

# 大盘进入2800~3100点区间震荡

大盘近期小涨急跌，连续四个交易日走低，宣告9月初以来的小反弹行情已告一段落，目前市场特征是：风险集中在大盘股，机会体现在小盘股。

## 大盘被融资累弯腰

影响中期行情的重要因素是资金流向，影响短期行情的是市场情绪。始于上周五的回调归根结底是资金预期出现了明显变化。

一、创业板集中发行需市场适应，据研究机构测算，首批发行的10只创业板新股总筹资规模28.2亿元，实际筹资估计为56.4亿元，不到中冶的三分之一，因此有人预计“分流资金有限，对市场心理影响大于实质”。这种认识较为片面，心理影响是可以产生实质效果的，这种互动性已经在8月的暴跌中得到体现，微调何以引发暴跌？这是心理因素和行为因素相互交错的结果。

## 20多家基金公司招兵买马

随着中国基金业近两年来的迅速扩张，基金人才频频告急。而近期，基金公司更是广发英雄帖。据记者不完全统计，9月以来，已有京沪深超过20家基金公司发布了近百个职位的招聘公告。招兵买马从各大基金公司招聘广告来看，所囊括的职位相当繁多：基金经理、投研人员、专户投资经理、监察稽核岗位、渠道销售经理、媒体经理、客户服务人员，甚至连美工、IT经理、文秘等职务也成为基金公司的重点招聘对象。各基金公司在招聘上的要求也是非常之高，基本都要求经济、金融等相关专业硕士以上的学历，且都要求有几年以上的工作经验。一家基金公司人士表示，事实上，基金公司的渠道人员一直很紧俏，而高级销售人员更是紧缺。

根据招聘广告，各基金公司几乎都有招聘投研人员，所需数量也是相当多。多重因素齐聚统计数据显示，今年以来，公告成立的新基金已经达到了92只，而目前在发的新基金也有12只。除基金公司不断发行新基金外，基金业也不断推出新业务。不仅如此，目前等待获批的基金公司更是超过了10余家，且正在筹备中的基金公司也开始了招兵买马，基金业在规模急速扩展的同时，各类基金人才也已经明显的青黄不接。

快报记者 徐婧婧

二、再融资抬头，国元证券定向增发100亿元方案获得通过，万科超百亿再融资，招商银行拟配股融资不少于150亿元。银行类上市公司在资本新政之下纷纷推出再融资方案。这些再融资方案的推出，使市场走入了权重股股价走高推动权重股再融资的怪圈，让权重股的诚信受到很大的考验。而权重股对于大盘的走势是决定性的，这显然遏制了大盘上行的空间。

三、即将迎来的大小非解禁高潮一定程度上制约了市场走势，数据显示，10月份涉及限售股解禁的公司为51家，解禁股超过3000亿股，占全年解禁股份总量的四成，如果按市值计算，达到2万亿元左右，相当于目前A股流通市值的两成左右，是股改以来解禁规模最大的月份。工商银行和中国石化的解禁额度分别达2360亿股和571亿股，解禁市值占当月解禁额度的

90%以上。虽然实质性减持的可能性极低，但数量之大令人眩目。与资金面压力相对应，有关方面努力为市场注入新资金，今年新发指数基金将超前7年的总和，上交所多只ETF上报证监会审核。

但和上述三方面资金压力相比，资金注入仍是杯水车薪。市场经历了8月市值缩水之后，抗风险能力有所下降，导致波动性增加。

## 小盘股仍有局部机会

中冶上市之后的大幅走低，显示一二级市场倒挂现象正在被市场纠正，在市场平均市盈率降至不足30倍时，一级市场的发行市盈率高企在40倍附近，这种畸形的倒挂，是击鼓传花式的，风险系数极高。一级市场的高价发行带来的是现有品种相比之下“被低估”，寻找业绩增长确定性的中小市值品种是近期行情的主线。

从近日热点分析，资金显然青睐医药、家电、百货等非周期性小品种，这股潮流在调整市道中成为主流。周期性品种的暴起暴落和权重股的再融资使得市场寻求安全性品种，而家电、百货等恰恰就是增长空间有限但现金流充足、业绩波动幅度不大的相对安全品种。

在创业板开启的前夜，由于对创业板高发行价已有充分的预期，部分资金转投市盈率低的品种，这种另辟蹊径的做法反而可能获得超额收益。总体而言，连续三天的调整表明9月份的回暖走势仍然只是反弹，9月行情只是跳水之后溅起的浪花。当然，经过此番回暖，市场秩序已有所恢复，从技术角度而言，大盘在2800点获得支撑的可能性较大。进入2800点—3100点的区间震荡可能是下一阶段的概率事件。

浙商证券 吕小萍

## 广发中证500指数基金获批

继上周五南方中证500指数基金结束募集后，该指数基金阵营将再添一名新军。据悉，广发中证500指数基金已于9月23日获证监会核准募集，并拟于近期发售。

该基金股票投资比例为90%—95%，其中将不低于90%的股票资产投资于中证500指数成份股和备选成份股，其中备选成份股投资比例不高于股票资产的15%，现金或者到期日在一年以内的政府债券不低于基金资产净值的5%。该基金是广发旗下的第

二只指数基金，同时也是年内获得批准的第二只中小盘指数基金，属于跨市场中小盘指数基金。与沪深300指数不同，中证500指数是一只典型的成长型指数。据WIND资讯有关资料显示，2006—2008年中证500指数成份股上市企业3年平均利润增长率为24.82%。在2005年1月—2009年6月的可比时间段内，中证500指数以高达245.23%的涨幅、31.7%的年化收益率位居所有中证规模指数第一。

快报记者 王慧娟

## 中邮核心优势灵活配置将发行

近日多空双方围绕沪指3000点关口展开激烈争夺，股市再度陷入震荡。对此，业内人士表示，在经济基本面还不明朗的情况下，股市、债市的投资机会势必会呈现轮动格局。因此，投资者在大类资产之间进行灵活配置，成为了今年获取稳定收益的关键。当股市波动剧烈的时候，有些资金会流向债市，寻找风险相对较低的投资。所以当股市出现明显调整时，债券投资比例较大的基金

就会显示出较强的抗跌性，而此时的混合型基金也会显现出优于股基的抗跌性。

即将发行的中邮核心优势灵活配置混基，其股票投资比例将在30%至80%之间灵活调整，股票以外资产的投资比例为20%至70%，其中债券资产占基金资产的15%至65%，这将有利于基金经理在不同的市场阶段中灵活调整大类资产占比，把握不同市场轮动的机会。

快报记者 王文清

## 像打新股一样买创新分级指基

据悉，瑞和沪深300指数基金分为瑞和300、瑞和小康、瑞和远见三类份额。其中，瑞和300份额在银行处购买，不做上市交易，可看成是一般的指数型基金。而瑞和小康与瑞和远见两类份额，具备1.6倍杠杆机制，在这样的产品设计下，对市场有较大幅度上涨预期的投资者，可选择瑞和远见份额；而预期指数将有所上涨，但幅度不大的投资者，则可选择瑞和小康份额。这样各取所需，实

现了基金产品的进一步细化。而瑞和小康与瑞和远见又创造性地实现了“上涨赢利有杠杆，下跌亏损无放大”的独特机制，想投资这两类份额的投资者，可以在券商营业部像“打新股”一样输入认购代码161207进行认购。近日，国投瑞银一举摘得基金业领袖峰会“2009中国最受尊敬基金公司”及“2009最佳公司治理基金公司”两项大奖。

快报记者 黄金滔 安仲文 王慧娟

## 兴业可转债同类基金业绩第二

今年以来，国内A股起伏较大，各类基金净值也由此表现出“大起大落”的态势。而兴业全球系基金却因为严格的风险控制表现出较为稳定的业绩。根据银河证券统计数据显示，截至9月18日，兴业社会责任基金今年以来的净值增长率达到81.62%，在124只同类基金中排名第二；兴业趋势基金同期净值增长率为51.73%，在同类基金中排名第四；兴业可转债基金同期净值增长率为28.39%，在

同类基金中排名第二。近日，兴业全球荣获理财周报“最受尊敬基金公司称号”，公司总经理杨东同时获得“2009中国最受尊敬基金公司最佳社会责任总裁”称号。主办方表示，本次评选不以业绩定胜负。基金投资业绩是权衡的重要指标，但是并非最重要指标；基金公司是否能坚持诚信经营是基金公司入围评选的最基本条件。

据《齐鲁晚报》

## 个人网银上演价格战

金融危机之后，对于盈利能力受损的银行业而言，节约成本无疑是今后财务管理的关键。而以网上渠道“降低柜面压力、减少运营成本”著称的网上银行，开始获得各家银行的高度关注。在经过3年快速发展之后，一场价格战正在个人网银市场上演。

记者在采访中发现，除常规的客户抽奖等营销手段外，银行正通过加大USBKey一类数字证书的降价幅度，吸引更多客户使用自己的网银，降幅从5折到8折不等。而招商银行在持续较长时间5折优惠之后，更于近期开始对其金卡客户免费赠送USBKey。

降低网上基金申购费率是各大银行价格战的另一手段。银行希望通过4~6折的基金申购费率优惠，引导原本对网银并不感冒的客户开通网银。

而近日，作为网银市场的后来者，上海银行再出新招，在全国范围内推出个人网银跨行转账手续费全免优惠活动，单笔跨行转账交易最高可免50元。“从这个降价力度看，银行真是下了血本了。”一股份制银行负责人说。

对于银行纷纷发力网银市场的原因，上述负责人认

为，网银一次投入较大，但随之而来的交易成本降低非常明显。据测算，在工行，一笔在柜台10分钟可以完成的个人业务成本为10元钱，在招行成本为12元，而通过网银渠道处理，单笔业务成本却可以降到1元以下。

“网银突破了银行传统营业时间的限制，给客户带来24小时不间断的交易。”一业内人士指出，ATM虽然能够实现24小时金融服务，却只能在国内使用，网银却可以延伸到全球。“这些都给银行的成本与收入带来较大改变。”

他认为，从客户角度出发，使用网银的客户在资产、收入和受教育程度方面相对较高，从稳定客户关系、建立交叉销售考虑，银行也必须将网银做大做强。

而记者了解到，包括北京银行、上海银行及北京农商行等在内的部分城商行、农商行也开始加入网银市场

的竞争。“很多小银行在网点方面毫无优势，但网银的启动可以增强小银行在地区、甚至全国的辐射能力。”上述股份制银行负责人说。

然而，在经历激烈的价格战之后，网银是否会像信用卡一样，成为一个“赔钱赚吆喝”的业务呢？上述业内人士认为，国内银行业的盈利一直依靠对公业务互补对私业务，包括存款、信用卡等基本业务都无法收取相关费用。而从目前趋势来看，在激烈的同业价格战中，这一通病势必会传染给网银业务。

但上述股份制银行负责人认为，即使如此，银行仍将继续推进网银的发展。“金融危机之后，对收益情况不甚理想的银行来说，成本降低格外重要，因此网银业务的价值不在于盈利而在于降低成本，同时也要考虑到网上代销基金、出售理财产品等带来的综合收益。”

据《第一财经日报》

记者 杨帆

对于银行纷纷发力网银市场的原因，上述负责人认

为，网银一次投入较大，但随

之而来的交易成本降低非常明

显。据测算，在工行，一笔在

柜台10分钟可以完成的个

人业务成本为10元钱，在

招行成本为12元，而通过

网银渠道处理，单笔业务

成本却可以降到1元以下。

“网银突破了银行传统

营业时间的限制，给客户带

来24小时不间断的交易。”

一业内人士指出，ATM

虽然能够实现24小时服

务，却只能在国内使用，

网银却可以延伸到全球。

“这些都给银行的成本与收

入带来较大改变。”

他认为，从客户角度出发，

使用网银的客户在资产、

收入和受教育程度方面相

对较高，从稳定客户关系、

建立交叉销售考虑，银行也

必须将网银做大做强。

而记者了解到，包括北

京银行、上海银行及北京农

商行等在内的部分城商行、

农商行也开始加入网银市

场的原因，上述负责人认

为，网银一次投入较大，但随

之而来的交易成本降低非常明

显。据测算，在工行，一笔在

柜台10分钟可以完成的个

人业务成本为10元钱，在

招行成本为12元，而通过

网银渠道处理，单笔业务

成本却可以降到1元以下。

“网银突破了银行传统

营业时间的限制，给客户带

来24小时不间断的交易。”

一业内人士指出，ATM

虽然能够实现24小时服

务，却只能在国内使用，

网银却可以延伸到全球。

“这些都给银行的成本与收

入带来较大改变。”

他认为，从客户角度出发，

使用网银的客户在资产、

收入和受教育程度方面相

对较高，从稳定客户关系、

建立交叉销售考虑，银行也

必须将网银做大做强。

而记者了解到，包括北

京银行、上海银行及北京农

商行等在内的部分城商行、

农商行也开始加入网银市

场的原因，上述负责人认

为，网银一次投入较大，但随

之而来的交易成本降低非常明

显。据测算，在工行，一笔在

柜台10分钟可以完成的个

人业务成本为10元钱，在

招行成本为12元，而通过

网银渠道处理，单笔业务

成本却可以降到1元以下。

“网银突破了银行传统

营业时间的限制，给客户带

来24小时不间断的交易。”

一业内人士指出，ATM

虽然能够实现24小时服

务，却只能在国内使用，

网银却可以延伸到全球。

“这些都给银行的成本与收

入带来较大改变。”

他认为，从客户角度出发，

使用网银的客户在资产、

收入和受教育程度方面相

对较高，从稳定客户关系、

建立交叉销售考虑，银行也

必须将网银做大做强。

而记者了解到，包括北

京银行、上海银行及北京农

商行等在内的部分城商行、

农商行也开始加入网银市

场的原因，上述负责人认

为，网银一次投入较大