

# 没办法,喘不过“气”来就断气

## 南京全力保供居民生活用气,如遇严寒天气将停供单位取暖锅炉,但不会限装家用锅炉

记者昨日从南京市新闻发布会上获悉,今冬南京天然气供应缺口较大已经引起南京市政府的高度关注,政府和燃气企业采取各种有效手段力保南京的民生天然气供应无忧。

### 为啥今冬缺口这么大?

根据对市场需求的预测,冬供三个月(2009年12月、2010年1、2月),天然气缺口在5000万立方米(如遇严寒气温,实际需求还将增加10%~20%)。在气温下降时日用气量将达到150万立方米,日缺口在50万立方米左右。

目前南京市家庭燃气取暖锅炉用户约2万户,仅在冬季取暖时使用,致使冬季用气量每日骤增30多万立方米。企事业单位单季节燃气锅炉(只在冬季使用)和油气两用锅炉(可用其它燃料替代)670台,日用气量40万立方米,其中单季节锅炉日用气量26万立方米。这些用户使得南京市冬季用气量明显增长。

南京市市政公用局副局长郑永亮分析了今年南京的

供气形势,认为今冬南京天然气供需矛盾突出、依旧“气短”的原因有三点。一是西气东输增量没有确定,川气东送未按原定时间供气,具体供气时间目前也不明确。二是刚性需求增长,供气规模扩大,季节性用气量差别明显(冬季是夏季的2~3倍)。三是全国多数城市用气紧张,冬季增量气源的难度加大,目前气温回升情况下,每天只能组织5万立方米,港华储配站存量不能及时得到补充,若每天按30万立方米调峰,也只够一周的用气。综合上述原因,今冬南京市气源紧张将是常态。

### 南京将如何应对?

郑永亮介绍,针对气源缺口,南京已经采取了3招来应急保供。首先是成立专门的增量气源采购小组,分赴气源地全力以赴为南京市争取增量。第二招就是对不影响生活、生产的用户实行限供、停供。第三招是应急保供,一旦出现严寒天气导致增量气源组织困难等特殊情况下,将依照天然气

保供序位,根据气源情况依次停供取暖锅炉、一般工业用户,确保居民生活用气。发生突发性燃气供应事故,按照市政府下发的《南京市突发供气事故应急预案》处置。

### 会不会限装家用锅炉?

今冬气源缺口很大,一部分是由于居民冬季使用家用取暖锅炉造成的,今后会不会限制安装、使用家用燃气锅炉?南京港华总经理纪伟毅表示,采用行政手段限制市民安装家用燃气锅炉不妥,南京港华和物价部门正在协商,今后打算采用阶梯气价的办法,保证居民基本生活用气量的基础上,对超出部分加价收费,引导居民合理使用天然气。

由于出租车加气难,部分地区出台了相应的政策,如重庆收取燃气附加费,武汉则政府给燃气出租车每辆每天补贴100元,南京会不会采用类似政策?郑永亮表示,南京暂时不会,因为各地的情况不一样。南京的情况是政府不强求改装双燃料,只是倡导,同时,天然气

加气站还在供出租车加气,并未全部停下来。如果全部停下来,今后可能会采取相应的措施。目前即使用油,出租车运价也是有利可图的,只有油价高于6.47元/升时才会再调整燃油附加费,现在时机未到。通讯员 张建 快报记者 鲍铭东

### 特别提醒:

- 1、冬季用气高峰期间,市民要提高用气安全意识,保持室内空气流通。日前浦口已经发生了一起民工出租房洗澡煤气中毒死亡的惨祸,给冬季燃气安全敲响了警钟。
- 2、倡导全社会节约用气,改变烹饪方式,尽量缩短用气时间,燃气锅炉取暖家庭尽可能使用其它取暖方式。
- 3、在冬季用气高峰前,油气两用锅炉用户必须做好设备保养及油料储备工作,当天然气供应紧张时,天然气供应企业提前5日通知,用户应按通知要求及时转用其它燃料。
- 4、工业用户合理调整生产计划,尽量少用天然气,充分做好全市应急保供时停止用气的准备。

## 河海大学推行“捆绑就业” “搭售”冷门毕业生火了

快报讯(记者 谢静娴)“我哪里愁就业,都已经签约了。”这话出自河海大学会计专业王学江之口。在河海大学,管理、国贸、经济、人力资源管理、会计等冷门专业的毕业生找工作底气十足,有不少直接被大型工程集团抢走。昨天,在河海大学举办的2010届毕业生供需洽谈会上,河海大学另辟蹊径,依靠热门或特色专业,将冷门专业与之“捆绑推介”,取得了意想不到的效果。

在昨天的招聘现场,不少工程单位在招聘工科学生的同时,还带来了不少偏文科的岗位。葛洲坝集团一公司人力资源部部长介绍,一开始,单位到河海大学主要是来抢水利水电工程和港口航道的毕业生。后来,河海大学推荐了一些会计、人力资源之类的毕业生给单

位,也算是“捆绑就业”。后来一用,感觉比纯文科院校的毕业生要好一些,因为这些学生耳濡目染,已经具备一些工科背景和知识了,所以今年还会招聘一些。

河海大学会计专业的王学江告诉记者,“我们班35个人已经有不少找到工作了,其中有五六个都是签到了工程局之类的单位。都是沾了学校热门专业毕业生的光呀!”

河海大学学生处副处长黄林楠介绍,学校一共有4600名毕业生,已签约的有1000多人了。学校推行“捆绑就业”已经有几年了,一般情况下用人单位招聘60%左右的热门工科毕业生,就会“搭售”40%左右的偏文毕业生。每年这样“打包出售”的偏文毕业生大约有300名~400名,预计今年可能会更多。

## “请问,你们要不要外国人” 老外求职,不少单位不收



伊夫在招聘会上奔波 快报记者 洪波 摄

“请问你们要外国人吗?”在河海大学的招聘会上,出现了一个不一样的身影——一个老外。伊夫来自布隆迪,是河海大学水利水电工程的应届毕业生。不够,伊夫的现场求职似乎不太顺,不少单位都说“不收”。

伊夫的简历做得很公正,精通语言那一栏写着“法语、英语、汉语、布隆迪语四国语言”。“请问你们要外国人吗?”第一

次跨进招聘现场,伊夫问得小心翼翼。没想到,招聘人员居然没抬头看一眼,直接回复“不要”。第一次受挫,他却气馁,又找到一家单位。对方没有明确表态会录用他,只是收下他的简历,表示会回去研究研究。

对找工作有信心吗?记者一问,伊夫就呵呵笑了起来,“当然,我还会继续找下去的。” 快报记者 谢静娴

## “食用油要涨价”是真是假?

### 记者调查发现,个个都想涨,但谁都不愿当“出头鸟”

“最近我们做促销,过不了多久就要涨价了。”南京市民陈女士昨天去超市买食用油,营业员一个劲儿地“煽风”。据称,在花生油率先涨价后,多个品牌的大豆油、菜籽油也在酝酿涨价,有的已经向超市递交了涨价申请。经过了大半年的低迷,南京的食用油价格当真能够重新竖起涨价大旗吗?

### “调价通知”主要是花生油

来自南京市价格监测中心的数据显示,当前的食用油价格与去年同期相比已经下降了30%左右。从今年8月初开始,金龙鱼等品牌率先降价,5升装调和油跌至每桶50元大关以内。3个多月来,南京食用油市场一直处于“谷底价”的水平。在各类油品中,率先“反

弹”的是花生油。5升装鲁花5S压榨花生油经过国庆一个月的降价回馈后,月初逐步恢复到降价前的水平,每桶90元左右。不过在这段时间内,南京食用油市场总体平稳,大豆油、菜籽油等品种仍然保持原价,部分品牌还在促销。

尽管如此,围绕食用油涨价的关注度却从未降温。昨日有消息称,继花生油之后,大豆油也将调价,上海一些大型卖场已经接到了来自金龙鱼、福临门、海狮等食用油生产商的调价通知,涨幅预计在10%左右。记者昨日就此向南京的多家卖场咨询,对方的回答基本可归纳为两类:一是肯定地表示已经接到了通知,不过只是旗下花生油品种要涨价;二是含糊其词,不说已经接到了,也不说不会涨价。

相比之下,倒是厂家爽快得多。金龙鱼等品牌明确告诉记者:“我们肯定没给超市发涨价通知,最近南京市场上的油价都是稳定的,没有上调。”据称,金龙鱼、福临门等品牌近期只有花生油等小份额品种的价格作了微调,因为市场销量原因,影响并不很大。

### 年底涨跌因素互为制衡

当前食用油价格的稳定还将保持多久?元旦、春节的临近会是一次涨价契机吗?采访中记者发现,食用油市场的平静表象之下已经暗潮涌动,多个品牌都在酝酿涨价,但是谁也不敢高调“出头”,因为一旦市场“反应不良”,必将失去原有份额,涨价反而得不偿失。

不涨似乎也是不太可能的。某食用油品牌负责人对记者

称,当前猪肉、粮食、饲料等各个环节都在涨价,导致豆粕价格跟涨,涨到一定程度后,自然就要传导至食用油成品环节。

不过,牵制食用油涨价的因素也很多。一是竞争激烈,尤其是年关将至,正是促销大战升级的时候,轻易调价无异于“反弹琵琶”,不合市场规律;二是来自超市方的阻力,为了吸引顾客,哪家超市也不愿意食用油价格过高。“我们会给超市一个调价过渡期,就算通知发下去了,也会再隔段时间正式调整价格。”某食用油品牌负责人说,在价格策略上,超市的影响十分关键,“在必涨无疑的情况下,有时候我们的货明明发下去了,可是超市也会有一定程度的惜售,待价格上涨后再大量出货。”

快报记者 郑春平

## 新百“价”暖感恩节:服饰5折起满额再劲减

新百献礼感恩节,冬寒价暖送真情!11月26-29日,秋冬服饰5折起惠卖,单柜累计满200再减50,400减150,800减400……多买多减!(特别商品不参加)

情暖“价”日,名品特惠总动员!一楼钟表首饰“感恩的心”:购物即送精美戒指(单张发票送一枚),同时参加震撼抽奖,赢取羽绒被、骨瓷茶具等惊喜好礼!一楼化妆品满300立减30、药妆满400减40,同时现金部分满300元以上再加送贴心礼物一份;羽西化妆品独家满400立减60。五楼国际一线运动400抵100、户外

400抵80,阿迪、匡威、美津浓、乐斯菲斯等鼎力惠盟;李宁、茵宝300抵80。

感恩馨礼倾情热卖精彩呈献!一楼冬令滋补品:同仁堂、李宝赢堂、许氏、九佰松、天德、绿娇宝7-9.7折,同时满1000元以上赠送金号高档毛巾两条。七楼精品家电:取暖器、豆浆机、电磁炉、电蒸锅、炖锅等全场8.5折,购飞利浦HR1861榨汁机送电饭煲+电须刀。

温馨提示:自驾车顾客当日在新百购物满200元即可享受免费停车2小时,当日消费满400元即可享受免费停车4小时。(4小时封顶)

## 年末重磅——凯迪拉克 CTS3.6L 精英型购置税全免促销

凯迪拉克 CTS 素以超越同侪的豪华与高性能成为众多消费者的梦想之车,而好车高价,原装进口的凯迪拉克 CTS 一直以来保持着坚挺的市场价格。而今天,拥有一台凯迪拉克 CTS 或许不再是遥不可及的梦——日前从江苏南京的凯迪拉克授权经销商江苏天泓凯帝得到信息,自2009年11月20日至2009年12月10日,购凯迪拉克 CTS 3.6L 精英款将全额补贴购置税活动,笔者算了笔账,如果以此促销措施算来,消费者购车的折让可高达4万元!

据江苏天泓凯帝销售经理介绍,此次活动是南京市场今年针对凯迪拉克 CTS 的唯一也是最后一次促销活动。虽然活动将延续20天,但由于车源紧张,CTS 3.6精英款很可能在本月底销售告罄,面对今年火爆的车市和如此巨幅的促销,经销商也只能做到保证订购 CTS 3.6精英款消费者先购先得。此次享受购置税全免的凯迪拉克 CTS 3.6L 精英款是一款性能与享受兼具的豪华运动轿车。该车装备凯迪拉克家族著名的 SIDI 智能缸内直喷发动机和新一代后驱运

动底盘,纽柏林赛道的专业调校带来极佳的性能表现,其0-100公里加速仅需6.3秒,最大功率超过310匹马力,堪称豪华运动轿车的性能典范之作。除此之外,CTS 3.6精英款还拥有同类车型中罕见的多重奢华装备,除了双缝线大师工艺的奢华中装陈设,诸如 CD/DVD/MP3 娱乐系统(带8英寸触摸液晶屏)、Bose 10喇叭 5.1 座舱数字环绕音响系统、40G 车载硬盘都堪称同级车配置的标杆。

据悉,此次促销除了凯迪拉克 CTS 3.6L 精英版赠

送4万元购置税之外,CTS28L 车型也将有一定幅度的优惠措施。同时,为了庆祝今年江苏天泓凯帝喜人的销售数量和回馈凯迪拉克的消费者,11月30日前购车客户,江苏天泓凯帝还将奉送价值2000-3000元不等的装潢礼包。详情请至位于南京市大明路的凯迪拉克授权经销商江苏天泓凯帝4S店咨询。



## 金鹰新街口店感恩VIP特别献礼

VIP 免费到店礼、积分换礼双礼临门

11月26日感恩节当天,金鹰新街口店为您精心准备了2份大礼供您选择。

今年大热的爱情轻喜剧——《非常完美》电影中章

子怡最爱的那副兔毛手套是为潮流的VIP特别奉献的;彩色实用的收纳凳是为热爱生活喜爱家居用品的VIP独家设计。金鹰VIP顾客卡内积分满20000分及以上即可免费领取感恩礼一份,活动仅限1天,感恩礼仅3000份,不容错过噢。

11月28日起,年终VIP积分兑换活动也火热登场,

Wonderful life 贵族羽绒被、福禄寿喜茶壶五件套、虎牌保温杯、膳魔师多彩保温杯、富士足浴盆,多样屋红色卫浴6件套,多样屋冬季拖鞋……总计四千多份的好礼,选择多多,惊喜连连。

“感恩特惠专场·答谢盛典”从11月26日起,金鹰

新街口店组织了服装、家纺、女包、羊绒产品等众多品类的特惠专场,Jeep 休闲装大型特卖全场6折;沙驰专柜男士正装1-5折;惠迪家纺2-4折;国际名品 COACH 女包VIP专场答谢,凭金鹰VIP卡购指定款女包独享5折,购2件及以上再享9折。更有鹿王、梦特娇、日神、皮尔卡丹万件羊绒全面特卖3-5折,让顾客真正地感受到感恩的实惠与回报。

### “玉米人巡游·欢乐派送”

感恩节是一场庆祝丰收的聚会,今年金鹰新街口店别出心裁,特制5名“玉米人”隆重登场。11月26日当天,玉米人全店巡游、惊艳亮相,不仅您能与玉米人亲密接触、合影留念,更可获得玉米人亲自献上的甜蜜玉米糖。

“孕味十足·感谢生命,关爱从妈咪宝贝开始”VIP感恩沙龙 金鹰新街口店为正在孕

期或者恢复期的妈妈们准备了一份更特别的礼物,11月29日,金鹰与有喜之家母婴健康中心携手,共同举办一场“新生宝宝照顾与月子里的形体恢复”与专家互动的下午茶活动。29日下午专车接送前往专业母婴保健会所,特别邀请妇幼业内资深专家——中国妇幼保健中心课题组研究员陆敬霞老师,就新生宝宝照顾与月子里的形体恢复等方面,与到场的VIP顾客开展互动沙龙。