

超级癌症患者夺得炒股大赛亚军

一个患有“超级癌症”的年轻人,在与病魔抗争的10多年间,选择了股市作为实现人生价值的舞台。通过不懈努力,他夺得过全国炒股比赛亚军,今年3月份,他的第一部证券专著《短线经典股谱解密》也即将由中国经济出版社出版。

坐在轮椅上的他,何以能在短短10年间,从一个股市新手成长为高手,从屡战屡败到出版专著,这其中的辛酸和奋斗经历吸引着走近这个不普通的“股民”。

与病魔抗争他笑容满面

这个年轻人名叫马卫国,家住浙江省绍兴县华舍街道蜀阜村南岸头。当记者如约走进他家时,他正坐着轮椅,在电脑前看大盘走势。

1979年出生的马卫国,从小就体弱多病,在20岁那年被查出患有进行性肌营养不良症,这是一种可怕的恶性疾病,甚至被称为“超级癌症”。有医生告诉他:“你没救了!”医生的诊断如晴天霹雳让马卫国和家人悲痛不已,可是他不甘心自己的命运就此终结。

药物只能缓解病情,随着病情的进一步加重,并发症也突然来袭,心脏也受到了拖累。27岁那年,马卫国出现了第一次生命危险,被推进重症病房接受监护治疗,当时他的心跳速度已经达到每分钟120下,而且吃什么吐什么。医生推断可能胃出现了问题,当时他的身体非常虚弱,医生告诉他,胃镜检查过程中随时可能出现意外。“手术一定要做!”马卫国签下了“生死状”。检查结果让大家喜出望外,胃部没有什么问题,慢慢的,病情也得到了控制。

“从20岁起,几乎每年都要住一两次医院,27岁那年他一共住了5次院,病危通知书更是多得

记不清了。”可不管情况多危险,马卫国始终笑着面对,他的父亲对我们说:“别人生病都是愁眉苦脸的,他却满面笑容,这让我们做父母多多少少也感到欣慰。”

十年前刚开始炒股

由于身体不好,马卫国找不到工作。看到周围的人都在炒股,1999年,他投身股市。

当时,马卫国的父亲拿出了1万元钱,给他作本金,一开始还好,不料到了2000年,股市中期见顶了,马卫国手中的股票全线被套,在他的强烈要求下,父亲一而再再而三地为他补仓。

“当时是补多少就会被套多少,可我急于扭转局面,不断地尝试各种操作手法,结果父亲前前后后投资的6.3万元,经过近4年的大熊市,所剩无几。”

马卫国说,他原本以为股市能够成为家里的经济依靠,最后却血本无归,让他觉得很对不起生性勤俭的父亲。

证券博客人气曾突破50万

“我始终认为失败并不可怕,可怕的是对自己失望。屡次失败没有将我打垮,我下定决心要在股市东山再起。”马卫国说。

为了更好地炒股,他开始看相

关书籍。“有些股票书籍很贵,我就经常骑40多分钟的车去书店免费翻看证券类书。”那时候他的腿脚已渐渐不太灵便,为了省几元钱公交车费,他拖着虚弱的身体骑车到离家几十公里的市区营业部看股票行情,往往要花上比常人多几倍的时间。

由于没有电脑,他就自制K线图,做股市笔记,每天把沪深指数以及其关注股票的开盘价、最高价、最低价、收盘价抄下来。看到儿子如此认真,之前反对马卫国炒股的父母买了一台组装机送给他。

有了电脑,有了知识积累,马卫国在股市的路越走越顺,他对股市走向的判断也越来越准确。2006年,他在中国证券网开通了上海证券个人博客,开始记录自己对股市的看法。2007年上半年,博客半年点击率突破50万大关,还一度挤上上证人气博客排名前十,发帖榜第一。

炒股大赛四次获奖

“除了是个博客写手,我还是名股市操盘手。”马卫国告诉记者,“2008年是罕见的大熊市,亏损32%就能成为基金冠军,在这样的环境下,我连续4次参加了金股信公司举办的全国炒股大赛,最后,以8个月累计赢利近100%的成绩,获得一个亚军,一个季军和两个第四名。”

马卫国说,他在第12期比赛中负于4届全国炒股冠军李君壮先生,获得季军,在第13期比赛中负于两届全国炒股冠军李斌先生,获得亚军。

据悉,当时一起参加比赛的是400多名知名分析师和股市操盘手。现在马卫国的生活已经离不

开股市了,“每天上午8点半,我一定会打开电脑,浏览几个知名的炒股网站,获取第一手股市资讯,看看有什么消息可能对股市产生影响。”马卫国说:“我还要在股市这条路上继续走下去,争取在同花顺、大智慧、东方财富网股往金来英雄汇和金股信四大全国炒股赛事中夺得冠军。”

一边参加比赛,一边马卫国也通过代理账户进行实战。2009年10月上旬他发现作为深圳本地股老牌人气龙头的“深深房”(股票代码000029)构筑成明显的双底形态,价格很低,仅5元出头。10月13日该股以涨停板成功突破所有均线,次日再度跳空高开,继续以涨停板收市,强势特征非常明显,于是他果断杀入,14日以涨停板的价格6.2元挂单买入。10月20日该股在高位大幅震荡,马卫国迅速作出判断,选择落袋为安,以7.95元卖出,赢利率约28%。

对于2010年的股市,马卫国也有自己的看法:“估计2010年大盘的总体运行趋势将是大跌小涨。”他认为,操作上长线投资者应该以持币空仓为主,从而把握住下一轮牛市的主动权。

第一本证券专著将出版

2009年10月初,马卫国开始着手写他的第一部证券专著《短线经典股谱解密》。

当时,他将写作大纲通过电子邮件发给中国经济出版社,很快得到了回应,负责经济类书籍的第六编辑部主任告诉他,先把目录、个人简历和部分图谱发过来看看,随后,他用3个月时间完成了17万字的全书。

书中他用六个章节写出了短

线投资的观点:“短线基本认知”“短线风险控制”“短线系统选股”“短线操作手法”“短线实战流程”和“短线成功心理”。

“这本书是我人生当中的第一部专著,由于身体不好,我只能写一会儿躺一会儿,写几千字就得停下来休息一段时间,因此这本书的出版对我而言,显得尤为珍贵。”

2010年1月20日,中国经济出版社的工作人员打电话告诉马卫国,书号已经批下来了,预计3月份就可以出版,并把合同寄了过来。

合理获利才能获得成功

在马卫国《短线经典股谱解密》一书的阅读说明中,马卫国写到:“首先投资者进行短线操作之前必须先认识短线操作,同时考虑到炒股必须先把风险控制好,然后你才有资格去选股,而选股选得好也不一定使你赢利,只有通过正确的操作手法和良好的操作心态,你才能最终获取合理的利润。所以如果你是一位新股民,你必须从第一页开始阅读学习。”

马卫国说,自己也曾经在股市中血本无归,这几年给几个账户做代理,最好成绩是三四天内短线单只股票赢利28%,风险意识和找到合理的获利空间,是他成功的重要因素。

在书中,除了自己的股票经验,马卫国还讲述了自己的人生经历。他说,在困难、重病中的人们,不要灰心,不要沮丧,只要有积极向上、永不屈服的心态,就一定能够渡过所有难关,希望经历过无数挫折的失败者,都能做一个永不言败的勇敢者。

据《绍兴晚报》

富二代大学生卖人参设扶贫基金

2月5日中午,吉林省集安市清河镇矿山村村民王桂臣正和老伴带着小孙女吃饭,泥草房里走进来4个阳光大男孩,其中3个是宁波诺丁汉大学在校生,分别叫爰浩丞、詹煜辰、杜博闻,另一个是浙江大学的温俊杰。

“这是我们刚成立的‘蚂蚁扶贫基金会’为您提供的首笔1000元扶贫基金,希望能对你们有些帮助……”爰浩丞说。

当王桂臣接过扶贫基金,顿时红了眼圈:“难为你们了,天这么冷,你们大老远的跑了好几趟。我一定用好这笔钱,而且等我有条件了,一定也向你们一样,帮助那些和我一样的参农!”作为首个“蚂蚁扶贫基金”受益人,王桂臣异常激动。

“人参萝卜价”震撼大学生

23岁的爰浩丞是宁波诺丁汉大学金融财务管理专业大三学生,浙江嘉兴平湖人。

2008年10月,家里经营药材生意的爰浩丞第一次来到集安市清河镇,被眼前的景象震惊了。他想不到,人参是宝贝,这里的人参资源也非常好,交易量也很大,但通过人参致富的却非常少。这激起了他对吉林人参只卖萝卜价的思考。爰浩丞便让与父亲有生意往来的人参大户赵吉刚叔叔带着他跑人参市场。连续一周早出晚归,爰浩丞对市场做了调查,还到山上跟起参的农民聊天,到参农的家里了解实际情况。

大学生下决心帮助参农

经过实地调查,爰浩丞认为,虽然清河镇是全国人参的主要产地之一,被誉为“人参之乡”,但因为知识、技术和销售渠道等等因素,这里的参农十分贫困。

清河镇矿山村参农王桂臣股骨头坏死,行动极不方便。11年前,王桂臣种植了6亩林下参,如今家里背负着6万多元债务,可地

里的参还要等4年才能脱手……

爰浩丞说,在清河镇,像王桂臣这样的参农还有很多,即使家里没有外债的,年收入也仅有三四千元,“我们读大学一年的学费就六七万,平时月消费一般至少2000元到3000元。我对自己说一定要用我所学的知识,帮助这里的参农!”

回到宁波,爰浩丞很快就就吉林人参的销售问题分析写了两本材料。与此同时,他还想到了背后的团队——赛扶协会。

14人成立“人参项目组”

爰浩丞找到赛扶协会的同伴,请大家为参农出谋划策。经过讨论,大家决定成立“参参不息人参项目组”,组员14人,由爰浩丞任项目经理,下设财务部、市场部等部门,帮助参农建立销售渠道并树立品牌。

据了解,团队14人,大多是学国际商务与管理与金融财务管理专业,从大一到大三,还有在校研究生,他们最大24岁,最小18岁。2009年初,14名大学生开始分批频繁自费赴清河镇,每次都要倒几次车,光路途就要花上30多个小时。

“我们从来没有吃过这样的苦,但是一想到为了帮助更多的参农,我们就什么苦都不怕了……”19岁的杜博闻是这个团队中唯一的吉林人。

杜博闻家住长春市,父母是房地产开发商,家境殷实,“在长春,我们家的条件还是中等偏上,但在宁波跟我的这些同学比起来,我家的条件根本不值一提,但他们都非常平和,一点都不张扬。”

销售额将近百万

“人参项目组”快速行动起来,并积极与清河镇政府联系沟通。“有必要创建一家公司,帮当地农户整合资源,树立品牌,在南方开拓市场……”基于这个想法,爰浩丞先是说服与自家有商业往来的赵吉刚加入,公司就选定与跟赵吉刚5年前与人合伙注册的集安市蚂蚁河参业有限公司合作。

2009年6月,项目组与公司签下代理销售协议,通过包装设计和品牌推广,把“蚂蚁河”人参打入市场,打出品牌。“沿海地区的老百姓每年冬季都喜欢进补人参,所以首批销售市场就定在了嘉兴和宁波两地。”爰浩丞表示。确定了市场,项目组立刻着手编写人参销售资料,第一批“蚂蚁河”产品在嘉兴市场面市,由于质高价廉,“蚂蚁河”产品受到了市民的追捧。之后,宁波等地的业务相继开展,“蚂蚁河”渐渐为人熟知。

2009年6月,“参参不息”项目得到上海华桥基金会的青睐,获得8000元赞助。

2009年10月,他们同上海大学合作成立实验室,开设“超临界二氧化碳提取人参皂苷”项目,获得学院级科研研发经费,为如何更好开发人参产品打下基础。

负责团队市场工作的詹煜辰表示,目前他们营业额突破60万余元,如果加上从营业额中拿出的营销费用和固定资产投入,将近百万元。

发放小额无息贷款

爰浩丞等人的想法是,“人参项目组”一方面帮助吉林人参打品牌市场,提高参农收购价,改善参农现有的生活状况,一方面向参农传授营销知识,传播销售理念。

“授人以鱼,不如授人以渔。”我们要教会参农赚钱的本领。然而实际授课中,我们发现参农的文化水平实在太低了。”爰浩丞说,参农更看中的是实实在在的钞票。

鉴于此,“人参项目组”选择了更市场化的方式——设立一个扶贫基金会,发放小额无息贷款。

“我们不直接把钱无偿送给农户,而是通过调查农户的负债、收入情况,参地面积、人参买卖的周转年限,运用自己所学的财务知识计算出每年需要多少钱。不多给,不能让农户对基金会产生依赖,应该让他们独立自主;不白给,和银行不同的是,我们提供的是无息贷款,目的是帮助参农度过资金周转困难,等参农赚回钱了再还。”队员温俊杰说。

为了能将此活动长期发展下去,“人参项目组”的成员自筹资金4万元,作为“蚂蚁扶贫基金会”的启动资金。“今后我们将人参的销售利润全部放到扶贫基金中,以每年定期发放小额无息贷款的形式,帮助那些受困的参农。”詹煜辰说。

扶贫账户设在政府财政下

在清河镇政府,主管农业的副

镇长于朝圣说,清河镇4000多农户,有三分之一人家都种参。“以前有问题都是等农科院来人指导,大学生来义务帮忙搞销售,这还是第一次。这在一定程度上也缓解了政府的压力和负担,也是帮助政府在做工作,他们可以说是雪中送炭,我们举双手赞成!”于朝圣表示。

1月27日,当别的同学都启程回家的时候,爰浩丞等人再次踏上清河镇这块土地。这一次,他们是跟当地政府协商建立扶贫基金会账户的。镇党委书记孙博热烈欢迎各位同学的做法,并当即表示将扶贫账户设立在政府财政下,帮助项目开展扶贫工作,专款专用。

据爰浩丞介绍,经实地考察,此次他们确定了包括王桂臣在内的5户参农作为帮扶对象,“根据我们目前的实力,还不能让更多的参农得到帮助,但我们相信,只要我们坚持不懈地努力,业务的不断扩大,‘蚂蚁扶贫基金’一定会‘参参不息’,筹集到更多的善款,帮助更多的人!”

相关链接

赛扶(SIFE)全称国际大学生企业家联盟,作为一个全球性的非盈利性组织,赛扶号召了48个国家,1800多所学校的大学生来运行社会公益项目,同时在当地社会传授企业家道德知识。通过商界与各国高校的合作关系,赛扶在各国大学校园内建立起了学生团队。这些团队由学院商业顾问领导并将接受在社会中推广项目的考验。这一运行组织的影响是双重的:不仅改变着参与其中的学生们,也改变了他们所服务着的社会。

据《新文化报》