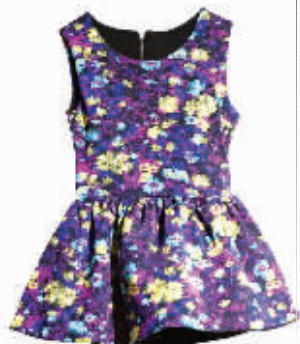


“消费很简单,但要聪明地消费,实在是件很高深的事情。”

环游世界,对大多数人来说,是一个遥不可及的梦想。但降低一点要求——买遍世界呢?这似乎在我们生活中变得越来越平常。代购,这一日益红火的行业,让人们不断膨胀的购物需求得到了前所未有的满足。



今天你代购了吗



花别人的钱 过足购物瘾

朱小馨 28岁 大学讲师 Sharon 30岁 职业代购手



和很多代购手一样,朱小馨的代购生涯,也是偶然间开始的。朱小馨在香港工作,准老公是深圳人,所以一到周五上完班后,她都会到深圳过周末。一次,准老公单位的同事让她去买施华洛世奇的水晶,她惊讶地发现内地价格1490RMB,而香港售价才1180HKD,这其中300多元人民币的差价,让朱小馨发现了商机。正好工作不忙,她就像“玩票”一样玩起了代购。

在朱小馨的淘宝店里,走得最好的是一线化妆品。“以雅诗兰黛ANR面精华为例,香港专柜50ml的690HKD,内地卖880RMB。”网友在朱小馨的淘宝店里看到想要的,得通过支付宝先付钱,朱小馨才会在一周后带到深圳,通过内地的快递发货。“代购其实是一场信任的交易,买家首先要信任卖家,其次要接受交易周期长的缺点。”

人行3个月,朱小馨还没有完全摸清代购的“门道”,经常碰到商品价格上涨,比挂在网上的价格要高,结果白白做趟“搬运工”。相比于新手朱小馨,已经做了4年代购的sharon就显得老道多了。“今年是买奢侈品少有的好年份。”sharon笑着说,常用的LV Speedy30随手扔在一边,手腕上松松地缠着一条卡地亚的黑珍珠长链,那是她以相当于国内价格7折的价位所购买的宝物。

sharon很喜欢自己的工作——既可以享受疯狂购物的快感,又能赚到可观的收入。sharon这些天正在养精蓄锐,准备迎接即将到来的欧美打折季。每年的11月~12月,她会从法国的香榭丽舍大街逛到德国的GoetheStrasse,相对于“代购达人”,她更乐于称呼自己“GlobeBuyer”(时尚买手)。

所谓术业有专攻,sharon聊起国际代购心得来滔滔不绝:德国拥有欧洲最优惠的退税政策,美国只去Outlets淘Coach,法国的Gucci价格将近美国的7折……代购不是件容易的事情,“买白菜”也需要成熟的购买技巧和相应渠道,“国外奢侈品店的店员其实挺讨厌的,大S都说自己曾被法国的店员奚落。她们会按自己的喜好判断顾客,有时候你想看看某个商品,她可能会装作没货……”于是“去那些店,需要装大牌。”一般的生客有时候即使进了店也拿不到想要的款型,而熟稔的买手不但能够得到店员的尊重,而且还会得到店长亲自接待,“必要的时候,还需要给点小费。”



找人代购 精打细算过日子

汪蕾 20岁 公司职员



见到汪蕾,你就知道她是个代购狂人,化妆品代购、包包代购、衣服代购,连吃的也要代购!

汪蕾的代购之路是从化妆品开始,她直言刚上大学那会儿,十分土,什么品牌化妆品一概不知,爱美的女生一屋子,讨论的都是如何让自己更美,便有女生充当起她的扫盲老师,一指点,不到一学期,她基本结业了。“没到大三,我以前那套护肤品就统统淘汰了。”汪蕾说那会儿她最爱的是碧欧泉,比较清爽,试过之后效果果然不错,不过作为穷学生,这些品牌化妆品的价格还是让她望而生畏,“动辄三四百的,那叫一个贵啊。”汪蕾尽量省着用,可是用完后又想买,难免囊中羞涩。

大四那年,一个朋友去了趟香港,回来后带回一大箱化妆品,香水、爽肤水、乳液、眼霜,朋友眉飞色舞一一介绍:“这个比内地便宜多了,那个在香港才卖多少钱。”恨不得统统搬回来。汪蕾猛然发现她钟爱的碧欧泉也着实便宜,不过100来块。她算了笔账,这么一来在内地买一瓶,找人在香港代的话,就可以买两瓶。“太划算了。”工作第一年,一位友人去香港旅游,汪蕾可不想错过这个难得的机会,逛了一遍商场,开出一份清单:兰蔻的睫毛膏,雅诗兰黛的眼霜,倩碧的黄油,光碧欧泉的乳液就带了3套,汪蕾说她基本把那段时间想买的都列出来了,一次性花了不少钱,不过她有自己的一本账,“这是一次性消费,那些化妆品让我用了近两年。算算,还是省了不少钱的。”

香港自然是汪蕾经常找人代购的好地方,不过如今她的代购圈又扩展到全世界了。一位同学去法国留学,每次回国探亲前,汪蕾准要和她MSN交代一切,“法国的药妆很便宜,而且很多在国内都没有专柜,我就常叫她带一些回来,效果也很不错。”去年圣诞节前,汪蕾看中了COACH的一款包,可是价格要四千多,实在太高,听闻一个朋友要去美国公干,她就千方百计联系到对方。“我拍了张包的照片,叫他照着样子买,果然圣诞节那天打折厉害,那款包算下来才两千多,便宜了一半。”又一日,她又听闻朋友老公要去日本,她就请对方帮忙带FANCL防晒霜和染发膏。

“那么请人代购报酬咋算?”汪蕾笑答,朋友嘛,人情债,用请客吃饭来还。至于请不熟的人代购,那当然要支付代购费。“少许代购费就能买来物超所值的东,划得来。”

省钱计划代购篇

第一站:中国香港

香港代购因为成本低廉、周期短而受到大多数MM的欢迎。如今大多数香港代购的卖家,都是居住于深圳、广州,在“一签多行”的政策之下,他们能频繁往返香港和内地,为我们代购最新鲜的货品。

化妆品类代购:比起国外代购,可以省很大一部分国际运费,仅需要国内的运费就行了。同时香港化妆品价格本来就比内地便宜很多,如果觉得海外代购流程太过于麻烦,选择香港代购是最方便的了。最值得一提的是,香港有众多化妆品小样、香水小样可以选择,并且常常有现货,价格也是非常的实惠。

代购最优时段:圣诞、店庆

金饰类代购:由于香港金饰的报价普遍比内地便宜两成,所以去香港败金饰一直是个不错的选择。香港的金饰一般分为一口价和按斤两算。周生生、JUST GOLD很多都是一口价产品。遇到打折的情况,如果一些代购拥有会员卡的话,那就比我们自己去买划算很多。而对于不是一口价的商品,代购的另外一个优势就是砍价。

代购最优时段:根据金价走势

包包类代购:这里小编不是要推荐LV、GUCCI这类的大牌包包,因为这些东西在香港的价格实在不是很有优势,相反像FION和WHY这两个伪大牌,倒有一定优势,并且时不时会有一些折扣和限量版。

代购最优时段:店庆、打折

燕窝类代购:我们经常看港剧,里面总是提到燕窝啦、鱼翅啦等等,事实上香港的燕窝的确比内地便宜,而且质量也相对好。我们不可能仅为了买燕窝而千里迢迢跑到香港去,所以代购在这个时候又发挥了其功效(香港的一两=37.8克)。

代购最优时段:无

第二站:美国 买COACH最划算

在美国买COACH最便宜已是全世界都知道的秘密了,最近国内COACH专柜打起幅度比较大的折,部分包款5-7折不等,不少MM前去抢购。但精明的消费者仍然坚持选择代购COACH,原因很简单:国内打折的COACH比美国贵很多!

上淘宝以及各大时尚论坛搜索一下就会找到不少COACH代购卖家。钱包一般在850元上下,包包则在千元,超过两千的不多,除COACH个别款式。而国内COACH专柜的价格贵得令人咂舌,钱包在2000元左右,包包贵的可以卖到五六千。代购出售的COACH之所以便宜,那是因为美国有COACH FACTORY,也可以叫做COACH OUTLET。国内专柜还是新款的货色,到了美国早已沦为OUTLET打折品。

