

这水都是工厂来的! 这澡还敢洗吗?

七成浴室从工厂买水,个别小浴室购买的垃圾发电厂废水对人体有害

泡了50多年的澡堂子了,猛一听说现在澡堂子都从工厂里“买水”,吓得王师傅一个冬天都窝在家里洗澡,“谁知道这个水有没有毒啊?”卫生监督所听说这个事情后,进行了调查取证,认为水是卫生的。但市民的疑问还是没有消除,有的浴室的水整天看起来都是浑浊不堪,也不知道用的啥水。现在隆冬来了,都不知道上哪洗澡才放心。



位于南京程善坊的老浴室

南京七成澡堂子“买水”

70多岁的王师傅是一个老城南,他说,哪里水好,心中都有数,在外面洗澡至少有50年了,每一次看到澡堂子,都有种亲切感。一到冬天,在里面泡上20分钟,叫个师傅搓背,回头躺在床上歇个脚,日子比神仙还舒坦。“今年去了几次,总看见有运水车在澡堂子门口,细心观察后发现,全是洗澡水。”王师傅后来才知道,这是浴室从热电厂购买的水。这可不得了,现在不用锅炉烧水,澡堂节约了成本,但也知道这个水是否含有重金属。洗完澡,总觉得身上不太干净,有几次回家干脆重洗一遍。现在,王师傅已经住到城东,但是挑一个洗澡的地点真是



浴室里面的陈设还沿袭过去的风格 (资料照片)

难,因为他又听说,现在澡堂子都买水了。

记者来到王师傅以前经常洗澡的一个浴室。价格不贵,10块钱一个人。进到里屋,记者问服务员:“你们这里的水是从哪来的?”服务员一扬头:“锅炉烧的啊,用电的,3000瓦呢,够用。”

记者随后又来到三牌楼,中午11点时,恰巧看到一辆罐口冒着热气的水车停在路边,车上的管道通往一家浴室,显然正把车上的热水放进浴室。这里的浴室林林总总,记者转了一圈,只要一谈起水源,有的说自己烧的,有的说不太清楚或者干脆不回答。

南京一业内人士表示,目前南京近千家浴室,近七成购买“洗澡水”,真正烧锅炉的并不

多,因为成本大,而且也不环保。

水没问题,供水“资格”存疑

南京市第二热电厂就是其中一家供应热水的单位,该厂办公室人员告诉记者,水还是长江水,经过特制的管道,全程不与其他金属接触。冷水成为热蒸汽后,如果不被利用就排到长江,实在有点可惜,所以他们就用类似自来水管的处理方式,经过一系列沉淀等清洁方式,最后形成的热水,卖给南京一些浴室。“我们自己厂的澡堂,用的也是这个水。”据有关专家介绍,目前的行情是每吨28至30元左右,夏天这些热水在90多度,冬季也有80多度。

南京市卫生监督所稽查处

专家告诉记者,他们对夫子庙附近三家浴室进行了调查,调查中,他们对水质进行了采样检测,发现符合《公共浴室卫生标准》的规定要求。虽然水没有问题,但热电厂能不能作为一个供水单位,是否具有这个“资格”,目前法律法规还是空白。

南京沐浴协会秘书长张锦忠告诉记者,他们也曾经对这些浴室进行了抽查,发现这些用水基本都是热蒸汽,对人体是没有害处的。但是也发现另外一些新情况,江宁有一些小浴室,用的是垃圾发电厂的废水,这种废水里有种类类似石灰的物质,碱性特别大,对人体皮肤有害,他们已经向相关卫生部门进行了举报。

快报记者 刘峻

救火! 搅拌车客串消防车

事发扬子江大道,做好司机未留姓名

前天晚上,在定淮门大街扬子江大道,一辆装满女鞋的厢式货车突然失火。幸亏一辆路过的装满水的搅拌车及时相救,该车司机用车上的喷头浇水将大火扑灭。灭火后,这位做好事的司机没留下姓名就悄然离开。

现场一名姓张的知情者说,这辆厢式货车是从铁心桥开往迈皋桥的,准备将货物运到某仓库。大约晚上八点左右,该车开到扬子江大道定淮门段时,车厢后部突然失火,但司机却浑然不知,“一个跟在他后面的车主赶上来,告诉他失火了他才知道。”他说,司机听说后立即停车,拿着灭火器跑到后面灭火,“灭火器不够,他还跟过往的车主借。”但无奈火还是越来越大。

此时,一辆搅拌车经过这里,看到有火情,搅拌车立即停在了厢式货车的后面,并帮助灭火。

“只见他拿起搅拌车尾部的一个喷头,拧开龙头,水柱就冲出来老高!”张先生说,那个喷头就像水枪一样,哗哗地对准着火的车厢冲,不一会儿,就将车厢里的火给浇灭了。

张先生估计,这辆搅拌车应该是运送完混凝土后,又接到到搅拌桶内,准备用来清洗搅拌桶。恰好看到失火了,就临时充当了一回消防车。

而那名仗义的搅拌车司机见火被扑灭,一句话没说就开车离开,提到搅拌车司机,厢式货车的司机也连连称谢:“他连姓名都没留下,真是好人!”

据了解,目前失火的原因还在进一步调查中。

实习生马薇薇 记者孙玉春
(程先生爆料奖60元)

三星中国“心”元旦献好礼

三星电子元旦真情回馈

值此元旦来临之际,三星电子(中国)心系广大中国用户,特将在2009年12月18日至2010年1月10日期间举办“爱中国·元旦献礼”促销活动,即:凡活动期间同一顾客同一天在同一卖场购买三星电子不同种类的产品两件及两件以上,即可获得套礼。

据了解,本次活动期间,三星电子准备了丰盛的好礼,顾客凡购满15000元,即可获赠三星数码相机ES-15一台;购满20000元,则可获赠三星手机S3500一部。另外,令广大顾客最关心的莫过于三星电子究竟准备了哪些产品参加本次的促销活动呢?据悉,参加本次促销活动的三星产品种类繁多,都是深受广大用户好评

的电器产品,如三星液晶电视(620/650以上系列型号含LED)、家庭影院、冰箱(SBS/三门)、洗衣机(滚筒系列)等。

三星LED高清电视倍受追捧的理由是其全面提升的多媒体娱乐性能。通过三星LED电视内置的浏览软件,可以实现电视与互联网直接连接,用遥控器就能在大屏幕电视上实时查询新闻、股票和天气等网络资讯等。

另一方面,被誉为有着“钻石型”的内筒的三星洗衣机也被众多消费者关注着。崭新的三星洗衣机可对衣物进行杀菌、抑菌,不但可实现99.9%的杀菌率,还可保持衣物气味清新长达30天,同时还能有效抑制细菌在洗衣机内外筒表面再生,洁净的内筒使洗涤远离二次污染,开启了洗衣健康时

代。

三星中国“心”,元旦献好礼,不仅是三星电子回馈广大用户多年的支持与厚爱,更是让更多用户体验完美生活的真谛。只有最先进的理念,才能走在享受生活的前端。



2010,为爱增值! 钻石小鸟迎新特卖会热力开场

“亲爱的,为我们的爱加一个足以燃烧的热力温度吧!”

盘点即将过去的2009年,收获了爱情的情侣们是不是还沉浸在“有情饮水饱”的浪漫氛围中,其实心里渴望已久的钻石计划还迟迟没有实施?那么,在迎接2010新年的重要时刻,给自己的爱情一个永恒的契约,为情升温,为爱增值!

12月19日至1月3日,钻石小鸟09'年末迎新特卖会将带你进入一个璀璨的钻石世界。甄选百款钻饰,年度特卖,即刻省20%。欧洲精工锻造带来舒适质感、尊贵的佩戴享受。

千颗裸钻 欧洲直飞
远赴欧洲的专业采购团队,通过世界一流的钻石采购渠道,精心

甄选千颗冰晶美钻直飞国内,真正做到全程零中间环节,将最高性价比的美钻带给国内新人。

双重特惠 最高省20%
只有璀璨的钻石,才能让诞生的爱情在未来的一年增值20%!

如此珍贵的裸钻直飞,如此高性价比精品裸钻,在国内已经十分罕见;为了回馈一直以来支持小鸟的顾客朋友,此次特卖还将多重折扣,折上再返;现金当场返减,最高省20%;精选克拉钻,即赠LOVE MARK系列德国专属定制白金戒指一枚。真正实现看得见的真情回馈!



新年劲刮轻薄风

宏图三胞便携笔记本选购攻略

随着科技的进步,现在消费者的使用对便携笔记本的设计提出了更高的要求。英特尔凌动N470处理器将在2010年一季度发布,其更强的性能将进一步模糊上网本和普通笔记本的差别。为抢占新年和寒假市场,已经有多个品牌的数十款笔记本新品在宏图三胞上市了。

首先在上网本方面,Windows 7操作系统的发布为上网本的发展带来一个新的发力点。像东芝NB202、惠普Mini110、联想S10-2等上网本,无一例外都抢先配置了Win7系统。另一方面,曾经在性能方面被人诟病的上网本在09年也开始翻身,像惠普Mini110-1148TU的内存甚至达到了2GB。而上网本也将将其外观的优势发挥的淋漓尽致。

英特尔的超低电压处理器

(ULV)又一次高调地出现在人们的眼前。如近期上市的联想Idea-Pad U450新品使用了双核ULV处理器,搭配了2G内存、512M独立显卡和14英寸LED显示器和8芯电池。这里不得不提到惠普DM3-1001AX笔记本,它使用的是L335处理器。这款来自AMD公司的低功耗高性能处理器也给大家带来了惊喜,而且性价比更高。

便携笔记本的兴起与移动互联网应用日新月异有关。自中国2008年底电信接手CDMA应用以来,宏图三胞与中国电信开展了一系列的笔记本电脑+天翼3G无线宽带的捆绑促销,其中销售最好的就是便携笔记本。所以中国电信与宏图三胞在近期又推出了多项大力度的促销,在产品套餐的种类、让利的幅度等各方面进行了升级。

上汽斯柯达南京又开新店 苏舜明达红山路4s店盛大开业

全面试营业中的斯柯达苏舜明达红山路4s店于本月18日上午9点18分正式开业。

据悉,短短的几天试营业,前来展厅看车的客户络绎不绝,场面火爆。

江苏苏舜明达汽车销售服务有限公司是上海大众斯柯达南京地区另一家特约授权代理商,集“整车销售、配件供应、售后服务、信息反馈”四位一体的汽车4S专营店。公司主要经营斯柯达旗下的晶锐、明锐、昊锐三款车型的经销。

苏舜明达坐落于城北红山路上,占地5000多平方米。周边交通便利,

驾车穿九华山玄武湖隧道2分钟可达,也可乘坐公交游1路、游3路、22路、24路、40路、66路、73路、74路、93路、114路等线路在曹后村站下即可到达。各岗位人员都经过良好的专业培训,团队职业素养较高,专业技能能突出,服务品质超群。我们一直致力于通过各种形式持续培训相关人员,规范作业流程,丰富服务内容,提高销售和售后服务人员准确判断客户需求能力和业务处理能力,从而不断提升服务能力和完善服务体系,凸现公司名牌服务内涵。

苏舜明达本着“服务有基点,满意无止境”的企业宗旨,竭诚为广大

客户提供汽车销售服务全过程优质服务,努力满足并超越顾客的期望,为建设一流的汽车服务企业而不懈努力!

为了更好的回馈广大用户对苏舜明达的厚爱,开业当天在展厅订购斯柯达车型的顾客都将收到由苏舜明达提供的开业惊喜礼包一份。购车有惊喜就在江苏苏舜明达汽车销售服务有限公司。

