

1万如何赚到36.9亿?

“法人股大王”刘益谦发家秘籍:将股票质押给信托筹措资金

从做皮包起步,靠认购国库券、炒原始股发家,以大量囤积法人股成名,从未错过中国股市任何一次暴富机会的刘益谦是新理益投资集团的董事长,并通过集团控股了上市公司天茂集团以及两家保险公司。今年,他斥资50多亿参与六笔定向增发,而他和妻子王薇十年来在艺术收藏上也是出了名的挥金如土。

11月5日发布的2009福布斯中国富豪榜上,刘益谦以36.9亿元的身家排名第196位。有人说,刘益谦的身家被低估了,他的财富版图到底是怎样构建的,他的创富路径是如何勾勒的,他到底有多少不为人知的财富,这些疑团通过梳理将会慢慢消散。

据《理财周报》《中国证券报》

发家

第一个100万,来自100股豫园商城原始股

刘益谦1963年生于上海老城厢一个普通的家庭,初中毕业后便踏上社会,跟自己一个做皮包生意的亲戚学做皮具制造。1984年,刘益谦在上海老城隍庙的豫园附近租赁了一个十几平米的商铺,干起了百货批发兼零售。经营百货期间,上海街头的出租车零星出现,刘益谦买了两辆出租车,一辆自己开,一辆雇人开,同时从事个体出租生意。

在上世纪八十年代后期,刘益谦走出了利用手中闲钱进行投资理财的第一步,他投资的品种是国库券。而刘益谦赚到第一个100万,是炒豫园商城原始股。因为有在豫园经商的经历,当豫园商城发行股票时,刘益谦用手中的1万元闲钱以每股100元的价格买进豫园商城100股原始股。“后来这只股票最高涨到每股1万

元,我捂到最高价出手的。”刘益谦说。

让刘益谦一飞冲天的则是1992年上海发行的“股票认购证”,炒认购证既是刘益谦积累亿万身家的关键一战,直到今天他还清楚记得改变了无数人命运的认购证总数量是207万张。作为上海滩第一批认购证的大炒家,其中只有100张认购证是刘益谦自己出资3000元买下的,其它的成千上万张都是他“空手”套来的。他介绍说,当时大多数人炒认购证的目的是赚取差价,而没有搞清楚这个东西的真正价值实际上在于中签后可以认购股票,因此中签率才是关键。

“我经过调研和简单的计算,大约算出这个中签率是10.3%,这也就表示理论上100张认购证至少有10张会中签,而每1000张理论

上都会多出3个中签机会。当时每100张认购证成本价3000元,最高炒到了19000元,明天就要摇号,今天我以每百张20000多元的高价大量收购,但是我并不交付现金,而是与卖家约好,明天摇号结果出来后,再交款。实际情况是,每一张中签的认购证已经炒到了3万元。那么,我花20万元买的1000张认购证,理论上至少中100张,价值300万。”刘益谦说。

不过在认购证上,刘益谦也失过手。1993年底新疆发行了一种认购证,当时承诺该认购证持有者可获得1994年全年新疆省内所有新股的认购权利,刘益谦购买了300多万元。不料,1994年证监会取消了股票认购证制度,新股申购开始实行上网定价全国发行,这也意味着认购证稀缺性的丧失,这些高价认购证立刻大幅贬值。

成名

创立新理益投资,成为“法人股大王”

让刘益谦名声鹊起的就是购买法人股。

2000年,刘益谦成立了新理益投资公司。当时,转配股的流通已开始提上日程,国有股市价减持的政策意向亦露端倪,这样的信号已足以让精明的刘益谦嗅到法人股前所未有的巨大商机。

一则报道显示,新理益一度持有15家上市公司累计约2.5亿股的法人股,“法人股大王”的名头因此而来。刘益谦低价吃进的法人股,不仅可通过将其质押给金融机构盘活资金,而且在法人股拍卖市场上还能倒手变

现,攫取价差。例如,新理益投资的一汽轿车1950万股法人股的代价为1950万元,股改对价支付后剩1625.13万股,新理益累计获利达到1.48亿元;在安琪酵母身上,累计获利1.8亿元;在中体产业上获利超过8亿元……

据了解,2007年前后刘益谦成功抛出持有的法人股后,获得了十倍甚至几十倍的利润。

在一级半市场经历早期的摸爬滚打之后,刘益谦又调转了风向标,入主上市公司,现在他已经成为天茂集团及其旗下天平保险、国华人寿三家公司的董事长。据

悉,天平保险已经和国泰君安签署上市辅导协议,进入上市辅导期,正式启动明年的A股上市计划。

新理益集团财务报表显示,截至2008年12月31日,公司总资产约为24.94亿元,所有者权益合计约为17.25亿元。

回望多年来创富历程,刘益谦说:“我没有刻意地想,今天要这样,明天要那样。只是我在这个时点看到这个投资机会,我就做这个。过了这个时点,这个投资机会没有了,有了新的东西,我就顺其自然做新的东西,就是这么简单。”

转身

参与定向增发,用10亿撬动50多亿投资

今年以来,刘益谦将靶心瞄准了定向增发。

从6月以来,他频频出手参与京东方、保利地产、首开股份、金地集团、浦发银行,中体产业的定向增发,不到5个月时间,刘益谦至少斥资约55亿元,昔日的“法人股大王”摇身一变成了“增发王”。

我们以11月19日的股价为参照,仅就已经完成增发的五家企业为他目前的浮盈算了一笔账,其账面浮盈达到了31.66亿元之巨。

6月10日,刘益谦以2.4元的增发价认购京东方A增发7亿股,目前股价5.35元,资产增值20.65亿。

7月30日,刘益谦作为浦发银行唯一自然人投资者,以16.59元的价格认购了9171.97万股,以目前23.8元的价格计算,其账面浮盈达到6.61亿元。

如果明年下半年,大盘保持稳定,且这几只股票的基本面没有出现大的变化,

那么刘益谦获得的整体收益将超过50%。

而在这连番大手笔的增发投资,刘益谦并没有完全动用自有资金,而是通过将定向增发股票质押给信托的方式筹措其余资金。如此一来,他仅用10亿元就撬动了50多亿元投资,放大5倍杠杆投资,如此算来,他相当于获得超过250%的收益。

据了解,刘益谦设了一个“活扣”,他并没有将今年最早参与定向增发的京东方股票做质押融资。明年,在京东方股票可以交易之后,通过减持套现获得资金之后,他会拿来解除“首开股份信托计划”的股票质押,然后依次解除后面质押给信托的股票,获得上市流通的权力。



刘益谦 资料图片

刘益谦财富不完全统计

→定向增发

2009年斥资55亿参与京东方、保利地产、首开股份、金地集团、浦发银行、中体产业六笔定向增发,在已经完成增发的五家企业中获得账面浮盈31.66亿元。

→控股公司

2000年成立新理益投资集团公司,持股83.6%,2008年该公司所有者权益17.25亿元。

2003年刘益谦通过新理益控股上市公司百科药业(现改名天茂集团),持股20.17%,市值过10亿元。

2004年通过天茂以23.78%股权控股天平汽车财产险公司,2006年以19.99%股权控股国华人寿公司。

→购买法人股

购买豫园商城原始股获利100万元

购买一汽轿车法人股获利1.48亿元

购买安琪酵母法人股获利1.8亿元

购买中体产业法人股获利超过8亿元

→房产投资

拥有上海汤臣一品和汤臣高尔夫的多处房产,升值在10倍左右。

→艺术品投资

从1996年开始收藏投资,至今收藏的画作升值起码2倍以上,市值难以估量。

花2亿买入78幅红色题材油画藏品。

2009年花4亿元买入多幅名作。

70万买入吴冠中的画 现在价值3000多万

11月18日下午,上海美术馆大厅人头攒动。《革命的时代》红色题材油画展即将开展,而罕见的是,这个私人藏品却吸引到国内艺术界的大腕云集,甚至佳士得、富苏比等世界知名拍卖行鲜有露面的老总也前来捧场。

在无数闪光灯下,作为78幅红色题材油画藏品的主人,在收藏圈内颇具名声的“毛毛”夫妇首次高调亮相。这位小名“毛毛”的重量级大买家便是刘益谦。

当天刘益谦一改平日的休闲装扮,西装革履。妻子王薇忙着应酬宾客的时候,他则带着儿子在一幅幅画作前停留欣赏。这次展览的78幅革命题材作品共花费了2个多亿,而这仅仅是刘益谦夫妇藏宝库里的一小部分。

“最赚钱的一幅是吴冠中的画,当时花了70万买人,现在市值3000多万元。陈逸飞的画我们也收了八九幅。”

尽管升值利润丰厚,刘益谦夫妇却从没有动过出手套

现的念头。“我和我先生的藏品肯定一件都不会卖掉的,倒是会考虑继续买进,要看我们的兴趣。”王薇信誓旦旦。

在今年的拍卖市场,刘益谦又破天荒地砸出了近4亿元人民币。陈逸飞《长笛手》8344万元,《写生珍禽图》6171.2万元,《瑞应图》5824万元,陈逸飞《踱步》4043.2万元……

据王薇透露,她正在筹备一座私人收藏馆,来展示他们十多年的拍卖所得,为此,刘益谦斥资2亿购置了浦东一块8000多平米的地块,并做好了经营一年最少亏300万的准备。

“我跟我老公喜欢投资两样东西。一个是艺术品,还有一个是房产,有很多收益都蛮好的。”王薇对房产投资收益也很满意,“打个比方,我们从承建商那里买的房子,以前是每平米一千八,现在都卖到了一万八。”一位接近刘益谦夫妇的人告诉记者,刘益谦在汤臣一品和汤臣高尔夫都拥有多处房产。

小企业融资好帮手 首选“浙商一日贷”

在南京金盛装饰城经营高档家具的李先生最近接了一笔大单,不过很快李先生就变得忧心忡忡。由于前期货款没有收回,新的订单厂家要先付全款才同意发货,好不容易接到一笔大单,很可能因资金无法及时周转而流产。

后来经朋友介绍,李先生在浙商银行很快办好小企业融资业务,一周后如愿拿到了急需的周转资金150万元。

“多亏‘浙商一日贷’,否则就失去一笔大生意,”拿到贷款资金的李先生满脸笑容地说,“做了十几年生意,头一次感觉到贷款像存款一样方便!”

据浙商银行南京分行公关业务负责人介绍,“浙商一日贷”是以该行确定范围内自有住宅提供抵押的个人经营者贷款或小企业法人贷款,既节省费用、又快速高

效,是小企业主融资的好帮手。据了解,目前年末将至,银行大多在缩减信贷投放规模,而为支持南京当地小企业发展,浙商银行南京分行特批了部分信贷额度,以满足小企业主年末岁初消费旺季的资金需求。

欢迎垂询浙商银行南京分行/南京市中山北路9号鼓楼广场绿地国际商务中心一楼,025-86823696、86823639。

交通银行客服中心获 CCCS最高等级五星级认证

近日,交通银行客服中心获得CCCS(客户联络中心运营绩效标准)最高等级——五星级标准的认证。该认证标志着交行客服中心在客户服务的科学化、规范化、标准化、精细化迈上了新的台阶。

CCCS标准由CCCS标准委员会策划和制定,是针对国内呼叫中心领域,为运营管理的自我评估、标准认证以及年度评比而制定的行业指导性标准。标准自推出以来,得到了业界知名企业的广泛认同和采用。

交通银行自2008年6月完成全部109家分行电话

银行服务的上收工作后,形成了上海总中心、武汉分中心、北京分中心、广州分中心四个场点的集中分布式服务框架,实现了全行客服的统一管理。客服代表的专业水平大幅提高,有效地提升了95559服务品质。目前电话接通率达94.77%,问题一次解决率达97.44%,客户满意率达98.26%,达到同业先进水平,客户得到了良好的体验。实现全行集中服务以后,座席规模大幅扩充,客服中心有将近600人的规模。为服务于“两化一行”战略目标的实

现,客服中心不断实现服务创新,竭力做好服务支撑,对VIP客户实现个性化的预约服务,开拓全新的网银在线服务渠道,实施产品营销、个贷催收、市场调查等电话外呼项目,并及时将客户的意见信息反馈到相关业务管理部门,促进了产品、流程和服务的改进。

在终审评测报告中,评审机构评价:“交通银行客户服务中心在运营管理过程和结果方面处于较高水平……在满足客户需求、员工的学习与成长、高效运营方面能达到很好的平衡,各项运营管理评测项目及绩效指标符合且超越了《客户联络中心运营绩效标准》的要求,推荐5星级认证注册”。