

今年以来,关于“富二代”群体的种种行为在社会上引起众多议论,成为一个热门话题。在今天的常州应征青年行列中,“富二代”的身影多了起来,有20名内定为家庭企业接班人的年轻人毅然放弃优越的生活条件和职位,成为绿色军营的“追梦人”。“富二代”当兵的动因是什么?他们的心中有怎样的梦想?带着这些疑问,近日,记者走进这一群体进行了深度探访。

# 飙车、炫富、泡妞……打住! 别老戴着有色眼镜看我们 常州“富二代”不当金领当兵哥

## 应该补上军营生活这一课

“我曾经当过兵,没有部队那几年的锻炼和培养,就不会有我今天事业的发展。我希望儿子能把我的事业继承下去,就应该补上当兵这一课,所以我支持他去当兵。”

在常州武进区经营一家技术服务有限公司的老总翟文杰,20多年前从部队退伍后,为了改变家庭的贫困面貌,从收购废品起家,经过风风雨雨20多年的艰苦打拼,企业的规模逐步扩大,去年的产值已经达到2亿元。他心里明白,自己这几年能经受住常人难以想象的磨难,取得今天的成就,与部队那几年的锻炼有着密切的关系。为培养儿子成才,翟总可真花了不少心思。如今19岁

的儿子翟华栋从上海东华大学毕业了,他总觉得儿子身上还缺点什么。“应该补上部队生活这一课,这对他以后的人生有好处。”他的这一想法也得到爱人的支持。儿子当然能够理解父母的良苦用心,今年征兵一开始,他就第一时间报了名,体检、政审都通过了,这几天正在家等着入伍通知书。

“儿子能够拥有属于自己的事业,那是父母最大的欣慰,家庭资产的多少与儿子当兵是两码事!”翟文杰说,儿子在同学中间人缘很好,当得知他顺利通过了区里的征兵体检、政审后,他在北京、南京等地学上的30多位高中和大学同学纷纷打来电话祝贺。

翟文杰希望儿子到部队后,也同样能与战友们打成一片,靠自己的智慧和能力有所作为。

常州军分区政治部刘亦鸣科长点评:翟华栋当兵的故事在“富二代”中有一定代表性。很多“富二代”男孩子都是在父辈的影响下,选择了从军路。与几年前相比,现在的“富二代”家长似乎不再一味宠爱子女,给孩子物质上的满足。他们更愿意把自己的孩子送往部队锻炼,一方面让他们学会遵纪守法,培养团队精神,另一方面,不少父母把部队看做一个能够培养孩子优秀品质、顽强毅力和拼搏精神的好地方,希望当兵的经历能够为孩子未来的成功之路创造条件。

## 给人生加点“砒码”加点“盐”

“这几台数控机床就是我父母辛辛苦苦挣下的全部家当。但我觉得规模还不够大,在市场经济的大潮中抗击风险的能力还不够强。我想把企业做大,更想把自身练强,到部队接受锻炼也是一条自我完善的成才捷径,吃不来苦就别去!”

武进湖塘镇应征青年程涛,参加区征兵体检合格后就很少出远门了。他想利用最近的空闲时间,静下心来上网浏览研究一些模具加工制造的最新动态。当记者提出想看看他母亲创办的企业时,他欣然同意,并详细介绍了家里作坊式工厂的经营情况。

今年从常州高级技工学校毕业后,程涛完全可以凭自己的所学,帮母亲打理企业,可他还是选择了去当兵。他说,大海航行,一艘空载的巨轮如何能经受风暴的洗礼?人生的航途也是如此,常给自己的人生加点“重量”,才不会被人生的风浪打翻。

“其实我们这一代人不只是会K歌、会飙车、会紧跟时尚,希望社会不要以异样的眼光看我们!”程涛一直以来就有这样的感慨,父母亲含辛茹苦、艰难创业,为他营造了良好的学习生活环境,自己如果不去经历一些风雨,将来很可能一事无成。为了能尽快适应社会,毕业实习时,他特地

选择了一家工作辛苦、压力大的某外资企业,虽然实习工资不高,但为了能学到更多的技能和先进的管理经验,他还是毅然走进了外企的大门。一天的辛苦后,他与一同实习的同学们围坐在一起聊得最多的就是:老板并不是想当就能当好的,必须具备一定的能力和素质。程涛很崇拜当过兵的父亲,凭着在部队打下的基础,父亲的事业一年一个台阶稳步发展。程涛当兵的提议得到了大家的认可,母亲了解到程涛的想法后,还亲自到镇武装部为程涛报了名。

刘亦鸣点评:一些走向成熟的“富二代”已经开始规划自己的人生,他们选择到部队这所大学去接受锻炼,一方面是为了检验一下自己的毅力,多经历一些艰苦的生活。另一方面是为了增长自己的阅历,为自己今后的独立创业打基础。他们更相信凭自己掌握的专业知识,到部队后一定能够闯出一片新天地来。正如程涛所言:“我们这代人思考的是如何超越父辈,做时代的弄潮儿!”

告别安乐窝,奔向从军路,这些有理想、有抱负的“富二代”绝不会是“垮掉的一代”,而更有希望是崛起的新一代,发展的新一代。他们一定能够成为部队建设的新鲜力量,他们的“从军梦”一定能够实现。 蒋斌 周青

## 常州四胞胎老三喜出院

快报曾报道的常州四胞胎出生后住院救治,11月27日,经过近50天的精心治疗,四胞胎中的老三顺利出院,另外三兄妹继续在医院治疗。到目前为止,四胞胎的父母已收到社会捐助12万多元,他们对社会的关爱表示感谢。

11月27日一大早,四胞胎的父母章杰和妻子刘芳就来到了儿童医院新生儿病区,护士邓珏把老三抱给了父母,并指导家长回家后如何喂养、如何护理等等。老三是女孩,入院时体重才1.22公斤,肺发育不成熟,经过呼吸机、静脉置管等抢救,孩子恢复得快,现在已经能自主吃奶,每次能喝45-50毫升的奶,生命体征平稳,体重增加到了2.38公斤,也不需要吸氧了。医务人员看其情况稳定,决定让老三出院回家。章杰说,四胞胎的名字已取好了,取“龙凤呈祥”之意,每个宝宝的名字里含其中一个字。

常州市儿童医院副院长、新生儿科主任屠文娟医师说,四个孩子中,老三情况最稳定,我们决定让她先出院,这是一个原因。另外一个原因就是先出院一个孩子是让家长适应一下观察、护理孩子的过程,等这三个孩子撤了氧气,生命体征平稳以后将相继出院,父母也有经验了,带起来会容易些。 陈萍 刘国庆

## 不一样的选择不一样路

“国庆大阅兵时,当威武雄壮的人民子弟兵大踏步从天安门走过时,我被这种气势震撼了,当时我的第一个念头就是要当兵。”

今年20岁的王华,父亲是常州一家房地产开发公司的老总,拥有雄厚的经济实力。去年,王华大学毕业后,就被父亲安排到公司里做项目经理,开始了朝九晚五的金领生活。

但是,自从王华通过网络看到征兵新闻后,他就再也按捺不住内心那份追逐绿色

军营的冲动了。当王华将自己的这个想法告知父母后,立即引来母亲的坚决反对。王华的母亲不理解自己的宝贝儿子放着好好的家业不经营,放着汽车洋房的日子不过,偏要跑到热火朝天的军队去过苦日子。父亲王浩却非常支持:“儿子,军队强大了,我们才能享受和平安宁的环境,生意才能做大。”

王华和父亲轮流做母亲的工作,母亲终于同意了让王华去征兵点报名。就在报名的

前几天,王华特意去北京天安门观看升旗仪式。王华说:“赚钱的机会人人都有,当兵的机会比钱更珍贵,我要选择与父辈不一样的人生!”

刘亦鸣点评:王华代表的“富二代”是幸福的一代,也是理想的一代,他们切身感受到,在和平环境中成长,过着衣食无忧的生活是多么的幸福。而这幸福的背后是我们国家的综合国力在增强,有一支强大的军队在支撑。在他们眼里,只有军队强大了,经济建设才有安全保证。

## 民生超市

你想知道的  
我都替你问  
拨 96060 转小孙



# 这里的信息很实用



## 问菜价

(12月1日菜价,仅供参考,单位:元/斤)

菜名	八角井	小河沿
土豆	2.3	1
洋葱	2.5	1.5
包菜	1	0.5
白萝卜	1	0.8
青菜	1	1.5
西红柿	3	3.5
水芹	3	2.5
鸡蛋	4	3.8
鲫鱼	4	6
带鱼	6-10	8
五花肉	10	8.5
肋条肉	10	9

## 八角井的鲫鱼最便宜

连续1周多的时间,八角井的鲫鱼的价格都在每斤4元-4.5元,相比其他菜场可谓价廉物美,甚至比小河沿批发市场的普通鲫鱼都实惠。鲫鱼含有全面而优质的蛋白质,对肌肤的弹性纤维构成能起到很好的强化作用。尤其对压力、睡眠不足等精神因素导致的早期皱纹,有奇特的缓解功效。

孙羽霖

## 活动

### 江南美术馆有画展

《同龄·同行·共命运》三十位著名国画艺术家作品巡展将于12月5日在江南美术馆(小东门路166-68号)展出。参加此次巡展的艺术家有孙其峰、王其智、王有政、李乃宙、霍春阳等,这次将展出艺术家们的80余幅作品。 东海 刘国庆

## 龙城·出行

### 元旦机票价格大幅“跳水”

据新华社北京12月1日专电 虽然距离元旦尚有时日,为应对每年元旦期间的机票销售淡季,不少航空公司纷纷推出大量特价机票,以吸引消费者出行。与以往不同的是,今年推出的特价机票涵盖了旺季热点线路。

1日,记者登录国内知名旅游搜索引擎“去哪儿”(Qunar.com)网看到,在“国内特价机票”区云集了大量飞往全国各地的元旦特价机票,折扣多为1折至3折,如12月31日北京到南京2.3折;2010年1月2日北京到成都1.9折;2010年1月3日北京到广州2.5折,等等。

“元旦期间历来是机票销售的传统淡季,机票销售数字往往创全年亏损最高纪录,俗称‘开门红’”,该网站

机票产品总监杨威说,“各航空公司为应对此种情况,往往在元旦期间,即1月1日至3日释放大量特价机票,以拉高销售业绩。”

### 南昌、九江班次调整

为了方便旅客秋冬季节的出行,常州长途汽车总站开往南昌的班次(本月逢双)时间调整为17:00,次日班次(本月逢单)时间调整为18:00;另外,开往九江的班次时间调整为14:00。

王军 葛小林

## 看电影

### “冬季电影月”启动啦

中国移动江苏公司常州分公司启动“冬季电影月”活动,全球通品牌、动感地带品牌用户可通过相应的积分兑换电影门票。

从即日起,常州六大移动营业厅开始接受兑换,全球通用户每500积分兑换2张门票,动感地带用户每500M值兑换2张门票。参与门票兑换的营业厅分别为:晋陵中路沟通100店、邮电路中心营业厅、延陵东路营业厅、南大街中心营业厅、河海中心营业厅和全球通汉江路营业厅。 孙羽霖

## 龙城·旅游

### 新市民旅游特惠开幕

继11月第三届“常州旅游感恩回报月”之后,旅游部门与全市相关景区(点)携手,首次专为常州新市民推出旅游优惠价格,优质服务活动,让广大市民有更多的机会游玩常州美景。新市民可以通过所在单位组织报名、电话预约方式,凭单位介绍信等办法享受常州相关景点门票特惠活动。 旅游宣

## 特惠新市民活动一览表

景区(点)	时间	门票挂牌价	门票特惠价	咨询电话
淹城野生动物世界	(12月1日至7日)	100元	50元	0519-68881111
天宁寺及天宁宝塔	(12月1日至30日)	80元联票	40元联票老年证30元	0519-88172552/88178022
古运河水上游	(12月1日至30日)	单程40元往返50元	单程20元往返25元	0519-86800021
中华恐龙园	(12月1日至7日)	120元	60元	0519-85116668
三河三园	(12月1日至7日)	30元	15元	0519-85605723
天目湖山水园	(12月1日至7日)	65元	35元	0519-87980000
南山竹海	(12月1日至7日)	50元	25元	0519-87980000
金坛茅山道教文化博览中心(元阳观)	(12月1日至7日)	10元	全免	0519-82668399
金坛红瓦农业生态观光园	(12月1日至7日)	10元	全免	0519-82581599
金坛江南孔雀园	(12月1日至7日)	30元	15元	0519-82766818

## 消费

### 五角场又添茶叶大市场

11月29日,常州市区目前最大的茶叶市场落户五角场水果市场。五角场茶叶市场坐落干火车站东侧,占地近5000平方米,目前拥有客户60多家,经营全国的品牌茶叶,如大红袍、滇红、白茶、普洱茶、铁观音等,是市区最具规模的茶叶市场。 孙羽霖