

# 牛啊! 开着空调,躺在公交车里挂水

## 市民上网曝光这一幕;经查用车的是驾驶员,已主动检讨、承担费用并道歉

12月27日下午1点多,网民“天鹅湖”带着孩子去南京市第一医院挂水。从儿童输液室出来时,看到这样一幕:一辆苏A00490黑色丰田皇冠轿车停在门外,车门外竖着一根杆子,挂着输液药瓶——原来,车里的人正在“享受着空调”输液。

“天鹅湖”感慨:他们的孩子只能挤在输液室输液,而公交车里这位不知道是什么人物的孩子,却可以烧着公家的油享受空调。“天鹅湖”用手机拍下相片,发在网上,立即引发热议。



就是这辆车被网民拍照上网。(来自网络)

### 躺在公交车里,开着空调挂水

前天下午,一篇名为《谁说中国油贵?在第一医院看到的官车!》的帖子被发在西祠网上。发帖人“天鹅湖”称,孩子最近发烧去第一医院挂水,到处都挤满了人,好多家长都举着吊瓶,让孩子坐着。他们挂完出来路过停车场,发现一辆“很牛的车”:挂着输液瓶的杆子竖在车旁,车里不知道是什么人在躺着挂水。

“天鹅湖”不禁感慨:他们只能挤在输液室,而车里这位不仅不用挤,还可以“享受着温暖的空调”。1瓶水吊完怎么也要半个小时到一个小时,不知道这样要烧掉多少油。在帖子最后,“天鹅湖”说:“哥,你烧的不只是油,也

是咱们的血汗。”帖子附有一张相片:这是一辆黑色丰田皇冠轿车,车牌号为苏A00490。

帖子发布后,很快引发大量点击及跟帖,到昨天上午跟帖已达上百。大多网民一致声讨这种“公车私用”的现象。不过,也有网民质疑,“楼主说的‘躺在车里享受着温暖的空调’,怎么没看见车屁股冒白烟呢?一点常识都没有。”在一片声讨声中,也有网民指出,从车牌看,这辆车属于省级机关的,但未必要是省委省政府的“官车”,称公车更为妥当。

### 网上猜测“可能是领导司机”

昨天中午,记者联系到发帖人“天鹅湖”,对方对自己这篇帖子引发的反响有些始料未及。

“天鹅湖”说,照片是27日下午1点多钟,在第一医院儿童输液室门口的停车场拍的,当时两个农民工也抱着小孩在停车场挂水。

儿童输液室里面全是人,特别是一些很小的孩子还在不停地哭,因为开着空调,所以空气很不好。可外面又冷,家长们没办法,只能在房间里陪着孩子。由于人多,很多家长都没地方坐。可能是这位车主也觉得输液室里空气不好,人多又吵,就把孩子抱到车里来吊水了。当时右后窗开着,吊水杆子竖在一旁,车尾还冒着白气。隔着车窗玻璃,他只能看见后排躺着一人,前面驾驶室有一个人,但是长相看不清。“天鹅湖”随手拍了一张,回家后发到了网上。

“估计也不是什么大领导,可

能也就是一个领导司机,私自开车出来给自己的孩子挂水。心情可以理解,不过就连一个小小的司机都能开公车来私用,还这样打空调,实在无语。”对跟帖中一些质疑的声音,“天鹅湖”表示,“我是用手机偷拍的,冒出来的尾气也没拍到。”昨天下午1点多,记者来到第一医院儿童输液室。输液室门前停车场停放着几十辆轿车,但“天鹅湖”所拍的皇冠车并不在其中。在儿童输液室,确有“天鹅湖”所描述的那样:空调开得热烘烘的,有点闷,孩子的哭声吵成一片。座位上坐满了输液的孩子和家长,有的家长没座位,只好站在孩子身边。

### 没错,挂水的是司机的孩子

据调查,苏A00490轿车属于江苏省经济和信息化委员会。

昨天下午,记者来到该单位相关部门办公室。“这车确实是我们单位的。”对方称,这辆车是配给一位领导使用的,驾驶员是30多岁的任某。

这位负责人带记者来到车队办公室,找到车队队长。“这事我们昨天下午就知道了。”队长称,27日中午,驾驶员任某的女儿发高烧,他开着这辆车去医院挂的水。“我已经向分管领导汇报了这件事,下午一点半才开过会,专门处理这件事。”

分管车队的是财务行政处。该部门一位姓张的处长告诉记者,他前一天下午就接到车队队长的汇

报了,并且也已向上级领导作了汇报,但中午他才在网上看到帖子。“公车私用肯定是不对的,不管是出于什么理由。”他拿起两张红格信纸递给记者,“驾驶员已经作了情况说明,写了检讨。”

### 司机承担费用并道歉

驾驶员任某随后被喊到办公室。“这事我做错了,我已经在会上向车队作了检讨,下次绝不会再发生。”任某说,27日上午领导开会用车,下午还要出差。他中午回家时,妻子告诉他,6岁的女儿发烧烧到了39.6摄氏度。

“我就急了,怕下午出差来不及,就开车带孩子去了医院。一检查,是肺炎。”任某称,11点半取完药,12点开始挂水。儿童输液室人多,他和孩子都没有座位。挂了一会后,孩子撑不住了,他们就到车上继续挂水。“那天南京温度到了零下。我只开了10分钟左右的空调,给车子预热。因为孩子是肺炎,老开空调会喘不过来气。但不管怎么样,我用了公家的车子,这本身就不对。”29日下午,他得知被拍照上网,知道了事情的严重性,就找到领导承认错误。

任某在检讨中称,他用公车给孩子看病,犯了不该犯的错误,性质严重,深刻检讨,并在全车队会议上作出检讨。同时支付使用车辆的费用,并“向单位道歉,向关心此事的网民朋友道歉”。

快报记者 常毅

## 全国最大母婴童主题 MALL 孩子王元旦正式开业

元旦,五星控股旗下的孩子王首家旗舰店在河西万达广场正式开业,据了解,这是目前国内营业面积最大、商品最多、专业经营母婴童用品的主题购物广场之一。

孩子王河西万达店营业面积达6000多平方米,530多个商品小类,单品数量达2万多件,涵盖了玩具、用品、服饰家纺、食品、日常居家必需品,还有妈妈专区、礼品专区等,并拥有南京最齐全的儿童进口食品,独家引进了有机食品、有机棉服饰、新奇玩具及德国、日本、澳大利亚、韩国等国际知名用品品牌。集准妈妈及0-12岁孩子的衣、食、行、玩、教、乐等各种成长所需。

据悉,孩子王河西万达店自12月18日试营业以来,受到了南京妈妈们的热烈欢迎和普遍赞誉。孩子王负责人透露,元旦期间,河西万达店将正式开业,届时,孩子王将有更大的让利活动,服饰、家纺满50送60优惠券,食品、用品全场9.5折,玩具、礼品满200送50优惠券,同时,门店还有丰富多彩的亲子活动、DIY手工、天线宝宝、星猫动漫等卡通人偶全天候陪伴孩子,这里将是充满爱与欢乐的世界。

孩子王总经理徐伟宏在业内创新性地提出了“零售顾客关系”的营销概念,即倡导门店+网购+直购手册三位一体加社区经营的

“3+1”行销模式。据徐伟宏介绍,顾客基数向来是零售企业安身立命之本,孩子王将真正从顾客需求出发,通过进社区与顾客面对面、亲子活动、顾客座谈会、免费专家咨询等形式多样的线下活动,拉近、维系与顾客的关系,并在门店专门设立了互动活动区域,重拳推出了母婴顾问,客观公正为消费者提供合理的采购建议,辅导妈妈科学育儿。除此之外,还在业内首创了妈妈后援团送货队伍,打造了全国最大的在线育儿交流平台——妈咪妈咪home。



## 五重大礼 开门见喜 月星家居元旦奏响新年狂想曲

2010年元旦,月星家居逸仙桥店和卡子门店将推出满2000送1080的超值优惠,还可仅花1元、2元、3元就可买到心仪的商品。

**满2000送1080 好商品1元起**  
元旦三天,月星家居逸仙桥店和卡子门店将联合推出购物满2000减1080的优惠活动,满2000送1080,满4000送2100,实际消费满2000元的顾客再加1元就可换购“瑞格尔地毯”一个,满3000元再加2元就可换购“格调记忆枕”一个,满5000元再加3元就可换购“诺亚皮凳或按摩腰枕”一个,数量有限,换完为止。

**元旦开“年惠”惊喜一个接一个**  
据了解,元旦期间,月星家居顾家工艺展位将举行“1元奏响2010”特惠促销活动。届时,消费者购买顾家工艺沙发满2009元只要再加1元即可获得价值280元的真皮皮凳

一个。

“买新沙发,回家过新年”。格调沙发也将于元旦进行新年特价活动,其中SFB8193转角沙发加榻榻米仅售5680元,SF8801转角沙发加单位沙发仅售6990元。此外,购买格调任意一款沙发均可获得抱枕一对或儿童椅一对。

请到孙红蕾代言的芝华仕沙发元旦期间也推出了多款特价沙发,其中8160沙发,原价6850元,现价仅售2980元,每天限5张。8380(1+3)沙发,原价32250元,节日期间,仅售15000元。

此外,中国一线儿童家具品牌“我爱我家”也将于元旦推出重磅促销活动。其中,床+床头柜+书桌+衣柜+书柜全套原价19388元,元旦期间仅售7800元。另外还有多套家具低价销售,机会难得,不容错过。

## 红星新年献礼 元旦家·年华

上周末,红星三店的“100变500,魔法千家惠”的活动深受广大消费者的追捧,在广大消费者的强烈建议下,红星三店还继续将此项活动延续到元旦当天,将这项酬宾活动一直进行到新年。

接下来的元旦三天,红星三店还将再继续推行大规模返现的优惠力度,据说红星全场多达90%的品牌参加该活动。活动期间凡在红星购物满2000元顾客即可获得抽奖券一张,多买多得,凭该抽奖券顾客即有机会抽取上千元的现金购物券。

今年元旦期间,红星国际家居中央路店场内众多一线品牌展厅内样品纷纷以超低折扣出售,如利豪9-051沙发,原价:14860元,现价只要5288元;百强家的一套餐桌椅,原价4280元现只要1680元。

部分品牌促销产品超链接:  
利豪:9-051沙发:原价:14860元 现价:5288元  
百强:9Q1-046餐桌+餐椅4把 原价:4280元 现价:1680元  
电视柜: 原价:1624元 现价:299元  
新悦:6501,1.8M床 原价:3700元

现价:1200元

七彩人生: 床+床头柜+书台+衣柜 原价:6800元 现价:4800元  
珠峰:8815单人位沙发 原价:3600元 现价:980元

电视柜 原价:3280元 现价:1800元  
双叶:全场样品,饰品优惠价销售。  
棕椰:餐桌+餐椅4把 原价:11220元 现价:3999元  
本度:床+床头柜\*2 原价:23800元 现价:7988元  
圣洛克:床+床头柜\*2 原价:48620元 现价:15180元  
POLO CITY: 卧房四件套 原价:52950元 现价:18800元  
富都:床+床头柜 原价:11840元 现价:4980元



## 南京商厦岁末重磅促销今夜粉墨登场

声势浩大的南京商厦庆促销受到了广大会员的热情关注,连日来引发的销售轰动效应无不印证着商厦在会员心中毋庸置疑的超强号召力。据营销部负责人表示,这得益于三年来会员+品牌战略的成功运营,使得会员卡功能不断完善,企业形象日益提升,会员满意度不断提高。

今天是2009年度会员积分返利活动的最后一天,为了让会员们

尽兴购物,南京商厦营业时间将延长至24点。18点起,从食品、家电、手机到黄金珠宝、化妆品、流行服饰等所有经营门类都会推出会员限量版商品、限时让利、限时赠礼等重磅促销。超强人气的品牌,全年之最佳的劲爆低价,今夜你通通都能轻松拥有!波司登系列4.5折起,雅鹿5折,鸭鸭4.5折,雅戈尔全毛西服低至2.5折,国际运动品牌3折起,国内运动品牌4.5折,雪莲5折,古今、欧

迪芬8.3折,埃迪蒙托满200减100,宝庆、明牌、老庄等品牌千足金饰品每克劲减20元,三星、诺基亚手机最高直降500元,欧莱雅8.9折+多重礼品。

元旦期间,南京商厦在延续场庆火爆促销的基础上,1月1日至3日凭会员卡当天消费满1千元凭发票送赵传演唱会门票一张。先到先得,每天限前130名。地点:二楼服务台。(每卡限赠一张)

## 最低价格最多实惠最炫礼品

### ——石林家乐家启动2010贺年惠

石林集团联动2000万现金200万年货大派送

据悉,石林集团在元旦3天规划了2000万的现金补贴计划,2个商场的家具、建材和灯饰全场返现金,其中家具产品应对行业竞争,推出了“2000返1200”突破常规、全市力度最大的优惠规则。于此同时,石林集团拉出位于海福巷的石林百货广场,拿出200万年货卡派送,元旦期间,在卡子门石林家乐家和光华门石林购买建材和灯饰,在承诺“全市最低价、价高双倍退差”的基础上还可以获得额外的年货派送。

2000家工厂大联合 赠品、抢购

很精彩

据了解,在2000万现金返还和200万年货派送的优惠活动同时,石林两店还同步开展购物送好礼的活动,凡是元旦期间购物的顾客均可以参加抽奖活动,每位顾客都可以获得超值礼品和现金大奖,礼品最高价值5000元。同时,石林还发动全场2000多个品牌工厂各自提供元旦的大力度优惠活动,很多产品由工厂特供,最高节省超过50%。

同时,在各大商家送礼的基础上,石林集团又拿出200万现金来购买礼品。“我们希望消费者购物后还能再多享受一份实惠”石林的营销



总监胡海洪说。笔者了解到,本次的礼品品种繁多,但都以居家实用为主,有毛巾、电饭煲、电水壶、床上用品、蚕丝被等。

另外,元旦当天,石林家乐家联合龙虎网和各大媒体开展“1元团购会”活动,现场将推出名牌龙头、灯具、地板等近百件产品“1元抢购”。