

# 居家周刊 Home

◎南京最权威的家居杂志

乘飞机到佛山买新南悦陶瓷

B45版

志邦将征集跨年度样板厨房

B47版

# “人人监理”的时代来了

快报 2009 居家风尚大奖评选诚邀所有业主当评委，大奖恭候！

由南京市装饰办全程监督、南京市装饰行业协会特别支持的现代快报2009年度居家风尚大奖已于上周五正式启动。

作为本次居家风尚大奖最值得关注的重量级内容——“消费者最满意的十大家装公司”评选将从今天开始正式接受消费者投票。这次评选引入了全新的评选方法——人人监理，更加强调民声和民意，评选结果也将因此更加权威、客观、公正，更具参考价值。

**名词释义**

人人监理，就是发动每一个正在装修、将要装修或者关心装修的业主，对任何一家有资质的家装公司的工程进行考察调研，发现他们的优点或者不足，然后通过图文并茂的形式将资料发到《居家》编辑部。在2009现代快报居家风尚大奖评选中，《居家》编辑部以“人人监理”的结果为主要依据，评选出“消费者最满意的十大家装公司”。

**今年评选动真格**

调动全南京的业主一起查工地

“请问哪家公司的施工质量比较好？能否请你们帮忙推荐一下？”每天，在《居家》编辑部接到的众多咨询热线中，都有很大一部分是关乎家装公司施工质量的。每每耐心解答消费者疑问之余，《居家》编辑部的工作人员都会认真思考，究竟哪些家装公司的施工水平真的过硬；究竟如何才能做出一份广泛而又真实、客观而又公正、权威而又可信的考评报告；究竟怎样才能让广大消费者真正地走近家装公司，亲眼目睹他们最为关注的种种。

与此同时，为了彰显自己的实力与高水准，很多家装公司也越来越胸有成竹地带消费者参观样板房，甚至全面公开其正在施工的工地，将工地打造成最新最亮的宣传营销点。那么，这些家装企业的工程质量是不是真的名副其实？它们

巧夺天工的手艺到底仅局限在消费者看到的地方还是真的会落实到每一个工地？

于是，随着2009年度居家风尚大奖的启动，我们再一次将工地作为家装公司评选的聚焦点，并将把工地评选的结果作为本年度居家风尚大奖评选的重要评奖依据。那么，如何才能更广泛地掌握家装公司的施工信息，并且了解他们的真实施工情况？光是听家装公司的自我宣传肯定不足为信，光靠专家和记者之力，也无法走遍南京的每一个角落。我们唯有向广大消费者求助，因为群众的眼睛是雪亮的。所以，这次工地质量评选，《居家》周刊将调动全南京关注家装的消费者的力量，邀请大家共同参与进来，投上你至关重要的一票。不论你是即将装修的、正在装修的还是已经装修好的，不管你住在江宁、江北还是河西、仙林，只要你找的是有资质的家装企业装修或者你参观的是有资质企业的施工工地，都可参加我们的活动。

**快报教你当监理**

提供免费学习机会还能赢大奖

为了确保广大消费者提供的参评意见真实有效，我们要求每位参评者提供的“监理报告”都必须包含如下要素：

一、能真实反映您所探查的工地施工水平的照片（至少一张），正在装修的业主可提供您家的工地照片，也可提供您周围的邻居家的照片，准备装修的业主可提供您参观过的某家装公司工地的照片；内容可涉及具体施工项目，如水电路铺设、墙地砖铺贴、木制家具打制、油漆乳胶漆喷涂，也可反映家装公司的用材、工地是否整洁还是脏乱差，甚至家装公司的设计水平、工作人员服务，乃至您对您所选择的装饰材料的看法等。这些内容可以是多项的，也可以任取一项；

二、照片所拍工地的具体信息，如由哪家公司施工的，工

地所在地址（应具体到门牌号码），施工起止时间；

三、您对照片所拍工地的意见，是否满意、对哪里满意或不满意、希望如何改进；

四、您提供的个人信息应包括姓名、性别、年龄、工作、联系方式（最好是手机）。

对于《居家》编辑部收到的所有参评意见，我们都会进行回访，并将邀请业界专家与我们抽查部分工地进行复查，所以只有包含以上要素，您的意见才被视为有效。

**大奖提示**

快报《居家》周刊为参评者准备丰富的奖品以感谢广大读者的参与和支持。每位参加评选的消费者都有机会赢得快报《居家》周刊提供的最高价值5000元的奖品。同时，我们也会从每周提供意见的消费者中选取较有代表性的刊发在《居家》周刊上，意见被刊发者均可获得由居家提供的精美礼品。

[参评方式]

**网络**

- 登录都市圈网 www.dsqq.cn “非主楼”论坛，在“2009年度居家风尚大奖评选——工地评选”帖下跟帖。

- 加入《居家》编辑部QQ群，群号96144911，直接发送相关资料给管理员。

- 发送E-mail至kbjijia@163.com。咨询热线：84783564, 84783628

**信件**

寄信至南京市洪武北路55号置地广场0603室（邮编210005），《居家》编辑部收，请注明“工地评选”字样。

快报记者王燕

**Optima 欧派**

橱柜 衣柜 电器

中国整体厨房领军品牌

服务热线：025-86509289

86402932

[Http://www.optima-china.com](http://www.optima-china.com)

**美庭家居·美智庭装饰**

生/活/设/计/专/家 · [www.meiting.com.cn](http://www.meiting.com.cn)

**热烈祝贺美庭家居——**

第27,28,29店：南通如东店、南通海安店、南京卡子门旗舰店12月28日盛大开业！  
无锡2100平米旗舰店12月18日开业，南通1500平米旗舰店1月18日开业！

联合南京银行为客户提供了装修贷款特别服务，欢迎咨询！

# 家装价格您来定 从此不赚业主的钱

全面征集跨年度样板工程 冲刺二〇〇九年度亿元产值  
美庭家居董事长约您议价

**半包优惠：**

2009年12月1日—2010年2月10日与南京区签订半包施工合同并交齐首期款的前100名半包客户，半包决算价达10万元（含10万元）以上，赠送造价20%的众牌地板、生活家地板、罗马里奥瓷砖、成霖高宝水槽龙头、金莎丽淋浴隔断、安华洁具、索菲亚衣柜或方太燃器具；半包决算价达6万元（含6万元）以上，赠送造价16%的主材；半包决算价达3.5万（含3.5万元）以上，赠送造价13%的主材。

**精装/全包优惠：**

2009年12月1日—2010年2月10日与南京区签订套餐施工合同并交齐首期款的前150名288套餐客户，可赠送6000元水电工程（建筑面积100平米），按每建筑平米60元计算。（其它套餐优惠同11月份）

**跨年度基础优惠**

在2009年12月15日前，前200名客户拨打以下电话，可预约董事长议价，在以上优惠基础上更可享受惊喜优惠

浦口旗舰店：58631078/2078/3078 大厂店：57057106/57057105  
鼓楼旗舰店：83206210/6211/6212 六合店：57115732/57115733  
郭结明工作室：84728761 溧水店：56227241/56227242  
黄海平工作室：83216845 高淳店：57306671/57306672

新街口店：84728172/84728072 城东店：84624309/84492503  
城西店：86473102/86473103

浦口金盛店：85051659/85051658 江宁店：52182668/52182669  
迈皋桥/亚东店：85500091/85500015