动感时尚,做工精致严谨。看起来真不仅外形靓,而且又有档次,跟我的奥迪A6L比丝毫不逊色。”老李兴致勃勃地看着我的新君越3.0旗舰型。

“对,上个月刚换的。我现在开这辆新君越就像一个全能冠军,外形、内饰、空间、操控、配置样样都挑不出毛病!”我对新车的要求是要有独特、鲜明的个性,外形饱满新潮的新君越满足了我对外观的追求,同时它还拥有

华美的内饰设计以及尖端的科技。尤其值得一提的是,新君越在静音技术方面出色的表现,静谧安宁的乘坐感受为我打造了一个极其私密的移动港湾……

天色已晚,依依不舍地和朋友们道别后,我拉开车门。新君越内饰的设计非常细致,深棕色与米色的双色组合搭配木纹装饰,是商务车的标准内饰设计,视觉上既有商务的稳重,又不乏家居设计的温馨。而且三种材质层叠有序,避免了商务车中常见的繁杂凌乱之感。控制台刻意地突出了米色材质,使得车内视觉感受更为明快,空间更显宽敞。双手轻握方向盘,银色金属拉丝和木纹装饰让我有种“尊贵”的感受,而炮筒状的仪表盘则时时刻刻彰显着它的运动血统——我忽然想,我们兄弟虽人生道路各不相同,但都生性好动,选择座驾时对动力都有着较高要求——而我的新君越旗舰型的心脏可是3.0 V6 SIDI智能直喷发动机哦。

当然,一直选择别克品牌于我而言还有一个心结,那就是我对别克的历史及其文化积淀的迷恋。这个诞生于1900年百年品牌和它著名的“三盾”标志,总是给人一种可靠的信赖感。80年前,别克在上海设立了第一家销售办事处。在上世纪那个风起云涌的时代,别克成为中国历史的见证者。而在新的世纪里,它也将成为中国人富裕生活的一种标志。古人曰:小隐隐于山,大隐隐于市。很快,我驶入了灯火通明的闹市区,低速缓行。窗外浮华,车内幽静。我躲在车内,独享这份恬静和从容。伸手打开音响,放上一首老歌,跟着轻轻吟唱。

