

看到“成人用品”四个字,你是不是会不好意思?恐怕很多人都会面红耳赤地故作镇定状。但据淘宝网相关人士透露,中国成人用品产业规模已经达到了1000亿人民币。而据有关指南网站统计,目前最成功的成人用品网店并非来自于广州、上海、北京等一线城市,而是南京。目前在淘宝成人用品类商品销售商家排名中,南京的两个卖家占据了排行榜的头两名,累积信用目前都达到了4皇冠的水平。

□快报记者 陈诚

淘宝十大成人用品店 南京卖家包揽冠亚军



淘宝成人用品店第一名店主戴祥生

成人用品冠军: 8000块起家到年销500万

记者昨日采访到淘宝成人用品排名第一的店主“店小四”,其真名为戴祥生。据他介绍,他的店目前雇有10多名员工,年销售额保守估计接近500万,并且销售额每年都成倍增长。

戴祥生介绍,当初选择做成人用品生意有点偶然。当年从学校毕业,他进入了一家国有企业。1999年,当电子商务网站ebay降临中国时,凭着在学校积累的一些计算机知识和兴趣,他敏锐地觉察到这是一个机会:“当年网络风潮正开始在中国风行,这种新的商业模式前途一定不会有问題。”于是他辞掉工作,进入到最早一批电子商务创业者队伍中。戴先生回忆,创业之初,他思考如何能在同质化的网上商品中脱颖而出。为了得到第一手数据,他进行了大量的市场调查,而且只针对网上商品。“跟现在一样,当时很多人都是卖衣服、化妆品一类的商品,竞争太激烈了。”他首先

就否定了做“大路货”的想法。有一天,他发现有一家安徽公司正在网上寻找成人商品的地区代理。这让他大喜过望:“我当时突然就像发现新大陆一样,好奇心即刻就被吊起来了。”他当时就认为这种商品就是自己想要的:第一,属于稀有商品,市场上很难买到。第二,很吸引眼球。

随后,通过和安徽公司的合作,他用8000块钱的资金,开始在ebay网上卖起了成人用品。“那个时候不像国外,很多人甚至都没有听过这些商品,买这些东西更是让人不可想象。”果然,他的商品一时在网上成为热门。随后,转战淘宝网,凭着良好的市场意识,同样也不断地壮大了自己的实力。

冠亚军在发快递时相识

同在南京,同是做成人用品,名列淘宝第一第二,两个卖家是否相识?昨日,店铺排名成人用品第二的店主王一明告诉记者,其实他跟戴先生是很要好的朋友。据王先生介绍,他在2003年前做皮鞋生意,但是没

有成功,无奈之下,也转到网上做成人用品生意。由于两人同在南京江宁,经常会在邮局发快递时相遇,两人也逐渐熟悉起来。之后,两人在以后的生意中互相学习,造就了哥俩现在的市场地位。目前,王一明先生网店一个月的销售额也有30多万,并且也在成倍增长。

开店秘诀: 把握货源最重要

作为淘宝网成人用品类的冠军卖家,戴祥生向记者介绍了做网店的秘诀。他说,对于货源的把握显得相当重要。他告诉记者,温州是生产成人用品的基地,但商品大多用于出口,很多在国内根本买不到。于是,他就直接越过代理商,跑到温州的厂家找货。通过努力,他跟很多厂家建立起伙伴关系,能够以最低的价格最快的速度得到他想要的商品。“永远领先的价格和丰富的产品是网上商品获胜的法宝,控制了货源才能实现。”戴先生说。

他现在经常全国跑,参加各

地用品博览会,收集商品信息,还与各大国外代理商建立关系,引进国外成熟商品。

希望行业有政策规范

“除了卖家自己的努力外,我们还希望国家在政策上对这个行业多加规范。”戴先生告诉记者,目前成人用品销售现在基本是“一网独大”,但是却处于国家政策的盲点,在工商执照登记时只能冠以“玩具保健类”的笼统说法。“没有一个统一的标准,很多非法卖家会以次充好,不仅损害消费者的利益,更会让社会对这个行业产生误解,阻碍行业的发展。”他还表示,由于没有得到主流社会的认可和法规的规范,“销售宣传基本不能做”。

而淘宝网相关人士也对记者称,“目前成人用品行业还属于国家管理的空白点,国家既不扶持也没有多加干预。”他认为,目前中国“成人用品”已经有1000亿的市场规模,尽早建立起规范的政策体系,不仅能保护消费者的合法权益,更能促进产业健康的发展。

»开店花絮

女性用品销量 是男性两倍

开了这么久成人用品网店,这两位店主竟总结出一些颇有意思的現象。据戴先生介绍,他网店的购买人群主要集中在江浙沪一带,有意思的是,以前人们很多都不会选择自己所在的城市购买,不过,现在变了,很多南京人也开始选择在本地网店购买。还有,戴先生告诉记者,女性用品的销售已经超过男性用品,甚至有时销量达到男性的两倍。还有些故事让人大跌眼镜,第二名的王先生介绍,曾经有一位大学生买了一件他的商品,但是不小心让他母亲收到了,结果这位母亲看到东西后,当即就电话质问王先生为何卖淫秽商品给他儿子。“我耐心地给这位母亲解释了一些生理和心理的医学常识,没想到这位母亲不仅接受了我的说法,还把商品按原样包好,亲自送还给自己的儿子。”王先生说起这个小插曲,他对现在社会思想观念的进步更有信心,同时也认为现在大学生正在引领着这场社会观念的变迁。

2010'公益家装课堂邀请函

您的房子有多大?

78? 96? 125? 186?.....

装修究竟要多少钱?

3万? 5万? 8万? 30万?.....

全

全包需要多少钱?
全包包括什么?

半

半包需要多少钱?
半包内容是什么?

对于装修您还想知道什么?

本周六、日由现代快报《现代家居》携手松泉装饰·现代家居体验馆举办——

新春首场大型公益家装课堂

暨“30套设计方案、报价方案”免费大赠送

●课堂时间:3月6-7日上午10:10-12:00

●课堂地址:应天大街847号 松泉装饰·现代家居体验馆会议厅

强势媒体再次打造南京最具影响力家装课堂

预约热线:025-86432442

课堂现场——72个家装问题解答

- *新房装修电路需要全部更换吗?
- *返工行为需要业主买单吗?
- *您知道滑石粉的危害吗?
- *实木地板好还是强化地板好?
- *您知道儿童房为什么要使用儿童房专用乳胶漆吗?
- *管材能减少少吗?
- *成品保护膜,灯洁具安装费应该收取吗?
- *如何花最少的钱达到最佳的效果呢?
- *家装中使用的天然大理石有辐射吗?
- *装修中哪些地方容易偷工减料?
- *我不懂装修,我如何验收?
- *如何更好的避免甲醛超标?
- *100平方全包2.68万到底能不能装好呢?

课堂现场——30套设计方案、报价方案免费赠送

部分小区方案及优惠套餐将可免费获得(注:设计方案和报价方案也许和您不一样,但可以作为您装修的参考资料)

银河湾福苑	欧洲城	中电颐和家园	浅草名苑	拖乐嘉	万达广场	商业阳光城
麦德乐国际公寓	星雨华府	尚城国际	金地名京	金域中央	颐和南苑	嘉庆城
武夷水岸家园	大吉山水田园	匡信自然天地	天地新城	雨山美地	湖雨山	太平宝邸

.... 因小区太多,敬请光临现场

江北免费接送线

- 8: 20 江珠路转盘处中国工商银行门口
- 8: 35 桥北建材广场苏果超市对面商店
- 8: 50 桥北公交总站
- 9: 05 大桥南路家乐福肯德基门口
- 9: 15 南京艺术学院门口(吉品口腔门口)
- 9: 25 江东中路江苏教育电视台门口(金润发往北)
- 8: 30 桥北广场(行政中心门口)
- 8: 33 高淳新村公交站台
- 8: 35 迈皋桥苏宁电器端门口
- 8: 40 月浦小区苏果超市斜对面(40W底站)
- 8: 45 桥北花园公交站台(东方城对面)
- 8: 48 仙林村公交站台(南开大门口)
- 8: 50 岚子村公交车站(6W站台)
- 8: 53 太平门公交车站台
- 9: 05 南京市公交站台(17W站台)
- 9: 10 岳家路惠山宾馆(7W站台)
- 9: 13 桥南公交站台(达美广场南京银行门口)
- 9: 20 长乐路公交车站台(中慈医院门口)
- 9: 23 唐家门米园小区门口(35W底站对面)
- 9: 25 黄夹门大街家乐福超市门口

联系电话:13770688424

市区免费接送线

- 8: 20 大桥公园门口
- 8: 25 江虹路工商银行门口
- 8: 32 黑虎山佳园小区门口对面
- 8: 35 五塘广场转盘处中央北路路口
- 8: 40 中央门公交站台(往新街口方向)
- 8: 45 中央路时代花园市门口公交站台
- 8: 50 中央路名流花园门口
- 8: 55 海霞路商店门口
- 9: 00 丽晶路大方巷公交车站台(往鼓楼方向)
- 9: 05 泰山路人民医院公交车站台(往新街口方向)
- 9: 10 珠江路北站公交车站台(地铁人行通道)
- 9: 15 新街口南站公交车站台(大洋百货门口)
- 9: 20 三元巷公交站台
- 9: 25 三山街地铁口(工商银行门口)
- 9: 35 银华大酒店公交车站台(银华大酒店门口马路对面)

联系电话:13770537806

城东免费接送线

- 8: 20 马群西街(金陵华庭与华阳新门口)
- 8: 25 麦德乐公交站台
- 8: 35 考核卫公交站台(苏宁电器对面)
- 8: 40 小丁庄公交站台
- 8: 45 卫岗公交站台(苏果超市门口)
- 8: 50 苏果高架(北京华联超市门口)
- 9: 00 石门坎正阳街晏园广场门口
- 9: 05 中和村81路公交站台
- 9: 15 马家圩公交站台(九龙盛世门口)
- 9: 20 墓虹路(区政府门口)
- 9: 30 中华门汽车站门口

联系电话:13405812793

56个
上车地点
免费接送
您直达现场

您也可以乘坐109W 113W 126W 14W 39W 88W到应天大街西站 128W 134W 160W 170W 305W 47W 48W到应天大街