

坚强母亲24年呵护脑瘫儿

懂事的儿子希望能挣钱养妈妈

她,经历过下岗、失业、离婚,要每日照顾年逾九旬的外婆和日渐痴呆的父亲。无形的生活压力始终笼罩着她,然而,她不离不弃,用一份坚强的母爱精心呵护脑瘫儿子24年。他,患有严重的先天性脑瘫,肢体残疾一级,不能讲话,完全丧失生活自理能力。24年来,他快乐坚强的成长,虽然不能言语,甚至连走路都要借助残疾人,可他藏有一个心愿,希望将来能够挣钱养活妈妈。她叫华英,今年48岁,儿子叫邹吉,住在沧浪区内马路社区。

6岁叫出一声“妈妈”让她激动不已

邹吉属于早产,7个半月,他就和双胞胎的哥哥提前来到这个世界,哥哥不幸在9天后夭折。刚生下时,邹吉浑身都是黄黄的,被立刻放进了暖箱,过了一个月才回到母亲的身边。医生当时就说邹吉的身体状况不大好。华英正陷入失去一个孩子的悲痛中,源自母爱的本能,她坚持把另一个孩子带了回来。

邹吉3个月时,华英在他眼前摆手时,儿子没有一点反应,而且,头也不受自己控制,抬不起来。送到医院检查发现,邹吉体质差,需要输血治疗,每隔一段时间就要扎一针,不定时的还要到中医院进行按摩推拿。看到孩子这么小就遭受这样的痛苦,她的心丝丝作痛。治疗一段时间,尽管视力没有完全恢复,孩子还是能看见点东西了。邹吉2岁时,四处求医的华英曾抱着孩子来到上海的一家医院,寻求康复的机会。医生劝她,放弃吧,不要再花钱治疗了。尽管这样,她仍不死心,正规的医院不愿意治疗,她



华英在给儿子邹吉喂饭

就到处找偏方,听说吃什么药治疗有效,她就千方百计的买来,可是最终还是没有效果。

邹吉3岁时,华英又给他生下了一个弟弟。但她几乎把时间都花在了邹吉的身上,那时的邹吉就像一个婴儿,不时的尿床、尿裤子,不会讲话,不能走路。6岁的一天,邹吉突然从喉咙里发出“妈妈”的声音,还冲她傻傻的笑着,那一刻,华英激动地流下泪来。

坚强母爱呵护脑瘫儿成长

24年,邹吉在母亲华英呵护下一天天的长大,但他必须借助外力才能挪动或站立,“家里的墙面上脏脏的地方,都是他用手扶的。”华英说。平时,邹吉总是不停地做着各类手势,脑袋还不由自主地摇动。在她的眼里,邹吉是永远长不大的孩子,需要片刻不离的照顾。

每天早上,华英要为邹吉挤好牙膏,倒好水,帮助他刷牙、洗脸。为了锻炼邹吉的自理

能力,华英要求他尽量自己穿衣服,尽管时间很长,但邹吉都会认真地坚持着。吃饭对于邹吉是个难题,因为他无法控制自己的脑袋,时刻在晃动,喂饭时,华英要瞅准时机,准确地把饭送进他的嘴里,所以,他每顿饭都要吃30分钟以上。很小的时候,华英会带邹吉到外面理发,由于他不能控制自己的脑袋,不能固定,理发师会显得不耐烦。后来,华英干脆自己买了理发工具,学着理,20多年,邹吉的头发都是她自己理的,现在,隔半个月,她都会给他理一次。

2002年,华英从苏州染丝厂下岗,隔年,她和丈夫离婚,独自带着邹吉生活。那时,原本还能够帮助她的父亲也由于小中风,身体一天不如一天,甚至出现老年痴呆现象。家中离不开人,自己无法工作,生活陷入困境,内马路社区及时安排他们进了低保边缘。2年前,华英94岁的外婆因小脑萎缩导致痴呆,不得已从敬老院也搬到了她的家里。就这样,她除了照

顾一个重残的儿子,还要加上2个痴呆老人。每顿饭都要盛好端到2个老人面前,然后再给邹吉喂饭,等大家都吃完,她自己才能扒上几口已经冰凉的饭菜。晚上,华英还要给他们端来洗脚水,帮他们洗。“习惯了。”面对这些,华英总是这样淡淡地说。

懂事的儿子希望挣钱养活妈妈

今年8月,经过区残联、街道、社区帮助,邹吉正式住进了沧浪区残疾人托养院。每隔几天,华英都要去看望儿子。“24年,我们还从来没有这样分开过,即使在同一座城市。”就像其他普通母亲一样,华英会时常惦记邹吉,“被子盖没盖好,饭吃得好吗,休息的好不好……”

以前在家里,邹吉每天只有面对妈妈,到了这边,除了工作人员,还有其他居住在这里的老人,人多了,他更加开心。不时撑着残疾车四处挪动,找人“聊天”,没有多久,他就和大家熟络起来,还认了5个“妈妈”。原来,这都是照顾他的几个阿姨。

自从住到托养院,邹吉不止一次告诉妈妈,不用经常来看他,还希望外公也能住到这里,让妈妈放心去工作,减轻妈妈的劳累。儿子的想法让华英很是感动。其实,小时候,邹吉摔倒了,他会懊恼地拍打自己的腿,恨自己不能走路,那时,华英就觉得儿子很懂事。有时,别人会问邹吉,“你以后要做什么呀。”他会用坚定而夸张地手势比划,“我可以当保安看门,挣钱来养活妈妈。”每听到这句话,华英的心里总是暖暖的。 朱守春 陈泓江 文/摄

都快赶上铂金价格了 金价再攀高位,购金量骤降

继前期国际金价突破每盎司1000美元后,这两天国际金价又站上了1100美元高位。一股浓烈的观望气氛开始笼罩苏城,大批苏州“金民”选择了离场观望,当地黄金交易量随之迅速下降。

每克破300元关口,首饰金生意清淡

“涨到300元了,都快赶上铂金价格了!”昨天上午在观前街多家金店,上周末刚提上去的每克300元的饰品金价让不少顾客感叹不已。不到两个月时间,苏州主流饰品金价连涨4次,由9月初的每克260元猛增到了昨天的300元,加上15元一克的加工费,市民买到手中每克黄金的价格达到了315元!当地一家金店的经理告诉笔者,随着近期国际金价的上涨,饰品金的进货价每克上涨了10至15元左右,315元一克的价格在苏州史无前例。

但高位的金价显然没有给金店带来人气,昨天在观前街的多家金店内,都是看的人多买的人少。即便是金条回购柜台也无人问津。一位顾客惋惜地告诉笔者,早在10月初他就把手上的金条都清空了,没想到10月份又涨了20元一克。据该店经理介绍,黄金周结束以后,无论是黄金的购买还是赎回量都下降了至少20%,

■相关新闻

苏州诞生“黄金定投”业务

随着近期金价的飞涨,与黄金相关的投资产品也不断推陈出新。昨天笔者从工行苏州分行获悉,该行已于近日推出一款名为“如意金积存”的新业务,这也是目前苏州出现的首款“黄金定投”业务。

据介绍,“黄金定投”采用了定期定额投资方式,不论市

场行情如何波动,客户以人民币为货币资金,在约定的协议期间内,每月购买固定数量或金额的黄金,到期后可以如意金条方式兑回黄金实物,也可将如意金售出,获得货币资金。该业务起点门槛较低,按金额积存起点为200元,按克数积存起点为1克。何寅平 雷剑

而到了11月这个淡季,生意更是难做。

纸黄金交易疲软,投资金条销量降了一半

此番金价的暴涨,除了让金店一筹莫展外,对银行的黄金业务影响也不小。近来苏州许多银行纸黄金的开户数停滞不前。据介绍,10月份之后纸黄金的交易量明显下降,部分顾客持有观望,部分则清仓离场,追涨进仓的非常少。

与此同时,该行实物金的销售更无法与八九月份相比。据介绍,最近两月该行如意金的价格比八九月每克上涨了20多元,而销量则减少了近一半。“500克至1000克规格的依然卖得比较稳定,但20克、50克等小规格金条买的人就很少了,这说明目前黄金的高位已抑制了多数普通市民的投资需求。”

工行苏州分行黄金分析师认为,美元的持续疲软,国际市场对未来通胀和宏观经济的担忧,都是导致此番金价屡创新高原因。目前而言黄金向好趋势未变,短期内金价已步入上升通道,但随时有震荡可能。因此黄金投资者应该保持谨慎,在投资时候可以将1000美元一盎司设为止损点。一旦金价跌破一盎司1000美元,其下行的空间较大。 何寅平

皮包公司以收“保证金”名义行骗 数家装饰公司被骗上百万

如今楼市火爆,装饰行业的生意也是如日中天,行业竞争十分激烈,为抢工程甚至不惜先交上“保证金”。不料这生意没做成,反而被人骗去了几十万。

一装饰公司陆老板从朋友那儿听说了一笔大生意:苏州A公司要装饰一2000多平米的楼面,工报价700多万。陆老板听说后十分心动,马上通过朋友与该公司的法人代表邵某取得了联系。邵某安排公司的卢经理负责接洽。卢经理陪陆老板去现场查看,并介绍说整个楼面都是公司法人代表邵某买下来的,准备装饰一下开宾馆。回到公司,卢经理还向陆老板出示了土地证、房产证,并提供了一套施工图纸,要陆老板一个星期内做一份报价出来,并收取6000元钱作为押金和图纸费。

所谓先下手为强,陆老板要求自己的员工连夜加班,尽最快的速度把报价单送到了卢经理手上。没过几天,卢经理就打电话,说公司法人代表邵某对他们的效率非常满意——陆老板中标了!

两天后,陆老板拿到了合同,约定1个月开始动工装修。合同总价款为788万元,起草填写人是A公司聘请的工程师梁某,由邵某签字,并盖A公司合同专用章。等签好合同,邵某提出要陆老板支付15万元的“合同履约保证金”。虽然这“合同履约保证金”未免有些不符合游戏规则,但是为了增强双方的信任,也为了稳固这份合同,陆老板第二天一早就让人把15

万元现金交给卢经理,并拿到了A公司出具的收据。

打那之后,陆老板就一直在等待中度过。到了合同约定的开工时间,工程却一直没能进场。直到某一天,陆老板在与昆山一同行聊天时,提起与A公司签订装饰合同一事,却发现这位同行就在他签合同前的一个星期,也跟A公司的邵某签订了一份相同的合同,而且,也支付了10万元保证金。陆老板这时才恍然大悟,原来自己被骗了!于是,两人赶紧一同去派出所报案。后来他们才知道,被骗的还不止他们两个,其他三个装饰公司也分别被邵某以交纳“保证金”的名义骗去30万、20万和25万元。

经查,邵某的房屋产权根本没有2000平米,他只买下了整个楼面的一部分即800多平米,而且这800多平米也早就因拖欠银行贷款被法院查封了。这A公司也是邵某从别人那里买来的皮包公司,注册资金500万,实则公司账户里一分钱都没有。而负责接洽的卢经理、合同书上注明的梁姓工程师,甚至包括公司的勤杂工等,尽管他们都在为公司辛勤工作,却也都是一个个蒙在鼓里,连工资都没拿到“棋子”而已。

近日,这个仅付了房屋首付加上个皮包公司就到处行骗,骗银行、骗装饰公司、骗雇员,涉嫌合同诈骗100多万元的邵某被苏州金阊区检察院依法批准逮捕。(文中人物、公司等均为化名)

周慧婷 王彪

——这两位老人令人感动——

他十年资助近百贫困生

11月4日,苏州市司法局离休干部方荣卿再一次踏入吴江铜罗中学,在这里,他有近百个“孩子”,这些“孩子”是他10年来掏出了两三万元离休工资无偿资助的贫困学生。从2000年至今,已有近100名(200多人次)的贫困生获得资助。

昨天,方荣卿给14名成绩优异的单亲贫困生发放

了三个等次的奖学金。“我不需要孩子回报我什么,我只希望他们长大成人后能够回报社会”。方荣卿说,“等我走不动了,就让我两个儿子接着履行我的义务”。今年已经81岁高龄的方荣卿说他已将今后的奖学金留存好了,“有生之年资助贫困学生”的愿望会被不断延续下去。

王彪

她拾金不昧拒绝酬谢金

“我每个月有1500元养老金,不缺钱花,不能拿别人丢失的钱,不劳而获。”11月9日,在苏州市区南环第二社区,当失主宗祥柱给拾金不昧的陈红英老人200元酬谢金时,陈红英说啥也不肯收。

陈红英,今年已79岁高龄。7日早晨,她从南环农贸市场买好菜回家,在南环中心小学附近拾得一只女式小皮包。当时,她没有打开皮包,而是直接来到南环第二社区居委会,因这天是双休,居委会的值班社工还未上班,她将捡到的皮包带回了家。9日一大早,她便把捡到的皮包交给了南环第二社区居委会主任韩文英。韩主任当场打开皮包,包有一只菱形图案的钱包,钱包上系着5串钥匙,挺沉的。钱包里有现金500多元,还有银行借记卡及其它证件。

韩主任从一张江苏银行

的借记卡上发现了线索,卡上写有“宗景平”的名字。南二社区退管协管员从电脑中的退休人员花名册中找到了宗景平,性别女,今年90多岁,确认这是一张不久前政府发放给退休职工的600元敬老金银行卡,而且敬老金银行卡的密码单也在钱包口,只要刮开密码,凭卡就可取钱。

经南环第二社区与大龙社区取得联系,大龙社区即刻电话通知宗景平。原来,敬老金银行卡由宗景平的女儿宗祥柱代领,一直放在钱包口,没想到7日早上,宗祥柱在南环新村买早点,不慎将钱包丢失。当母亲宗景平告诉女儿钱包已找到的消息,宗祥柱立刻赶到南二社区认领钱包,于是出现了本文开头感人的一幕。

陈泓江 黄志强

一副鱼肚卖了38万,退休教授称——“天价鱼肚我家也有3副”

昨天,第二军医大学退休教授缪先生致电《生活苏州》称,前不久北京的一副赤嘴鱼肚卖出了38万的天价,而这样的鱼肚他家中也藏有3副,已经保存了10多年。“赤嘴鱼肚药用价值很高,我希望转让给最需要的人。”作为中医世家第五代传人,缪先生表示,他不在乎金钱多少,只想把珍贵的药材让给最需要它的人。

据了解,赤嘴鱼属于珍贵鱼种,长年生活在从没有受到过污染的深水海洋,具有极高的营养价值。由于赤嘴鱼很难捕捞到,体内鱼鳔制成的鱼肚是珍贵的药材,因而价值“贵如黄金”。前不久,北京一家酒店从湛江运到北京6条赤嘴鱼,其中的两副鱼肚竟分别卖到38万元和28万元,缪先生正是看到这则新闻后,才想起了家中一直收藏的3副鱼肚。

笔者看到,缪先生保存的鱼肚约有一尺多长,纹理清晰,有的地方呈胶状。“这是干品,有300多克重,干鱼肚存放许多年都不会坏,是非常难得的中药材。”缪先生介绍,他家是中医世家,如今已传到第五代,他本人也是退休的医学教授,非常了解鱼肚的药用价值。他的妻子患有多年的老胃病,10多年前缪先生通过关系从海南

渔民手里买到了4副赤嘴鱼肚,1副给妻子食用后,她的老胃病就治好了,剩下的3副鱼肚就一直藏在家中。

不久前,缪先生看到北京天价出售赤嘴鱼肚的新闻,这才想起自己家里保存了10多年的鱼肚,打算转让出去。“鱼肚可以增强人体的胃肠道消化吸收功能,还能消除疲劳、愈合伤口、预防智力减退,尤其是赤嘴鱼肚更是难得,所以才卖出了38万元一副的天价。”不过缪先生表示,现在3副珍贵的鱼肚放在家中自己用不着,所以想转让,价格高低无所谓,最好能给有需要的人。

鱼肚真有这么大的功效吗?笔者为此专门咨询了苏州市中医院药剂科吴鉴功主任。他介绍说,鱼肚又称鱼胶,据权威的《中药大辞典》记载,鱼胶具有补肾益精、滋养筋脉、止血、散瘀、消肿等功效,《本草纲目》就曾记它“散瘀血、消肿毒”。吴主任介绍,鱼胶是由鱼鳔制成的,不同种类的鱼制成的鱼胶,药用价值差别也很大,一般是鱼类越稀有鱼胶越珍贵,不过目前他还没有听说苏州有人用赤嘴鱼胶入药的,倒是一些有经济实力的人把鱼肚作为收藏品保存,因为这种东西越来越少,其价值自然也会越来越高。 李胜华