

南京出租车今后要改成充电的?

有关部门称,虽然还是个设想,但节能环保的电动汽车应用于公共交通将是一个趋势

记者从相关部门获悉,在油价居高不下、天然气加气排长队的背景下,南京响应国家节能减排号召,正在考虑推出电动出租车,降低出租车司机的负担。

电动出租车行驶 100 公里成本仅为 9.6 元

据了解,南京目前共有约 1 万辆出租车,其中双燃料出租车约 4000 辆。油价的一路飞涨和天然气供应吃紧,经常让加气排长队的哥们烦恼不已。此前,北京、淄博等外地城市纷纷传出试推电动出租车的消息,这让南京的有关部门动了心。江苏省电力公司找到南京东方出租公司,打算在该公司试点推出电动出租车。有关负责人告诉记者,虽然这项工作目前还在酝酿阶段,但已经有了一些初步的思路。如在车型选择方面,他们打算选择油电双模混合动力汽车。但就目前而言,国内外这样的油电双模混合动力汽车品种很少,技术上也还存在一些瓶颈,如比亚迪 F3DM 型油电双模混合动力汽车充电一次可以跑 100 公里,南京出租车一般日均要跑 400 公里,这样需要充电的次数较多,会让司机感到很不方便。

不过,与汽油、天然气等燃料相比,电动出租车优势很明显。首先在环保方面,它没有尾气排放的问题。

题,一天可以减少 32 公斤左右的二氧化碳排放。其次是经济性能诱人,如比亚迪 F3DM 双模电动车在纯电动状态下,每百公里耗电仅为 16 度,电费按 0.6 元 / 千瓦时计算,其行驶 100 公里的花费约为 9.6 元人民币,而目前燃油的出租车每百公里所需的成本约为 80 元,用天然气的出租车每百公里所需的成本为 50 元,经济效益非常诱人。

电动汽车应用于公共交通将是一个趋势

据了解,比亚迪 F3DM 双模电动车售价与目前南京的出租车差不多,它既装有排量 1.0 升的汽油发动机,又装有一个锂电池组,支持油、电两种驱动模式。电池组可以在 220V 的民用插座上充电,十分方便。要说它的不足,就是充一次电要花 9 小时,时间有点长,但在比亚迪的专用充电站,15 分钟就能搞定。

据悉,为了解决充电时间较长的问题,很有可能是事先将出租车的电池充好电,出租车一旦驶进充电站,工作人员便给它换上新电池,车子就能开走了。但是,这个讨论中的方案能否最后

快报记者 鲍铭东

实施,还取决于汽车生产厂商的配合。比如说,安装在汽车内的充电电池必须是标准配置,适用于所有车辆以及充电接口。有关人士表示,电动汽车应用于公共交通将是一个趋势,不但节能而且环保,但需要政策配套,外地的电动出租车尝试也有失败的例子。

南京市客管处负责人表示,目前这一设想还在酝酿阶段,没有具体实施的时间表,要进一步推进还需要政策扶持。对于发展电动出租车,业内人士也有一些担心,如目前可选车型很少,而且轴距、排量等并不符合南京市出租车类型的要求,会不会对此放宽标准还是未知数。而且,双模出租车由于要放置电池,可能会影响后备箱的容积,这也让出租车公司有些担心。此外,推出电动出租车,需要解决大量技术难题,同时还需要建设布局合理、充电快速的电动汽车充电站等公共基础设施,这项工程还需要在全市、全省乃至全国开展,毕竟出租车经常要跨市、跨省运营,这并不是一朝一夕能够解决的事情。

快报记者 鲍铭东

家具城实行质保金制度保证售后

商户撤柜怎么办? 找商场赔!

地板安装不久就起拱、家具用了很长时间还散发出难闻的气味、选好的移门送到家尺寸不对了……遇到这些问题,消费者实在伤透了脑筋。

来自南京市工商局 12315 消费者申诉举报指挥中心的数据表明,今年 1 月 -11 月,接到涉及家居、装修建材的申诉 564 件,平均每个月有 50 件,主要问题集中在售后服务、产品质量及合同方面。

昨天南京市工商局召开家居市场消费维权工作经验交流会,家居企业、消费者、工商部门三方坐到了一起,共同探讨家居投诉难点该如何处理。

商户撤柜后,商场用质保金赔付消费者损失

在经验交流会上,有消费者指出,他们最烦的就是商品的售后服务问题。“你购买洁具、地板、家具时,商家都会宣称,可凭发票要求提供售后服务,但售后的具体内容,很少有商家会提供具体的文字说明,等到真的出了问题,商家在退货和赔偿问题上又往往设置‘门槛’。比如要求检测、提供检测报告等,让消费者哑巴吃黄连——有苦说不出。”此外,因合同约定引发的纠纷也很多见,如延期交付、安装,定做的产品与约定不符等问题在很多家居卖场都存在。

在前 11 个月的家居投诉

中,工商部门调解成功了 400 件,说明大多数投诉都得到了较好的处理。工商部门有关人士介绍,较难处理的是经销商从家具城或建材城撤柜了,消费者无处索赔的情况。

张先生 2008 年 4 月在石林家居订购了一批灯饰,5 月份送货并安装了起来。同年 9 月,他发现家里餐厅的水晶灯有点松动,就电话联系经销商,但经销商说没关系,让张先生“放心用”。到了今年 3 月,张先生家的水晶灯没能“坚持住”,从房顶掉到了餐桌上,所幸当时边上没人,只是将餐桌砸坏了。张先生十分生气,跑到商场去找经销商,结果发现该商户已经撤柜了。

好在石林家居实行了质保金制度。张先生找到商场后,商场为他联系了另一家经销商上门检修,更换了摔坏的水晶灯,花费 900 多元,这笔钱不用由张先生出,而是由商场直接从撤柜商户的质保金中扣除。

石林家居有关人士告诉记者,商户在进场时就要交纳 1 万元的质保金用于撤场后的质保,一般家具的保修期是一年,所以这笔钱在商户撤场后还要押一年,一年后如果没什么售后纠纷将如数退还给商户。如果撤场后出现问题,商场就从这笔钱中扣除。

据悉,质保金制度是各大卖场的“家法”,国家并没有统一规定,扣留多少也是商家自

己规定的,家具动辄上千,也有几万元的。

如果质保金不足以解决问题怎么办?市工商局消保处副处长许明说,消费者虽然是在各个商户处的东西,但商场是负有连带责任的,也就是说,如果商户撤柜,消费者所买的东西还在三包期内的话,可以找商场赔付。至于质保金,那是商场对商户的约束,够不够赔付,消费者不用担心。

特价品有瑕疵要明示,赠品也有三包

在纠纷中,也有不少是特价品、样品引发的,“特价商品不予退换”,大多商场有这样的“行规”,一些消费者图便宜,买了特价品或样品回家去,结果发现问题实在太多,用不了,想退结果退不了,于是投诉到消协。

许明表示,特价品一般是瑕疵的,如果商场事先向消费者讲明了这些瑕疵,而消费者觉得可以接受买了回去,事后反悔又想退,这比较难调解;但如果商场没有向消费者明示特价品的瑕疵,消协是会帮消费者主张权利的。

“特价品与赠品不同。”许明强调,很多商家认为赠品不要钱,就没有三包的义务,这是不对的,商家有义务提供质量合格的赠品,赠品也享受国家的三包规定。

快报记者 陈英
通讯员 李晓飞

鼎鍋料理
FOOD KING HOT POT FENGXING,
POPULAR IN THE WORLD

維景食神鍋奉行
澳洲海鮮美食節
缤纷冬日炫彩人生

鲍鱼珍馐大拼盘
999元/例
随席奉送价值188元
雪龙精品牛肉一份
澳洲大澳鲍1只 基围虾250克
澳洲大海螺1只 深海石斑鱼1条

品真湯
享海鲜
涮雪龍牛肉

龙虾海错大拼盘
1299元/例
随席奉送价值288元
雪龙精品牛肉一份
澳洲龙虾王1只 野生鲜鲍鱼8只
深海多宝鱼1条 澳洲鲜带子8只
澳洲蛏子皇8只 深海小花螺8只

维景国际大酒店
(原希尔顿酒店)二楼
预定热线
025-84809980

品牌加盟专线:北京(010)6317-6616/上海(021)6482-7227

弘基(集团)管理公司 联盟成员

明年元宵节去夫子庙赏台湾特色花灯

快报讯 (通讯员 谢江平 孙乐 记者 孙兰兰) 昨天,记者从秦淮区政府了解到,2010 年春节期间,秦淮夫子庙将与台湾嘉义灯会牵手合作。明年元宵节,台湾同胞在家门口能欣赏到地道的秦淮花灯;同样,台湾的特色花灯也将在夫子庙灯会上展出。

元宵佳节赏灯,是海峡两岸人民共同的风俗习惯。日前在台北举行的“2009 台湾·江苏旅游交流合作洽谈会”上,江苏和台湾旅游业界双方约定,2010 年春节期间联手举办灯会,秦淮区制作的花灯将在台湾嘉义灯会上展出,而台湾特色花灯也将在夫子庙灯会上亮相。有关人士认为,此次海峡两岸灯会将促进传统工艺交流,使两岸共同感受到传统佳节的

喜庆气氛和中华民族同根的文化情,同时还能大大提升秦淮灯彩和夫子庙—秦淮风光带旅游品牌的知名度。

据了解,台湾灯会从 1990 年开始举办,元宵节开始上灯,历时 5 天。每年举办一次,在台湾各地区轮流举办。经过多年发展,目前,台湾灯会已是当地颇负盛名的节庆活动,每年赴灯会观光的游人达 300 万人次,2010 年台湾灯会将于 2 月 28 日(正月十五)在台湾嘉义市举办。

秦淮区有关人士介绍,目前已经在着手准备赴台参展的花灯,将以秦淮丰富的历史人文为题材,邀请著名的灯彩制作大师扎制。整个灯组占地约 2000 平方米,将安置在台湾灯会的主入口处。

金陵中学机器人代表队智夺亚洲金奖

获得 2010 年 VEX 机器人世界锦标赛入门券

快报讯(通讯员 张铭 记者 黄艳) 近日在澳大利亚首都悉尼举行的第三届亚洲机器人锦标赛中,由何荣辉、孙岳、吴未名、杨弋、王嘉玮组成的金陵中学机器人代表队,从亚洲 80 多支参赛强队中脱颖而出,智夺机器人团体赛金奖,顺利获得参加 2010 年 VEX 机器人世界锦标赛的人门券。同时,在一分钟手动技能挑战赛与一分钟自动技能挑战赛两个项目中均荣获第二名。此外,金陵中学队员所带两台参赛机器人通过大赛组委会组织的答辩和评审,被评为最佳设计金奖。

金陵中学学生机器人社团成立于 2007 年 9 月,自成立后先后参加国内国际重大比赛并屡获佳绩:

◆2007 年 10 月参加在韩国举行的亚洲机器人挑战赛获得三等奖和最佳设计奖

◆2008 年 7 月在第八届全国青少年机器人大赛中获得亚军

◆2008 年 10 月份参加在新加坡举行的 VEX 世界锦标赛获得自动程序项目冠军

◆2008 年 12 月在美国夏威夷比赛荣获金奖

◆2009 年 4 月参加在美国得克萨斯州举行的 VEX 世界锦标赛荣获手动赛金奖

大学生创业成功率不足三成
创业前,先做社会实践!

快报讯(通讯员 马杰 记者 谢静娴) 筹点钱,随便找个项目,就匆匆创业了。大学生“创业一族”的大军越来越壮观,可真正能盈利并良性运转的还不足一成。昨天,在江苏省第四届大学生职业规划大赛的颁奖典礼上,专家们提醒:大学生创业得先“下基层”,做好实践工作。

南京师范大学教育科学学院今年暑期“大学生创业现状及对策研究”调研结果显示,在江苏范围内 2000 个有效研究样本中,大学生“创业一族”启动成功率不足三成,成功走向市场化运作的不足两成,盈利并良性运转的不足一成。

“我有创业的打算,但不会马上就冲动地去创业。”专科学组规划之星总冠军是来自无锡商业职业技术学院的李晴晴,她想开一家有特色的家居用品生活馆,不过要等三年后。“我打算先干三年家居销售工作,争取能够做到销售经理的职位,有了一定的经验后再开自己的店。”现在,她已经在网店开店,试营特色家居用品了。

本科组总冠军——扬州大学经济学专业的仲萌,和李晴晴的职业规划有相似之处。她告诉记者,她的理想是有自己的旅行社,不过得先干几年涉外导游,然后再从事管理工作,等筹足了资金再开自己的旅行社。

昨天,江苏省高校招生就业指导服务中心副主任黄晓曦介绍,和往年相比,今年学生的职业规划更贴近实际,注重积累经验,学生们的创业也越来越理性,基本上都是先实践然后再考虑创业。