

开软件公司,办超市,做手工,他们的存折数字上蹿过万,靠自己的创意和努力成了小富翁

校园小老板 今年十六七

下午四点,梁远招呼上同事,匆匆跑到四楼的超市,整理货架,清点零钱,准备迎接下午4:10将到来的客流高峰;在同一幢楼里,戚俊正和同事们一起在为一家企业设计网站,而戚俊口袋里有一张银行卡,卡里有一万元,都是这两年打工挣来的……他们,都是南京金陵职教中心校园里的“小老板”。

快报记者 黄艳/文
快报记者 赵杰/摄



学生办的超市生意很火爆

这家超市有43个股东,总经理今年16岁

“看,我们这里的发卡很漂亮,只要3块钱一对,到新街口要卖十几块呢。”梁远从柜台里拿出了一对粉色的发卡,在顾客头上比了比,还送上一面镜子看效果。顾客挺满意,还想买个配套的头花。梁远又推荐了白底红圆点儿的蝴蝶结,下面配的是发卡,可以随意夹在头发上,简单又好看。几样东西共收了9.5元。一笔生意成交了。

2008年11月18日,一个由43名15岁职校生共同经营的缤纷新天地超市在金陵职教中心开业了。学校提供了一间大教室做场地,由08营销大(1)班的43名学生共同出资一万元,43个人同时担当超市经理、收银、理货、售货、进货各种角色。一年经营下来,缤纷新天地超市成功“打败”附近几家小店,成了学生们心目中的No.1。

“前几天开校运会,他们提前好久时间用班级黑板和QQ群大做广告,为各班级提供订水服务。”总经理梁远今年只有16岁,可做了半年生意之后,这个小姑娘现在的算盘可灵着呢。“我们平常每天的营业额在800-1000元之间。但校运会那天达到了2000元。”原来,当时超市的职员们看到校运会要召开,觉得肯定需要大量的矿泉水、冰红茶、巧克力,就提前让大家订货。这还不算,运动会当天,几位负责人把超市的商品搬到了教学楼与操场之间的空地上,零售也卖得非常红火。

记者走进超市发现,各地的特产在食品区域摆得满满当当,堪比淘淘巷。“我们女生爱吃零食,也喜欢去找啊,什么时尚的这里都有,同学们都非常喜欢。”店里有43个股东,人人发挥自

己的智慧,平常对零食有研究的女生帮着搜集新食品,比较会搭配的女生选择饰品进货,有的还从外贸进来了一批售价50元一件的西装。“这西装真不错,我们学校好几个老师买了,穿出去人家都说好,质量也不错呢。”这天,苏娅老师去了超市,合计要给老公也买一件。

这家超市的营业时间相当特别,早上7:20-7:50;中午12:00-下午1:20;下午4:10-6:20,都是学生有空的时间,也只有这个时候,超市的43个工作人员才有空轮流开店。每一个上班的员工,一次有5-10元的工资,现在除了按时发工资,超市还主动向学校上交了2000元的租金,账面上也积累了两万多元。因为经营得好,这家超市下学期就要搬到一楼,相当于“门面房”,43个股东表示,一定要诚信经营。

项目经理存款一万多,买卷垃圾袋却要算半天

“一卷垃圾袋要三块钱左右,一顿盒饭是6块,还要算耗材,留下钱更新设备。”几个月前,戚俊还只是金陵职教中心的一个学生软件高手,现在,他当上了路特软件有限的项目经理,要管理10个左右的员工,负责大家的吃饭、工资,就连买垃圾袋都得他做主。

“我们是6月底才成立的校企合作工作室,现在业务金额差不多一万块钱。”戚俊说,因为大家都是在校生,平常功课都很忙,每次做项目,都会集合一批不同的学生。“我们最大的一笔生意是6000元,赚钱的

第一笔是帮一家公司做网站,当时差不多有4000元。”戚俊说,自己的这家公司可是正式注册的,他还制订了一系列的考勤制度,把几十个兼职员工管理得井井有条,现在大家都挺配合他的。“现在虽然赚钱了,但也不敢乱花,因为开公司要花钱的地方太多。”戚俊是怎么分配资金的,30%留在公司做设备投入,10%买耗材,还有60%要给大家开工资,还要给每个人安排免费工作餐,办公室的用具也需要花钱购买。

“我自己其实还挺富裕的,打工和开公司共赚了一万多

块。”戚俊向记者透露了自己的“小金库”,这些钱都存在银行卡里了。从2007年开始,戚俊就在珠江路打工,做过销售,做过客服,2008年暑假就赚了3000多元,现在开公司每月能拿一千块,算起来早超过了一万元。

“以前我的日子过得有点奢侈,父母一给几千块,买个MP3,买双鞋就全没了,一点儿不知道心疼。”现在的戚俊就不一样了,赚了钱都存进了银行卡,还要求父母不要再给生活费了。“我妈过生日,我给她买了个漂亮的玻璃工艺品。她现在可开心了,觉得我很有能力。”

手巧小姑娘,朵朵纸艺成就创业梦想

“现在很熟练,一天可以赚到100元。”清秀的17岁女孩王圆圆是金陵职教中心97营销大专班的学生,心灵手巧的她最爱花。学校和一家手工坊合作,给女孩子们丰富业余活动,学做纸艺花。首批培训了10名学生,现在都成了高手,每周她们拿回材料,业余时间宿舍里做,一天如果做6小时,就可以赚到100元,平时功课忙,就做一两个小时。王圆圆虽然还没正式当上老板,但她已经在招募学弟学妹一起做纸艺花了。“刚刚办了张银行卡,存了500块,这是一个新的开始,将来我肯定创业,本金就拿做纸艺花的钱。”王圆圆说,几个好朋友已经商量好了,毕业前要开一个手工坊加盟

店,听说加盟费两万元,大家都在铆足了劲攒钱。

“我现在的固定客户有几十个,有校外的居民和学校的老师。”金宝通服务中心总经理屠德伟穿着一身工作服,其实他是金陵职教中心06汽车检测与维修高职一班的学生。“我现在是在打名气的阶段,从洗车到保养,才收10块钱。”屠德伟想现在不考虑赚钱,就赚个口碑,他的员工也都是同学,每天开业两个半小时,洗车点就设在学校大楼前。“我现在在跟学校谈,想租个门面房,办执照,开个汽车美容店,也解决大家的就业问题。”屠德伟谈业务有底气,因为他口袋里揣着两万多块钱。“我从小学五年级就想创业了,都是用零用

钱存起来的。”屠德伟说,这两万多远远不够,所以他还积极地在寻找合伙人。

金陵职教中心信息技术专业部主任杨涛说,仅他自己所在的专业部,800名学生当中,40%都参与创业,有的当老板,有的当员工,大家既是同学,又是同事。“学生们在校外接拍摄任务,做网页,他们都很能吃苦,有团队精神,有些学生的管理能力和管理方法,让老师都吃惊。”杨涛说,这些小老板毕业后有创业的,也有就业的,不管在什么岗位,反馈回来的信息都是很棒。“因为他们提前适应了职业身份,懂得体谅别人,会把学到的知识和实际运用结合起来。”

诺贝尔经济学奖获得者莫里斯南大演讲—— “近一两年不具备加息条件”

金价创历史新高,还有投资价值吗?澳大利亚几次加息,其他国家会跟风吗?这些问题,昨天在南京大学演讲的诺贝尔经济学奖获得者詹姆斯·莫里斯一一回答。

经济复苏还是缓慢的

挺拔的身材配一袭风衣,年过七旬的莫里斯依旧帅气十足。昨天下午三点,莫里斯来到南京大学。趁着讲座前的短暂几分钟时间,记者向莫里斯提出采访的请求,他欣然同意,在寒风中就和记者聊了起来,丝毫没有架子。

澳大利亚成为金融危机之后第一个加息的国家,并在一个月两次加息,这一度成为全球关注的焦点。不少人提出疑问,其他国家会不会跟进加息呢?

“我并不认为目前具备加息的条件。”莫里斯说起自己的看法,其他国家是否会加息,这还是个时间问题,这并不是说其他国家不会跟进加息,而是他认为在近两年内不具备这样的条件,短期内加息的可能性不大。

对逐步回暖的全球经济,莫里斯的看法并不是特别乐观,他告诉记者,“的确,很多国家的经济正在复苏,但我们更要客观地看到,速度还是比较缓慢。尤其是在某些方面还会缓慢地复苏。同时,如果说全面复苏这样的话,目前还缺乏足够的信心。”

金价创下历史新高,越

来越多的中国人对投资黄金十分感兴趣,这一点莫里斯也关注到了,“金价的确实比较高,但不能说太高。只能说眼下投资黄金还是比较有风险的。”

金融危机应全球应对

昨天下午,莫里斯为南京大学400多师生作了一场题为《此次经济萧条及其对中国的重要意义》的演讲,演讲中莫里斯教授充分肯定了中国政府的经济刺激政策。在面对全球性的经济危机中,“中国政府所采取的财政政策是卓有成效的,中国所采取的应对金融危机的措施不但对中国有利,而且对世界其他国家的发展也十分有利,这一点与其他国家是很不相同的。”但同时莫里斯教授也提醒中国:“如果想使中国经济高速发展,必须依赖良好的世界经济环境。”因此,他呼吁全球政府应该合作一致,资源共享,共同应对经济危机,决不能独善其身,并强调他本人是比较欣赏G20会议模式。

在演讲中,莫里斯分析了金融危机爆发的四点原因:一是房价虚高和股市神话的破灭;二是众多的金融衍生品被高估,导致金融市场的混乱;三是政府政策鼓

励银行过度信贷;四是银行的投资组合产品的失败。金融危机导致了全球市场的需求下降,包括个人需求的下降,银行投资计划减少,而金融危机带来的人们情绪上的波动会导致前两者更加恶化。基于此,莫里斯教授说:“政府应该将资金大量地用于刺激消费,虽然中国是将4万亿重点用于投资,但最终的目的仍然是刺激消费。”同时,他也提醒像中国这样的国家民众如果更多看重的是储蓄而不是消费,就会导致整体经济发展疲软,最终也不利于各个国家和个体的发展。

鉴于这次全球的经济危机给世界其他国家带来的巨大伤痛,莫里斯教授还总结出了四条教训希望能够在未来的经济体系中逐渐得以完善:“首先是目前的金融系统过于复杂,应该逐渐地简单化,金融衍生品太多是不合适的。其次,在挽救金融危机方面,不要过多期待银行利率所起的作用。此外,政府应对失业率升降反应更为快捷,从而更好地保障人民生活。最后,对于一旦出现危机,与其投资长期的、低回报率的项目,不如迅速在提高收入方面做出反应。”

通讯员 查多 张文江
快报记者 谢静娴

250种常用药公布“封顶价” 实际售价不得突破限价

近来百姓买药得应对频繁变化的价格表。记者昨天从江苏省物价局了解到,继国家基本药物目录执行后,又有小柴胡颗粒、六味地黄胶囊等124种常用药品的补充剂型价格调整。同时,还有阿司匹林等126个国家基本药物补充剂型规格限定了最高零售价格。物价部门表示,药品经营企业销售这类药品时,价格只能低于所公布的标准,不得突破最高零售价。

在最新公布的这批补充剂型规格药品中,不乏当前热销的防治甲流的常用药,例如,“小柴胡颗粒”3g×18袋(无糖型)每盒最高价格21.3元,“板蓝根”100片每盒最高价格6元,“双黄连口服液”20ml×10支每盒最高价格30元(河南太龙药业生产)。其次,一些常用中成药也在限价范围内,例如,“六味地黄胶囊”0.3g×12粒每盒最高价格11.4

元,0.3g×36粒每盒最高价格30.7元,“冠心丹参片”0.25g×60片每盒最高价格25.1元。

在国家基本药物目录药品的补充剂型规格中,以抗生素为主,也同样还有一些中成药,例如,“阿司匹林肠溶片”300mg×100每盒(瓶)最高价格6元,“左氧氟沙星”片剂250mg×12每盒(瓶)最高价格22.1元,“三七片”20片每盒(瓶)最高价格3元、24片每盒(瓶)最高价格3.6元,等等。

这些药价调整后,消费者怎样才能知道医疗机构是否按照规定执行了呢?物价部门表示,有两个渠道可以保证消费者知情权:一是医疗机构都应该按照规定定期公示、供消费者查询;二是登录物价部门的网站,了解相关品种的价格变动情况。值得一提的是,所公布的零售指导价并不一定就是消

费者购买基本药物的实际零售价。首先,公布的零售指导价是按照药品通用名称制定的最高限价,实际零售价不得高于这一价格标准;其次,不同企业生产的同种药品在市场上的实际交易价格可能不同,这与企业产品品牌、质量相关,还与购销双方的交易方式、购销数量、货款回收时间等因素都有关系。有些品种销路好,价格就高一些;有些品种销路一般,价格就低一些。

对纳入国家基本药物目录内的药品,尽管具体品种上价格有升有降,但总体上减轻了群众负担。实行基本药物制度后,基层医疗卫生机构零差率销售基本药物,群众不用再支付原来需要承担的15%加价部分。如果消费者发现有药品价格违规现象,可以拨打当地12358价格举报电话投诉。

快报记者 郑春平

无锡与中国移动战略合作 共推TD网融合物联网

11月12日,为落实温家宝总理8月在视察江苏无锡时的重要讲话精神、促进物联网与TD-SCDMA网络融合、加快建设国家“感知中国”中心示范区,无锡市政府与中国移动举行了战略合作签约仪式。此次签约是无锡市与传感网产业核心成员单位成功合作的标志和前进的又一起点。

根据协议,中国移动将在无锡成立中国移动物联网研究院,重点开展

TD-SCDMA与物联网融合的技术研究与应用开发;同时还将在无锡建设物联网数据中心,以支撑物联网相关业务的落地运营。双方将密切在工业、农业、公共服务等各个领域的合作,开展形式多样的应用示范工程建设,包括环境监测、要地防入侵、智能交通、智能电网、智能家居等,由点到面,推动物联网产业链的健康成长,促进物联网产业的商业化和规模化发展。

中国移动张春江书记

表示,传感网与TD的结合将是自主知识产权发展的又一里程碑,中国移动将全力以赴为地方政府做好支撑服务,从推动与TD网络融合发展、提升核心技术自主创新能力、引导产业链合作与发展、加强知识产权保护等多个方面加速TD与传感网的融合发展,打造我国物联网产业新格局,为实现“感知中国”的战略构想发挥支撑型企业的表率作用。

快报记者 俞婷