

一切从源头做起

零距离接触宝马上海培训中心及零部件配送中心

10月30日,宝马公司在华东区举办了宝马上海培训中心及零部件配送中心媒体参观活动。此次主题活动让媒体能够零距离接触到宝马培训及零部件配送系统,从源头上了解宝马对于客户满意度方面的关注与建设。



活动当日,宝马工作人员详细介绍了培训中心和零部件配送中心的具体运营情况。目前,宝马在中国已经形成北京、上海两大培训中心,沈阳、南京、成都和广州四大培训基地的全国性培训网络,每年的培训能力达到50,000人,为进一步推进人才本地化以及提升客户满意度提供了有力保障。所有培训课程将围绕客户满意度展开,通过完整的培训规划,不断

提高员工的专业水准和客户关怀度,了解宝马集团最新的产品和技术,把宝马的高档服务理念贯彻到与每位客户的每次接触过程中。

宝马配送中心采用国际先进的仓储管理系统,并与德

国和马来西亚的零部件配送中心形成系统的交互式扩展网络。该区域配送中心将有效缩短宝马华中经销商的零部件交货时间。上海经销商紧急订单的交货时间将由原来的120小时缩短到20小时。 汪庭竹

汽车奥特莱斯现车特价引爆奥体

奥特莱斯,一种风靡全球的时尚购物文化正席卷而来——本周末,2009南京首届汽车奥特莱斯广场将于11月7日-8日在奥体中心西便门时尚引爆,将有上海大众、广汽本田、东风悦达起亚等近50大品牌参与。

特价空前实惠 订车有得提 现场参展的每家汽车经销商都提供数量有限的专供特价车,并以本年度最低的“谷底价”进行销售;其次,大部分车商都申请了多款买断车型现场发售,而且降价幅度绝对是史无前例的震撼。最后,考虑到用户提车难的情

况,本次参展商都提前向厂家报批了销售计划,确保现场拥有充足货源,使得订车用户在最短期限内提到爱车。

大礼空前疯狂 到场有得送 报名礼:提前报名即可现场领取,绝无数量限制;到场礼:所有到场观众均送精美礼品;看车礼:现场不定期抽奖,到场观众狂送万元礼品;订车礼:现场订车就送精美户外帐篷;礼上礼:现场订车还有机会获得千元礼包,更可参加现场抽奖,百分百中奖,自行车、导航仪、车载MP3疯狂送不停。 活动空前热闹 试驾快乐淘 作为南京最大的都市白

领报纸购物平台,东方乐购届时将在活动现场进行两天展示直销,包括各种品牌化妆品、时令家居用品、新奇玩具、小家电、IT及电子产品和钢琴等。同时,作为汽车奥特莱斯广场的分会场,红星国际家居奥体店也重磅加盟活动,当天还将在两个会场举行试驾互动有奖活动。

此外,现场还将举行红星国际家居倒车大赛。本次活动门票免费,相关内容可电询汽车奥特莱斯广场组委会 025-84526733、84526735,或登录:www.autonanjing.com。

风云2登陆南京奇祥 提前订购最高奖励3000元

奇瑞公司近日推出了“国庆60载、奇瑞献风云”——风云2订购奖励活动,消费者最高可享受3000元的购车奖励。

据悉,从10月20日到11月20日,如果您身边的任何一张卡(包括身份证、银行卡、信用卡、医保卡、社保卡)中含有“60”或“10”两个号码中的一个,您将可以获得1000元的购车奖励,如同时含有“60”和“10”两个号码,则享有3000元的购车奖励。届时,您

只需登录活动官网网址:www.fengyun2.net,输入自己的个人资料与卡号信息,就可获得订购奖励电子码,在南京奇祥奇瑞4S店享受奖励购车。由于此次风云2订购奖励参与活动卡的种类繁多,因而让更多有购车打算的消费者都能享受到提前订车的实惠。

都市动感家轿风云2是奇瑞运动家轿品牌风云旗下的首款车型,主要为青春活力、对生活和工作积极进取的都市人群设计。该车由意大利知名设计

师亲自操刀,外形运动感极强,富有朝气;另外,搭载了获得中国十佳发动机称号的ACTE-CO 1.5L发动机,性能卓越,最大功率80KW/6000rpm,最大扭矩140Nm/3000rpm;在空间上,独特的掀背设计和灵活多变的内部空间,能兼顾出游、购物、工作等全家人的多种需求;最后,该车严格按照四星标准设计,高刚性笼型车身、四安全气囊和自救式后备箱开启设置,确保了更细致更全面的全面安全呵护。

“宇通杯”节能竞赛郑州决赛

10月28日,2009全国交通运输行业首届“宇通杯”机动车驾驶员节能技能竞赛进入最后的冲刺阶段,来自全国交通运输业的50名节油高手齐聚郑州,争当节油先锋,角逐节油总冠军。

此次总决赛场地设在郑州市绕城高速公路上,全程35.06公里。选手需在35分钟内(含35分钟)完成规定的行驶路程,谁用的时间短谁就能胜出,超时者成绩取消。整个活动分为节能驾驶技能培训与节油驾驶

实际操作技能考核两大部分。据了解,“宇通杯”与宇通已连续开展三年的“价值连城”活动有诸多相似之处。迄今为止,“价值连城”活动已经开展了百场之多,不仅司机提升了节油驾驶技能,车辆油耗减少,客运企业经济效益明显提高,而且还促进了交通运输行业和社会节能意识的提升。仅福建省汽车运输总公司去年通过“价值连城”节油培训推广,就降低运输成本2000多万元。

据了解,“宇通杯”与宇通已连续开展三年的“价值连城”活动有诸多相似之处。迄今为止,“价值连城”活动已经开展了百场之多,不仅司机提升了节油驾驶技能,车辆油耗减少,客运企业经济效益明显提高,而且还促进了交通运输行业和社会节能意识的提升。仅福建省汽车运输总公司去年通过“价值连城”节油培训推广,就降低运输成本2000多万元。



2009南京首届
汽车奥特莱斯(特卖)广场
The 1st Nanjing Auto Outlets Plaza

南京奥体中心西便门广场 2009/11/7-8 9:00-17:00

特别鸣谢: 红星国际家居 媒体支持: 现代快报

大后天 引爆

50大品牌现车特价 200款车型超惠献礼

到场即送飞利浦精美礼品一份
订车即送价值千元礼包一份
更有机会参加抽奖,自行车、导航仪、车载MP3疯狂送不停

咨询专线:84526733 84526735
详情登陆:www.autonanjing.com

活动主办: 东方卫视 特别协办: CHE168 汽车之家
特别支持: 东方网 全程运营: 新特广告

凭此广告剪角一张 现场兑换 两元地铁票

国庆60载 奇瑞献风云

2009年10月20日—11月20日 客户均可登录
www.fengyun2.net参与风云2“6010”订购优惠活动,最高可优惠3000元哦!赶快行动!

进取者 自风云
奇瑞风云2即将精彩上市

A3

2010款即将精彩上市
09款现特价销售

A5

55800元起售双气囊、
真皮座椅、多连杆底盘

爱车“感恩”月活动: 为了回馈广大奇瑞车主,南京奇祥售后推出新老用户爱车“感恩”月活动火热进行中……活动内容包括:爱车呵护、爱车保养、爱车维修、爱车课堂四大关怀活动,详情咨询售后服务电话: 025-52158506、52158507或见店内公告。

南京奇祥汽车销售服务有限公司

中驰园店: 江宁区岔路口宏运大道1468号(中驰汽车园内) 电话: 025-52153229 52153222
大明路店: 大明路598号7幢-06 电话: 025-86985001 86985002

CHERY Safe and Save www.chery.cn TEL: 400-883-8888