

买不到火车票汽车票? 试试买飞机票吧!

# 出行最好错开9月30日高峰

一到节假日,机票价格就异常坚挺,这次超长版黄金周也不例外。但是与以往不同的是,由于火车票、汽车票的俏销,机票预售备受“冷落”。昨天,各大航空公司已放下“高价”,10月1日南京飞北京的降到了5折,而飞广州的一度还出现了3折的低价。不过,需要提醒市民的是,机票的价格是随时在变的,看中觉得划算就要立即下手。

另外据分析,今年国庆黄金周将遇到三次客流高峰,9月27日至9月30日是首次客流高峰,预计以学生客流、探亲流为主,此外中长途探亲客流也会大幅增加。由于10月1日举行国庆阅兵,预计10月2日会出现第二次客流高峰,以探亲流和旅游购物流为主。而9月30日到10月2日3天,公路客流会保持在超过15万人次的高位状态,10月3日下午至10月6日,客流将恢复到正常状态,10月7日至10月8日,将会迎来第三次客流高峰,以返程客流为主。有关方面希望市民尽可能地错开9月30日这个最高峰。

快报记者 毛丽萍



这两天进入了国庆黄金周售票高峰期 新华社发

## 史上最长超级黄金周在即 史上最强家电狂欢宴开幕 苏宁本周全面启动十一黄金周恢弘盛典

建国六十年庆典、国庆中秋双节八天假期、房地产市场回暖、家电以旧换新全面启动……一系列的客观因素让今年的十一黄金周成为史上最长也最值得期待的超级黄金周。各种迹象表明,此次十一黄金周已经成为国内外各类厂商高度关注的消费井喷旺季,一场场火爆的促销大战已经箭在弦上。昨日,国内家电连锁巨头苏宁电器正式宣布将从本周起在全国全面启动十一黄金周恢弘盛典,提前启动让利风暴。

### 全球家电厂商携手苏宁 攻略超级黄金周

近日,三星、夏普、西门子、惠而浦、海信、康佳、索尼、海尔、TCL、创维、长虹、联想等近百家国内外家电品牌高层纷纷率团飞抵南京,造访苏宁电器。他们要和国内最大的家电零售商确定备货计划和营销方案,以迎接即将到来的十一黄金周。苏宁电器营销总部执行总裁金明表示,中国家电市场自9月份以来,增长幅度非常明显。目前中国家电市场近8000亿的市场容量,十一黄金周的整体家电消费总量有望达到800亿元。

### 最高等级备战 十项筹备数据创历史新高

在如此巨大的市场蛋糕面前,厂商纷纷提前筹备,在生产、采购、促销、仓储、配送、服务等各个环节都按照最高标准进行准备,苏宁电器也早在八月底就启动了最高等级备战,以下一系列创

纪录的数据也充分彰显了苏宁筹备黄金周的力度和规模。

本次黄金周期间,苏宁将有50家店面盛大开业,其中新开业店面20家,重装升级店面30家,旗舰店占据了30%的比例,中心店、社区店分别达到了40%和30%,总店数超过900家。从苏宁公布的大单采购计划中看到,各类家电阶段性采购总量达到2000万台/套/件。其中平板电视达到150万台;冰洗为150万台左右;空调也达100万台/套;3C整体规模达630万台,其他生活电器、精品小家电、家电配件类产品总采购数也近1000万件,满足消费者的一站式购物。

### 20亿总让利额度激情回馈 5亿价保方案解除后顾之忧

针对潜在的巨量消费需求,苏宁电器也制定了大规模的促销让利方案以吸引消费者,整体的让利额度高达20亿元,本周起资源即开始全面投放。苏宁电器南京公司筹备的促销资源达到了近亿元,促销礼品高达5000万。

由于本次黄金周促销活动提前到从本周起全面启动,考虑到后期可能存在的市场调价、工厂调价、苏宁自身调价等因素,苏宁出台了总金额高达5亿元的价保方案,从9月26日-10月8日期间,任何在苏宁购物的消费者一旦发现所购产品有更低的零售价,凭有效凭证即可享受全额补差,彻底解决消费者购物后顾之忧。

### 1000场主题团购全国酬宾

本次黄金周,苏宁全国近

900家门店针对企事业单位、银行、社区、会员、媒体、网络等安排了1000场主题团购,除了享受黄金周促销活动外,还将有额外的让利活动和礼品加赠。苏宁电器南京公司从25日晚起为顾客安排2009以旧换新大型推广会、交通银行团购、建设银行团购、会员团购、中国团购在线团购、南京电视台电视团购、招商银行团购等一系列力度空前的“百团大战”,为顾客提供在这些团购现场消费者可享受银行零手续费、零利率、零首付的超值优惠;苏宁还将集结海量特价机供消费者选购,在系列团购中消费者可享受低至五折的优惠,更有大量礼品加赠。

### 55台IBM服务器满足4.5万并发量

数万个POS收银终端、上千万条物流配送、售后安装信息流、上千万台商品的库存管理实时周转,黄金周促销大战不仅体现在前台的服务,强大的信息系统是必需的保障。

苏宁电器营销总部执行总裁金明表示,商业零售不单纯是降价卖货那么简单,系统性保障和服务同样是非常重要的因素。针对十一黄金周,苏宁加配了近10台IBM服务器,使服务器总量达到了55台,能够同时满足3万个POS终端的并发作业和1.5万条SAP信息系统并发数据流,最大程度地满足每一个黄金周期间在苏宁购物的消费者的需求。

黄建军

## 公路

### 30日的汽车正班票基本卖光

昨天,记者从南京市运管处获悉,截至23日14:00,30日的汽车预售票已经卖出7万多张,10月1日的票卖出了8000多张,“可以说,30日的正班班车车票已经全部卖光了,接下来就是加班车了。”运管处工作人员告诉记者,目前所有班线的加班车已开始全面销售,中央门车站24小时售票。

昨天,中央门车站售票大厅依旧排起了长队,其实目前全市八大公路客运站实行的是联网售票,可购买20天内所有方向的车票,有条件的旅客可以选择到规模小的车站或

者市内各大代售点购票,可能会更方便快捷。像汉中门车站,每天排队买票的人就很少。另外,一些各大车站均有的线路也可以选择其他车站乘坐,不必挤在“中央门”。记者获悉,汉中门车站现在像到沐阳、射阳、盐城、连云港等都比较空。

其次,市民买票时如果规划好行程的,也可以同时购买返程票,不过仅限省内,但是省内南通、宿迁等地的返程票,目前并非是提前20天预售,根据当地售票规定,只能购买到15天左右的返程票。

## 航空

### 10月1日也能“抢”到低价票

面对公路、铁路的火热,“高端”的航空近日预售却比较“低迷”,于是出现了少有的现象:10月1日的机票就出现了“跳水”的现象。

根据以往规律,9月30日、10月1日是航空最好的市场,选择这个时候降低票价,航空公司似乎也有点无奈:没有办法,现在火车、汽车覆盖的范围太大了,再硬扛的话,可能客源都跑光了。

昨天,记者在一些机票网站上发现,10月1日的机票票价不再坚挺,几乎出现了全线下滑,像南京飞北京,有的降到了5折;飞广州的,甚至短时间出现了3折的低价,只要200多元钱。“旅

游城市都松动了,比如南京到桂林、昆明等,都出现了低于7折的票。”南京外事航空服务公司介绍。

不过,有时间的市民还是可以多等一天,机票在10月3日就更低了,比如飞昆明,10月1日,75折,为1310元,但隔一天后,身价立马下跌至530元;飞桂林也很明显,9月28日,惊爆价仅390元,30日恢复至9折以上,但到了10月3日,立即又回到600元的低价。

机票与火车票、汽车票完全不一样,它的价格每时每刻都在调整,有时相差一分钟就差几百元,所以提醒市民,合适就快买。

## 铁路

### 有望增开南京至长春临客

逢年过节,南京北上的车票就异常紧俏。据了解,南京目前往兰州、西宁、北京、哈尔滨、长春等地的票可以说“一票难求”,但是昨天,记者从相关部门获悉,南京有望在10月1日起开行南京始发至长春的L122次直通临时旅客列车。据悉,该列车经四平、

沈阳北、锦州、山海关、秦皇岛、天津、济南、徐州等站并办理客运业务。L122/3次列车6:40从南京始发,次日14:34到长春站。而由长春开至南京的L124/1次临客17:06出发,次日4:56到南京站。执行普通无空调票价,全程硬座113元,硬卧下铺241元。



为迎接黄金周,铁路方面做好了充分准备 新华社发

## 释疑

### 南京到武汉为何三种票价

快报讯(记者 毛丽萍)昨天,市民郝先生打电话到快报,问为什么车站公告上写的南京到武汉节假日期间的汽车票为153元,而他买到的9月30日到武汉的票却是198元?记者获悉,原来这是因为加班车与正班车有区别。而且因为车型的不同,南京到武汉其实还有一个178元的价,“这些加班车比较特殊,到达目的城市返程时,都不允许带客,所以没有办法,票价相应要高一些,但是即使高也远远低于政府指导价。”市运管处相关人士表示。

据介绍,南京到武汉这条线因为动车的冲击,当时削减班次至2班,票价几乎打了四折,而这次黄金周客流量猛增,铁路运力不够后客流全部转向公路,为此公路部门不得不为这条线临时加班,“原票价(即政府指导价)为239元,为了吸引客流,我们当时卖110元,可以说亏本经营,现在正班车略微调整到150元,但加班车不一样,政策限制,这种车即使100%的实载率过去,回来也只能空车回,因为对方车站不会允许你带客……空驶回来的成本很高,考虑到让南京的旅客能走了走好,我们还是保证了运力,可是如果明知亏本经营,又有哪家公司愿意跑呢,因此迫不得已把加班车的价格抬高一些,中央门车站的198元,下关车站的178元,这两种票价是车型不一致导致的,其实南京到武汉有三种票价,但可以保证的是,没有突破政府指导价,请市民理解。”

记者获悉,除了南京到武汉的,几乎所有加班车的票价都要比正班车高一些,不过差距没有这么大,基本上高十几块钱左右。

## 购票技巧

### 黄金周买机票省钱5法

**技巧一:尽早提前购买**  
旅客在确定行程后应尽快预订机票,越早预订优惠的空间就越大。

**技巧二:选时段**  
一些热点航线上,早晚班的机票一般比白天的机票价格低,旅客可以选择购买早晚班的机票以节约出行成本。

**技巧三:中转联程**  
旅客可以选择往返和中转联程,这样可以得到更大票价优惠。

**技巧四:选择自由行**  
旅客出去游玩也可以选择自由行产品,这包括了往返机票和酒店,价格更为实惠。

**技巧五:周边机场**  
同一条线,不同的出发点,价格完全不一样,比如南京到北京,10月1日最低5折多,也要近600元,但是如果选择从合肥走,差不多400多元就可以搞定。

## 票情

**火车票:**东北、北京、内蒙、青岛、汉口、西陇海方向车票紧张。节前至9月30日广州、深圳、广西、云南、江西、浙江、苏北、皖南、成都、厦门、沪宁线还有余票;10月1日重庆、广州、深圳、广西、云南、江西、浙江、苏北、皖南、成都、厦门、沪宁线还有余票。  
**汽车票:**与火车平行的线路比较吃紧,像南京到宜昌、南昌、九江、武汉、徐州等。  
**飞机票:**9月30日、10月1日的票比较紧俏,但依旧各条线都能买到。