

馒头店老板晒出2角铜币

专家提醒: 蛮珍贵, 但千万别信什么“天价”

“做生意错收了两枚硬币, 听说值不少钱。能不能帮我鉴定一下?” 上周, 在江宁某农贸市场做馒头生意的葛师傅打来电话, 声称自己做生意时错收了两枚硬币, 分别是1980年的2角和1981年的1角。“因为材质、颜色跟现在流通的5角钱硬币很相似, 忙的时候收错了。”葛师傅说。

“听说有些少见的旧钱能值好几千呢”, 葛师傅特意将两枚特殊的硬币收了起来, 想找专家看看这错收的两枚硬币有没有收藏价值, 到底值不值钱。

昨天, 记者找到了葛师傅的馒头店。抖去沾在表面的面粉, 两枚硬币都有明显磨损的痕迹, 乍一看确实很难与现在流通的5角硬币区分。黄铜制, 注明面额的字体被麦穗环绕着, 这样的1角和2角硬币早已退出了流通, 在大部分80后的记忆中更是完全陌生的。甚至有人传言, 1980年的2角硬币能值几万的高价。那么, 1980年的2角硬币和1981年的1角硬币到底有没有收藏价值呢? 还得请行家来



1980年的2角硬币看起来与现在的5角硬币差不多 快报记者 辛一 摄

鉴定。据了解, 葛师傅错收的两枚硬币同属于第3套人民币, 为黄铜制。先说葛师傅手上的2角硬币, 它是1980年发行的长城币中的一枚。全套有4枚: 1角、2角、5角均为黄铜质, 1元为钢镍合金。因1元币图案是八达岭长城而得名“长城币”, 发行期是1980年到1986年, 共7个年份。

在民间交易市场, 一名摊主透露, 全套1980年发行的长城币市场价格约为140元左右。而葛师傅手中的2角铜币最为珍贵, 市场价格大约在80元左右一枚。如果是全新原光的, 可能还要再高一些。

然而, 对于个别炒作者宣称这种硬币可以卖到几十万元的说法, 永银钱币收藏文化投资机

构运营中心总监连凯表示, 1980年的2角硬币目前肯定大幅升值, 价值明显高于面额, 但收藏者千万不能被传言忽悠, 被炒出来的天价往往遭遇有价无市, 实际很难交易。

由于1981年是长城系列普通流通硬币中发行量最大的年份之一, 因此, 葛师傅手上的另一枚1981年份1角硬币十分常见。综合民间交易市场来看, 普通品几块钱就能买到。如果是原光的极品钱币, 几十元也有可能。不过连凯提醒, 旧币收藏主要还看兴趣, 高价传言不得轻信, 毕竟收藏是一种爱好, 而不是一夜暴富的发财捷径。

快报记者 谭明村

互动

一枚硬币、一幅字画, 压箱底的旧物件……家中的宝贝, 不妨拿出来晒一晒, 找找权威专家鉴定一下, 说不定就能挖掘出民间的稀世珍宝。

我们的联系方式:

电话: 84783545

邮箱: money_week@126.com

高端理财

新TOT登陆南京, 300万起售

去年以来, 银行针对金字塔顶端客户的争抢日益白热化, 如何吸引与服务这部分顶级客户已成为各银行的业务拓展重点。继光大银行私募基金宝、邮政储蓄银行金种子等TOT产品去年底推出后, 中国银行为高端客户专门定制的首款TOT产品——华润信托·中银国际证券精英汇(1期)集合资金信托3月4日也在南京正式公开。据悉, 该产品期限三年, 300万元起售, 初定认购期为2010年3月3日—2010年4月6日。

记者从中国银行江苏分行了解到, 精英汇TOT(Trust of trust)由中银国际证券的专家, 在华润深国投信托平台上70多

家投资顾问团队管理的140多个阳光私募基金中经过层层筛选, 挑出最优的8个阳光私募基金作为产品成立时的初始资金配置。这8个私募基金均由目前国内顶尖明星基金经理管理, 包括民森投资的蔡明、从容投资的吕俊等。由于该产品面向的是高端投资者, 精英汇TOT最低认购金额为300万元人民币, 以10万元的整倍数递增。同时, 产品有9个月的封闭期, 开放周期为一个季度, 流动性较高。

事实上, 自去年5月26日平安信托推出国内首只TOT东海盛世一号以来, TOT的发行热潮便此起彼伏, 成为银行争夺亿

万富翁客户的有效工具。目前, 除了TOT东海盛世一号和华润信托·中银国际证券精英汇(1期)外, 这类产品还有邮政储蓄银行的金种子、光大的阳光私募基金宝。

据了解, 这类产品受高端客户青睐是基于这样一个推理: 借助优中选优的遴选机制和分散投资方式, TOT似乎正在成为风险更低、收益更优的理想投资品种。业内人士分析, 这类产品的最大卖点就是请明星私募作为资金的运营方, 这对于投资者而言是有益的。首先, 相对于个人投资者而言, 由银行这样的专业金融机构来挑选私募公司时的判断会更加准确。其次, 银行会

在私募运作资金时进行实时监控, 对不合理的投资可以实时进行一些干预。

从东海盛世一号、阳光私募基金宝、金种子优选投顾三只TOT产品的实际运行来看, 比大盘波动小成为这类产品的最大特点。有数据显示, 截至去年12月, 上述三只TOT产品中, 仅金种子优选投顾的表现跑赢了大盘(沪深300指数), 更为重要的是, 尽管上述产品在股市上升阶段涨幅不及大盘, 但在股市下跌时跌幅较小, 产品的净值走势相对稳定, 确实实现了这类产品在股市波动期“分散及对冲风险”的目的。

快报记者 刘果

动心女人

保女人险, 不妨对号入座

100年前, 汉字中还没有明确有“女”字旁的“她”; 100年后, 撑起半边天的女性同胞不但爱家人也懂得自我关爱。在第100个女人节, 我们又找到了一个专属于女性的快乐理财话题——女性保险。



20 重健康保障

小刘今年24岁, 工作满2年。置装、娱乐……与大部分同龄女孩一样都是“月光美少女”。尽情享受生活之余, 小刘甚至没有想过买保险。但越来越多的研究数据和事实表明, 如今重大疾病的发病年龄已经越来越年轻化。信诚人寿江苏分公司近几年的理赔数据显示, 不少客户20多岁就得了高血压。因此对于25岁左右的年轻女性来说, 女性重大疾病保险产品显得尤为重要。

目前, 各家保险公司推出的女性重大疾病险, 保障范围除了传统重大疾病外, 还附加了女性特有疾病, 也有仅仅设计了女性特有疾病的重大疾病险。“刚刚步入社会的年轻女性如果担心保费过高, 可以考虑保费相对便宜的纯消费型简易型女性疾病险。”另外, 来自信诚人寿的保险专家还提醒, 重大疾病

险宜尽早购买, 越年轻保费相对越低。

30 考虑养老险

这里说的养老险, 与往常所说的社保不一样, 属于商业型养老险, 基本都有定期的现金返还功能。“这类女性险与社保里的养老金不会重复。”保险专家介绍, 商业养老险的种类很多, 目前比较多的是到了原先限定的年龄, 可以每月或每年领取一定的养老金, 另外对重大疾病和死亡也有赔偿保障。因为保障功能好, 保费相对偏高, 所以适合30岁左右, 有一定经济基础的女性。

此外, 记者在采访中还发现, 这类女性寿险和传统寿险产品很相似, 最大的特征就是添加了专为女性考虑的健康保障功能、整形保险功能等。

40 一心爱家庭

同时扮演母亲、妻子双重角色的中年女性更得为自己

“量身定做”保险计划。据介绍, 比较适合中年女性的“女性险”主要有终身型的女性重大疾病保险。但并不推荐消费型的简易女性疾病险。因为该类保险一旦发生约定疾病, 可以获得保险理赔; 如果没有发生理赔, 那么合同到期后原来缴纳的保费也就不返还了。而终身型的女性重大疾病险还带有储蓄功能, 比较适合费率较高的中年女性, 没发生疾病将来也可以作为一笔养老金使用。

信诚人寿的专家提醒, 作为已经有家庭的女性, 首先要从家庭保障出发, 给家庭主要收入来源者购买保险, 可以是保障型的险种, 例如大病医疗保险或者身故保障, 如果还有余钱, 可以考虑购买一些投资型的险种或者储蓄型险种, 包括子女教育金等。遵循一个家庭的保险支出占家庭收入的10%作为投保原则。

通讯员 姬萍 快报记者 谭明村

法官点评

信用卡设密码更稳妥

理论上说, 商家在接受信用卡消费时应该严格审查持卡人在签购单上签名和信用卡正面的拼音及背面的预留签名是否一致。然而要想一眼判断出签名真伪, 对收银员来说并不是件容易的事。

更关键的是, 在现实生活中, 我们遭遇的大部分收银员或为节省结账时间或工作责任心不强, 几乎不会认真查看比对刷卡人的签名, 更不会管信用卡背面是否有预留签名。商家这种走过场式的工作态度客观上也为盗刷开了方便之门。

在我遭遇的两个涉及信用卡被盗刷的案件中, 其中一个案例, 由于商户能够提供留有签名的签购单, 且笔迹没有明显的不同, 所以持卡人在被盗刷22500元之后, 不幸承担全责。

在另一个案例中, 由于商户无法提供有效的签购单, 所以持卡人在被盗刷8550元之后, “幸运”地只需要承担三成责任。

但无论如何, 持卡人最终都蒙受了盗刷带来的损失。因为信用卡丢失本身是持卡人保管不善造成, 而后被盗刷也是由这一过错引发的。差别只在于如果商户在操作中也存在过错的话, 则根据其过错程度, 可或多或少分担一部分责任。

在中国目前的信用卡使用环境下, 还是建议消费者为自己的信用卡设定密码。不要为了刷卡时省事、潇洒而冒信用卡被盗刷的巨大风险。因为只要盗刷人不知道密码, 就无法成功消费, 相对签名, 这要保险得多。

当然密码也要设置复杂点, 一定不能以自己生日、家庭电话等极容易被他人获取的个人信息为密码。

另外消费者一定要在信用卡背面签名栏签上自己的名字, 以便商户在审核签名时更易分辨真伪, 从而尽量减少盗刷风险。

当然, 最根本的还是要尽可能保管好信用卡, 万一被盗, 也要第一时间挂失。一旦挂失, 盗刷产生的一切后果都与自己无关了。

据《理财周刊》

上海市浦东新区人民法院金融庭法官 张巍巍

一家之言

私募蔡明: 今年远离“新能源”

面对2010年的经济形势, 今年的投资理财方向究竟在哪里? 在3月4日中国银行江苏分行主办的“2010年证券市场投资策略高峰论坛”上, 著名私募基金经理蔡明称, 就股市而言, 目前投资资源品板块已没多少意思, 消费升级类和优势制造业板块值得长期关注。

作为国内由公募转投私募怀抱的明星基金经理代表, 蔡明的投资见解历来为投资者称道, 本次南京之行亦招来了众多“粉丝”的现场关注。蔡明认为, 未来几年内, 中国经济有望继续保持8%左右的增长速度。他的判断基于四个方面, 除了大家长谈的人口红利和城市化、工业化因素外, 人均GDP超过3000美元后的消费升级以及较少的外债负担也被他视为中国经济增长的两大基石。

“基于此, 我们认为今年投资有四大长期关注的主题: 消费升级、优势制造业、资源品、流动性主题。投资者今年应该远离新能源、区域经济等热门概念股, 因为这些公司大部分都没有业绩支撑, 估值很高, 缺少安全边际, 股价波动幅度会很大。”针对南京投资者的投资咨询, 蔡明如此表示。

他同时指出, 在所有资源品中, 除了石油外, 诸如黄金、铜、煤炭等其他资源品都是供过于求, 投资意义已经不大, 因此建议资产配置上要侧重四大主题中的前两者。以民森的配置为例, 10%的资产配置在流动性主题上, 25%配置在消费上, 25%配置在优势制造业上, 资源品仅配置5%。

快报记者 刘果