

# 高飞想拉谢正一起捞点外快



胡震生 著  
五洲传播出版社友情推荐

## [内容简介]

谢正是世界顶级企业 MBI 的金牌销售,已连续多年单单不败。殊不知,突如其来的 MBI 和远想的世纪大并购,却在他升职的关键时期发生,这使他不得不跳到最新成立的部门,一切从头开始……

本书作者自己就是 IBM10 年的金牌销售,他在书中详尽披露了 IT 界的商业操作手法及相关内幕,细数职场中的“徽章”和“伤疤”,其中不少销售技巧和职场攻略,被职场中人奉为宝典。

## [上期回顾]

应王芸生的要求,James 亲自来参加谈判,但王芸生当着 James 的面,把 MBI 的投标文件扔出门外。之后,王芸生又明确表态这次招标要废了 MBI……

## 职场小说

Tony 显然也没料到会有这样的结果,在这种全国性大型招标中,还从来没有人废过 MBI,他额头上的汗滴到了桌面上,扭头看了眼谢正,眼神中透露着犹豫的表情。

谢正使劲用右脚踩着自己的左脚,让自己灵魂出窍,浮在空中,又分析了一遍。

这是移通总部第一次的试验性集采,客户的需求是签一个全国的框架协议。如果废了 MBI,全国采购在硬件领域就只剩普惠最强了,这样对大家都没有好处,应该不会在这个阶段就废了 MBI 的。

客户不会办傻事的,谢正想到这里,感觉灵魂又归了位,明白现在就是最后的坚持,忙用坚定的眼神示意了一下 Tony。

Tony 在这一瞬间也回过精神来,明白客户是不太可能在这个阶段废除 MBI 的,这个时候的任何一丝犹豫都有可能导致前功尽弃。镇静了一下自己,他缓缓伸出手来,去接李俊杰递过来的纸张。

纸张上清晰地写着:以上报价为 MBI 公司最终报价,不做更改,以此确认。

“王总,您真会开玩笑。” Tony 终于放松了一下紧张的大腿,笑着拿起了一支笔,签下自己的名字。

“谁和你们开玩笑,你们随时有可能被踢出集团的采购清单,清楚么?”王芸生看着 Tony 坚持到了最后,表情也放松了下来,但是口气还是非常强硬。

“是,是。MBI 真的不能再降了。” Tony 签好了自己的名字,递回给了李俊杰。

夜晚的北京,华灯溢彩,一望无际的车龙表明着这个城市的繁华,在它们中间,谢正心事

重重地排着队,随着车流,一米一米地慢吞吞地向前挪着。

谢正又约了高飞,想和他交流交流。一不留神,这个睡在上铺的兄弟已经是总经理了,一家中国 IT 龙头企业的中国区总经理,这可是无数 MBA、EMBA 和未来的 X MBA 职业生涯的最高梦想,这个家伙仅仅用了半年,就梦幻般地做到了。

高飞带了一帮人在王府井阳光俱乐部唱嗨唱嗨,那几号称是最顶级的夜总会。推开房门,几个人正喝着面红耳赤,每个人身边都围绕着一个顶级身材的模特,真的不愧是北京顶级夜总会,这里的小姐从来不会让人失望。

夜里两点,大家还在狂吼乱舞着,高飞和谢正来到了夜总会的外面。

“正想找你呢,你最近怎么样?”高飞问。

“怎么样?知道站屎坑里,看别人泡妞啥感觉么,就是我现在看你的感觉。”

“啊,我最近是挺顺的。”

“你他妈的是挺顺的,你他妈的是中国 IT 界的一个奇迹啊,从一线销售,半年做到远想 MBI 事业部中国区总经理,你都可以写入史册了。”

“惭愧,惭愧,最近命是挺好。”做上了中国区总经理,高飞说话的口吻居然变得谦虚很多,“和你说个好消息。我现在的老板,也就是大中国区经理,他很快也会去品果,和先去的人汇齐,同时他会推荐我做大中国区总经理,也就是远想集团的副总裁。”

“真的?写小说呢?你他妈的还有完没完?”谢正只想抽自己耳光,把自己从这个梦境中唤醒。

“益和联合你也知道,MBI 笔记本中国最大代理商,实力也

就是个二级梯队,但是现在那几个大的分销都跟着去做品果,他们就成了老大。他们也知道我的老板很快要走,所以今天晚上,就在一起商量未来怎么做。”

不用高飞继续说,谢正非常清楚这里的猫腻,这些手法和高飞都是轻车熟路。

“你看看,如果机会合适,你去益和联合做个副总裁怎么样?”高飞说出了今天的目的。

“我,离开 MBI?”如果两个人分别在厂商和代理处联手,就 MBI 笔记本目前的市场情况,的确大有可为,谢正听上去不禁春心大动。

“长了不敢说,最少两年。”高飞自信地比了比手指头,给了谢正一个眼神,俨然又恢复了两个好兄弟常有的神态。

“好,这事我好好想想,明天先到这吧。”

两个人转身向夜总会走去。“你身边的那个模特可是在电视上拿过奖的,身材不错吧。”高飞色色的眼神看着谢正,“怎么着,今天晚上安排安排?有人请客。”

进到房间后,谢正顺着模特的大腿仔仔细细地看到了脸蛋,经高飞这么一说,自己好像真是在电视上见过她。

“怎么样,就这个吧,给我们开个房间。”高飞挤眉弄眼对谢正说。谢正自是来者不拒。

浙江在总部刚刚发布集采框架协议价格协议后,就马上发出了自己的标书,和年初分析的一样,这是个总投资超过一亿人民币的大项目,重中之重就是 MBI 和普惠竞争最激烈的企业级硬件平台,超过了三千万。

这是移通全年项目的的第一战,雷越和周成都非常紧张,频频飞往杭州督战。谢正也密切地和关沪保持联系,希望能了解到

这个项目的第一手资料,因为普惠在这里的战术,对湖南很具备参考价值。

关沪让谢正帮忙看看标书,防止有什么漏洞。谢正打开标书仔细看了一眼,发现浙江已经被普惠做了个死局。

整个标书的技术细节几乎全面指向普惠,而且最要命的是有一台普惠的老设备,已经被客户安排做了新平台的一部分业务,在软件架构上根本绕不开,如果要使用 MBI 平台,必须要更换此硬件。但是,标书规定投标都必须用最新型号的产品,如果替换需要免费提供相同配置。

这意味着 MBI 要用最新型号的产品去免费替换一台已经淘汰了的老硬件,可是普惠不用。两家的投标成本根本不在一个量级上。可这是全国第一战,MBI 如果就打价格战,会对后面的两个省极为不利。

在当天的电话会议上,雷越和国顺昌因为湖南的价格策略又一次闹翻了天,国顺昌坚决不同意雷越在浙江就放低价,骂他没有策略,还要干掉浙江的销售,雷越的意思是普惠在价格选择上会比 MBI 更难受,不如上来就拼个鱼死网破。两人甚至对骂起来,最后 James 批了个中间价,算是和解了事。

客户唱标,普惠价格比 MBI 低了 12%。谢正在北京听到这个消息后,知道这回 MBI 浙江肯定是输了。

这个周末,俞可可希望谢正能陪她去一次上海,借着出差的机会在那里玩两天,谢正当然开心地答应了,因为这段时间自己几乎每天晚上都能梦到可可,梦到那股迷人的味道。

谢正一路上哄着俞可可,可是她的话并不多,经常会呆呆地

望着窗外,好在北京到上海的飞机时间很短,很快两个人就出了上海的浦东机场。

“我们认识这么久了,都没机会在一起玩,我想你好好陪我在上海玩两天。”俞可可一出机场就兴奋起来,搂住谢正的胳膊。

俞可可预订了浦东的香格里拉,那是当初两个人一起培训的地方。收拾停当后,俞可可使劲地搂着谢正的胳膊,沿着黄浦江边来到了星巴克。

“你知道当时培训班上的女生怎么说你吗?”俞可可一圈圈转着手上的咖啡杯,“她们都说你看上去好纯情,可是谈起生意来却又那么的绝情。”

“那是她们还小,生意就是生意,可是我的确很纯情啊。”谢正说到这里,自己尴尬地笑了笑,因为对面的俞可可没有任何表示。

“班上有人说你的女朋友肯定不止几个,会有很多,大家都不信。”俞可可端起咖啡,抬头看向窗外,仔细数着外滩高楼大厦的数量。

“那时候,我的确没有女朋友啊。”

“她还和大家打赌,说你肯定去过夜总会,找过小姐,也肯定……嫖过。”俞可可犹豫了一下,还是狠狠地把碟子清晰地说了出来。

谢正听着心头一惊,但还是装作若无其事,低头仔细地看咖啡上面漂浮的泡沫,上面倒映着自己尴尬的脸,“她胡说呢,怎么可能,谁可能,我都不可能,我不和你说过么。”

“到现在,你还不知道我为什么叫你到上海来么?”俞可可放下了自己的咖啡,转过头来,眼神里的笑意盈盈,却让谢正看着心里没底。

# 皖南传来脑记密码,新四军军部被毁



王苏红 王玉彬 著  
军事科学出版社友情推荐

## [内容简介]

本书真实再现了新四军一幕幕空前英勇的抗战场面,揭露了抗日战争正面战场许多鲜为人知的内幕!中华民族以她特有的坚韧和不屈不挠的精神,在血雨腥风中与日寇英勇奋战,谱写了一曲悲壮的荡气回肠的壮丽史诗。抗日战争胜利 60 多年后的今天,本书又将我们的记忆带回到那个烽火连天、威武悲壮的年代……

## [上期回顾]

国民党布重兵欲夺黄桥,大将粟裕出“险招”,由“避强击弱”变为“击强扼弱”,将主要兵力对准了“皇家旅”,大获全胜。面对战报,蒋介石下定决心剪除新四军,一场腥风雨雨即将来临……

## 军事文学

### 新四军皖南突遭袭击

1941 年元旦那天,刘少奇、陈毅在盐城文庙大成殿前召开了辞旧迎新大会。当陈毅宣布不日皖南的同志即来到盐城时,全场欢声雷动,久久不能平息。

1 月 4 日,军部告别皖南,从岩寺出发,开始向江北转移。尽管由于种种原因,这个行动延误了太久太久,但它带给人们的欢欣和希望仍是巨大的。从皖南到江北只需几天的行程,这意味着不用了多长时间,江南江北的新四军将实现空前的大会师。

盐城指挥部机要科的电台昼夜开动,频率对准皖南。刘少奇给机要科下了死命令,皖南的电报必须随到随译随送,不能有一分一秒的延误。机要员王琦 24 小时守在电报房,别人替班也不肯回去,他随身带着一份地图,每译出一封电报送给总部首长后,便在地图上做个标记,记下皖南部队到达的地点和时间。他说,将来这一定是一份珍贵的历史资料。

伴着“嘀嗒、嘀嗒”的电台讯号,军部的转移路线在延伸着——

4 日,军部 9000 人马冒着罕见的冬日暴风雨,分三路纵队集结于青弋江畔的湾滩、章家渡。

5 日,担任中路纵队的 2 支队渡过青弋江,经过 14 小时的艰苦行军,于早晨 8 时到达泾县泮村、茂林、凤村一线。下午 3 时,1、3 支队与军部陆续抵达。

6 日下午,按照预定的路线,皖南部队向星潭进发……

突然,一直保持正常联络的电台中断了,王琦起初以为电台出了故障,待检查结果一切正常后,一个他不愿想也不敢想的念头掠过脑际:“是不是军部出了

问题?!……”

机要科长赶来了,司令部首长赶来了,小小的机要室顿时挤满了人。

机要科长薛丹浩是红军在瑞金时期培养的第一批机要人员,凭着丰富的经验,他果断地下达命令后,亲自上机,开动了那部 15 瓦的备用电台。

“军部,军部,我是盐城,你在那里,请回答,请回答……”

时间一分一秒地过去,皖南方向一片静默。

“政委来了!”

刘少奇神色凝重,没有跟任何人打招呼,径直走进机要室。

“政委。皖南方向……”薛丹浩放下电键,准备向刘少奇详细报告。

刘少奇摆摆手,示意不必汇报了。他点燃一支烟,吐出重重的浓雾,像机要室里所有的人一样,无言地注视着电台,期待着皖南的消息。

“嘀、嘀嗒嗒……”

电台传出微弱的信号。

“军部的信号!”王琦首先喊道。

刹那间,人人屏住了呼吸。机要室里,只听见王琦“唰唰”的抄报声。

抄译的电文送到刘少奇手上——皖南军部遵令北移至茂林地区,突遭国民党 7 万余人的重重包围,军部损失严重,目前仍在拼死突围之中。

一个重大的事变终于发生了!接下来的两天里,皖南军部的消息再次中断。

刘少奇在焦灼中度过两个不眠之夜,熬红的眼睛深陷在眼窝里,早生的白发又染上一层霜。9 日那天,在警卫员和众人的再三劝说下,刘少奇不得已躺在床上。许是疲劳太久的缘故,很

快便睡着了。

突然,随着一声门响,黑暗里,急促的脚步伴着机要员王琦紧张的声音:“政委。皖南来电了,现正在抄译。”

“哦?!”刘少奇迅速来到机要室,接过电文。随着目光的移动,他的表情在急剧变化着。

这封电报与以往不同,没有项英的名字,是叶挺和饶漱石签署的——今(9)日晨在北进,又受包围,现在集全力与敌激战,拟今晚分批突围北进。项英、国平、子昆等于今晨率小部武装上呈而去,行方不明。我为全体安全计,决维持到底……

皖南局势进一步恶化,严重的危机不仅仅来自国民党顽固派,同时也加上了自己内部的同志。在此关键时刻,项英等人的私自出走,对于已经万分危急的皖南,无疑是雪上加霜……

### 脑记密码预示着新四军军部被毁

陈毅得知皖南事变的消息,心焦如火,于 10 日深夜策马飞奔,返回盐城已是 11 日的午后时分了。

几日不见,刘少奇憔悴了许多,陈毅动情地握住刘少奇的手,便一起走进作战室。

作战室的墙上挂满了地图,两张桌上分别铺着皖南和苏北的形势图,从那红红蓝蓝的标记上,陈毅看出,刘少奇已经有了救援皖南的大胆设想。

“皖南有新消息吗?”陈毅心焦口渴,接过刘少奇递来的一杯水,一饮而尽。

刘少奇没有说话,只是默默地吧两封电报递给陈毅。

电报是叶挺接连发来的,一封比一封紧急。首先映入陈毅眼帘的是 10

日,亦即昨天下午收到的电报:我全军被围于泾县、茂林以南,准备固守,可支持一星期。请以党中央及恩来名义向蒋、顾交涉,以不惜全面破裂威胁,要顾撤围,或可挽救。上下一致,决打到最后最后一枪,我等不惜。一周后如无转机,则将全部覆没。盼示。

陈毅估算,倘若皖南能够坚持一周,转机的希望依然存在,然而一个小时之后的第二封电报,情况却发生了急剧变化:我军傅秋涛两个团已打到泾县、宁国间,余均被围于茂林附近山地,敌大我五六倍,突围困难,死守硬拼到最后一人,唯粮弹不济,恐守不住……

透过电报的字里行间,陈毅看到了国民党顽固派射来的密集炮火和枪弹,看到了皖南的山山水水在淌血。他把电报拍在桌上:“蒋介石已经彻底撕下脸皮,我们只有以牙还牙、以眼还眼了!”

然而,蒋介石连一天时间也没有给他们留下。

14 日下午,盐城与皖南的联络中断十几个小时之后,收到了一封奇特的电报,电文从机要员的手中一一传出,无人能够译出,各种密码反复对照,依然找不到解密的钥匙。

刘少奇提醒道:“除了一般的方法,大家再想想,还有没有特殊的方法,在特殊情况下使用的方法?”

“有!”机要员王琦脱口说道,“脑记密码。”话音刚落,他便后悔不迭,立刻意识到这不是好兆头,眼圈立即红了。

陈毅从机要人员突变的脸色中察觉到了什么,立即追问:“脑记密码是什么意思?”

王琦含着泪水:“……脑记密码在平时是严禁使用的,只有

完