## 优先竞购刚开头

# 吉利收购沃尔沃尚需时日

美国福特汽车公司日前宣布，已选定以中国吉利汽车为首的收购团队为沃尔沃的优先竞购方，消息一出，引发了业界广泛关注，似乎沃尔沃已是吉利囊中之物。然而据记者了解，吉利收购沃尔沃还需要过很多“关口”，即使全程顺利，也需要一年时间。

吉利10月28日在其官方网站上发布消息，对福特将其作为沃尔沃优先竞购者（也称首选竞购方）的决定表示欢迎。但对于“优先竞购”或“首选竞购”的含义，很多人并不了解。北京慧学律师事务所执行主任、《大众汽车》杂志社法律顾问舒克建告诉记者，所谓“优先竞购”，是国外企业常用的一个办法，是指企业发布出售意向时，对于一些收购方案比较满意，表示优先意向，只有在先期谈判中才会产生。如此一来，成为优先竞购方，只意味着吉利在福特为沃尔沃“选婿”中占到了个好位置，至于能不能最终抢到“绣球”，还有很多变数。

能买到沃尔沃的什么？这是吉利收购该品牌的关键。如果只是一个品牌，或是几款车型，并没有什么价值。舒律师告诉记者，汽车企业并购一般的流程是：谈判、确定意向——签订相关条款——付款、转让——并购后的整个接手，其中还会贯穿双方政府部门的审批过程，他认为，国内设卡的可能性不大，关键在于对方，西方对中国技术管制很严，而沃尔沃的相关技术是否属于管制项目还不清楚，比如汽车发动机技术经常用于相关军事领域，可能会有些障碍。除了政府方面，福特肯放行多少技术也是个问题。沃尔沃的技术平台是和福特共享的，吉利是买下整个研发团队、所有的技术，还是只是一定的车型，这些目前都没有披露。

“实际上，相比收购前，收购后的任务对吉利来说更艰巨。‘娶’得起，还要看养不养得起。”舒律师表示，品牌的维护和拓展、劳工权益、人员管理以及文化融合等等，都将是吉利要面临的问题，因此风险很大。

## 吉利竞争对手出现

在福特汽车于10月28日宣布吉利为其首选竞购商后，瑞典财团Konsortium Jakob AB10月29日表示，将向福特提交该集团的竞购方案。

集团总裁Fast 10月29日称，“我们将在本周内对福特提出我们的竞购价。”他同时也表示吉利成为首选竞购商给集团带来很大的压力。“和吉利相比，我们的优势在于我们在比利时和瑞典都有沃尔沃内部的员工，更了解产品、公司和沃尔沃的历史”，Fast表示。

据悉，该集团竞购目的在于将沃尔沃留在瑞典，以保护沃尔沃的核心技术及知识产权。

另综合外电报道，在福特公布吉利成为旗下沃尔沃品牌的优先竞标者之后，沃尔沃供应商的代表表示，如果吉利成功收购沃尔沃，沃尔沃的供应商可能会停止向沃尔沃供货。除非吉利承诺保护沃尔沃的知识产权，不在中国抄袭其产品。有关人士透露，福特就知识产权问题尚未与吉利达成一致。福特汽车发言人表示会慎重考虑收购中的知识产权问题，吉利方面目前还没有任何表示。

## 吉利要买的是100%股权

“我们希望买的是100%的沃尔沃汽车公司股权。”负责吉利收购沃尔沃项目的副主任、吉利发言人袁小林表示，福特的声明正是双方谈判的结果，“最重要的是福特宣布我们是首选，至于说下面进一步的细节谈判，需要多长时间，作为商业谈判来说不便揣测。”

袁小林说，吉利一直是运营汽车的公司，同时也是中国最大的自主汽车制造商之一，收购沃尔沃符合其长远战略和发展。至于是否联合收购，他回应说：“具体交易结构如何，随着谈判进程深入就会逐步清晰了，但是可以肯定一点，是浙江吉利控股集团和福特进行谈判的。”

## 长福马将继续生产沃尔沃

重庆长安汽车公司日前回应说，根据双方此前签订的合约，在2016年前，长安福特马自达公司生产沃尔沃汽车的计划不受任何影响，同时沃尔沃仍将持续投放新车型。

来自吉利控股集团的消息称，一旦收购成功，沃尔沃将保持独立运作，并加强开拓中国市场。据称，吉利收购沃尔沃的出价近20亿美元。